UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL TACHIRA
VICERRECTORADO ACADÉMICO
DECANATO DE INVESTIGACIÓN Y POSTGRADO

FACTORES QUE INFLUYEN EN EL INCREMENTO DEL COMERCIO INFORMAL EN LA FRONTERA COLOMBO VENEZOLANA, ESTADO TÁCHIRA – NORTE DE SANTANDER

Trabajo de Grado para optar al Título de Especialista en
Relaciones Económicas Internacionales
Línea de Investigación: Zonas de integración fronterizas

Autor: Ronald Robin Jurado
Tutor: M.Sc. Jesús Santiago Gómez Guerrero

San Cristóbal, junio de 2020

APROBACIÓN DEL TUTOR

En mi carácter de tutor del Trabajo de Grado presentado por Ronald Robin Jurado para optar al Título de Especialista en Relaciones Económicas Internacionales cuyo título es “FACTORES QUE INFLUYEN EN EL INCREMENTO DEL COMERCIO INFORMAL EN LA FRONTERA COLOMBO VENEZOLANA, ESTADO TÁCHIRA – NORTE DE SANTANDER”:

Considero que este trabajo reúne los requisitos y méritos suficientes para ser sometido a la evaluación correspondiente.

M.Sc. Jesús Santiago Gómez Guerrero

C.I: V-16.983.710

AGRADECIMIENTOS

A Dios todo poderoso por darme el don de la vida, por guiarme en el camino con inteligencia, salud y fortalecerme espiritualmente para culminar con éxito.

Gracias a mis padres por darme la vida, formarme y darme los valores y principios el cual me hacen ser la persona que soy hoy en día.

A mi pequeña familia, que son la base de todo, mi esposa y adorados hijos, quienes me han brindado todo su amor, cariño, estimulo, energía, apoyo y dedicación constante en todo momento, son mi fuente de motivación.

A mi tutor Santiago Gómez por su colaboración, enseñanzas, paciencia y consejos, quien con su conocimiento y su guía fue una pieza clave para culminar mi proyecto.

A Empresas Polar C.A por permitirme mejorar mi desarrollo profesional, agradezco la confianza y el apoyo, han sido de gran valor para mí. Gracias por hacerme parte de un gran equipo de trabajo, espero aportar valor a sus proyectos y metas, para seguir siendo la gran organización que somos.

A Normando por su motivación, amistad y apoyo absoluto en todo momento. Además de valorar el esfuerzo realizado para alcanzar con éxito los objetivos propuestos.

Por ultimo quiero agradecer a mis compañeros de estudio: Ronny, Richard, Mariela y Mayra, por compartir experiencias, alegrías, conocimientos y celebraciones, por aportarme confianza y por crecer juntos en este proyecto.

¡PARA TODOS MUCHAS GRACIAS!

ÍNDICE GENERAL

AGRADECIMIENTOS iii
RESUMEN xi
INTRODUCCIÓN 12
Objetivo General 16
Objetivos Específicos 16
CAPITULO I 20
Antecedentes 20
Bases Teóricas 25
Las Relaciones Económicas Internacionales 26
El Concepto de Frontera 28
Las Regiones Transfronterizas y su Desarrollo 32
La frontera entre Colombia y Venezuela 35
Los datos macroeconómicos y la realidad económica 42
Bases Legales 47
Operacionalización de Variables 50
Aspectos Metodológicos 52
Elementos de la realidad económica fronteriza. Colombia. 54
Elementos de la realidad económica fronteriza. Venezuela. 63
CAPITULO II 77
Antecedentes 77
Bases Teóricas 79
El Comercio Internacional 79
El Comercio Internacional Contemporáneo y la Integración 81
Los Objetos del Comercio Internacional 84
Los Sujetos del Comercio Internacional 86
El tipo de cambio 87
La Balanza de Pagos 88

La Exportación y la Importación 92
La Ventaja Comparativa 95
Competitividad 97
Revisión Histórica Reciente de la Integración Económica entre Venezuela y Colombia 100
Operacionalización de Variables 104
Aspectos Metodológicos 105
Exportaciones de Colombia hacia Venezuela 108
Importaciones de Colombia desde Venezuela 117
Exportaciones de Venezuela hacia Colombia 125
Importaciones de Venezuela desde Colombia 132
CAPITULO III 143
Antecedentes 143
Bases Teóricas 145
Economía Informal 145
El Comercio Informal 152
Causas de la aparición y aumento del sector informal 153
Problemas asociados a la economía informal 155
FACTORES QUE INFLUYEN EN EL INCREMENTO DEL COMERCIO INFORMAL EN LA FRONTERA COLOMBO VENEZOLANA, ESTADO TÁCHIRA – NORTE DE SANTANDER 157
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES 163
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS 169

ÍNDICE DE CUADROS

	Pág.
Cuadro N° 1 Operacionalización de Variables	51
Cuadro N° 2. Evolución Producto Interno Bruto de Venezuela.	64
Cuadro N° 3. Índice Nacional de Precios al Consumidor Venezuela	68
Cuadro N° 4. Indicadores de Empleo de Venezuela	70
Cuadro N° 5. Diferencial de precios en víveres entre Cúcuta-San Cristóbal	73
Cuadro N° 6. Diferencial de precios en hortalizas entre Cúcuta-San Cristóbal	74
Cuadro N° 7. Diferencial de precios en proteínas entre Cúcuta-San Cristóbal	74
Cuadro N° 8 Operacionalización de Variables	104
Cuadro N° 9. Total de Exportaciones de Colombia Período 2010-2019 en millones de dólares.	109
Cuadro N° 10. Porcentaje de las exportaciones de Colombia a Venezuela respecto al total de exportaciones 2010-2019.	112
Cuadro N° 11. Exportaciones manufactureras de Colombia a Venezuela respecto al total de exportaciones 2016-2019.	113
Cuadro N° 12. Variación porcentual anual de las exportaciones de Colombia hacia Venezuela 2010-2019.	115
Cuadro N° 13. Variación porcentual de las exportaciones de Colombia hacia Venezuela 2010-2019.	116
Cuadro N° 14. Total de Importaciones de Colombia Período 2010-2019 en millones de dólares.	117
Cuadro N° 15. Porcentaje de las importaciones de Colombia desde Venezuela respecto al total de exportaciones 2010-2019.	120
Cuadro N° 16. Variación porcentual anual de las importaciones de Colombia desde Venezuela 2010-2019.	122

Cuadro N° 17. Variación porcentual de importaciones de Colombia desde Venezuela Período 2010-2019. 123

Cuadro N° 18. Total de exportaciones de Venezuela hacia Colombia período 2010-2017. 126

Cuadro N° 19. Porcentaje de las exportaciones de Venezuela a Colombia respecto al total de exportaciones. 129

Cuadro N° 20. Variación porcentual anual de exportaciones de Venezuela a Colombia. 130

Cuadro N° 21. Variación porcentual de exportaciones de Venezuela a Colombia Período 2010-2017. 131

Cuadro N° 22. Total de importaciones de Venezuela desde Colombia 2010-2017.la a Colombia Período 2010-2017. 132

Cuadro N° 23. Porcentaje de las importaciones de Venezuela desde Colombia respecto al total de exportaciones. 135

Cuadro N° 24. Variación porcentual anual de importaciones de Venezuela desde Colombia 2010-2017. 137

Cuadro N° 25. Variación porcentual de importaciones de Venezuela desde Colombia Período 2010-2017. 138

ÍNDICE DE GRÁFICOS

	Pág.
Gráfico N° 1 La frontera terrestre colombo venezolana.	37
Gráfico N° 2. Tasa de desempleo Área Metropolitana de Cúcuta y nacional.	56
Gráfico N° 3. Tasa de informalidad Área Metropolitana de Cúcuta y nacional.	56
Gráfico N° 4. Tasa de desempleo de la ciudad de Cúcuta respecto a otras ciudades.	57
Gráfico N° 5. Porcentaje de ocupación por actividad económica Cúcuta.	58
Gráfico N° 6. Índice de precios al consumidor del Área Metropolitana de Cúcuta y nacional.	60
Gráfico N° 7. Índice de precios al consumidor del Área Metropolitana de Cúcuta en función de otras ciudades.	61
Gráfico N° 8. Producto Interno Bruto de Cúcuta y nacional.	62
Gráfico N° 9. Tasa de crecimiento de actividades económicas Cúcuta.	62
Gráfico N° 10. Evolución del PIB Venezuela 2012-2018.	65
Gráfico N° 11. Evolución del PIB por actividad Venezuela 2012-2018.	66
Gráfico N° 12. Evolución del tipo de cambio en Venezuela	72
Gráfico N° 13. Los doce pilares de la competitividad.	99
Gráfico N° 14. Total de Exportaciones de Colombia en el Período 2010-2019.	110
Gráfico N° 15. Total de Exportaciones de Colombia a Venezuela en el Período 2010-2019.	110
Gráfico N° 16. Comparación entre exportaciones totales de Colombia y exportaciones de Colombia hacia Venezuela período 2010-2020.	111
Gráfico N° 17. Porcentaje de las exportaciones de Colombia a Venezuela respecto al total de exportaciones Período 2010-2019.	112
Gráfico N° 18. Total de Exportaciones Manufactureras de Colombia a Venezuela Período 2010-2019.	114

Gráfico N° 19. Variación porcentual anual de las exportaciones de Colombia hacia Venezuela 2010-2019. 115

Gráfico N° 20. Variación porcentual de las exportaciones de Colombia hacia Venezuela 2010-2019. 116

Gráfico N° 21. Total de Importaciones de Colombia Período 2010-2019. 118

Gráfico N° 22. Total de Importaciones de Colombia desde Venezuela Período 2010-2019. 118

Gráfico N° 23. Importaciones de Colombia desde Venezuela versus Importaciones totales de Colombia Período 2010-2019. 119

Gráfico N° 24. Porcentaje de las importaciones de Colombia desde Venezuela respecto al total de importaciones 2010-2019. 121

Gráfico N° 25. Variación porcentual anual de las importaciones de Colombia desde Venezuela 2010-2019. 122

Gráfico N° 26. Variación porcentual de importaciones de Colombia desde Venezuela Período 2010-2019. 123

Gráfico N° 27. Exportaciones e Importaciones Colombia - Venezuela Período 2010-2019. 124

Gráfico N° 28. Exportaciones e Importaciones Venezuela - Colombia Período 2010-2017. 125

Gráfico N° 29. Total de Exportaciones de Venezuela Período 2010-2017. 127

Gráfico N° 30. Total de Exportaciones de Venezuela hacia Colombia Período 2010-2017. 127

Gráfico N° 31. Exportaciones de Venezuela a Colombia versus Exportaciones totales de Venezuela Período 2010-2017. 128

Gráfico N° 32. Porcentaje de las exportaciones de Venezuela a Colombia respecto al total de exportaciones Período 2010-2017. 129

Gráfico N° 33. Variación porcentual anual de exportaciones de Venezuela a Colombia Período 2010-2017. 130

Gráfico N° 34. Variación porcentual de exportaciones de Venezuela a Colombia Período 2010-2017. 131

Gráfico N° 35. Total de Importaciones de Venezuela Período 2010-2017. 133

Gráfico N° 36. Total de Importaciones de Venezuela desde Colombia Período 2010-2017. 133

Gráfico N° 37. Importaciones de Venezuela desde Colombia versus Importaciones totales de Venezuela Período 2010-2017. 134

Gráfico N° 38. Porcentaje de las importaciones de Venezuela desde Colombia respecto al total de importaciones Período 2010-2017. 136

Gráfico N° 39. Variación porcentual anual de importaciones de Venezuela desde Colombia Período 2010-2017. 137

Gráfico N° 40. Variación porcentual de importaciones de Venezuela desde Colombia Período 2010-2017. 138

Gráfico N° 41. Exportaciones e Importaciones y Balanza Comercial Venezuela - Colombia Período 2010-2017. 139

Gráfico N° 42. Exportaciones e Importaciones y Balanza Comercial Colombia - Venezuela Período 2010-2019. 140

UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL TÁCHIRA
VICERRECTORADO ACADÉMICO
DECANATO DE INVESTIGACIÓN Y POSTGRADO

FACTORES QUE INFLUYEN EN EL INCREMENTO DEL COMERCIO INFORMAL EN LA FRONTERA COLOMBO VENEZOLANA, ESTADO TÁCHIRA – NORTE DE SANTANDER

Autor: Jurado, Ronald.
Tutor: Gómez Guerrero, Jesús Santiago
Año: 2020

RESUMEN

A partir de la presente investigación se planteó como objetivo general analizar los factores que influyen en el incremento del comercio informal en la frontera colombo venezolana, caso específico del Estado Táchira con el Norte de Santander, para lo cual fue necesario primeramente describir los elementos de la realidad económica actual de la frontera para luego caracterizar el intercambio comercial formal entre ambas naciones y determinar los factores que influyen en el crecimiento del comercio informal en esa zona fronteriza. La investigación se enmarca en un enfoque mixto, con diseño bibliográfico o documental, utilizando como técnica de recolección de datos la revisión documental y como instrumento la matriz de registro. A partir del análisis de la información consolidada se consiguió una realidad económica fronteriza preocupante con altos niveles de desempleo e informalidad del lado colombiano así como una crisis de múltiples dimensiones del lado venezolano con una contracción sin precedentes en la economía durante los últimos seis años, lo cual ha traído como consecuencia desabastecimiento, hiperinflación, desempleo y una mayor tasa de informalidad que ha contribuido con el comercio informal transfronterizo, aunado al hecho de la reducción estimada de 85% en el intercambio comercial formal en cuanto a importaciones, exportaciones y al diferencial de precios de los productos entre los dos países, sobre todo a nivel de víveres que, siendo menores en Colombia, estimula al venezolano a adquirirlos en masa para consumo propio y su comercialización en diferentes ciudades del país, impactando claramente en la competitividad del sector formal, la recaudación de tributos y en la recuperación del aparato productivo nacional, aunque ha servido como alivio desde el punto de vista social y económico a la población de ese país en medio de la profunda crisis económica que allí se experimenta.

Descriptores: frontera, comercio informal, economía, relaciones económicas.

INTRODUCCIÓN

La globalización es un fenómeno que ha cambiado la forma en que las personas y en consecuencia los países se desenvuelven en todos los ámbitos, desde lo económico, lo político, lo cultural y en general lo social. En términos conceptuales, Daniels, Radebaugh y Sullivan[1] definen la globalización como el conjunto de relaciones interdependientes que se extienden entre las personas de las diferentes partes del planeta, que por casualidad indican los autores, se encuentra dividido en países, lo cual permite inferir la existencia de las fronteras, aunque también hacen referencia a la integración de las economías de esos países producto de una serie de factores relacionados con el auge tecnológico, la facilidad en el movimiento de personas, mercancías, capitales y la eliminación progresiva de las barreras al comercio internacional.

Si bien el proceso globalizador tiene sus defensores y sus detractores, es un hecho afirmar que el comercio internacional y la manera como se ha venido desarrollando en las últimas décadas puede considerarse tanto una causa como una consecuencia del mismo. Los países buscan en el mundo las formas de obtener variedad, calidad y precios bajos en los bienes o servicios que necesitan, y es por eso que surge la necesidad de establecer ese conjunto de transacciones traducidas en ventas, inversiones, relaciones entre proveedores y logística, que se lleva a cabo entre dos o más países.

En ese sentido, Iturbe[2] afirma que Venezuela y Colombia han gozado de una trayectoria extensa e histórica en cuanto a sus relaciones económicas

[1] Daniels J., Radebaugh L. y Sullivan D. (2013). Negocios Internacionales, Ambientes y Operaciones. México D.F. Pearson Educación.
[2] Iturbe, E. (1997) Las relaciones de comercio e inversión entre Colombia y Venezuela. Serie INTAL. Buenos Aires.

ligadas al comercio, el cual se lleva a cabo a lo largo de más de dos mil kilómetros de frontera que comparten, interactuando como si representaran una sola nación, desde el norte con la Península Guajira, en la que las poblaciones indígenas subsisten gracias al comercio a ambos lados de la frontera y al sur, en los estados andinos venezolanos que comparten límites con los llanos de Colombia, en donde se ha generado de manera tradicional un comercio que puede ser caracterizado de dos maneras, el formal, legal o registrado, y el ilegal, informal o no registrado, denominado también contrabando. A finales de los años 90 y principios de este siglo, ambos países se caracterizaron por un flujo de mercancías cada vez mayor, producto del mismo enfoque o perspectiva económica, pero una vez se establece un cambio en el sistema político venezolano a partir de 1999, tal y como lo afirma Gutiérrez[3], se inició un período de cambios radicales en esa visión del papel que debe jugar el Estado en la sociedad y en los mercados, así como en la economía en general y el comercio exterior, permaneciendo Colombia con la estrategia relacionada con una economía abierta, dirigida a otorgar privilegios al sector privado, favoreciendo la inserción del país en el contexto internacional a partir de alianzas políticas y la adopción de tratados de libre comercio.

Para contextualizar las relaciones comerciales entre Venezuela y Colombia en los últimos años, Becerra[4] explica que desde el año 2013 éstas han sufrido una reducción constante en cada período, hasta el punto que el nivel de contracción para las exportaciones asciende a un 87,8% y las importaciones un 74,5%, asegurando que mientras Colombia exportó a Venezuela casi 2.300 millones de dólares para el año 2013, para el año 2018 la cifra sólo ascendía a 276 millones de dólares según datos del Departamento

[3] Gutiérrez, A. (2013) Venezuela y Colombia: Divergencias en las Estrategias de Desarrollo, Controversias e Integración Económica. Aldea Mundo, Vol. 18, N° 36.
[4] Becerra, L. (2019) Desde la llegada de Maduro al poder, exportaciones con Venezuela se contrajeron 87%. Diario La República. Recuperado de: https://www.larepublica.co/economia/desde-la-llegada-de-maduro-al-poder-exportaciones-con-venezuela-se-contrajeron-87-2813664

Administrativo Nacional de Estadística (DANE), viéndose también afectadas de manera notable las importaciones que tienen a Venezuela como punto de origen.

Si bien es preciso establecer una descripción exhaustiva del comercio formal entre ambos países, su comportamiento general de los últimos años pareciera contar con una serie de causas asociadas con la gran desconfianza de los empresarios colombianos en la economía y la capacidad de pago de Venezuela, así como por el estatus actual de las relaciones diplomáticas entre ambos países que prácticamente han sido llevadas a su mínima expresión producto de las perspectivas antagónicas de ambos países, sobre todo asociado al tema político ideológico y a la forma como se han suscitado los últimos eventos electorales que ponen en duda la legitimidad del gobierno venezolano, de acuerdo a Becerra[5].

Por otro lado, de acuerdo a la encuesta de condiciones de vida del año 2017 citada por el sitio web Banca y Negocios[6], la crisis económica de Venezuela está obligando a gran cantidad de trabajadores a acudir al sector informal de la economía, ya que el trabajo asalariado ha perdido de manera dramática importancia para representar la principal fuente de ingresos lo cual, aunado al desabastecimiento, la baja en los niveles de producción y la hiperinflación a la que se encuentra sometida la población genera la necesidad de que las personas se planteen dos opciones, emigrar o buscar nuevos mecanismos de subsistencia.

[5] Becerra, L. (2019) Desde la llegada de Maduro al poder, exportaciones con Venezuela se contrajeron 87%. Diario La República. Recuperado de: https://www.larepublica.co/economia/desde-la-llegada-de-maduro-al-poder-exportaciones-con-venezuela-se-contrajeron-87-2813664

[6] Banca y Negocios (2018) Crisis económica empuja a los venezolanos al trabajo informal. Banca y Negocios. Recuperado de: http://www.bancaynegocios.com/crisis-economica-empuja-a-los-venezolanos-al-trabajo-informal/

Colombia ha sido el principal afectado por el fenómeno migratorio venezolano y en los últimos tiempos se ha empezado a vislumbrar que las personas no solamente apuntan a ese país para emigrar y establecerse, sino como modo de subsistencia en cuanto a la búsqueda de bienes o mercancías para ser comercializados de vuelta en Venezuela de manera informal, sin llevar a cabo los procedimientos aduaneros correspondientes, situación que en términos legales representa un perjuicio para ambos países ya que no se generan ingresos producto de los impuestos correspondientes así como impacta negativamente en la competitividad a lo interno en cuanto a los comercios o empresariado formal se refiere.

En el caso de que ese flujo de mercancías de diferente naturaleza se mantenga desde la perspectiva informal, si bien podría determinar que representa una especie de válvula de alivio a la situación actual o la resolución de problemas inmediatos de la población venezolana, a largo plazo puede representar un daño importante para la sociedad en términos de la disminución de los niveles de producción, de la productividad, de los ingresos por conceptos arancelarios, la falta de competitividad, la no estimulación del comercio en términos formales y en general en la aun mayor profundización de la debacle económica venezolana.

En ese sentido, para evitar que este fenómeno permanezca y se estimule su crecimiento en el tiempo, es necesario determinar los factores que han originado que en los últimos años el comercio informal a través de la frontera colombo venezolana entre el Estado Táchira y el Norte de Santander se haya consolidado, a los fines de que los organismos competentes los tomen en cuenta para la formulación de estrategias conjuntas que permitan minimizar el fenómeno de manera progresiva, tomando en cuenta su complejidad en cuanto a que hoy día representa la vía de escape de los venezolanos ante la

crisis económica, pero sin perder de vista que originalmente representa un perjuicio importante para ambas naciones.

Es por ese motivo que a partir de esta investigación se pretende dar respuesta a la siguiente pregunta: ¿De qué manera existen factores que incrementan el comercio informal en la frontera entre Colombia y Venezuela, Estado Táchira-Norte de Santander? De la misma forma se plantean las siguientes subpreguntas: ¿Cómo son los elementos de la realidad económica actual en la frontera entre el Estado Táchira y el Norte de Santander? ¿Cuáles son las características del intercambio comercial formal entre Venezuela y Colombia entre los años 2010 y 2019? ¿Cuáles son los factores que influyen en el incremento del comercio informal en la frontera colombo venezolana, Estado Táchira – Norte de Santander?, las cuales apuntan hacia los objetivos de la investigación.

Objetivo General

Analizar los factores que influyen en el incremento del comercio informal en la frontera colombo venezolana, Estado Táchira – Norte de Santander.

Objetivos Específicos

1. Describir los elementos de la realidad económica actual en la frontera entre el Estado Táchira y el Norte de Santander.
2. Caracterizar el intercambio comercial formal de Venezuela y Colombia entre los años 2010 y 2019.
3. Determinar los factores que influyen en el incremento del comercio informal en la frontera colombo venezolana, Estado Táchira – Norte de Santander.

Una vez planteados los objetivos de la investigación, resulta necesario establecer que esta investigación es importante desde el punto de vista teórico ya que indaga en los últimos hechos en cuanto a la situación económica actual a ambos lados de la frontera colombo venezolana así como en la forma en que se ha venido desarrollando el comercio formal entre ambas naciones en los últimos años, aspectos que son inéditos desde el punto de vista investigativo en términos de actualización de datos, sirviendo de base a futuras investigaciones para establecimiento de estudios descriptivos, analíticos o explicativos sobre la temática en cuestión.

Adicionalmente, desde el punto de vista metodológico la presenta investigación establece una hoja de ruta para la elaboración de estudios de este tipo, sobre todo en la zona de frontera, que permita seguir determinando el conjunto de elementos que caracterizan y afectan de manera directa la dinámica actual, estableciendo un panorama preciso de la misma para futuras investigaciones. Por otro lado, los resultados de esta investigación proporcionan innumerables beneficios en el sentido de que permite a los organismos competentes a ambos lados de la frontera analizarlos con la finalidad de establecer estrategias conjuntas para mitigar el conjunto de flagelos que se desarrollan día a día, procurando así una mejora significativa en la calidad de vida de los habitantes de ambas naciones.

En el ámbito teórico esta investigación hace un recorrido por un conjunto de referentes a lo largo de los tres capítulos que la componen. Primeramente en lo relacionado con las relaciones económicas internacionales, haciendo un abordaje por diferentes perspectivas asociadas a la frontera, las regiones transfronterizas, la evolución histórica de la relación binacional, la macroeconomía, así como en los aspectos relacionados con el comercio internacional, la exportación, la importación y finalmente un énfasis

en la economía informal y el comercio informal como elemento trascendental en este trabajo.

Desde la perspectiva metodológica se considera que esta investigación involucra los enfoques cuantitativo y cualitativo para el logro de los objetivos planteados, es decir se desenvuelve bajo el enfoque mixto, que según Hernández, Fernández y Baptista[7] permite lograr una perspectiva más amplia y profunda del fenómeno, lo cual aprovecha la naturaleza complementaria de los dos enfoques, permite a su vez considerar diversas fuentes y datos para producir información más rica y variada, una mejor exploración, explotación de los datos y una mayor probabilidad de éxito en el ámbito específico de estudio de esta investigación.

Se tiene además que la presente investigación es de nivel analítico, ya que de acuerdo a lo establecido por Hurtado[8], es la que trata de comprender las situaciones en función de las relaciones de los elementos que la conforman, intentando descubrir los elementos que componen la totalidad y el conjunto de interrelaciones que dan como resultado su integración. La investigación analítica permite la identificación de aspectos ocultos a los que no pudiera llegarse con una mera descripción.

El diseño de la investigación llevada a cabo es bibliográfico o documental, que de acuerdo a Tamayo[9], se emplea cuando se recurre a la utilización de datos secundarios, es decir, los que han sido elaborados y procesados de acuerdo a unos fines iniciales. De acuerdo a Palella y Martins[10],

[7] Hernández, R., Fernández, C., Baptista, P. (2006). Metodología de la Investigación. México. Mc Graw Hill Interamericana.
[8] Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.
[9] Tamayo, M. (2011). El proceso de la investigación científica. México D.F. Editorial Limusa.
[10] Palella, S. y Martins, F. (2012) Metodología de la Investigación Cuantitativa. Caracas. Fondo Editorial de la Universidad Pedagógica Experimental Libertador.

este diseño se basa en la revisión sistemática y profunda de material documental de cualquier tipo, procurando el análisis de fenómenos y la correlación entre dos o más variables, por lo que se recolectan, seleccionan y analizan documentos para presentar resultados coherentes. Esta investigación se basará en datos recolectados por organismos gubernamentales como el Instituto Nacional de Estadística y el Banco Central de Venezuela así como el Departamento Administrativo Nacional de Estadística, el Ministerio de Industria de Colombia y entes privados como la Cámara de Comercio de la ciudad de Cúcuta a los fines de lograr los objetivos trazados. Es preciso destacar que en relación a las técnicas e instrumentos de recolección de datos, la información se encuentra contenida en cada uno de los capítulos correspondientes.

La presente investigación se encuentra conformada por tres capítulos. El Capítulo I tratará lo relativo a la descripción de los elementos de la realidad económica de la frontera entre el Estado Táchira y el Norte de Santander, el Capítulo II se refiere a las características del comercio formal entre Colombia y Venezuela de la última década, ambos proporcionarán la información necesaria para el Capítulo III en el que se expone la determinación y análisis de los factores que influyen en el crecimiento del comercio informal en la frontera de ambos países, con lo que se dan por alcanzados los objetivos establecidos inicialmente, lo cual se refleja finalmente en las conclusiones y recomendaciones de la investigación.

CAPITULO I

ELEMENTOS DE LA REALIDAD ECONÓMICA ACTUAL EN LA FRONTERA ENTRE EL ESTADO TÁCHIRA Y EL NORTE DE SANTANDER

A través del presente capítulo se plantean todos los pasos necesarios para el cumplimiento del primer objetivo de la investigación, el cual se encuentra dirigido a describir la realidad económica y social actual de la frontera entre Colombia y Venezuela, específicamente entre el estado Táchira y el Norte de Santander, para lo cual se desarrollará en primera instancia todo lo referente al marco referencial, compuesto esencialmente por los antecedentes y las bases teóricas relacionadas de manera específica con este primer objetivo.

Antecedentes

Arias[11] citado por Tamayo[12] explica que una vez se descubre y plantea el problema a investigar resulta conveniente establecer una revisión sobre las investigaciones desarrolladas en cuanto al tema o aquellos relacionados con éste, con la finalidad de ampliar la perspectiva y aclarar las dudas que existan. Con base en esta afirmación, Tamayo[13] asevera que “en los antecedentes se trata de hacer una síntesis conceptual de las investigaciones o trabajos realizados sobre el problema formulado con el fin de determinar el enfoque

[11] Arias, F. (1975) Introducción a la técnica de investigación en ciencias de la administración y el comportamiento. Trillas. México D.F.
[12] Tamayo, M. (2011). El proceso de la investigación científica. México D.F. Editorial Limusa.
[13] Tamayo, M. (2011). El proceso de la investigación científica. México D.F. Editorial Limusa p.149.

metodológico de la investigación", y más allá de eso pueden señalar conclusiones encontradas sobre el problema planteado que servirán como referencia para el desarrollo de la investigación.

Es así como Ramírez[14] indica que a través de los antecedentes el investigador puede obtener la mayor cantidad de información posible de los trabajos realizados, tanto a nivel nacional como internacional, sobre la situación o problema planteado, particularmente persiguiendo comprobar que no se han llevado a cabo investigaciones similares, es decir ahondar sobre la originalidad del proyecto, actualizar datos, así como comparar perspectivas teóricas y metodológicas de otras investigaciones respecto a la que se quiere implementar en la propia. Los antecedentes constituyen entonces un elemento de apoyo fundamental para cualquier investigación, por lo que en primera instancia se detallan aquellos que se relacionan con el presente trabajo a nivel internacional:

Sánchez[15] en su trabajo titulado "Crisis en la Frontera", como parte de las investigaciones realizadas por el Centro de Estudios Económicos Regionales del Banco de la República de Colombia, tuvo como objetivo general analizar las causas de la crisis económica en la frontera entre Colombia y Venezuela, específicamente en la ciudad de Cúcuta, producto de la devaluación del Bolívar y el rompimiento de las relaciones comerciales entre los dos países, arrojando como resultados que el ciclo económico de esa región de Colombia depende en alto grado de la economía venezolana, por lo que el conjunto de desequilibrios cambiarios y políticos que se han originado han impactado significativamente en la gran mayoría de los sectores de la economía de la ciudad de Cúcuta, generando la imperiosa necesidad de

[14] Ramírez, T. (2010). Cómo hacer un proyecto de investigación. Caracas. Editorial Panapo.
[15] Sánchez, A. (2014). Crisis en la frontera. Centro de Estudios Económicos Regionales Banco de la República de Colombia.

considerar políticas de desarrollo que incorporen los elementos específicos de cada región para contrarrestar el impacto de la problemática venezolana en su desempeño económico en general.

En ese sentido, este trabajo se relaciona de manera directa con la presente investigación ya que permite visualizar el conjunto de elementos que han impactado negativamente la economía de la región fronteriza de ambos países, en términos de inflación, desempleo, producción industrial, tipo de cambio, exportaciones, tasa de informalidad en el empleo, entre otras, los cuales permiten establecer un panorama general de la situación fronteriza en los últimos años desde el punto de vista económico y social, que a su vez facilita el logro de este primer objetivo trazado.

Por su parte, Moreno[16] a través de su investigación titulada “Factores estatales que inciden en la problemática de la frontera Cúcuta – Ureña/San Antonio”, asevera que Colombia y Venezuela han desarrollado una relación altamente tensa en cuanto a temas fronterizos en los últimos años sobre todo por la posición política antagónica de ambos gobiernos, afirmando además que las autoridades colombianas han demostrado un desinterés relativo en cuanto a los territorios fronterizos, a pesar de la normativa legal vigente para el desarrollo de la región, lo cual ha impactado de manera importante en que la tasa de desempleo de la ciudad de Cúcuta sea la tercera más alta del país, caracterizándose además por la presencia de grupos ilegales, cultivos ilícitos, contrabando, niveles altos de informalidad en el empleo, etc., factores que impiden directamente el desarrollo de la región y el bienestar de las personas que allí hacen vida.

[16] Moreno, M. (2017) Factores estatales que inciden en la problemática de la frontera Cúcuta/ Ureña- San Antonio del Táchira. Trabajo de Grado. Universidad Militar Nueva Granada.

A través de dicho trabajo se pudo constatar que el contexto en el que se desarrolla esta investigación, es decir la frontera Cúcuta / Ureña-San Antonio, representa el escenario donde se materializa directamente el rompimiento de las relaciones entre Venezuela y Colombia, cuyos gobiernos se caracterizan por una falta de atención permanente desde todo punto de vista, lo cual ha generado como consecuencia fenómenos como el contrabando, la criminalidad, el narcotráfico y el comercio informal, que se han constituido como elementos normales, incluso que forman parte de la dinámica de la región, por lo que no se evidencia claramente un desarrollo o crecimiento económico, social o industrial sostenible que contribuya con el mejoramiento de las condiciones de la población fronteriza colombo venezolana.

Albornoz, Mazuera, Millán y Briceño[17] a través de su investigación titulada “Los pactos sociales y el contrabando en la frontera colombo venezolana”, establecieron que ese tipo de pactos son promovidos por una serie de actores cuya dinámica responde a un problema originado e impulsado por la diferencia entre los modelos económicos de ambos países, que trae como consecuencia asimetrías en el diferencial cambiario y costo de bienes y servicios, creando parte de la dinámica social, cultural y económica de esta frontera, siendo numerosas las familias que sostienen su economía con los ingresos producto de este tipo de actividades. Es por ello que a través de la regresión categórica pudieron concluir que las variables independientes más significativas en los contextos de ambos países se reducen al conjunto de grupos armados que operan al margen de la ley y que forman parte de la dinámica fronteriza así como la percepción permanente de un ambiente de ilegalidad y comportamiento de las personas que no se basa en normas convencionales lo cual genera un ambiente de alto riesgo para la convivencia

[17] Albornoz, N.; Mazuera, R.; Millán, M. y Briceño, R. (2019). Los pactos sociales y el contrabando en la frontera colombo venezolana. Convergencia. Revista de Ciencias Sociales. 81. 1-26.

normal entre las personas de la región, en detrimento del desarrollo económico de la misma.

El trabajo descrito permite visualizar el conjunto de aspectos que conforman la dinámica fronteriza desde las perspectivas de ambos lados del borde limítrofe, siendo común observar por ejemplo en el Estado Táchira, la circulación de gran cantidad de productos de manera ilegal por las calles que confirma la existencia del contrabando y de gran cantidad de personas que participan activamente de esta práctica ilícita, la cual ha sido una consecuencia directa del ambiente político venezolano principalmente que ha determinado desequilibrios en el ámbito económico reflejados en el desabastecimiento, el diferencial de precios entre ambos lados de la frontera, hiperinflación, así como la necesidad de las familias de conseguir los recursos básicos a toda costa para su sustento, lo cual ha consolidado el contrabando como una actividad común que potencia el comercio informal en esta zona de frontera.

Finalmente, en el ámbito nacional, Albornoz[18] a través de su trabajo titulado “Contrabando y conflictividad social en la frontera Táchira Norte de Santander” explica que esa región como parte de la frontera entre Venezuela y Colombia siempre ha estado involucrada tanto en disputas como en cooperaciones que han caracterizado las relaciones entre ambos países, aunque es importante destacar la existencia tradicional de una altísima interacción social en la frontera entre el Estado Táchira y el Departamento Norte de Santander, a pesar de las condiciones socioeconómicas que nunca han sido las mejores. Esa interacción social genera un conjunto de conflictos que a su vez traen como consecuencia la aparición y consolidación del contrabando, actividad que sufrió un crecimiento vertiginoso producto del

[18] Albornoz, N. (2016) Contrabando y conflictividad social en la frontera Táchira Norte de Santander. Revista Aldea Mundo. 21, 42. 59-65.

cierre de la frontera decretado por el gobierno venezolano, lo cual ha ocasionado un incremento en la conflictividad social producto de los grandes desequilibrios económicos que sufre Venezuela desde hace ya algunos años, lo cual ha creado una situación altamente crítica desde todo punto de vista en esta región que alguna vez se constituyó como un símbolo en la integración fronteriza entre naciones latinoamericanas.

Dicha investigación, al igual que el antecedente anterior, permite establecer una perspectiva general sobre el conjunto de elementos que han venido impulsando la realidad actual que se vive en la frontera colombo venezolana en sus múltiples aristas, lo cual es de suma importancia ya que contribuye directamente con el cumplimiento de los objetivos trazados en este trabajo a los fines de reflejar de manera directa aquellos factores que han definido el crecimiento del comercio informal en una región tan importante para ambos países.

Bases Teóricas

En este punto del trabajo resulta importante reflejar las bases teóricas relacionadas con el evento de estudio del primer objetivo trazado, resaltando que éstas constituyen el soporte principal del mismo. De acuerdo a Palella y Martins[19], en el marco teórico se amplía la descripción del problema planteado ya que permite llevar a cabo la integración de la teoría con la investigación así como establecer las debidas interrelaciones. En este sentido, los autores explican que esta parte de la investigación reviste una importancia fundamental ya que permite posicionar en un contexto de ideas y planteamientos el trabajo que se está desarrollando, destacando la relación que existe entre teoría, práctica, el proceso investigativo y el entorno para,

[19] Palella, S. y Martins, F. (2012) Metodología de la Investigación Cuantitativa. Caracas. Fondo Editorial de la Universidad Pedagógica Experimental Libertador.

finalmente, establecer el debido contraste entre éstos y los resultados obtenidos para generar conocimiento valioso en el ámbito científico.

Las Relaciones Económicas Internacionales

Angarita[20] afirma que las relaciones internacionales, concentrándose mayormente en lo económico, pueden caracterizarse por constituir una disciplina de estudio que como objeto de conocimiento es bastante amplio, relacionándose con varias ciencias como las ciencias económicas, políticas y sociales. En ese sentido afirma que las relaciones económicas internacionales representan el campo de estudio de las diferentes aristas de las relaciones entre las naciones, las cuales se apoyan en las políticas frente a los otros Estados, que pueden ser tanto de índole institucional como público, así como particular o privado.

Cuando se habla entonces de relaciones internacionales en términos generales, se entienden actualmente que no sólo se encuentran constituidas por relaciones políticas, diplomáticas o militares, sino también las económicas, comerciales, culturales, geopolíticas, que no se encuentran solamente dirigidas por el Poder que dirige el Estado, sino también por el conjunto de agentes sociales y económicos representados por medianas y grandes empresas, corporaciones privadas, las compañías multinacionales y las entidades multilaterales o supranacionales. En ese sentido el mismo autor asevera que:

> Las relaciones internacionales tienen un núcleo de componentes jurídicos, políticos y económicos, así como diplomáticos, sociales y culturales, e incluso deben contemplarse los elementos de carácter religioso, ideológico, axiológico e idiosincrásico. No obstante lo anterior, persiste en gran medida la confusión entre relaciones

[20] Angarita, C. (2008) Las relaciones económicas internacionales: un enfoque teórico. Pap Polit. Bogotá. 13-1. 261-298.

económicas internacionales, relaciones internacionales, economía internacional, internacionalización, negocios internacionales y comercio internacional.[21]

Para analizar y conceptualizar las relaciones económicas internacionales, Angarita[22] parte del principio de la existencia de un conjunto de teorías que han aparecido a medida que transcurren los años aunado al hecho de la gran cantidad de cambios que ha presentado el orden mundial. Incluso, considera que las relaciones económicas internacionales se han tergiversado cuando los analistas afirman que éstas deben explicar cualquier tipo de suceso que pueda ocurrir en el sistema internacional en general. Por ese motivo, define de manera exacta las relaciones económicas internacionales como sigue:

> Son el agregado de relaciones de los agentes económicos internacionales de una nación con los del resto del mundo, o de relaciones entre todos los agentes económicos internacionales de las naciones del orbe entre sí —incluidos los estatales, gubernamentales, las compañías multinacionales y transnacionales, los comerciantes internacionales, inversores y especuladores internacionales, ONG internacionales, personas jurídicas y naturales que lleven negocios internacionales, entre otros actores, donde sobresalen aquellas relaciones de carácter económico (comercial, financiero, culturas de los negocios, micro y macroeconómicas), en el marco de un proceso universal de globalización y regionalización. Las relaciones económicas internacionales se enmarcan en el contexto más amplio de las relaciones internacionales, las cuales incluyen cuestiones de carácter político, diplomático, jurídico, institucional-gubernamental, religioso, cultural, medioambiental, geográfico-político, geopolítico, caracterizadas por la búsqueda de optimizar recursos, elevar la productividad y la competitividad internacionales, reducir costos, pobreza y subdesarrollo, y finalmente lograr el crecimiento económico y el desarrollo social, en un modelo económico capitalista de mercado abierto, sin cortapisas gubernamentales,

[21] Angarita, C. (2008) Las relaciones económicas internacionales: un enfoque teórico. Pap Polit. Bogotá. 13-1. p. 263.
[22] Ibídem

> con la mayor apertura, liberalización y movilidad de los factores de producción, en beneficio del más eficiente y competitivo.[23]

El Concepto de Frontera

En primera instancia, Valhondo[24] asevera que el concepto de frontera tiene múltiples connotaciones desde sus orígenes hasta la actualidad, ahondando en el propio significado relacionado con términos como frontera real, imaginaria, de accidentes geográficos, etc. El autor elabora un primer acercamiento al término frontera cuando indica que ésta es algo que une a las personas pero a la vez las separa, sirviendo para defenderse del otro, del más allá de ciertos límites, haciendo énfasis en la inseguridad generada ante lo desconocido. Cuando se tiene una frontera, ésta proporciona seguridad, conocimiento del territorio al que se pertenece y del que está colindante, elaborando progresivamente una identidad de lo que se es y donde se está. En ese sentido afirma que:

> Frontera como concepto universal, como concepto polisémico tiene además todas las utilidades que antes se mencionan y condicionan dependiendo del otro y de uno mismo, de la política, de la religión, de la nacionalidad, de la economía, de los lazos familiares, de la lengua, de la propia identidad.[25]

Continúa aseverando que la frontera propiamente dicha representa una consecuencia de la evolución histórica y las que se conocen en la actualidad aparecen hace pocos siglos y su utilidad radica desde el punto de vista más básico en la separación de naciones, lo cual permite defenderse ante las invasiones de los países vecinos, conservando lo propio y evitar el sometimiento ante un país extranjero. Ahora bien, también afirma el autor que

[23] Angarita, C. (2008) Las relaciones económicas internacionales: un enfoque teórico. Pap Polit. Bogotá. 13-1 p.278
[24] Valhondo, J. (2010) Reflexiones sobre el concepto de fronteras. ETNICEX. 1. 133-145.
[25] Ibídem p. 134.

cuando se habla de frontera no se hace referencia directamente al concepto de límite, siendo este último “la línea que separa dos territorios sujetos a soberanías diferentes y la frontera es algo más que esa línea, es la zona que la rodea por ambos lados”[26]. Es en esa zona llamada frontera en la que se genera una permanente interacción entre sus habitantes, unas relaciones comerciales, sociales, familiares, que caracterizan propiamente a la vida de esa región, para lo cual las personas tienen a atravesarla de manera frecuente, exponiéndose incluso al conjunto de peligros que eso conlleva, por lo que dicha interacción entre habitantes de las fronteras de diferentes países es la que crea una intrincada red social, económica y cultural que genera un especio propio del resto de los habitantes de los países en sus otras regiones.

Desde otro punto de vista, López[27] establece que el término frontera se maneja en Derecho Internacional como la línea que marca el límite exterior del territorio de un país, o lo que es lo mismo, la línea que señala el ámbito espacial donde un Estado ejerce su soberanía. Uno de los aspectos fundamentales radica en que inicialmente el concepto de frontera se relacionaba únicamente con el espacio terrestre, pero hoy día también se refiere a otro tipo de espacios por lo que se puede hablar de diferentes tipos de fronteras, terrestres, aéreas, marítimas, fluviales y lacustres. Siendo un tema fundamental para los países, la determinación de las fronteras representa una necesidad para los Estados en las diferentes regiones del Mundo, comprendiendo dicho proceso dos etapas importantes, la delimitación y la demarcación, las cuales explica la autora de la siguiente manera:

> La delimitación fronteriza hace referencia a la operación intelectual realizada normalmente a través de cauces diplomáticos por la que es elegido el emplazamiento de la frontera y precisada la extensión

[26] Valhondo, J. (2010) Reflexiones sobre el concepto de fronteras. ETNICEX. 1. 133-145. p. 136

[27] López, A. (2007) Frontera. Universidad Complutense de Madrid. Artículo en Línea. Disponible en: https://eprints.ucm.es/6997/

> espacial del poder estatal; delimitar consiste, pues, en definir abstractamente y en papel la línea fronteriza. Esta operación se contiene en un instrumento jurídico, normalmente en un acuerdo que por esta razón es llamado tratado de límites o de fronteras; estos tratados gozan de una estabilidad y permanencia totales, que sólo pueden verse afectadas por un acuerdo ulterior. Los efectos de la delimitación están subordinados a una segunda operación, la demarcación. Se trata de una labor material y técnica de verificación y concretización; demarcar consiste en trasladar sobre el terreno los términos de una delimitación previamente acordada, construir la frontera en el terreno. Los métodos a través de los cuales se efectúa la demarcación, es decir, las marcas visibles de una frontera, varían en relación al carácter del terreno, pudiendo consistir en hitos, mojones, o cualquier tipo de construcciones.[28]

Arriaga[29] establece diversas perspectivas altamente interesantes sobre el concepto de la frontera. En primer lugar afirma que a la frontera, desde el punto de vista de la historiografía y el derecho, no se señala como una categoría geográfica sino más bien como un espacio histórico o territorial. Pero desde el punto de vista de la geografía humana, se han generado múltiples definiciones del concepto de frontera a partir de la combinación de las diferentes categorías espaciales, es decir, zonas, regiones o territorios, y el conjunto de procesos sociales que allí se llevan a cabo por medio de los sujetos sociales relacionados.

En términos generales el autor asume dos posturas epistemológicas en cuando a las definiciones de frontera en la geografía humana, la primera la de la frontera como espacio absoluto y la segunda como espacio socialmente construido, las cuales es preciso plasmar textualmente como parte del soporte teórico en el que se sustenta esta investigación desde la perspectiva del autor en cuestión:

[28] López, A. (2007) Frontera. Universidad Complutense de Madrid. Artículo en Línea. Disponible en: https://eprints.ucm.es/6997/. p.2
[29] Arriaga, J. (2012) El concepto de frontera en la geografía humana. Perspectiva Geográfica. 17. 71-96.

> La interpretación de la frontera como espacio absoluto apareció a mediados del siglo XIX y se mantuvo vigente hasta prácticamente la década del sesenta, sobre todo en los campos de la geografía política y la geografía histórica. Para definir el concepto frontera, los principales autores de esta postura recurren a la categoría "territorio" cuando se refieren a divisiones internacionales o político-administrativas, y utilizan las categorías zona y región cuando aluden a un espacio de interacción entre comunidades humanas diferenciadas. En seguida, vinculan cada una de esas categorías a ciertos procesos sociales que, desde su perspectiva, inciden, determinan y definen la naturaleza humana de la frontera. Finalmente, centran su atención en procesos de tipo jurídico-político y estratégico-militar y, en consecuencia, identifican al Estado y al "pueblo nacional" como los actores que actúan sobre y en el espacio de frontera.
>
> Por su parte, la postura de la frontera como espacio socialmente construido es de aparición relativamente reciente, pues es producto del giro teórico y metodológico ocurrido en la geografía humana en la década del setenta, una postura teórica encabezada por los movimientos académicos conocidos como geografía radical y geografía humanista. En términos generales, los autores de estos movimientos conciben a la frontera como un espacio cambiante, de manera que la definición del concepto es construida por las prácticas sociales y no por la categoría geográfica con la cual se la vincula. Afirman que los fenómenos jurídico-político y estratégico-militar no son los únicos que inciden y caracterizan a la frontera, pues existen otros de tipo económico, poblacional y sobre todo cultural que también son relevantes. Por último, rechazan que sean el Estado y el "pueblo nacional" los actores que definan la existencia de la frontera.[30]

Finalmente, es preciso establecer a modo de contraste algunas posturas de otros autores sobre la conceptualización de la frontera, tal es el caso de Fernández citado por Moreno[31] quien establece que la frontera se refiere a:

> Toda delimitación territorial física precisa realizada por el ser humano del espacio geográfico, establecida por diversas causas-imposición, convenio, cesión, para ejercer en dicho espacio la

[30] Arriaga, J. (2012) El concepto de frontera en la geografía humana. Perspectiva Geográfica. P.73

[31] Moreno, M. (2017) Factores estatales que inciden en la problemática de la frontera Cúcuta-Ureña/San Antonio. Trabajo de Grado. Universidad Militar de Nueva Granada.

> soberanía, la autonomía o el simple gobierno local, es decir, para que los políticos apliquen determinadas políticas públicas en el mismo y ejerzan las competencias propias de dicho ente territorial. Es preciso insistir en que, de una u otra manera, sean opresoras o libertadoras "todas las fronteras son artificiales: no hay realidades geopolíticas naturales", aunque haya espacios geográficos delimitados por accidentes precisos: ríos, cadenas montañosas, litorales. Una frontera, por tanto, siempre implica algún elemento humano: la delimitación precisa, mediante separación estricta, de poblaciones humanas no necesariamente homogéneas en composición étnica. [32]

También Moreno hace referencia a Marcu[33], quien afirma que, particularmente en lo relacionado con las migraciones, las fronteras son percibidas como límites físicos y políticos que separan los territorios que conforman los Estados, por lo que dichos límites se convierten en barreras u obstáculos de incompatibilidad en las fronteras, ejerciendo una influencia notoria en lo que se refiere a los procesos migratorios y la movilidad humana.

Las Regiones Transfronterizas y su Desarrollo

Gernaert[34] afirma que al concepto "transfronterizo" se le empieza a dar forma con el nacimiento de la visión ambiental en la década de los setenta durante la primera Conferencia Internacional auspiciada por Naciones Unidas sobre Medio Ambiente y Desarrollo Humano, debido esencialmente a la toma de consciencia asociada a que los problemas ambientales se extienden "más allá de las fronteras", en el sentido de que los ecosistemas, su utilización y los efectos de la contaminación no están limitados a un territorio, por lo que extralimitan las divisiones político-administrativas de los Estados soberanos.

---

[32] Fernández, D. (2005). El papel de las regiones en la dinámica fronteriza en Europa. Revista CIDOB D'Afers Internacionals, (69), 61-88. p.63

[33] Marcu, S. (2011). Geopolítica fronteriza y migraciones en la Rusia postsoviética. Anales De Geografía De La Universidad Complutense, 31(1), 83-106.

[34] Gernaert, S. (2006) Desarrollo local transfronterizo: territorios, fronteras e integración centroamericana. Fundación Nacional para el Desarrollo.

Es allí cuando se empieza a hablar de una “ecología transfronteriza”, que pudiera traducirse a una “ecología sin fronteras” por lo que fue importante empezar a discutir los temas relacionados con el desarrollo sustentable desde una visión integradora, holística y multidimensional, cuyos efectos se sienten más allá de las fronteras, debido a que los problemas de contaminación ambiental de todo tipo no se ajustan a las fronteras político administrativas de los países; por lo que es así como progresivamente se fue conformando el término transfronterizo, como relación local que va más allá de las fronteras nacionales.

Ahora bien, de acuerdo a la autora, en el ámbito de las relaciones internacionales, la relación entre los diferentes Estados a través de sus fronteras se caracteriza por dos opciones claramente diferenciadas: la cooperación o el conflicto. En el contexto específico latinoamericano, estas relaciones se han caracterizado por innumerables conflictos, incluso bélicos, ocasionados por problemas limítrofes y altercados debido al empleo de los recursos. Es así como, desde tiempos de la colonia, en la mayoría de los países latinoamericanos no se generaron las condiciones que les permitiera definir sin ningún tipo de traumas los límites que los separan, por lo que se generaron múltiples problemas a lo largo de los años entre países como por ejemplo: Chile y Argentina, Venezuela y Colombia, Bolivia y Chile, Perú y Ecuador, entre otros. Más allá de esa serie de inconvenientes suscitados históricamente, en Latinoamérica, la mayoría de los países han convenido establecer políticas de desarrollo local transfronterizo, el cual se refiere a:

> Un proceso multidimensional e integrador de concertación de variados actores sociales asociados en una región fronteriza pertenecientes a la jurisdicción de diferentes Estados-Naciones, que poseen una visión común del territorio, y comparten necesidades, problemas e intereses a través de un entramado de relaciones sociales, económicas, culturales, políticas y ambientales, con voluntad política de ser resueltos de modo conjunto a través de una gestión compartida y una institucionalidad

> legitimada como transfronteriza, con el objetivo de mejorar la calidad de vida de las comunidades locales, contribuir al desarrollo del país y mejorar la inserción en el contexto global.[35]

En ese sentido, la misma autora establece que el desarrollo local transfronterizo es un proceso que tiene como punto de inicio la voluntad política de los actores locales como dinamizadores de su propio desarrollo, por lo que son ellos mismos los que establecen y proponen la agenda de su desarrollo, convirtiéndose en el núcleo del desarrollo local. Es allí donde se denota la diferencia entre desarrollo transfronterizo y desarrollo binacional, ya que el primero de ellos podría decirse que se gesta desde la misma población a partir de la concertación de todas las fuerzas políticas y sociales, a diferencia del desarrollo binacional, el cual se lleva a cabo entre dos naciones sin incluir necesariamente a los diferentes actores que hacen vida en sus fronteras.

Cuando se habla de desarrollo transfronterizo y necesariamente de relaciones transfronterizas, implica aceptar de primera mano que las fronteras efectivamente existen, por lo que hay relaciones que las cruzan. En este sentido Grimson[36] citado por Gernaert[37], afirma que "hay frontera porque hay Estado, y hay Estado porque hay frontera", aunque tal y como se ha demostrado históricamente, si bien las fronteras establecen la separación entre un Estado y otro, no necesariamente obstaculizan el establecimiento de relaciones entre los grupos humanos asentados de un lado y del otro así como la generación de acuerdos que atraviesen la separación. Es así como se denominan relaciones transfronterizas porque "atraviesan el límite material de la frontera política y no porque las fronteras no sean significativas o hayan desaparecido"[38].

---

[35] Gernaert, S. (2006) Desarrollo local transfronterizo: territorios, fronteras e integración centroamericana. Fundación Nacional para el Desarrollo. P.4

[36] Grimson, Alejandro (2003). La Nación en sus límites: Contrabandistas y exiliados en la frontera Argentina-Brasil, Editorial Gedisa, Barcelona, 249 pp.

[37] Gernaert, S. (2006) Desarrollo local transfronterizo: territorios, fronteras e integración centroamericana. Fundación Nacional para el Desarrollo.

[38] Grimson, Alejandro (2003). La Nación en sus límites: Contrabandistas y exiliados en la frontera Argentina-Brasil, Editorial Gedisa, Barcelona, 249 pp.

La frontera entre Colombia y Venezuela

Siendo el contexto en el que se desenvuelve esta investigación, es preciso establecer una descripción exhaustiva de la frontera colombo venezolana, esta vez desde la perspectiva de Bustamante[39]. La autora afirma que la frontera colombo venezolana se extiende alrededor de 2219 kilómetros, estando conformada la región del lado colombiano por los Departamentos de Vichada, Arauca, Norte de Santander y Guajira y la región del lado venezolano por los estados de Amazonas, Apure, Táchira y Zulia. Si bien en términos generales así es como se encuentra conformada territorialmente la frontera, a lo largo del tiempo ésta se ha dividido de distintas maneras. Por ejemplo, el Laudo Arbitral de Madrid de 1891 dividió la frontera en seis partes: La Guajira, línea de las Sierras de Perijá y de Motilones, San Faustino, línea de la Sierra del Tamá, línea del Sarare, Arauca y Meta, y la línea del Orinoco y Río Negro. Posteriormente, tomando en cuenta el punto de vista de la zonalidad o regiones binacionales, Urdaneta citado por Bustamante[40] afirma que se han constituido una serie de sistemas de ciudades fronterizas, haciendo referencia a las regiones transfronterizas enumeradas con anterioridad, y propone cinco contextos territoriales binacionales para el desarrollo: Guajira, Perijá-Cesar, Táchira- Norte de Santander, Apure-Arauca y Amazonas-Vichada-Guainía, descritas como sigue:

> La Guajira se corresponde con el extremo más septentrional donde confluyen las Troncales Caribe, Panamericana y Marginal de La Selva, así como los centros poblados de Maracaibo (Venezuela) y Riohacha (Colombia). La dinámica predominante es la comercial característica de la etnia Wuayú o "guajiros" que traspasan el límite con relativa libertad debido a que se considera que antecedieron al límite o las Repúblicas en la zona y los gobiernos dan aceptación tácita a ello. El ámbito Perijá-Cesar se caracteriza por el dominio de

[39] Bustamante, A. (2011) La frontera colombo venezolana: de la conflictividad limítrofe a la global. Centro Internacional de Investigaciones para el Desarrollo IDRC-CRDI. Primera Edición.
[40] Ibidem

> espacios montañosos en la Sierra de Perijá y tierras bajas con ciénagas y riberas inundables. La población es predominantemente indígena (motilones), aunque se ha combinado con criollos que han desarrollado la ganadería en las zonas bajas. Recientemente se ha apreciado la aparición de cultivos de coca en la sierra.
> La zona de Táchira-Norte de Santander contiene el espacio más dinámico y poblado de la frontera común. Allí se encuentran 2 de los pasos habilitados y un tercer puente en Boca del Grita (Venezuela) y Puerto Santander (Colombia) con una aduana subalterna. Por este puente transita el carbón colombiano con fines de exportación. Los dos puentes principales se encuentran en el punto más dinámico conocido como el eje San Antonio-Ureña-Cúcuta donde se ha formado una especie de Sistema Metropolitano Binacional con un desarrollo comercial e industrial importante, al mismo tiempo que de tránsito en el intercambio comercial e industrial entre los dos países. Apure-Arauca es lo que se ha denominado la frontera llanera, la cual posee una relativa dinámica económica que se so- porta en la ganadería y en el flujo de transporte carretero. El tramo Amazonas-Vichada-Guainía tiene predominio indígena, poco desarrollo urbano y grandes reservas de selvas. Los últimos dos sectores son expresión típica de lo que se conoce como periferia pasiva.[41]

Ahora bien, la autora asevera que desde el punto de vista práctico y del estudio de relaciones funcionales, la frontera podría dividirse de manera global en urbanas, de periferia activa y de periferia pasiva, tal y como lo señala también Oliveros[42], tomando en cuenta esencialmente las características geográficas, las formas de ocupación del espacio, las dinámicas sociales y económicas. Cuando se refieren a zonas urbanas señalan directamente al estado Táchira y el departamento del Norte de Santander, las de periferia activa al estado Zulia y los departamentos de la Guajira, Cesar, parte del Norte de Santander y del Arauca mientras que la periferia pasiva se corresponde con los estados Apure y Amazonas y los departamentos de Vichada y Guainía así como parte del Arauca, pudiéndose visualizar todas dichas regiones en el

[41] Urdaneta, A. (2005). “Integración Urbano-Regional entre Venezuela y Colombia”. Documento disponible en CEFI-ULA.
[42] Oliveros, L. (2002). La Integración en las fronteras andinas. Documento elaborado para la Secretaría General de la Comunidad Andina. Disponible: http://www.comunidadandina.org/socican-/proyecto.- html. (Consulta: 30 de agosto de 2009).

gráfico N° 1. Los autores explican que cada una de las regiones, independientemente de su clasificación, poseen un conjunto de problemas fronterizos de distinta naturaleza de acuerdo al nivel de conflicto o de cooperación específica de la relación entre los países, aunque es posible visualizar de manera directa los efectos en las zonas denominadas urbanas.

Gráfico N° 1 La frontera terrestre colombo venezolana.
Fuente: https://www.cancilleria.gov.co/content/frontera-terrestre-colombia-venezuela.

Tal y como se ha venido afirmando en el caso de la frontera Colombia Venezuela, es necesario caracterizarla como una región, que de acuerdo a Joya[43] implica una categoría compuesta ya que es totalmente dinámica además de cultural, social e histórica y que en estos tiempos no se refiere exclusivamente a un área geográfica tal y como se percibía tradicionalmente

[43] Joya, L. (2010) La frontera colombo venezolana: Cúcuta San Antonio del Táchira y sus dinámicas como región fronteriza. Trabajo de Grado. Pontificia Universidad Javeriana. Bogotá.

en el siglo pasado. Ahora bien, Mas[44] citado por Joya[45] establece que una región “es una estructura en constante evolución, formada y transformada a partir de la sucesión de secuencias históricas definidas por la reproducción de las peculiares relaciones sociales de cada contexto regional. La región es a la vez un medio y un resultado”, por lo que la autora asevera también que se puede interpretar que la frontera Cúcuta-San Antonio del Táchira es un constructo simbólico sumamente complejo que contiene un conjunto de relaciones culturales, políticas y económicas que operan en estos territorios y que determinan la forma de vivir de quienes allí habitan, integrando los aspectos geográficos y social, lo cual genera una estructura nueva e interdependiente con características similares en ambos lados del territorio.

Joya[46] explica de manera precisa que en la frontera Cúcuta – San Antonio del Táchira se ha conformado con el transcurrir de los años una región metropolitana de carácter binacional que posee una población cercana a los dos millones de habitantes, considerando una gran proporción de éstos como de tipo flotante, es decir que atraviesa la frontera diariamente para obtener artículos de la canasta familiar producto de la coyuntura económica actual venezolana. En ese sentido, Ramírez[47] citada por Joya[48] afirma que en dicha región fronteriza hay cada vez lazos más fuertes de carácter social ya que existe un flujo intenso de personas que cruzan a diario los límites territoriales, así como la constitución de centros urbanos densamente poblados que incluso

[44] Mas, A. A. (2001). ¿Regiones singulares y regiones sin lugares? Reconsiderando el estudio de lo regional y lo local en el contexto de la geografía postmoderna. Boletín de la Asociación de Geógrafos Españoles, n° 32, 35-52. P.23
[45] Joya, L. (2010) La frontera colombo venezolana: Cúcuta San Antonio del Táchira y sus dinámicas como región fronteriza. Trabajo de Grado. Pontificia Universidad Javeriana. Bogotá.
[46] Ibídem
[47] Ramírez, S. (2006). Ámbitos diferenciados de las fronteras colombianas: La integración y el desarollo social fronterizo. Bogotá: Edición Convenio Andrés Bello.
[48] Joya, L. (2010) La frontera colombo venezolana: Cúcuta San Antonio del Táchira y sus dinámicas como región fronteriza. Trabajo de Grado. Pontificia Universidad Javeriana. Bogotá.

llegan a unir físicamente las poblaciones de ambos países. Es importante entonces plasmar, de acuerdo a lo expresado por la autora que:

> En síntesis, si bien la frontera sigue siendo relevante desde lo espacial, hoy en día es discutida por su carácter social y dinámico. Dicho de otra manera, la región fronteriza es un espacio que alberga una población que, tiene relaciones de tipo económico, cultural y familiar en ambos sentidos de las líneas imaginarias, dictadas por los tratados entre países. El dinamismo, a su vez, se evidencia en las sucesivas transformaciones de las recién mencionadas relaciones en el marco de la interdependencia que tejen los habitantes de frontera.[49]

La frontera entre Colombia y Venezuela ha pasado por gran cantidad de momentos importantes pero se considera que el año 1999 ha marcado un antes y un después en la forma como se han llevado a cabo las relaciones entre ambos países. Para contextualizar dicha afirmación, Bustamante[50] manifiesta que tomando como punto de origen la separación de Venezuela y Colombia en 1830 hasta 1941 cuando se implementó el Tratado de Límites y Navegación por los Ríos Comunes con el que se declaran concluidas las disputas territoriales terrestres, la relación fronteriza se caracterizó por tomar en cuenta lo netamente geográfico, es decir una visión puramente lineal, la cual se mantuvo incluso hasta los años 1940 y 1960, a excepción del momento en el que aprueba el estatuto Fronterizo y el Tratado de Tonchalá, los cuales empiezan a analizar y vislumbrar un conjunto de factores importantes surgidos propiamente de la dinámica fronteriza como los flujos poblacionales, comerciales, sanidad, educación, etc., aunque siempre predominó el ámbito de la defensa de la integridad territorial.

---

[49] Joya, L. (2010) La frontera colombo venezolana: Cúcuta San Antonio del Táchira y sus dinámicas como región fronteriza. Trabajo de Grado. Pontificia Universidad Javeriana. Bogotá. p.17

[50] Bustamante, A. (2011) La frontera colombo venezolana: de la conflictividad limítrofe a la global. Centro Internacional de Investigaciones para el Desarrollo IDRC-CRDI. Primera Edición.

A pesar de ello y producto de la fuerte dinámica transfronteriza, esta termina imponiéndose ante las agendas gubernamentales de ambas naciones cuando finalmente se acuerda establecer lineamientos binacionales para la resolución de los problemas fronterizos, adelantando programas conjuntos, explorar y aprovechar recursos naturales compartidos e incluso promover de manera activa el comercio. Tal y como lo manifiesta Bustamante[51], esto se refleja en la firma de la denominada Declaración de Ureña de 1989, en la que se acuerda crear dos comisiones:

> Una para tratar los "asuntos pendientes" en clara referencia a la delimitación y que se denominó Comisión Negociadora (CONEG), y otra para los aspectos relativos al "desarrollo económico y social de las áreas de frontera" que se denominó Comisión Presidencial para Asuntos Fronterizos (COPAF) –denominada Comisión Presidencial para Integración y Fronteras (COPIAF) a partir del 2000. Más adelante, en 1994 se creó la Comisión Binacional Fronteriza (Combifron) para el control y seguridad en la frontera común como resultado del surgimiento de temas álgidos como el contrabando, el robo, el narcotráfico, las fuerzas irregulares, entre otros. El propósito establecido de la Combifron es el logro de niveles de coordinación, comunicación e intercambio de información de organismos de seguridad y defensa especialmente los ministerios de defensa.[52]

De hecho, la incorporación de ambos países a uno de los principales mecanismos de integración regional como la Comunidad Andina de Naciones (CAN), siguiendo con el período previo al año 1999, afianzó y elevó las relaciones entre Venezuela y Colombia, inclusive discutiendo gran parte de la problemática fronteriza en dicho escenario. La misma autora indica que por ejemplo, en ese ámbito se dio la Decisión 399 sobre Transporte de Mercancías por Carreteras que facilita el libre movimiento de carga, el cual suprimía el trasbordo de mercancías en la misma frontera o la Decisión 459

[51] Bustamante, A. (2011) La frontera colombo venezolana: de la conflictividad limítrofe a la global. Centro Internacional de Investigaciones para el Desarrollo IDRC-CRDI. Primera Edición.
[52] Ibidem p.208

que genera una política integral de fronteras para los países miembros, la Decisión 501 sobre la creación de Zonas de Integración Fronteriza (ZIF) y la Decisión 502 sobre la creación de los Centros Binacionales de Atención en Frontera, por lo que Bustamante[53] concluye claramente que el período previo al año 1999 y más específicamente entre 1989 y 1999, las relaciones fronterizas entre ambas naciones se caracterizaron por una gran amplitud, confianza e integración en todos los niveles.

Se habla de un antes y después de 1999 porque fue precisamente a partir de ese año en que se empezaron a generar múltiples inconvenientes producto de las cada vez más marcadas diferencias ideológicas y políticas entre los gobiernos de Venezuela y Colombia. La misma autora afirma que a partir de 1999 se mantiene la agenda relacionada con el aspecto geográfico o territorial, asociado principalmente a la delimitación de áreas marinas y submarinas, pero se observa un punto de inflexión en el sentido que la relación se transforma de la cooperación al conflicto como característica principal, lo cual determina los múltiples desencuentros que se han venido suscitando en los últimos años. Se empiezan a notar hechos como el Desacato de la Decisión 399 de la CAN por parte del gobierno venezolano, la confrontación cada vez mayor del gobierno venezolano con los Estados Unidos de Norteamérica en contraste con la posición de socio confiable de Colombia respecto a ellos, paralizaciones y retardos en el otorgamiento de permisos de importación y divisas, el control cambiario implementado en Venezuela y en términos generales las grandes diferencias en las políticas macroeconómicas de ambos países, han tenido un impacto cada vez mayor no sólo en las relaciones binacionales sino en la vida de los habitantes de la frontera.

[53] Bustamante, A. (2011) La frontera colombo venezolana: de la conflictividad limítrofe a la global. Centro Internacional de Investigaciones para el Desarrollo IDRC-CRDI. Primera Edición.

Esencialmente debido a las turbulentas relaciones entre ambos países, se han generado fenómenos altamente negativos como al desplazamiento forzado de personas, el secuestro, sicariato, el contrabando, el narcotráfico, tráfico de armas y la irrupción de grupos irregulares de tinte ideológico los cuales han originado a su vez múltiples desencuentros entre los gobiernos de ambos países, trayendo como consecuencia el cierre de fronteras en múltiples ocasiones que de hecho se mantiene en la actualidad, lo cual ha impactado negativamente en el intercambio comercial tan importante para los países, sin percibir la cercanía de acuerdos o estrategias dirigidas a fortalecer la cooperación como valor fundamental de las relaciones, que promueva a su vea la articulación política, económica y social entre estas naciones hermanas.

Los datos macroeconómicos y la realidad económica

Mankiw[54], quien constituirá uno de los referentes en este tema para la presente investigación, afirma que una de las principales fuentes de observación de lo que ocurre en economía es la simple observación de los fenómenos cotidianos. Es así como en la actualidad, los datos económicos provenientes de la observación y de otra serie de técnicas importantes constituyen una fuente sistemática y objetiva de información, surgida y procesada desde el punto de vista estadístico por los gobiernos de las naciones a partir de encuestas que permiten calcular gran cantidad de variables descriptivas que resumen la realidad o la situación de la economía en un momento determinado. Todo ese conjunto de estadísticas son las que utilizan los economistas para estudiar esta ciencia social así como seguir de cerca las tendencias y tomar medidas correctivas en caso de ser necesario. Si bien existen gran cantidad de variables que deben ser tomadas en cuenta, en este caso se analizarán brevemente los principales indicadores económicos

[54] Mankiw, G. (2014) Macroeconomía. Worth Publishers. Octava Edición. Nueva York.

utilizados con mayor frecuencia tales como el Producto Interno Bruto (PIB), el Índice de Precios de Consumo (IPC), la tasa de desempleo, que pueden llegar a permitir la obtención de un panorama general de la realidad económica de una localidad en particular.

El autor considera que el producto interno bruto (PIB) representa la medida del valor de la actividad económica y puede ser considerado como el mejor indicador de los resultados de la economía, pudiéndose calcular cada tres meses basándose en datos administrativos que se consideran subproductos de funciones de los gobiernos tales como los programas de educación, la recaudación de impuestos, defensa y regulación, etc. En este sentido, Afirma también que:

> El objetivo del PIB es resumir todos estos datos en una única cifra que representa el valor monetario de la actividad económica en un determinado periodo de tiempo. Existen dos formas de ver este indicador. Una de ellas es verlo como la renta total de todos los miembros de la economía y la otra es verlo como el gasto total en la producción de bienes y servicios de la economía. Desde cualquiera de los dos puntos de vista, es evidente por qué el PIB es un indicador de los resultados económicos. Mide algo que preocupa a la gente: su renta. Asimismo, una economía que tenga una elevada producción de bienes y servicios puede satisfacer mejor las demandas de los hogares, las empresas y el Estado.[55]

Otro de los indicadores importantes que describen la realidad económica es el llamado Índice de Precios de Consumo o Índice de Precios al Consumidor (IPC), que constituye una de las principales preocupaciones de los economistas así como de todas aquellas personas responsables de la política económica. Según Mankiw[56], en la actualidad no se adquiere con la misma cantidad de dinero los mismos bienes y servicios que hace veinte años, es decir, se ha incrementado el costo de casi todo, lo cual es la principal

[55] Mankiw, G. (2014) Macroeconomía. Worth Publishers. Octava Edición. Nueva York. p.66
[56] Mankiw, G. (2014) Macroeconomía. Worth Publishers. Octava Edición. Nueva York.

característica del fenómeno denominado inflación, es decir, el incremento del nivel general de precios de los bienes y servicios. Dicho aumento de los precios es cuantificado a partir del IPC, normalmente por organismos o entes gubernamentales especializados en el área económica y estadística, siendo importante destacar que, al igual que el PIB, que transforma las cantidades de muchos bienes y servicios en una cifra única que sirve para medir la producción, el IPC transforma los precios de gran cantidad de bienes y servicios en un índice que permite medir el nivel general de los precios de una localidad, región o país. El autor revela también que los entes encargados de calcular el IPC llevan a cabo una ponderación de los diferentes artículos estimando el precio de una canasta de bienes y servicios adquiridos por un consumidor representativo, siendo entonces el IPC representa el precio de dicha canasta de bienes comparado con el precio de la misma canasta en un año base.

Otro de los elementos que describe el comportamiento de una economía radica en conocer la forma en que utiliza los recursos, sabiendo además que el principal recurso son los trabajadores y en consecuencia uno de los objetivos primordiales que debe alcanzarse en una economía sana es precisamente mantenerlos ocupados. Por tal motivo, Mankiw[57]asevera que la tasa de desempleo es el indicador que se encarga de medir el porcentaje de personas que quieren trabajar y no cuentan con un empleo, el cual también es calculado por entes gubernamentales con la finalidad de monitorear la realidad del mercado de trabajo.

Habiendo descrito brevemente estos tres indicadores resulta trascendental destacar la importancia de éstos reflejada por el autor, ya que permiten cuantificar de manera directa los resultados de una economía, los

[57] Ibidem.

cuales son tomados en cuenta, no sólo por las autoridades de gobierno sino por los demás actores que intervienen en el ámbito económico, para vigilar posibles cambios repentinos o progresivos tendientes a promover medidas correctivas en el momento oportuno, así como elaborar y comparar teorías sobre el funcionamiento general de la economía de una nación.

Partiendo de estos indicadores es preciso establecer el punto de vista de Krugman y Obstfeld[58] respecto a los objetivos de la política macroeconómica en una economía abierta, los cuales deben apuntar hacia el equilibrio interno y externo. El equilibrio interno de un país no necesita el pleno empleo de sus recursos y la estabilidad interna de los precios y el equilibrio externo se obtiene cuando "la balanza por cuenta corriente de un país no presenta un déficit tan elevado que el país no sea capaz de hacer frente a sus deudas exteriores futuras, ni un superávit abultado que coloque a los extranjeros en esa situación"[59], definiendo ambos equilibrios las metas que comparten las autoridades económicas de los países con la finalidad de mantener una economía armónica y en crecimiento. A los fines de este capítulo es preciso hacer énfasis en el conjunto de características que determinan el equilibrio interno de una localidad o realidad económica específica, con la finalidad de contrastar posteriormente el deber ser con las condiciones reales evidenciadas, por ello se presenta textualmente las condiciones para un equilibrio interno desde la perspectiva de Krugman y Obstfeld, como sigue:

> Cuando los recursos productivos de un país están plenamente empleados y su nivel de precios está estabilizado, el país se encuentra en equilibrio interno. Es evidente que se despilfarran y desaprovechan recursos cuando no están plenamente utilizados. Sin embargo, si la economía de un país está «recalentada» y los

[58] Krugman, P. y Obstfeld, M. (2006) Economía Internacional: Teoría y Política. Pearson Educación. Madrid.
[59] Krugman, P. y Obstfeld, M. (2006) Economía Internacional: Teoría y Política. Pearson Educación. Madrid. p.528

recursos están sobreempleados, también tiene lugar una mala utilización pero de diferente tipo (aunque probablemente menos nociva). Los trabajadores que hacen horas extraordinarias, por ejemplo, podrían preferir trabajar menos y tener mayor tiempo para disfrutar del ocio, pero sus contratos les exigen trabajar más durante las épocas de demanda elevada. Las máquinas que están trabajando más intensamente tenderán a sufrir averías frecuentes y a depreciarse más rápidamente.

El desempleo y el sobreempleo también provocan movimientos del nivel de precios, que reducen la eficiencia de la economía al hacer que el valor real de la moneda sea menos seguro y, por ello, menos útil como guía para tomar decisiones económicas. Dado que los precios y salarios del país aumentan cuando las demandas de trabajo y de bienes superan los niveles de pleno empleo, y disminuyen en caso contrario, el país debe evitar alteraciones sustanciales de la demanda agregada respecto a la de pleno empleo, para mantener un nivel de precios estable y predecible.

Puede haber inflación o deflación, incluso en condiciones de pleno empleo, si las expectativas de los trabajadores y de las empresas sobre la política monetaria futura provocan una espiral de precios y salarios ascendente o descendente. No obstante, esta espiral sólo puede continuar indefinidamente si el banco central confirma las expectativas a través de continuas inyecciones o detracciones de dinero.

Una consecuencia particularmente negativa de un nivel de precios inestable es que altera el valor real de los préstamos. Como los préstamos suelen definirse en términos nominales, los incrementos inesperados del nivel de precios ocasionan una redistribución de la renta entre acreedores y deudores. Por ejemplo, un repentino incremento del nivel de precios de Estados Unidos beneficia a los deudores de dólares, puesto que sus deudas a los prestamistas, expresadas en cantidades de bienes y servicios, tienen ahora menos valor. Al mismo tiempo, el incremento del nivel de precios empeora la situación de los acreedores. Dado que esta redistribución accidental de la renta puede ocasionar considerable perjuicio a los afectados, los países tienen una razón adicional para mantener la estabilidad de los precios.

Teóricamente, una tendencia perfectamente predecible al alza o a la baja de los precios no resultaría demasiado perjudicial, dado que todo el mundo podría calcular fácilmente el valor real del dinero en cualquier momento del futuro. Pero, en el mundo real, no parecen existir situaciones con tasas de inflación predecibles. En efecto, la experiencia demuestra que en periodos de rápidos cambios del nivel de precios aumenta extraordinariamente la dificultad de predecirlos. Los costes de la inflación han sido muy visibles durante

> el periodo de posguerra en países como Argentina, Brasil y Serbia, donde los astronómicos incrementos de precios dieron lugar a que las monedas dejaran prácticamente de utilizarse como unidad de cuenta o reserva de valor. Para evitar la inestabilidad de los precios, por tanto, el Gobierno debe frenar las grandes fluctuaciones de la producción, que también son indeseables en sí mismas. Además, debe evitar la inflación o deflación sostenidas, vigilando que la oferta monetaria no crezca demasiado rápida o lentamente.[60]

Bases Legales

En primer lugar se destaca el denominado Estatuto de Régimen Fronterizo entre Venezuela y Colombia, referido en términos principales al tránsito de la región fronteriza por los habitantes de cada uno de los países, lo cual a partir del 5 de agosto de 1942 permitió regularizar y hacer más dinámicas las relaciones binacionales. Dicho estatuto establece un total de 27 artículos en donde se identifican los instrumentos y normas para el tránsito en las ciudades fronterizas entre los dos países, lo cual facilitó la circulación de personas, vehículos y otros bienes por vía terrestre y fluvial. En términos generales este Estatuto abrió el camino hacia el conjunto de acuerdos, decisiones y tratados que se firmarían con posterioridad en función del interés de ambos gobiernos por garantizar una mejor calidad de vida para los habitantes de la región.

En el año 1959 se firma el Acuerdo de Tonchalá, a través del cual se ratifica la intención de los gobiernos de Venezuela y Colombia de tomar las decisiones correspondientes a la promoción del desarrollo de la región fronteriza, lo cual facilitó la circulación de personas así como el incremento de la movilidad de bienes y servicios para beneficio de ambos países.

[60] Krugman, P. y Obstfeld, M. (2006) Economía Internacional: Teoría y Política. Pearson Educación. Madrid.p.529

Por su parte, la Constitución de la República Bolivariana de Venezuela establece que las regiones fronterizas son de suma importancia para la nación, estableciendo en los siguientes artículos:

> Artículo 15: El Estado tiene la responsabilidad de establecer una política integral en los espacios fronterizos terrestres, insulares y marítimos, preservando la integridad territorial, la soberanía, la seguridad, la defensa, la identidad nacional, la diversidad y el ambiente, de acuerdo con el desarrollo cultural, económico, social y la integración. Atendiendo la naturaleza propia de cada región fronteriza a través de asignaciones económicas especiales, una Ley Orgánica de Fronteras determinará las obligaciones y objetivos de esta responsabilidad.
>
> Artículo 156: Es de la competencia del Poder Público Nacional:… El manejo de la política de fronteras con una visión integral del país, que permita la presencia de la venezolanidad y el mantenimiento territorial y la soberanía en esos espacios.
>
> Artículo 327: La atención de las fronteras es prioritaria en el cumplimiento y aplicación de los principios de seguridad de la Nación. A tal efecto, se establece una franja de seguridad de fronteras cuya amplitud, regímenes especiales en lo económico y social, poblamiento y utilización serán regulados por la ley, protegiendo de manera expresa los parques nacionales, el hábitat de los pueblos indígenas allí asentados y demás áreas bajo régimen de administración especial.[61]

Es posible también destacar la Ley Orgánica de Fronteras, la cual fue promulgada en el mes de enero del año 2016 y tiene como objeto regular los términos de aplicación de la política integral del Estado en los espacios fronterizos terrestres, insulares, acuáticos y aéreos de la República Bolivariana de Venezuela, preservando, garantizando, defendiendo y ejerciendo, la soberanía, la seguridad, la defensa, el desarrollo integral, la integridad territorial, la identidad nacional, la diversidad y el ambiente, de conformidad con lo dispuesto en la Constitución de la República Bolivariana de Venezuela y las leyes. Esta Ley aplica para todo el espacio geográfico de la República

[61] Venezuela (1999) Constitución de la República Bolivariana de Venezuela.

Bolivariana de Venezuela y todas aquellas personas naturales y jurídicas, que hagan vida en las fronteras, de acuerdo a las actividades que realicen, deberán contar con la permisología de acuerdo a las disposiciones que se establezcan en el acto administrativo dictado por el órgano competente de la materia que se trate.

En el ámbito colombiano se tiene la Constitución Política de ese país, la cual establece los lineamientos generales para atender las zonas de frontera a través de un conjunto de artículos importantes que demuestran el valor trascendental que estas zonas tienen para Colombia, apuntando hacia leyes específicas dirigidas al desarrollo de las mismas desde todo punto de vista.

> Artículo 289: Por mandato de la ley, los departamentos y municipios ubicados en zonas fronterizas podrán adelantar directamente con la entidad territorial limítrofe del país vecino, de igual nivel, programas de cooperación e integración, dirigidos a fomentar el desarrollo comunitario, la prestación de servicios públicos y la preservación del ambiente.
>
> Artículo 337: La Ley podrá establecer para las zonas de frontera, terrestres y marítimas, normas especiales en materias económicas y sociales tendientes a promover su desarrollo.[62]

En el vecino país también se cuenta con la Ley de Fronteras que data de 1995, la cual permitió establecer el conjunto de lineamientos jurídicos necesarios para garantizar una mayor competitividad de esas zonas con las de los países vecinos, exponiendo en su artículo 2 que deben orientarse las acciones esencialmente hacia la protección de los derechos humanos, el mejoramiento de la calidad de vida y la satisfacción de las necesidades básicas de las comunidades que hacen vida en la frontera.

[62] Colombia (1991) Constitución Política de la República de Colombia.

Operacionalización de Variables

Al tratarse de un enfoque paradigmático mixto, existe un conjunto de variables cuyos valores a lo largo del tiempo permitirán establecer un análisis preciso de la realidad económica actual, por lo que debe llevarse a cabo la operacionalización de las mismas, que según Hurtado[63] es un proceso que permite identificar elementos determinantes de un evento de estudio para expresar sus aspectos esenciales y poder reconocerlo en el transcurso de la investigación, permitiendo hacer la construcción de instrumentos con los cuales medir dicho evento; esto es, identificar de forma focalizada las situaciones que se desean estudiar y no obtener una mera cuantificación sino que la operacionalización comprende observar y considerar características que conforman el evento de estudio. También afirma que el evento que se estudia puede tener un alto nivel de abstracción, sin embargo se pueden manejar conceptos con un nivel de abstracción mucho menor y con un nivel de empirismo mayor en una tabla de operacionalización, y los indicios son los elementos que relacionan conceptos abstractos con lo perceptible de evento de estudio. El objetivo de una tabla de operacionalización es ayudar a encontrar los elementos más importantes para elaborar instrumentos de recolección de datos y así medir metodológicamente cada evento de estudio, no los objetivos, por lo tanto, en una investigación habrá la misma cantidad de tablas de operacionalización que de eventos de estudio, sin importar la cantidad de objetivos. En el cuadro N° 1 se muestra el cuadro de operacionalización de variables para este primer objetivo de investigación.

[63] Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.

Cuadro N° 1 Cuadro de Operacionalización de Variables

Objetivo General: Analizar los factores que influyen en el incremento del comercio informal en la frontera colombo venezolana, Estado Táchira – Norte de Santander.						
Objetivo Especifico	**Variable**	**Conceptualización de la Variable**	**Dimensión**	**Indicador**	**Instrumento**	**Fuente de Información**
1. Describir los elementos de la realidad económica actual en la frontera entre el Estado Táchira y el Norte de Santander.	Elementos de la realidad económica actual en la frontera entre el Estado Táchira y el Norte de Santander.	Conjunto de indicadores económicos que describan la realidad actual de la frontera.	Realidad económica Colombia	Tasa de Ocupación Cúcuta - Nacional	Matriz de Registro	DANE
				Tasa de Desempleo Cúcuta - Nacional		
				Tasa de informalidad Cúcuta- Nacional		
				Porcentaje de ocupación por actividad económica		
				IPC Cúcuta- Nacional		
				PIB Cúcuta- Nacional		
				PIB por actividad económica Cúcuta		
			Realidad económica Venezuela	PIB	Matriz de Registro	INE
				PIB por actividad económica		
				IPC		
				Tasa de ocupación		
				Tasa de desempleo		
				Tasa informalidad		
				Evolución tipo de cambio		
				Diferencial de precios Colombia-Venezuela		

Fuente: Elaboración propia.

Aspectos Metodológicos

De acuerdo a Tamayo[64], la metodología representa una importancia vital en la investigación ya que un planteamiento correcto de la misma permite asegurar que las relaciones que se establecen así como los resultados obtenidos a partir del estudio cuenten con el máximo nivel de confiabilidad y exactitud. En términos precisos afirma que la metodología es un procedimiento general para conseguir el logro de los objetivos de investigación trazados, es decir, constituye el conjunto de técnicas y métodos para llevar a cabo el estudio. Por su parte Hurtado establece que:

> El término "metodología" se deriva de método, es decir, modo o manera de proceder o hacer algo y, "logos", estudio. En otras palabras, se entiende por metodología el estudio de los modos o maneras de llevas a cabo algo, es decir, el estudio de los métodos. En el campo de la investigación, la metodología es el área de conocimiento que estudia los métodos generales de las disciplinas científicas. La metodología incluye los métodos, las técnicas, las tácticas, las estrategias y los procedimientos que utilizará el investigador para lograr los objetivos del estudio.[65]

En ese sentido, habiendo delimitado la investigación de tipo analítica y el diseño documental o bibliográfico, así como los diferentes eventos o fenómenos de estudio, es importante definir las técnicas e instrumentos a partir de los cuales se obtendrán los datos necesarios en este caso para describir los elementos de la realidad económica actual de la zona fronteriza. Hurtado[66], tomada como referente metodológico para los dos primeros capítulos de la investigación, señala que en la fase proyectiva de la investigación, durante la elaboración de los criterios metodológicos, se deben seleccionar las técnicas e instrumentos más apropiados para la recolección de los datos, los cuales

[64] Tamayo, M. (2011). El proceso de la investigación científica. México D.F. Editorial Limusa.
[65] Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.p.107
[66] Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.

dependerán directamente del evento de estudio y sus aspectos perceptibles. Por tratarse entonces de una investigación de diseño bibliográfico o documental, se utilizará como técnica de recolección de datos la revisión documental, ya que, según Hurtado[67] se percibirán los datos a partir de la ubicación y lectura de datos a partir de fuentes secundarias, utilizando como instrumento una matriz de registro del conjunto de elementos que es preciso reunir para dar respuesta a este objetivo de la investigación, a través de los cuadros reflejados a lo largo del capítulo. Una vez recopilados los datos, estos serán tabulados y analizados a través del software Microsoft Excel para elaborar los cálculos y las representaciones gráficas correspondientes, que permiten presentar de manera idónea la información consolidada.

Es importante aclarar que, tal y como lo indica Hurtado[68], no todos los instrumentos de recolección de datos son instrumentos de medición, algunos permiten solamente captar los datos y otros registrarlos. Para que un instrumento sea de medición, debe captar los datos de forma selectiva y precisa, o sea, sólo aquella información que se refiere al evento de estudio y no otra, siendo esa selectividad la validez y la precisión la confiabilidad, no siendo necesario en este caso ya que los instrumentos de recolección de datos empleados se catalogan como de registro según la autora, es decir, permiten tener soporte de los datos en períodos de tiempo largos, de manera que estos puedan ser recuperados cuando se requieran.

Para describir los elementos que permitan vislumbrar la realidad económica actual de la zona de frontera, fue necesario consultar las fuentes oficiales que recopilan toda la información asociada a las exportaciones e importaciones que tienen como destino ambos países, representadas por el Instituto Nacional de Estadística (INE) y el Banco Central (BCV) de la

[67] Ibídem
[68] Ibídem

República Bolivariana de Venezuela y el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) de la República de Colombia, quienes cuentan con información precisa en cada uno de sus sitios web.

Elementos de la realidad económica fronteriza. Colombia.

Por tratarse del ámbito fronterizo, se iniciará describiendo el conjunto de elementos de la realidad económica desde la perspectiva de los datos obtenidos de fuentes colombianas, haciendo una breve reseña del Departamento Norte de Santander para contextualizarlos. De acuerdo al sitio web de la Gobernación del Norte de Santander[69], este es uno de los 32 departamentos que de la República de Colombia, ubicado en la zona nororiental del país en la frontera con Venezuela, contando con una extensión de 22.130 kilómetros, que equivalen al 1,91% de la extensión territorial del país. Dicho Departamento constituye la Región Andina junto con los departamentos de Antioquia, Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Santander, Quindío, Risaralda, y Tolima, siendo dicha Región la más densamente poblada del país, en la que habita más del 70% de la población colombiana.

De acuerdo al Ministerio de Comercio de Colombia, haciendo referencia a datos del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), cuenta con 40 municipios, una población estimada para el año 2019 de 1.391.239 habitantes, con una proporción de 2,8% de la población total del país, así como una participación en el Producto Interno Bruto (PIB) nacional de 1,53% y un PIB per cápita de 3805 dólares americanos.

[69] Gobernación Norte de Santander (2020) El Departamento de Norte de Santander. Documento en Línea disponible en: http://www.nortedesantander.gov.co/Gobernaci%C3%B3n/NuestroDepartamento/Informaci%C3%B3n-General-Norte-de-Santander

En este capítulo se persigue describir la realidad económica actual de la región fronteriza a partir de una serie de indicadores macroeconómicos, tomando como referencia el soporte de la investigación debidamente explicado en las bases teóricas, es decir, el mercado laboral, el índice de precios y el producto interno bruto, inicialmente del Departamento Norte de Santander para el año 2019, que es el inmediatamente anterior al estudio.

Se abordará primeramente lo relacionado al mercado laboral, a partir de información obtenida de la Cámara de Comercio de Cúcuta quien a su vez se basa en datos del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) de Colombia. Como puede observarse en los gráficos N° 2 y 3, la tasa de ocupación nacional cerró el año 2019 en 9,5%, representando un decremento de 0,2 puntos respecto al año 2018, pero aún por encima de los niveles evidenciados en los años 2016 y 2017. En el caso específico de la ciudad de Cúcuta y su Área Metropolitana, se muestra una tasa de desempleo de 13,7% al cierre del año 2019, que si bien representa un descenso de dos puntos frente al mismo periodo del año 2018, se encuentra 4,2 puntos por encima de la media nacional, por lo que es posible observar en el gráfico N° 4 que la ciudad de Cúcuta ocupa el séptimo lugar respecto a las 23 ciudades principales en ese aspecto. Otro de los elementos determinados es que la ciudad de Cúcuta presenta una tasa de informalidad de 70,7%, 0,6 puntos mayor al mismo período del año anterior, siendo según el DANE la ciudad con la mayor tasa de informalidad del país, por lo que en términos generales es posible evidenciar que el desempleo es uno de los problemas más críticos del país pero aún más de la ciudad de Cúcuta y su Área Metropolitana.

Gráfico N° 2. Tasa de desempleo Área Metropolitana de Cúcuta y nacional.
Fuente: Elaborado por Cámara de Comercio de Cúcuta a partir de Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE).

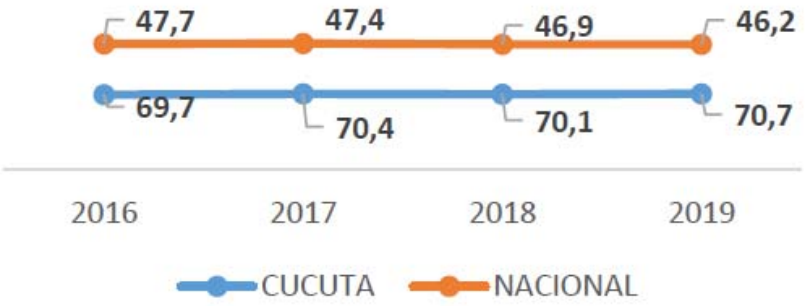

Gráfico N° 3. Tasa de informalidad Área Metropolitana de Cúcuta y nacional.
Fuente: Elaborado por Cámara de Comercio de Cúcuta a partir de Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE).

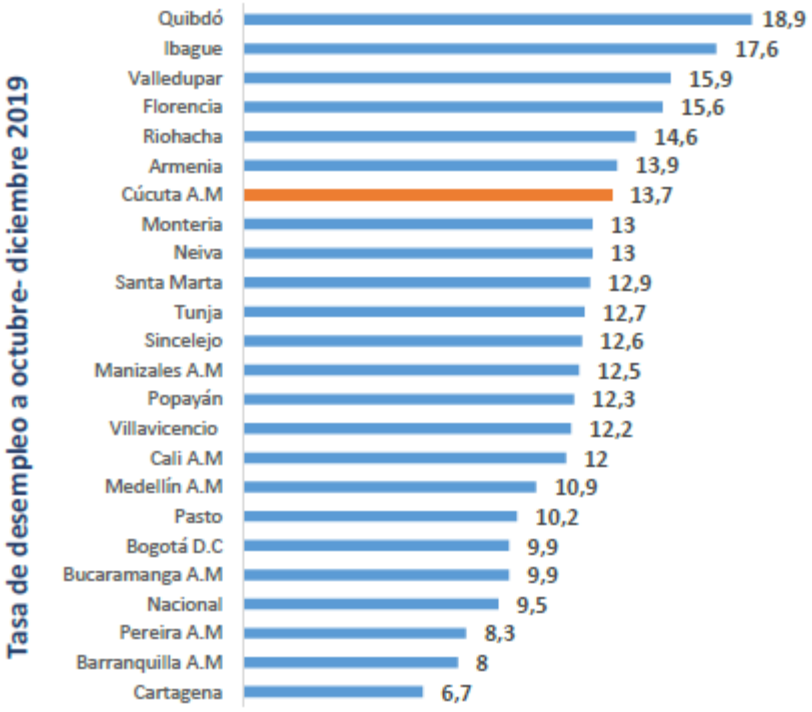

Gráfico N° 4. Tasa de desempleo de la ciudad de Cúcuta respecto a otras ciudades. Fuente: Elaborado por Cámara de Comercio de Cúcuta a partir de Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE).

También resulta importante señalar, tal como se muestra en el gráfico N° 5, que durante el último trimestre del año 2019, las actividades de comercio, restaurantes y hoteles representaron un 37% del total de personas ocupadas de la ciudad de Cúcuta, esto de acuerdo al tipo de actividad económica, pero según el tipo de empleo se observa que el 66% de las personas trabajan por cuenta propia, lo cual va en sintonía con la alta tasa de informalidad estimada por el DANE.

Gráfico N° 5. Porcentaje de ocupación por actividad económica Cúcuta.
Fuente: Elaborado por Cámara de Comercio de Cúcuta a partir de Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE).

El desempleo pudiera catalogarse como uno de los principales indicadores de la realidad, no sólo económica sino social de la frontera, tal y como la afirma Villán[70], situación que ha persistido en la última década, a pesar de los esfuerzos de los gobiernos tanto municipales como nacionales, señalando adicionalmente que esto ha sido en parte consecuencia de la situación política y económica de Venezuela en los últimos años debido a que siempre constituyó el país vecino el principal socio comercial del Norte de Santander, siendo el año 2015 el punto de quiebre debido al cierre de la frontera binacional. Villán cita al economista Mario Zambrano, cuando este último afirma que la dependencia de la ciudad de Cúcuta de Venezuela trajo

[70] Villán, E. (2019) En Cúcuta, el desempleo refleja la situación económica y social de la frontera. Diario La Opinión. Recuperado de: https://www.laopinion.com.co/economia/en-cucuta-el-desempleo-refleja-la-situacion-economica-y-social-de-la-frontera-169042

como consecuencia que los sectores productivos no diversificaran los mercados, además de que la oferta de trabajadores ha superado con creces la demanda formal de empleo, siendo estos motivos por los que los hoteles y restaurantes representan la mayor proporción en la generación de trabajo. Observando las estadísticas y la opinión de expertos en el área técnica y geográfica es posible afirmar que en el Área Metropolitana de la ciudad de Cúcuta, existen gran cantidad de personas que efectivamente generan ingresos pero en el ámbito de la informalidad, debido a la falta de oferta de empleos formales y los bajos niveles de productividad, es decir, hay un exceso de oferta de mano de obra pero poca demanda formal.

Por otra parte, Villán[71] afirma que el subempleo es otro de los factores que deben tomarse en cuenta, sobre todo debido al fenómeno migratorio venezolano, que está ocasionando que gran cantidad de profesionales de ese país se encuentren laborando en oficios no relacionados con sus habilidades propias. Finalmente señala que una gran mayoría de las empresas registradas ante la Cámara de Comercio de la ciudad de Cúcuta son pequeñas, por lo que se deben impulsar medidas destinadas a robustecerlas, fomentar el emprendimiento, facilidades en créditos, con la finalidad de incrementar la oferta de empleo y en general la economía del Departamento.

En cuanto a los indicadores inflacionarios es necesario abordar el Índice de Precios al Consumidor (IPC) también desde la perspectiva nacional y departamental para el último año, es decir el 2019. En el gráfico N° 6 se puede apreciar el índice de precios global y su evolución desde el año 2015 hasta el año 2019, de acuerdo a datos del DANE tomados por la Cámara de Comercio de la ciudad de Cúcuta; allí se observa que el Área Metropolitana de dicha ciudad tuvo una variación anual del 3,79%, solamente 0,01 puntos por debajo

[71] Ibidem

del índice nacional de 3,8%, lo cual la ubica como la decimotercera ciudad con la mayor inflación del país, tal como se muestra en el gráfico N° 7. Es importante destacar que de acuerdo a los datos mensuales del DANE, recopilados por la Cámara de Comercio de Cúcuta, se observa que entre los diferentes bienes y servicios, los alimentos son el rubro que tiende a incrementar sus precios en mayor magnitud, aunque a finales del año 2019 se observó un incremento sustancial del 5% en el precio del transporte a nivel local, lo cual incidió en el cálculo del IPC para el mes de diciembre. Será necesario contrastar los índices inflacionarios de Venezuela de igual forma para establecer un análisis preciso que permita describir de mejor manera la situación fronteriza desde la perspectiva económica.

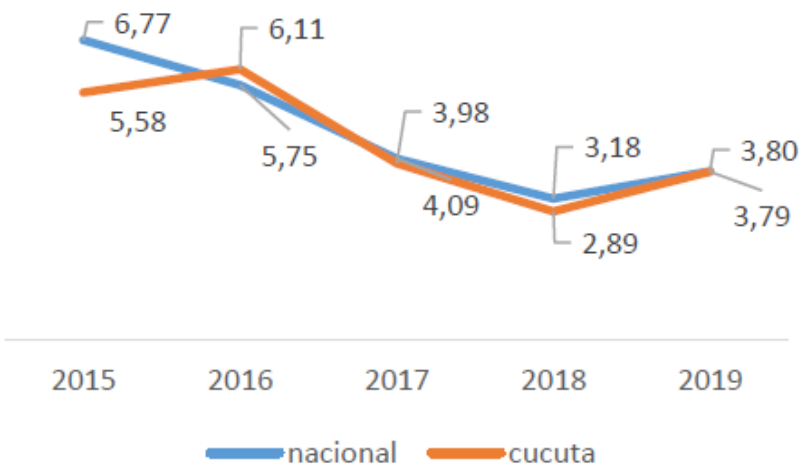

Gráfico N° 6. Índice de precios al consumidor del Área Metropolitana de Cúcuta y nacional.
Fuente: Elaborado por Cámara de Comercio de Cúcuta a partir de Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE).

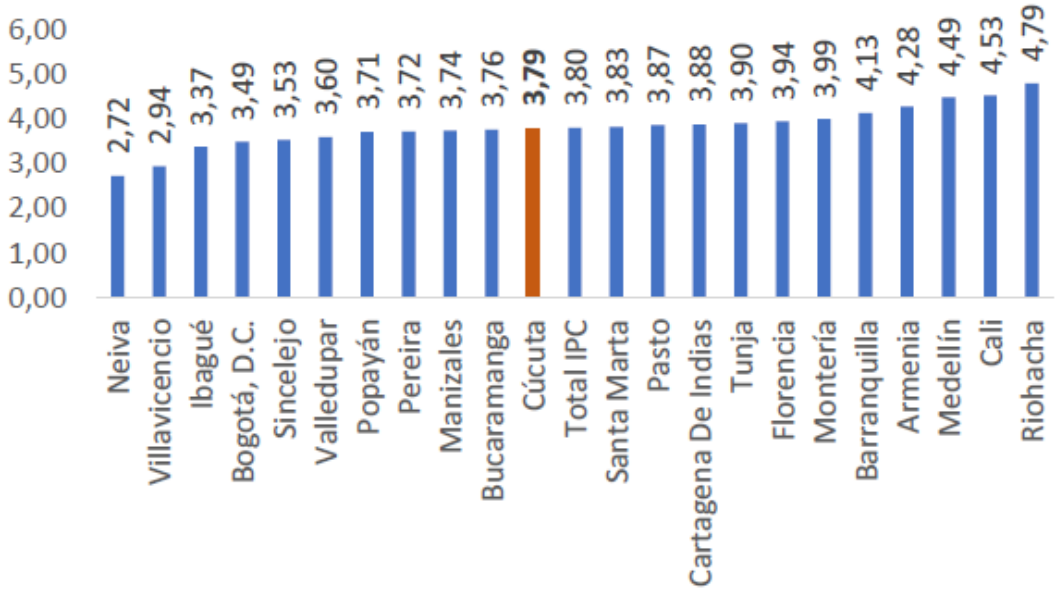

Gráfico N° 7. Índice de precios al consumidor del Área Metropolitana de Cúcuta en función de otras ciudades.
Fuente: Elaborado por Cámara de Comercio de Cúcuta a partir de Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE).

En cuanto al Producto Interno Bruto Departamental es preciso sostener que no existe información oficial para el año 2019, por lo que se expondrán en esta parte del estudio los valores correspondientes al año 2018. Tal como se muestra en el gráfico N° 8, la economía colombiana en general tuvo un crecimiento de 2,6% y específicamente la del Departamento Norte de Santander un 3,1%, es decir, 0,5 puntos más que el crecimiento nacional. Dicho crecimiento fue impulsado en primer lugar por el sector construcción con un 11,56%, seguido de la administración pública, educación y salud con un 4,42% y comercio al mayor y detal con un 3,02%, todo esto según datos del DANE y la Cámara de Comercio de la ciudad de Cúcuta, que pueden apreciarse en su totalidad en el gráfico N° 9. De igual manera, de acuerdo a los mismos datos se tiene que el sector que cuenta con mayor participación en el PIB del Departamento Norte de Santander es el de Administración

Pública, educación y salud con un 24,2%, seguido por el sector comercio y servicios con el 18,9%.

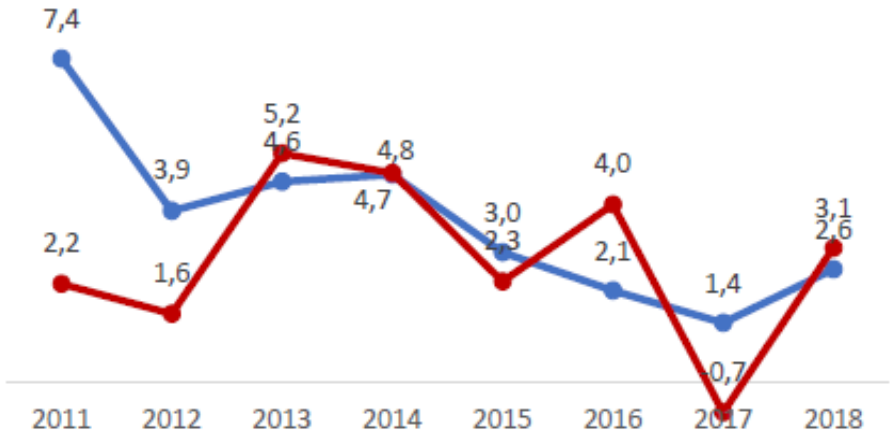

Gráfico N° 8. Producto Interno Bruto de Cúcuta y nacional.
Fuente: Elaborado por Cámara de Comercio de Cúcuta a partir de Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE).

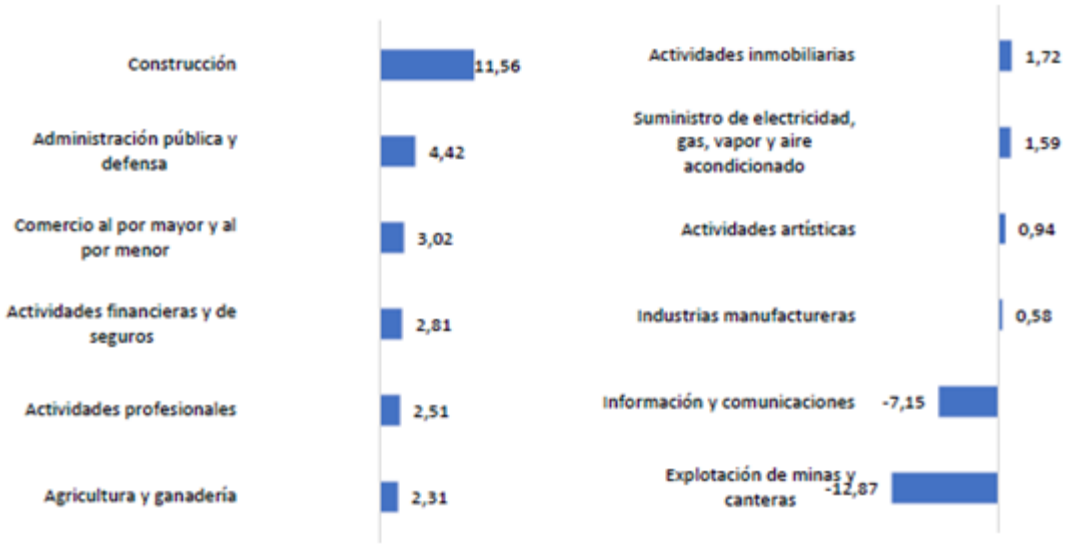

Gráfico N° 9. Tasa de crecimiento de actividades económicas Cúcuta.
Fuente: Elaborado por Cámara de Comercio de Cúcuta a partir de Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE).

Elementos de la realidad económica fronteriza. Venezuela.

Venezuela en los últimos años se ha caracterizado por la opacidad en la publicación de las cifras económicas, aunque a partir de mediados del año 2019, según Transparencia Venezuela[72], el Banco Central de Venezuela decidió dejar a un lado esa política y empezar a informar sobre la realidad económica del país, sumido en una crisis económica sin precedentes. Es importante resaltar que debido a las mismas limitaciones en el acceso a la información, luego de una investigación exhaustiva se pudo constatar que no existe la misma claridad en cuanto a los indicadores económicos ni siquiera a nivel nacional, mucho menos por regiones o estados, por lo que a fin de describir la situación económica del lado venezolano se apelará por la utilización de los indicadores o cifras de índole nacional.

En el cuadro N° 2 se resume en primer lugar la evolución del Producto Interno Bruto de Venezuela desde el último período con variación positiva (2013 respecto a 2012) hasta el año 2018 que es el último año del que se tienen datos oficiales por parte del Banco Central de Venezuela, demostrándose una caída del mismo durante seis años consecutivos, que se extienden a seis debido a que el descenso se mantuvo durante el año 2019. En términos consolidados el PIB nacional ha tenido fuertes caídas desde el año 2015 con un 17%, 2016 con 15,7% y 2018 con un 19,6%, aunadas a la caída del año 2019 que según The Spectator Index citado por el Diario El Nacional[73], fue de 25%, lo cual ubica a Venezuela como el país del mundo con el peor resultado en cuanto a ese indicador económico se refiere. En este punto es bueno recordar que el Producto Interno Bruto es una medida de los

[72] Transparencia Venezuela (2019) Banco Central de Venezuela interrumpió parcialmente su política de opacidad. Artículo en Línea. Disponible en: https://transparencia.org.ve/banco-central-de-venezuela-interrumpio-parcialmente-su-politica-de-opacidad/

[73] Diario El Nacional (2020) Venezuela con el peor resultado de índice mundial de PIB en 2019. Artículo en línea. Disponible en: https://www.elnacional.com/economia/venezuela-con-el-peor-resultado-de-indice-mundial-de-pib-en-2019/

bienes o servicios que se producen en un país o una economía, registrados en un período específico de tiempo que normalmente es un año, por lo que estas cifras evidencias una destrucción sin precedentes en el aparato productivo venezolano en todas sus actividades, tanto petroleras como no petroleras, tal y como se evidenciará más adelanta.

Cuadro N° 2. Evolución Producto Interno Bruto de Venezuela.

Actividades	2013/2012	2014/2013	2015/2014	2016/2015	2017/2016	2018/2017
Consolidado	**1,3**	**-3,9**	**-6,2**	**-17**	**-15,7**	**-19,6**
Actividad petrolera	0,9	-4,2	-0,9	-9,9	-15,3	-24,1
Actividad no petrolera	1,8	-3,1	-6,2	-16,9	-15,2	-18,9
Minería	-21,1	-7,0	-6,1	-33,7	-7,5	0,3
Manufactura	-0,3	-7,2	-8,1	-26,6	-25,3	-39,3
Electricidad y agua	3,3	-1,0	-3,1	-6,5	-5,3	-14,6
Construcción	-2,3	-7,0	-22,4	-41,9	-52,5	-52,2
Comercio y servicios de reparación	3,4	-10,9	-12,6	-30,8	-32,8	-34,7
Transporte y almacenamiento	-3,3	-7,2	-9,4	-23,2	-16,3	-28,4
Comunicaciones	6,5	4,5	2,8	-1,1	-1,8	-5,8
Instituciones financieras y seguros	21,6	12,7	-7,9	-34,7	-32,0	-45,5
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	2,5	-1,6	-3,4	-12,9	-10,4	-12,6
Serv. comunitarios, soc. y personales y produc. de serv. Priv. no lucrativos	4,6	0,4	-5,6	-15,2	-23,1	-27,5
Produc. servicios del Gobierno General	3,1	1,5	1,0	-3,0	-4,6	-6,7
Resto 1/	0,5	-4,7	-14,9	-25,8	-16,5	-16,3
Menos: Sifmi 2/	17,5	6,3	-15,7	-44,6	-51,4	-56,2
Impuestos netos sobre los productos	-1,4	-8,9	-11,8	-26,3	-20,2	-19,6

Fuente: Elaborado por Banco Central de Venezuela (BCV).

En el gráfico N° 10 se puede observar la evolución del PIB consolidado de Venezuela en términos porcentuales desde el año 2012 hasta el año 2018, teniendo también en el gráfico N° 11 un desglose del PIB en términos de actividades, que en el caso venezolano se clasifican en petroleras y no

petroleras, aunque se demuestra claramente que ambos han sido afectados, impidiendo la generación de riquezas y empleo para el país. En términos globales, tomando como referencia los datos del Banco Central de Venezuela, el Producto Interno Bruto Consolidado ha tenido una caída total desde el año 2013 hasta el 2018 del 49,29%, teniendo el sector petrolero que es el más importante del país en cuanto a generación de más del 90% de ingresos en divisas un descenso de 48,05%, así como la actividad no petrolera una contracción del 45%, todas estas cifras sin tomar en cuenta aún los valores del año 2019.

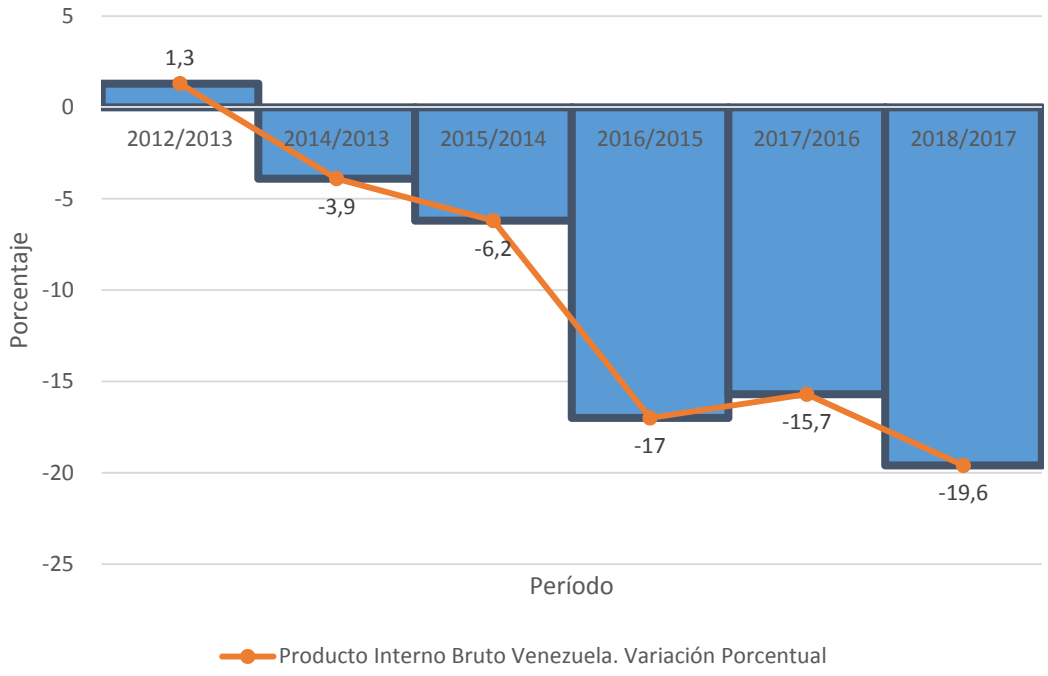

Gráfico N° 10. Evolución del PIB Venezuela 2012-2018.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.

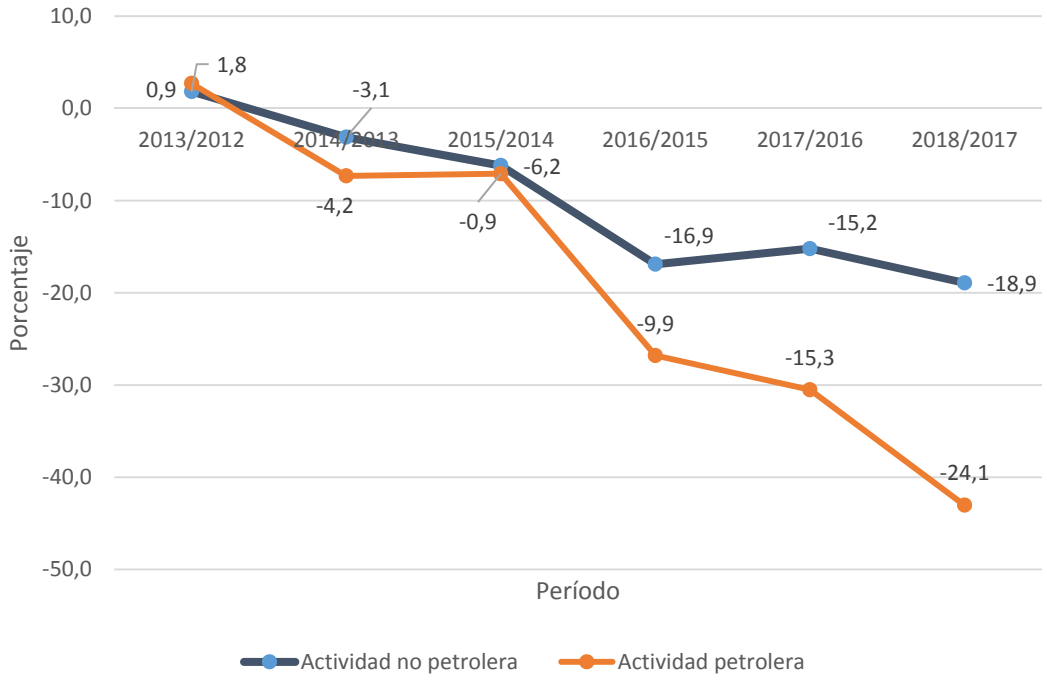

Gráfico N° 11. Evolución del PIB por actividad Venezuela 2012-2018.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.

Estos indicadores relacionados con el Producto Interno Bruto de Venezuela reflejan la persistencia de una crisis económica que ha sumido a la población de ese país en condiciones humanitarias críticas, debido esencialmente al desplome en las actividades petroleras así como en las no petroleras, cuyo pronóstico se mantiene para nada alentador desde la perspectiva de expertos, especialistas y demás entes multilaterales. Es así como, en referencia a esta caída abismal del Producto Interno Bruto y a otras condiciones de la economía, Vera explica que:

> Venezuela está inmersa en la más severa crisis económica que haya encarado país latinoamericano alguno en la historia moderna, con sombrías perspectivas de recuperación económica en el corto plazo y sin que se vislumbre una voluntad política decisiva para diseñar e implementar un programa económico integral, que atienda los desequilibrios macroeconómicos, las profundas distorsiones de los precios relativos y la disfuncionalidad de instituciones que mantienen la economía en un estado de caos.

> La economía venezolana acumula en los últimos cuatro años una caída abismal del PIB cercana a 40%, en un cuadro de escasez que no solo afecta a las empresas por la ausencia de insumos, materias primas y bienes de capital importados, sino a la población en general que hoy dedica buena parte de su tiempo de vida a la búsqueda de bienes esenciales para la subsistencia. El Banco Central de Venezuela (BCV) se ha quedado sin reservas internacionales operativas, en un contexto en el que los menguados ingresos petroleros ya no alcanzan para cubrir la pesada carga de obligaciones financieras externas heredadas de la bonanza, que en promedio se han comido 45% de las exportaciones anuales de la economía durante los últimos cuatro años. Para cubrir el desequilibrio externo, el gobierno de Maduro ha recortado las importaciones (en todo su espectro de bienes y servicios) en casi 76% en el mismo periodo. Con inmensas dificultades para cubrir la demanda interna de divisas, el rígido mecanismo de control de cambios que ha regido el país desde 2003 ha colapsado y, desde septiembre del año pasado, la economía se ha quedado sin mercado cambiario legal u oficial y a merced de un mercado paralelo no legalizado, cuya tasa de cambio ha adquirido un comportamiento explosivo.[74]

De igual manera, ese desplome sin precedentes en la capacidad productiva del país tiene que ver con la existencia insuficiente de insumos, materias primas y demás recursos que normalmente son importados, además de las fallas cada vez más frecuentes de los servicios públicos, que sin lugar a dudas han mermado la capacidad del empresariado privado y público para ofrecer los bienes y servicios en cantidad y calidad, necesarios para el desarrollo del país, lo cual ha impactado de manera significativa la vida de los venezolanos, sometiéndolos en la mayoría de las casos a condiciones precarias que los ha empujado a iniciar e incrementar de manera progresiva el fenómeno migratorio hacia diferentes regiones del mundo, teniendo a Brasil y Colombia como los más afectados por compartir directamente frontera con Venezuela.

[74] Vera, L. (2018). Cómo explicar la catástrofe económica venezolana. Artículo en línea. Disponible en: https://nuso.org/articulo/como-explicar-la-catastrofe-economica-venezolana/

En el contexto que se describe, la inflación es otro de los indicadores que caracterizan la economía nacional de Venezuela en los últimos años y uno de los efectos de su abismal caída. Como puede observarse en el cuadro N° 3, de acuerdo a datos del Banco Central de Venezuela, la inflación cerró en el año 2019 en 9.585,50%, siendo un dato confirmatorio de que la crisis económica iniciada hace algunos años no presenta signos de recuperación y por el contrario se profundiza, a pesar de ser un país con innumerables riquezas y recursos naturales.

En cuanto a las cifras inflacionarias, al igual que con los demás indicadores económicos, el BCV no las publicaba hasta hace algunos meses, en los que reportó una inflación del 130.060,2% para el año 2018 y un 862,6% para el año 2017, aunque algunos especialistas consideran que estos valores se encuentran muy por debajo de la realidad. Por ejemplo, para el año 2018 la Asamblea Nacional de Venezuela registró un índice de 1.698.844,2%, el cual sobrepasaba de manera muy importante el valor registrado por el Banco Central. En términos generales, de acuerdo al mismo BCV, los rubros que han sufrido los mayores incrementos han sido los de alimentos y bebidas no alcohólicas, alquiler de vivienda, servicios de transporte y salud.

Cuadro N° 3. Índice Nacional de Precios al Consumidor Venezuela

Variación del Índice Nacional de Precios al Consumidor de Venezuela	
Período	**Índice General (Nacional)**
2015	180,9%
2016	274,4%
2017	862,6%
2018	130.060,2%
2019	9.585,5%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV e INE.

Según lo establecido por Singer[75], las cifras de inflación reconocidas por el Banco Central de Venezuela para el año 2019 son brutales, a pesar de que son menores que las del año 2018, sobre todo en el entorno de una economía que ha sido caracterizada como moribunda. Toda esta información apunta a que aún no se supera la hiperinflación iniciada en noviembre del año 2017, denotándose un fenómeno particular que es el desequilibrio entre el alza de la tasa de cambio y los precios en bolívares, el cual algunos economistas han descrito como el encarecimiento de la vida en moneda extranjera, es decir, que cada vez se necesitan más dólares para adquirir los mismos productos, situación que normalmente no ocurre con ese nivel de agresividad en los demás países del mundo, pudiendo constituir claramente en unos de los factores que obliga a las personas a trasladarse hacia las fronteras a adquirir los bienes más económicos o al empresariado a importar los bienes necesarios, en detrimento de la producción nacional, ya que no puede competir a nivel de precios con los productos importados.

En otro orden de ideas, en cuanto a los indicadores de empleo se refiere, se toma como referencia para la descripción de la situación los datos recopilados del Instituto Nacional de Estadística, evidenciados en el cuadro N° 4. Se tiene que la población en capacidad de trabajar asciende a 23.618.830 personas, de las cuales se encuentra activa en el ámbito laboral el 67,9%, con una tasa de ocupación del 93,6% y una tasa de desocupación o desempleo de 6,4%. Adicionalmente se tiene un 32,1% de la población total laboralmente inactiva por encontrarse en actividades escolares, quehaceres del hogar, incapacitada o por situaciones particulares. En cuanto al empleo formal e informal se refiere, se tiene que del total de personas ocupadas, el 59,5% trabaja en el sector formal y el 40,5% en el sector informal, específicamente el 33% de las personas trabaja por su cuenta, el 1,4% son patronos o

[75] Singer, F. (2020) Venezuela reconoce una inflación del 9.500% en 2019. Artículo en línea . Disponible en: https://elpais.com/economia/2020/02/06/actualidad/1580952300_537036.html

empleadores, el 13,2% empleados u obreros y el 0,2% se dedica a los servicios domésticos.

Cuadro N° 4. Indicadores de Empleo de Venezuela.

Población	2019
TOTAL	**23.618.830**
ACTIVA	16.029.529
Tasa de actividad (%)	67,9
OCUPADA	15.011.108
Tasa de ocupación (%)	93,6
DESOCUPADA	1.018.421
Tasa de desocupación (%)	6,4
CESANTE	733.725
Tasa de cesantía (%)	4,6
B.T.P.P.V.	284.696
Tasa de B.T.P.P.V. (%)	1,8
INACTIVA	7.589.301
Tasa de inactividad (%)	32,1
ESTUDIANTE	1.838.102
QUEHACERES DEL HOGAR	3.251.827
INCAPACITADA PARA TRABAJAR	306.096
OTRA SITUACIÓN	2.193.276

Sector formal e informal, categoria de ocupación del sector informal y sexo	2019
TOTAL OCUPADOS	**15.011.108**
CLASIFICABLES	15.011.108
(%)	100,0
SECTOR FORMAL	8.929.536
(%)	59,5
SECTOR INFORMAL 1/	6.081.572
(%)	40,5
TRABAJADORES POR CUENTA	4.957.309
(%)	33,0
PATRONOS O EMPLEADORES	206.975
(%)	1,4
EMPLEADOS Y OBREROS 2/	917.288
(%)	6,1
EMPLEADOS Y OBREROS	1.069.020
(%)	7,1
SERVICIO DOMÉSTICO	29.488
(%)	0,2
AYUDANTES FAMILIARES NO	0,0
(%)	0,0

Fuente: Instituto Nacional de Estadística.

A pesar de las cifras oficiales emitidas, Martin[76] explica que el Fondo Monetario Internacional a través de informe emitido a finales del año 2019 afirmó que la tasa de desempleo se situó para ese año en 47,2%, proyectando una tasa de 50,5% para el año 2020, catalogado como el país con la mayor tasa de desempleo del mundo, lo cual constituye una de las dimensiones de la compleja crisis económica y social en la que se encuentra Venezuela. El hecho de que Venezuela tenga la inflación y la tasa de desempleo más alta del mundo se une a que los trabajadores perciben los salarios más bajos de la

[76] Martin, S. (2019) Venezuela será el país con el mayor desempleo del mundo: FMI. Artículo en línea. Disponible en: https://es.panampost.com/sabrina-martin/2019/11/11/venezuela-desempleo-fmi/

región, que según estudio realizado por la agencia de noticias Bloomberg, no supera los seis dólares mensuales, por lo que resulta imposible poder adquirir la canasta básica de alimentos y sólo pueden sobrevivir aquellos que cuentan con un ingreso en moneda extranjera bien sea por su trabajo o por remesas enviadas desde el exterior. En ese sentido, Martin culmina afirmando que:

> Mientras la situación no mejore en el país suramericano, los venezolanos deberán seguir enfrentando una economía improvisada donde solo los que tienen acceso a divisas logran sobrevivir, y quienes no, viven en la miseria, pues con el paso de los días los precios de los alimentos aumentan en dólares y en bolívares, disminuyendo no solamente la capacidad de compra, sino el poder adquisitivo de los ciudadanos.[77]

Otro de los elementos que debe ser descrito en el caso venezolano producto de la crisis que se vive en todo sentido es la evolución del tipo de cambio, que en los últimos meses ha cambiado su comportamiento relacionado con el que mostraba años anteriores, en los que el valor oficial del dólar siempre estuve muy por debajo del llamado dólar negro o del mercado negro. En el gráfico N° 12, tomado directamente del sitio web de la agencia Bloomberg se observa claramente la tendencia descrita durante los primeros ocho meses del año 2019, con un ligero distanciamiento entre ambos valores, el oficial y el del dólar negro, por lo que el diferencial entre ellos prácticamente ha dejado de ser un factor importante que permitía obtener divisas baratas en Venezuela e intercambiarlas en Colombia a un precio superior o adquiriendo mayor cantidad de bienes en Colombia con dichas divisas, aunque como se pudo explicar anteriormente, el fenómeno del encarecimiento de la vida en moneda extranjera es el elementos que empuja a las personas a utilizar sus divisas fuera de Venezuela para la adquisición de bienes que en el país son

[77] Martin, S. (2019) Venezuela será el país con el mayor desempleo del mundo: FMI. Artículo en línea. Disponible en: https://es.panampost.com/sabrina-martin/2019/11/11/venezuela-desempleo-fmi/

mucho más costosos en algunos casos, tal como se evidenciará a continuación.

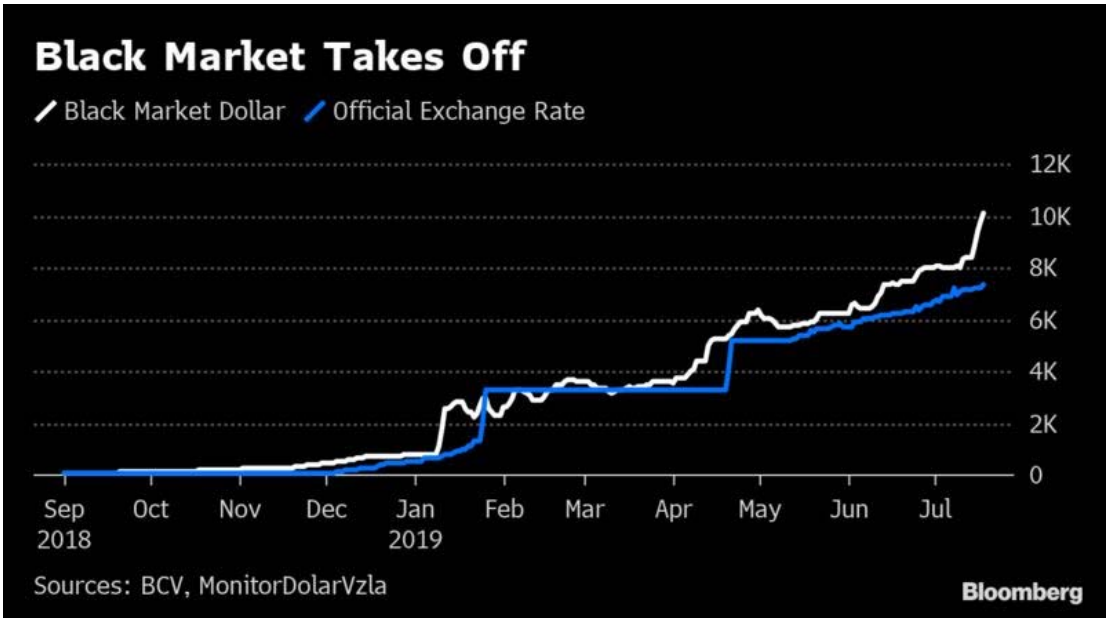

Gráfico N° 12. Evolución del tipo de cambio en Venezuela
Fuente: Tomado de https://www.bloomberg.com/news/articles/2019-07-18/venezuela-s-black-market-comeback-hints-at-looming-devaluation.

Los precios de los bienes en ambos países han venido presentando diferencias importantes tomando como referencia su valor en dólares o pesos colombianos a ambos lados de la frontera. Para dejar evidencia de ello, se tuvo acceso a una recopilación de precios de una canasta de productos divididos en víveres, hortalizas y proteína a partir de un reportaje periodístico, pudiendo destacar que solamente a nivel de víveres, si se compra una unidad de cada uno de los artículos señalados en el cuadro N° 5 en la ciudad de Cúcuta, el monto del conjunto de ellos asciende a 58.900 pesos colombianos, pero si se compran en la ciudad de San Cristóbal por ejemplo, el mismo conjunto de artículos representan un monto de 95.580 pesos colombianos, es decir, un 62,28% más que lo que se pagaría en territorio colombiano.

Cuadro N° 5. Diferencial de precios en víveres entre Cúcuta-San Cristóbal

Víveres	Precio Cúcuta Pesos	Precio San Cristóbal Equivalente en Pesos	Diferencial de precios San Cristóbal Vs Cúcuta
Arroz	3200	3200	0,00%
Harina de Maíz	2400	3600	50,00%
Harina de Trigo	2600	3600	38,46%
Azúcar	2400	3600	50,00%
Aceite	5000	5600	12,00%
Pasta	2800	6000	114,29%
Café	7000	8000	14,29%
Papel Higiénico	12000	20000	66,67%
Leche en Polvo	13000	29000	123,08%
Caraotas	5000	5980	19,60%
Arvejas	1500	3800	153,33%
Sal	2000	3200	60,00%
Total	**58900**	**95580**	**62,28%**

Fuente: Elaboración propia a partir de https://www.laprensalara.com.ve/nota/12286/2020/02/cucuta-es-la-opcion-de-los-venezolanos-para-comprar-barato

El mayor diferencial se observa en el área de víveres, ya que en lo que a hortalizas se refiere, tal como se muestra en el cuadro N° 6, solamente existe un 7,5% de margen por encima entre los precios en la ciudad de San Cristóbal y los precios de Cúcuta, y si se habla de los rubros asociados a las proteínas, como se muestra en el cuadro N° 7, el panorama se invierte, es decir, productos como los huevos prácticamente se ubican en el mismo precio que en Colombia pero la carne de res de primera y de segunda cuestan incluso menos de la mitad de lo que cuestan en Cúcuta, a diferencia del pollo que efectivamente resulta más económico adquirirlo en Colombia.

Cuadro N° 6. Diferencial de precios en hortalizas entre Cúcuta-San Cristóbal

Hortalizas	Precio Cúcuta Pesos	Precio San Cristóbal Equivalente en Pesos	Diferencial de precios San Cristóbal Vs Cúcuta
Cebollín	1500	1600	6,25%
Cebolla de cabeza	2000	1900	-5,26%
Tomate	2500	3600	30,56%
Pimentón	3000	2600	-15,38%
Plátano	2000	1900	-5,26%
Cilantro	500	400	-25,00%
Zanahoria	2500	2900	13,79%
Papa	2000	2300	13,04%
Total	**16000**	**17200**	**7,50%**

Fuente: Elaboración propia a partir de https://www.laprensalara.com.ve/nota/12286/2020/02/cucuta-es-la-opcion-de-los-venezolanos-para-comprar-barato

Cuadro N° 7. Diferencial de precios en proteínas entre Cúcuta-San Cristóbal

Proteína	Precio Cúcuta Pesos	Precio San Cristóbal Equivalente en Pesos	Diferencial de precios San Cristóbal Vs Cúcuta
Huevos	9000	8800	-2,27%
Carne de primera	14000	7000	-100,00%
Carde de segunda	12000	5100	-135,29%
Pollo	4000	6500	38,46%
Total	**39000**	**27400**	**-29,74%**

Fuente: Elaboración propia a partir de https://www.laprensalara.com.ve/nota/12286/2020/02/cucuta-es-la-opcion-de-los-venezolanos-para-comprar-barato

Es así como es fácilmente apreciable que para los consumidores de Venezuela, Colombia representa el destino para la compra de artículos, especialmente víveres, para adquirir más productos de la canasta básica de acuerdo a los ingresos percibidos, así como se observa la proliferación de comercios informales, no solamente en la frontera, sino a lo largo y ancho del país, en los que se ofrecen toda clase de artículos de origen colombiano aún a precios menores que los artículos venezolanos, siendo éste uno de los

factores que sin duda ha acelerado el crecimiento del comercio informal a gran escala en la frontera colombo venezolana.

Una vez descrito el panorama a cada lado de la frontera entre Colombia y Venezuela, se puede comprender de manera más precisa la realidad actual desde el punto de vista económico e incluso social, la cual se encuentra claramente determinada por una serie de factores, siendo los más importantes la profunda crisis multidimensional a la que está sometida Venezuela, así como las cada vez más deterioradas relaciones diplomáticas entre los dos países, los cuales sin lugar a dudas impactan de manera directa la situación fronteriza, más aún cuando es el Puente Internacional Simón Bolívar la puerta de salida a través de la cual millones de venezolanos han emigrado en los últimos años.

La falta de producción de bienes y servicios en Venezuela, evidenciada a través de la estrepitosa caída del Producto Interno Bruto ha ido generando problemas de desabastecimiento, lo cual ha estimulado los niveles de contrabando de productos de primera necesidad desde Colombia en el caso de la región centro occidental, pero también de productos brasileros para la región oriental de Venezuela, entre los cuales se encuentran alimentos, productos de higiene, repuestos de vehículos, medicamentos y materias primas, aunado al hecho de que sus precios son mucho menores que los bienes encontrados en el país, lo cual representa otro aliciente para el aumento de ese tipo de actividad.

En el caso de la ciudad de Cúcuta se pudo precisar que el principal inconveniente que viene enfrentando en los últimos años es el desempleo, con una tasa por encima de la nacional y con la tasa de informalidad más alta del país, factor que unido a la gran cantidad de venezolanos que arriban a la ciudad, incluso representando mano de obra profesional, exacerba el efecto

del desempleo en la calidad de vida de sus habitantes y en el desarrollo económico regional.

Si bien a lo largo de este capítulo fue posible apreciar la gran cantidad de inconvenientes que se vienen enfrentando a ambos lados de la frontera, es posible afirmar que la dinámica de esta región se encuentra profundamente marcada por la crisis económica venezolana, que ha traído como consecuencia la profundización de la migración hacia Colombia y otros destinos pero usando a este último como puente, el contrabando y el comercio informal, que no son consideradas actividades lícitas en el marco jurídico venezolano ya que redundan en aspectos como la evasión de impuestos y el perjuicio a las empresas formalmente constituidas, pero que desde la perspectiva social ha representado una válvula de alivio para todos aquellos venezolanos que debido a sus ingresos exiguos o su limitado acceso a divisas, no pueden adquirir los artículos fundamentales para su subsistencia en Venezuela, acudiendo al vecino país para sobrellevar de la mejor manera posible la crisis económica sin precedentes que golpea con fuerza a Venezuela desde hace ya algunos años.

CAPITULO II

INTERCAMBIO COMERCIAL FORMAL ENTRE VENEZUELA Y COLOMBIA EN EL PERÍODO 2010-2019

Antecedentes

En el ámbito internacional, Quiroz[78] mediante su trabajo de investigación titulado “Colombia y Venezuela, integrados y disueltos: una mirada a las dos últimas décadas de relaciones económicas y de comercio binacional”, explica exhaustivamente las relaciones económicas establecidas entre Colombia y Venezuela en las últimas décadas, abordando en primer lugar en conjunto de antecedentes conceptuales y coyunturales que identifican los sucesos ocurridos en los dos países durante años anteriores al período de análisis para, posteriormente, analizar el conjunto de fases de integración económica, seguidas por los grupos de países que se fueron incorporando en ese tipo de procesos. También lleva a cabo a través de su investigación un recuento de los mecanismos de integración regional como un procedimiento en el que los Estados miembros establecen acuerdos de cooperación que permitan a su vez contribuir con el logro de beneficios económicos para las diferentes partes. Finalmente, la autora desarrolla un recuento de la evolución de las relaciones comerciales y políticas de ambos naciones así como un recorrido bastante explícito sobre el desarrollo del comercio bilateral en sus diferentes aspectos.

[78] Quiroz, M. (2012). Colombia y Venezuela, integrados y disueltos: una mirada a las dos últimas décadas de relaciones económicas y de comercio binacional. Documentos de Investigación. Ediciones Universidad Central. Bogotá.

Siendo el evento de estudio de este capítulo el intercambio comercial entre Venezuela y Colombia en los últimos años, a los fines de relacionarlo con el incremento del comercio informal en la zona fronteriza, el trabajo descrito representa un aporte fundamental que permite revisar aspectos metodológicos concretos para abordar de manera correcta el conjunto de elementos a tomarse en cuenta para determinar las características del comercio entre ambos países y su evolución, así como contar con datos importantes de períodos previos que permitan establecer conclusiones sobre la preponderancia del intercambio comercial tanto para Colombia como para Venezuela.

Por otra parte, Esguerra, Montes, Garavito y Pulido[79] a partir de su trabajo intitulado "El comercio colombo-venezolano: características y su evolución reciente", aseveran que el comercio entre Venezuela y Colombia ha sufrido desde los años 1970 una serie de crecimientos y crisis, aunque su mejor etapa fue la acontecida entre los años 2004 y 2009, el cual se materializa producto de una serie de políticas y acontecimientos de carácter económico que se dieron a ambos lados de la frontera. Los autores explican que en Venezuela fueron determinantes las políticas gubernamentales que llevaron a una transformación productiva y a una burbuja de consumo producto del auge de los precios del petróleo y en el caso de Colombia, las políticas económicas también privilegiaron la producción de bienes de consumo a través de mayor protección efectiva con aranceles más altos. Ese crecimiento del intercambio comercial es el que hace que la sustitución de mercados que Colombia necesita para disminuir su dependencia de Venezuela producto del declive posterior no fuese fácil ni instantánea, ocasionando progresivamente pérdidas en las exportaciones reales y en el

[79] Esguerra, M.; Montes, E.; Garavito, A. y Pulido, C. (2010) El comercio colombo-venezolano: características y su evolución reciente. Borradores de economía, Banco de la República. N° 602.

producto interno bruto colombiano aunque el impacto fue mayor para Venezuela producto de la profunda crisis económica que atraviesa desde hace algunos años atrás.

Dicho trabajo genera múltiples aportes a la presente investigación ya que, al igual que el anterior, representa una referencia en la forma en que debe realizarse el análisis del intercambio comercial entre naciones y su evolución, relacionándolo con el conjunto de políticas comerciales y económicas que se han implementado, con la finalidad de establecer conclusiones sobre el nivel o grado de vulnerabilidad de las economías de Colombia y Venezuela ante acontecimientos importantes como el cierre de la frontera ocurrido hace algunos años y que permanece en la actualidad, su impacto en el incremento del comercio informal así como en el deterioro de la calidad de vida de la población fronteriza.

Bases Teóricas

El Comercio Internacional

El Instituto de Investigaciones Jurídicas de la Universidad Nacional Autónoma de México[80] afirma que la actividad comercial siempre ha estado vinculada a la actividad humana en función de la satisfacción de las necesidades de las personas, siendo de suma importancia revisar la evolución del comercio a lo largo de la historia para poder entender la situación actual del mismo. En primera instancia es preciso aclarar las diferencias entre los términos comercio exterior y comercio internacional, los cuales son normalmente confundidos. El mismo Instituto afirma que si bien ambos

[80] Instituto de Investigaciones Jurídicas de la Universidad Nacional Autónoma de México (2017) Introducción al Comercio Internacional. Artículo en línea. Disponible en: www.juridicas.unam.mx.

términos se refieren al comercio que se realiza entre dos agentes económicos más allá de las fronteras nacionales, cuando se habla de comercio internacional pareciera indicarse a que el agente que lo lleva a cabo se encuentra en un punto elevado del espacio que le permite visualizar globalmente todas las relaciones económicas que se llevan a cabo entre la diversidad de agentes económicos. Ahora, el comercio exterior se refiere al conjunto de relaciones entre dos diferentes agentes económicos pero haciendo énfasis en un lugar o país específico, es decir, el comercio exterior se refiere al intercambio comercial de un país en relación con los demás, como por ejemplo, el comercio exterior de Colombia o el comercio exterior de Venezuela. El comercio exterior de los países puede ser catalogado como uno de los sectores más importantes de su actividad económica por la naturaleza de sus funciones, debiendo responder a los intereses del Estado, modulando la inserción del país en el marco del comercio regional o multilateral. Por su parte, el comercio internacional es concebido como un concepto más amplio ya que comprende el conjunto de relaciones comerciales internacionales sin referirse específicamente a algún país, por lo que Osorio citado por el Instituto en cuestión lo define como "El conjunto de movimientos comerciales y financieros y en general todas aquellas operaciones cualquiera que sea su naturaleza, que se realicen entre naciones, es pues un fenómeno universal en el que participan las diversas comunidades humanas"[81].

En este punto, el mismo Instituto de Investigaciones Jurídicas de la UNAM establece que el comercio exterior tiene unas funciones principales en el entorno de los países, siendo la primera de ellas dar salida a la producción que no puede venderse a lo interno por encontrarse totalmente abastecido, generar empleos, generar divisas para el correcto funcionamiento del país, fomentar y consolidar la inversión en nuevas plantas de producción, así como

[81] Osorio, C. (1995) Diccionario de Comercio Internacional, México, Grupo Editorial Iberoamérica. P.48

adquirir el conjunto de productos y servicios que no se generan internamente, todas ellas con un fin mayor que es favorecer el desarrollo económico de los países.

El Comercio Internacional Contemporáneo y la Integración

Con la finalidad de proporcionar un breve recuento de la evolución del comercio en los últimos años, Martínez[82] inicia explicando que luego de la segunda guerra mundial el comercio internacional experimentó un crecimiento sumamente importante debido a una serie de factores políticos y económicos, aunque hace énfasis en los primeros de ellos. En ese sentido Krugman[83] citado por Martínez indica en primera instancia que uno de los factores políticos principales radicó en el cambio en las políticas comerciales de Alemania y Estados Unidos, quienes a partir de 1950 se volvieron cada vez menos proteccionistas, propiciando ocho rondas de negociación en el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio para reducir las barreras al comercio internacional. Por otro lado también se refiere al abandono del modelo de industrialización de los países desarrollados hacia la sustitución de importaciones, que tenía una marcada tendencia hacia el proteccionismo.

Ahora bien, Lusgztig[84] citado también por Martínez explica el conjunto de razones por las que los gobiernos del mundo implementan un conjunto de políticas de liberación del comercio internacional: en primer lugar las crisis económicas que empujan a los países a cambios en sus modelos, las presiones externas y las preferencias de los gobiernos por economías abiertas o de libre mercado, así como crear alianzas políticas con grupos de países.

---

[82] Martínez, A. (2011) Venezuela: Política e Integración Regional. Cuadernos del Cendes. Caracas. 28-78.
[83] Krugman, Paul (1995). «Growing World Trade: Causes and Consequences», Brookings Papers on Economic Activity, vol. 1995, no 1, 23th Anniversary Issue, pp. 327-377.
[84] Lusztig, Michael (2004). The Limits of Protectionism: Building Coalitions for Free Trade, Pittsburg, University of Pittsburg Press.

Cuando se habla específicamente de América Latina, Martínez[85] indica que la tendencia hacia la liberación del comercio internacional pareciera inclinarse por las dos primeras razones, tanto las crisis económicas como las presiones externas, de hecho, luego de 1980 gran cantidad de países de dicha región negociaron con el Fondo Monetario Internacional la adopción del llamado consenso de Washington que implicaba la liberación del comercio internacional. Finalmente, Martínez explica un conjunto de elementos importantes que deben considerarse en referencia a las sociedades comerciales internacionales o al comercio internacional propiamente dicho, como sigue:

> Los economistas afirman que dos países son socios comerciales naturales cuando el flujo comercial entre ambos tiene alta probabilidad de ser cuantioso debido a que existen bajos costos de transporte. La vecindad geográfica parece ser una de las principales variables que explican el comercio entre dos naciones. Estudios empíricos que tratan de explicar el comercio entre países utilizando la ecuación de gravedad, cuyas variables independientes son el producto interno bruto (tamaño) y la distancia entre países, usualmente encuentran que la distancia tiene mayor poder explicativo que el tamaño. Todavía no está claro por qué, pero podría ser que a menor distancia es mayor la posibilidad de contacto personal entre gerentes o entre estos y los clientes. De ser así, los cambios tecnológicos que facilitan las comunicaciones terminarán quitándole peso a la distancia como factor decisivo en el comercio entre países.[86]

Desde otro punto de vista, Samuelson y Nordhaus[87] establecen que diariamente resulta muy fácil obviar la importancia trascendental del comercio internacional, pudiéndose encontrar gran cantidad de factores económicas detrás de este. El comercio internacional tiene como particularidad que fomenta la especialización y esta última a su vez incrementa la productividad,

[85] Martínez, A. (2011) Venezuela: Política e Integración Regional. Cuadernos del Cendes. Caracas. 28-78.
[86] Ibidem. p. 3
[87] Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

por lo que a largo plazo trae como consecuencia una mejora notable del nivel de vida de los países en general, siendo la vía óptima para consolidar su prosperidad. En este punto resulta interesante acotar una serie de aspectos que los autores mencionan en cuanto a las diferencias del comercio internacional con los mercados nacionales o interiores:

1. Aumento de las oportunidades comerciales: La principal ventaja del comercio internacional se halla en que amplía los horizontes comerciales. Si la población se viera obligada a consumir únicamente lo que produce su país, el mundo sería más pobre tanto en el plano material como en el espiritual. Los canadienses no podrían beber vino, los norteamericanos no podrían comer plátanos y la mayor parte del mundo no tendría jazz ni películas de Hollywood.
2. Soberanía de las naciones: En el comercio internacional intervienen personas y empresas que viven en países distintos. Cada nación es una entidad soberana que regula la circulación de personas, bienes y flujos financieros a través de las fronteras. Contrasta con el comercio interior, en el que hay una única moneda, el comercio y el dinero fluyen libremente dentro de las fronteras y la gente puede emigrar fácilmente en busca de nuevas oportunidades. A veces, se levantan barreras políticas al comercio cuando los grupos afectados se oponen al comercio exterior y los países imponen aranceles o contingentes, práctica denominada proteccionismo.
3. Tipos de cambio: La mayoría de los países tienen su propia moneda. El sistema financiero internacional debe garantizar una corriente continua de dólares, yenes y otras monedas, de lo contrario pondrá en peligro el comercio.[88]

En este orden de ideas, los mismos autores consideran necesario explicar el conjunto de factores económicos en que se basan los patrones del comercio internacional y el conjunto de causas por las cuales éste se da efectivamente. Indican que para los países es beneficioso participar en el comercio internacional en primer lugar por las diferencias en las condiciones

[88] Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid. p. 659

de producción, por los costos decrecientes de producción y por las diferencias de gustos o necesidades entre los habitantes de los diferentes países.

Se tiene entonces que una de las razones por las que el comercio internacional se establece es por la diversidad de los recursos naturales, es decir, por las diferencias entre los países asociadas a la posibilidad de producir diferentes rubros; el segundo factor tiene que ver con las preferencias, es decir, así las condiciones de producción de todos los países fueses exactamente iguales, los países se dedicarían de igual manera al comercio ya que cuentan con gustos diferentes; y por último y quizás más importante, las diferencias entre los costos de producción de los países, sobre todo cuando los países consiguen ventajas en la producción de un determinado bien, lo cual puede convertirlo en un productor de grandes volúmenes a bajos costos, implementando las llamadas economías de escala, que tienen la característica que proporcionan ventajas significativas en costos y tecnología sobre los demás países.[89]

Los Objetos del Comercio Internacional

El Instituto de Investigaciones Jurídicas de la UNAM[90] establece que el comercio exterior representa solamente una de las tantas variables del sistema económico que se refiere al cumplimiento de la función de un país como comprador y vendedor de bienes y servicios en los mercados internacionales, por lo que son precisamente éstos, las mercancías y los servicios los objetos de comercialización entre los diferentes países del mundo. En primer lugar, afirman que los bienes o mercancías “son los objetos físicos transportables

[89] Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.
[90] Instituto de Investigaciones Jurídicas de la Universidad Nacional Autónoma de México (2017) Introducción al Comercio Internacional. Artículo en línea. Disponible en: www.juridicas.unam.mx.

que se importan o exportan entre los distintos mercados internacionales"[91], pudiéndose dividir éstos en materias primas o productos básicos y productos manufacturados, siendo estos últimos aquellos que han sufrido diferentes procesos de transformación que hacen que les sea incorporado valor a una determinada materia prima. En resumen, identifican las materias primas como todos aquellos minerales, alimentos, vegetales, granos, etc., que se producen en los diferentes países y que se comercializan en el mercado internacional sin haber sufrido procesos de transformación importantes, pudiendo servir como punto de inicio para cadenas productivas o los llamados procesos con intervención de tecnología.

Por otro lado, el mismo Instituto explica que las manufacturas o los productos manufacturados son todos aquellos objetos de carácter transportable que han sufrido algún tipo de transformación productiva y que adicionalmente comprende trabajo socialmente necesario, por lo que se agrega valor a las materias por medio de procesos o tecnología, identificándose como tales la maquinaria, equipos, insumos y demás bienes de capital para una diversidad de usos. Es preciso destacar que el comercio internacional contemporáneo no solamente se encuentra relacionado con bienes o mercancías sino con los llamados servicios, los cuales:

> Son actividades económicas que dan origen a intangibles o inmateriales de distintos grados de complejidad, determinados por el contenido de conocimientos que implican o envuelven, que no son generados por la agricultura, minería o industrias y que participan directa o indirectamente en la producción o consumo de bienes físicos o manufacturas.[92]

[91] Instituto de Investigaciones Jurídicas de la Universidad Nacional Autónoma de México (2017) Introducción al Comercio Internacional. Artículo en línea. Disponible en: www.juridicas.unam.mx. p.17
[92] Ibidem p.20

Los servicios cuentan con un conjunto de aspectos que los caracterizan, en primer lugar el conocimiento, propio de los seres humanos, la intangibilidad, ya que no poseen materia relacionada con algún tipo de bienes o manufacturas, no son almacenables, ya que no son susceptibles a concentrarse en algún tipo de depósito, se consumen exactamente al momento de producirse, por lo que son simultáneos y no transportables. Algunos ejemplos de servicios son las telecomunicaciones, bancos, transportes, ingeniería, publicidad, etc.

Los Sujetos del Comercio Internacional

En la misma tónica de los objetos del comercio internacional, el Instituto de Investigaciones Jurídicas de la UNAM explica el conjunto de sujetos que intervienen en el comercio internacional, teniendo en primer lugar al Estado y en segundo lugar las empresas, que pueden ser nacionales, multinacionales o transnacionales, en función de la procedencia del capital que las constituyen. Establecen inicialmente que el papel fundamental del Estado en cuanto a comercio internacional se refiere, consiste en la determinación de la política económica de los países, la cual debería apuntar hacia el mantenimiento e incluso ampliación de la actividad de las empresas nacionales en el ámbito mundial, pudiendo entonces suscribir y aprobar acuerdos o tratados internacionales que permitan facilitar los negocios internacionales entre entes privados y públicos.

Como se pudo apreciar, otro de los sujetos del comercio internacional son las empresas, que las conceptualiza como “la unidad de producción (de bienes o servicios) basada en el capital y que persigue la obtención de beneficios económicos (utilidades) mediante la explotación de la riqueza,

publicidad, crédito, propiedad intelectual, etc."[93], caracterizándose por ser organizaciones lucrativas de personal, contar con un capital (dinero, propiedades, bienes, etc.) y trabajo (actividad organizada, dirección, publicidad, etc.)

El tipo de cambio

Samuelson y Nordhaus[94] explican que si bien en el comercio interior o nacional de los países se utiliza la moneda oficial de cada uno, el comercio exterior exige el empleo de diferentes monedas nacionales, por lo que el tipo de cambio puede ser definido como el precio de una moneda expresado en función de otra, determinándose éste en el mercado de divisas, en el cual se intercambian las diferentes monedas. En otros términos, si cada país cuenta con su propia moneda, llámese dólar, euro, yen, etc., se mide convencionalmente el tipo de cambio como la cantidad de moneda extranjera que podría comprarse con una unidad de moneda nacional.

Los mismos autores explican que los tipos de cambio prácticamente nunca se mantienen estáticos con el transcurrir del tiempo, sino que varían de una semana a otra o de un mes a otro, como cualquier otro precio de un bien, en función de la oferta y la demanda. Ahora bien, también establecen que es en el mercado de divisas el sitio en el que se intercambian las monedas de los diferentes países y en el que además se determinan los correspondientes tipos o tasas de cambio. Adicionalmente, el fin principal del mercado de divisas es el de equilibrar la oferta y demanda, es decir, las fuerzas del mercado incrementan o bajan el tipo de cambio para buscar el equilibrio, o lo que es lo

[93] Instituto de Investigaciones Jurídicas de la Universidad Nacional Autónoma de México (2017) Introducción al Comercio Internacional. Artículo en línea. Disponible en: www.juridicas.unam.mx.p.24
[94] Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

mismo, el tipo de cambio al que las monedas compradas de manera voluntaria son exactamente iguales a los vendidos también de manera voluntaria.

En el ámbito del comercio internacional resulta trascendental manejar una serie de términos relacionados con el mercado de divisas y el tipo de cambio. En ese sentido, Samuelson y Nordhaus[95] establecen que el descenso del valor de una moneda respecto a otra u otras se llama depreciación y el incremento apreciación, siendo importante aclarar que normalmente el término devaluación es confundido con el de depreciación. Se habla de devaluación cuando se hace referencia a las situaciones en las que un país determinado fija su tipo de cambio oficial respecto a otra u otras monedas, por lo que cuando el precio de la moneda baja se habla de devaluación y cuando sube el precio oficial se habla de revaluación. El tipo de cambio es una variable fundamental en el comercio internacional ya que determina de manera directa el encarecimiento o no de los diferentes bienes o servicios intercambiados de acuerdo a la situación económica de los países en cuestión, por lo que las apreciaciones o depreciaciones de las monedas influirán en la oferta y la demanda de los mismos, constituyéndose como un factor determinante que siempre deberá tomarse en cuenta en este ámbito.

La Balanza de Pagos

En términos del Instituto de Investigaciones Jurídicas de la UNAM[96], la balanza de pagos se relaciona con el registro de las transacciones económicas de un país con el resto de los países del mundo, normalmente en el período de un año, comprendiendo tanto el movimiento de mercancías y servicios, así

[95] Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.
[96] Instituto de Investigaciones Jurídicas de la Universidad Nacional Autónoma de México (2017) Introducción al Comercio Internacional. Artículo en línea. Disponible en: www.juridicas.unam.mx

como los diferentes flujos financieros. El Fondo Monetario Internacional citado por dicho Instituto, la define como la contabilidad sistemática del conjunto de transacciones económicas que se han llevado a cabo durante un año entre sujetos económicos de un país y sujetos económicos extranjeros. La balanza de pagos puede dividirse en balanza de cuenta corriente, la cual a su vez se divide en balanza comercial, balanza de servicios y balanza de renta de inversiones; y balanza de cuenta de capital, la cual conforma el conjunto de movimientos de capital y oro monetario que determina la liquidación del saldo de la balanza de cuenta corriente.

A los efectos del comercio internacional la balanza comercial es de suma importancia ya que forma parte de la balanza de pagos, recogiendo los ingresos producto de las exportaciones y los pagos de las importaciones. Ahora bien, se dice que la balanza comercial es positiva o tiene superávit cuando el monto de las exportaciones supera al de las importaciones, por lo que el flujo de importaciones se puede decir que fue financiado con recursos propios. La balanza comercial es negativa o tiene déficit cuando el monto de las importaciones supera al de las exportaciones, habiendo financiado las importaciones con recursos internos, utilizando las reservas monetarias, o con fondos provenientes de créditos externos.

Para Samuelson y Nordhaus[97], los economistas llevan a cabo un seguimiento de la situación económica a través del diagnóstico de las cuentas de resultados y los balances de situación por lo que, a nivel de economía internacional, las cuentas claves hacen referencia a la balanza de pago de los países, siendo definida por éstos como el registro sistemático de todas las transacciones económicas entre un país y el resto del mundo, estando compuesta tal y como se describió con anterioridad por la cuenta corriente y

[97] Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

la cuenta de capital. Según estos autores, la regla general de la balanza de pagos es:

> Si una transacción suministra divisas a un país se denomina crédito y se registra como una partida positiva. Si exige gastar divisas, es un débito y se registra como una partida negativa. En general, las exportaciones son créditos y las importaciones son débitos.[98]

De acuerdo a Samuelson y Nordhaus[99], la balanza por cuenta corriente engloba el conjunto de partidas de renta y gasto, es decir, las importaciones y exportaciones de bienes y servicios, la renta que procede de las inversiones y las transferencias, por lo que se parece a la renta neta de un país o se asocia a las exportaciones netas de la contabilidad nacional. Es importante acotar que, aunque los economistas tienden a evitar el llamado déficit comercial, éste no es necesariamente negativo, ya que un país puede tenerlo ya que "la productividad interior es muy elevada y el endeudamiento para importar equipo de capital eleva a largo plazo la renta nacional"[100], haciendo énfasis en que los servicios vienen tomando un papel protagónico en los últimos tiempos del comercio internacional. Tanto la balanza de pagos como el tipo de cambio ya explicado son elementos que deben evaluarse constantemente y se relacionan entre sí ya que las variaciones del tipo de cambio se utilizan como mecanismo equilibrador para eliminar los desequilibrios de la balanza de pagos.

Como parte importante de este punto, Samuelson y Nordhaus[101] aseveran que la historia de los países industrializados ha demostrado que su balanza de pagos transcurre por una especie de ciclo vital desde que dejan de ser deudores jóvenes hasta convertirse en acreedores maduros,

---

[98] Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.p.666
[99] Ibidem
[100] Ibidem p.667
[101] Ibidem

observándose esto principalmente en las economías avanzadas de América del Norte, Europa y el Sudeste Asiático, por lo que los autores hacen una breve descripción del ciclo vital de la balanza de pagos a través de la historia de la balanza de pagos de los Estados Unidos de Norteamérica, como sigue:

1. País deudor joven y en crecimiento: Desde la Guerra de Independencia hasta después de la Guerra de Secesión, Estados Unidos importó por cuenta corriente más de lo que exportó. Europa le prestó la diferencia, lo que le permitió construir su stock de capital. Era el característico deudor joven y en crecimiento.
2. País deudor en su madurez: Desde 1873 aproximadamente hasta 1914, la balanza comercial de Estados Unidos experimentó un superávit, pero el aumento de los dividendos y de los intereses que debía a otros países por préstamos anteriores mantuvo más o menos equilibrada su balanza por cuenta corriente. Los movimientos de capitales también se compensaban más o menos, cancelándose los préstamos concedidos con los contraídos.
3. Nuevo país acreedor: Durante la Primera Guerra Mundial, las exportaciones de Estados Unidos aumentaron extraordinariamente. Los ciudadanos norteamericanos y su gobierno concedieron créditos a sus aliados Inglaterra y Francia para adquirir material bélico y para la ayuda necesaria durante la postguerra. Estados Unidos salió de la contienda convertido en un país acreedor.
4. País acreedor en su madurez: En la cuarta etapa, los ingresos generados por el capital y las inversiones exteriores proporcionaron un gran superávit que se vio contrarrestado por un déficit en el comercio de mercancías. Estados Unidos siguió con este patrón hasta comienzo de los años ochenta. Actualmente algunos países como Japón desempeñan el papel de países acreedores en su madurez ya que disfrutan de grandes superávit por cuenta corriente que invierten, a su vez, en otros países. [102]

[102] Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.p.670

La Exportación y la Importación

Daniels, Radebaugh y Sullivan[103] aseveran que el comercio internacional asociado a importaciones y exportaciones es de suma importancia para la economía mundial, sobre todo debido al proceso globalizador y a la reducción progresiva de las barreras comerciales producto de tratados de libre comercio y el desarrollo institucional que permitieron abrir cada vez más las economías de las naciones. Afirman también que la exportación y la importación son los métodos más comunes para llevar a cabo los negocios internacionales, estableciéndose un crecimiento progresivo del número de empresas que las llevan a cabo, producto esencialmente de los riesgos mínimos y bajo compromiso de recursos que éstas comprenden.

La exportación, definida por los autores, es la venta de bienes o servicios producidos por una empresa establecida en un país a clientes que residen en otro país, siendo importante hacer énfasis en que las exportaciones incluyen tanto bienes, como servicios, propiedad intelectual y que técnicamente un producto no necesita salir físicamente del país para calificar como exportación, sino generar ganancias en forma de moneda extranjera. En ese sentido, la experiencia en el ámbito empresarial permite identificar tres tipos específicos de exportadores:

- Exportadores ocasionales: Este tipo de empresa ha surtido pedidos no solicitados a compradores extranjeros pero investiga pasivamente las opciones de comercio internacional. Entienden los conceptos básicos del proceso de exportación. Sin embargo, por una serie de razones, no lo ven como un aspecto vital de su estrategia.
- Exportadores regulares: Este tipo de empresa persigue agresivamente las ventas de exportación y tiene una amplia experiencia con sus aspectos prácticos, complejidades y

[103] Daniels, J.; Radebaugh, L. y Sullivan, D. (2013) Negocios Internacionales. Catorceava Edición. Pearson Educación. México D.F:

tecnicismos. Ve la exportación como una actividad productiva, rentable y estratégica.

- No exportadores: Este tipo de empresa tiene poco o ningún conocimiento acerca de la exportación. A menudo no profesa ninguna intención, presente ni a futuro, de participar en el comercio internacional. Aunque suena como deficiencia, muchas empresas crecen en su mercado interno sin exportar simplemente porque producen bienes o servicios que no viajan bien a los mercados extranjeros. Aun así hay muchas empresas cuyos productos viajarían bien, pero simplemente prefieren no molestarse con la exportación.[104]

En este punto vale la pena preguntarse sobre cuáles serían las razones por las que se debería exportar. En ese sentido, los mismos autores indican que existen tres motivos específicos por los cuales las empresas deciden exportar: para aumentar la rentabilidad, para mejorar la productividad y para diversificar las actividades. Afirman que la principal ventaja de la exportación radica en el potencial de aumentar la rentabilidad ya que frecuentemente se venden los productos o servicios a precios más altos en el extranjero que en el propio país, permitiendo ampliar también el alcance de las ventas. Por otra parte, la exportación permite a las empresas mejorar su productividad ya que les permite utilizar capacidades no utilizadas o mejorar la eficiencia operativa para vender más productos en más mercados. Finalmente, la exportación fortalece la capacidad de adaptación a los cambios en el mercado a través de la diversificación de sus actividades, reduciendo por ejemplo la vulnerabilidad ante la posible pérdida de compradores locales, mejorando el poder de negociación con los proveedores y compensar las tasas de crecimiento a través de fuertes niveles en ventas de otros países en comparación con débiles niveles en otros.

[104] Daniels, J.; Radebaugh, L. y Sullivan, D. (2013) Negocios Internacionales. Catorceava Edición. Pearson Educación. México D.F: p.484

También Daniels et al[105] conceptualizan la importación como la compra de un bien o servicio realizada por un comprador ubicado en un país a un vendedor localizado en otro. Así como se clasificaron debidamente los exportadores, los importadores también pueden dividirse en tres tipos:

- Optimizadores de insumos: Este tipo de importador utiliza aprovisionamiento extranjero para optimizar, en términos de precio o calidad, los insumos que alimentan una cadena de suministro. Esencialmente, una empresa recorre el mundo para encontrar insumos óptimos. Una vez localizados, los dirige hacia varios puntos de producción distribuidos entre diversos países. Estas fábricas los ensamblan para elaborar productos terminados que luego son importados por los mercados del mundo.
- Oportunista: Este tipo de importador busca alrededor del mundo productos que puede importar y vender rentablemente a ciudadanos locales. Estos comerciantes ven un hueco en el mercado local, ya sea real o percibido y explotan esta oportunidad mediante la importación de productos disponibles solo a partir de proveedores extranjeros.
- Arbitrajistas: Este tipo de importador observa el aprovisionamiento extranjero para obtener el producto de la más alta calidad al menor precio posible. Esta motivación es atemporal, un agente aprovecha una diferencia de precio o calidad entre dos o más mercados y realiza transacciones que explotan ese desequilibrio para obtener ganancias a partir de la diferencia.[106]

Es conveniente plantear de igual forma el conjunto de motivos por los cuales se estimula la importación, resumiéndolos los autores en: especialización del trabajo, rivalidad global, falta de disponibilidad local, diversificación y perspectivas de la alta gerencia. En lo que a la especialización del trabajo se refiere, Daniels et al.[107] afirman que los gerentes dividen los procesos de producción secuencialmente, asignando a los

[105] Ibidem
[106] Daniels, J.; Radebaugh, L. y Sullivan, D. (2013) Negocios Internacionales. Catorceava Edición. Pearson Educación. México D.F: p.492
[107] Ibidem

trabajadores a cada etapa específica de tal manera que cada uno ejecute una u otra tarea, lo cual permite organizar la producción para aprovechar las economías de ubicación que hay entre los países. Por otra parte, existen gran cantidad de industrias que tienen un alto nivel de rivalidad competitiva global que dependen de gran cantidad de piezas producidas en todo el mundo para disminuir costos y mantener la calidad, así como hay otras que importan productos porque no pueden conseguirlos localmente debido a dificultades geográficas, reglamentarias o de desarrollo. Finalmente, los importadores así como se vio con los exportadores, utilizan los mercados internacionales para diversificar los riesgos operativos, haciendo a las empresas menos vulnerables ante las actuaciones de proveedores locales.

La Ventaja Comparativa

Samuelson y Nordhaus[108] exponen que los países generan y exportan bienes y servicios para los que se encuentran sumamente calificados, aunque existe un principio más allá de ese que subyace a todo el comercio de todo tipo. De acuerdo al principio de la ventaja comparativa, un país se beneficia del comercio incluso siendo más eficiente o menos eficiente que otros en la producción de todos los bienes; textualmente los autores afirman que dicho principio "establece que cada país se beneficia especializándose en la producción y la exportación de los bienes que puede producir con un costo relativamente bajo e importando los bienes que produzca con un costo relativamente elevado"[109], constituyendo dicho principio una de las bases del comercio internacional.

[108] Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid
[109] Ibídem p. 674

Este principio data de 1817 cuando David Ricardo pudo demostrar que la especialización internacional trae múltiples beneficios a los países, llamando al resultado de su explicación la ley de la ventaja comparativa. A través de esta se puede evidenciar que cuando los países se enfocan en las áreas en las que poseen una ventaja comparativa en condiciones de libre comercio, la situación general de mundo mejora notablemente. Si se hace la comparación con una situación hipotética en la que no hubiese comercio se tiene que los trabajadores de las diferentes regiones pueden llegar a obtener una mayor cantidad de bienes de consumo a cambio de la misma cantidad de trabajo cuando se especializan en aquellas áreas en las que poseen una ventaja comparativa y además intercambian su propia producción por bienes en los que pueden tener alguna desventaja relativa.

Los principios de la ventaja comparativa se aplican aun cuando existen gran cantidad de bienes y muchos países, de hecho, cuando hay muchas mercancías, es posible ordenar los productos de acuerdo a su ventaja comparativa desde los más relativamente eficientes hasta los menos relativamente eficientes y, cuando hay muchos países, el comercio como tal puede darse triangular o multilateralmente, teniendo entonces los países grandes déficit o superávit con otros. Los autores culminan diciendo que la teoría de la ventaja comparativa, si bien pudiera tener ciertas limitaciones, representa una de las mayores verdades de la economía y, si un país no la toma en cuenta es probable que pueda correr el riesgo de pagar un muy alto precio en su crecimiento económico y el nivel de vida en general.

Competitividad

Tal y como lo explica el Instituto de Investigaciones Jurídicas de la UNAM[110], la competitividad es una característica de las personas, las organizaciones o los Estados, de importancia trascendental para la producción de bienes y servicios en función de la eficiencia de un conjunto de factores como la innovación, el desarrollo tecnológico, la capacidad de adaptarse a nuevas demandas como consecuencia de cambios en los hábitos de consumo, normas culturales, situaciones globales políticas o económicas, lo cual les permite obtener un mejor precio y calidad a los fines de conseguir una mejor posición en el mercado. El ser competitivo se refiere al conjunto de acciones que se llevan a cabo con la finalidad de disminuir costos sin sacrificar calidad, nivel de vida de trabajadores, manteniendo o incrementando la participación en mercados nacionales o internacionales y la correspondiente renta o ganancia.

El concepto de competitividad puede considerarse muy variado y aplicable a un conjunto de ámbitos, por lo que no es único y ha generado controversia a lo largo de muchos años; es por ello que se hace necesario definir el ámbito al cual se refiere para comprender su significado. Müller propone que la competitividad es "el conjunto de habilidades y condiciones requeridas para el ejercicio de la competencia"[111], lo cual resulta una definición bastante lógica y muy sencilla. Para Dussel la competitividad es un proceso que integra a países y productos en mercados más allá de las fronteras, de

[110] Instituto de Investigaciones Jurídicas de la Universidad Nacional Autónoma de México (2017) Introducción al Comercio Internacional. Artículo en línea. Disponible en: www.juridicas.unam.mx

[111] MÜLLER G. (1995). El caleidoscopio de la competitividad. *Revista de la CEPAL.* [revista en línea], fecha de la consulta: 10 de septiembre de 2018. Disponible en: https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/11993/056137148_es.pdf p.138.

forma dinámica y dependiente de oferta y de demanda[112]. Por su parte la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), citada por Guasca y Buitrago, expresa que:

> La competitividad refleja la medida en que una nación, en un sistema de libre comercio y condiciones equitativas de mercado, puede producir bienes y servicios que superen la prueba de mercados internacionales, al tiempo que mantiene e incrementa el ingreso real de su pueblo a largo plazo[113].

El Foro Económico Mundial, citado por el Instituto de Investigaciones Jurídicas de la UNAM[114], afirma que la competitividad es definida por las instituciones, factores y políticas que determinan el nivel de productividad del país, el cual a su vez determina el nivel de prosperidad que puede ser adquirido por una economía. Es decir, mientras más competitiva sea una economía, ésta puede llegar a producir altos niveles de ingresos para sus habitantes, por lo que el nivel de productividad de las naciones determina también los niveles de ganancia que se obtienen a partir de las inversiones de esa economía.

También destacan que un país más competitivo crecerá más rápido en el mediano o largo plazo ya que los márgenes de ganancia son indicadores importantes del crecimiento económico. Está comprobado que los niveles de productividad de los países determinan sus aptitudes para mantener sus

---

[112] DUSSEL, E. (2001). *Un análisis de la competitividad de las exportaciones de prendas de vestir de Centroamérica utilizando los programas y la metodología CAN y MAGIC.* Naciones Unidas – CEPAL, México, [libro en línea], fecha de la consulta: 28 de diciembre de 2018. Disponible en: https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/4875/S01030302_es.pdf?sequence=1&isAllowed=y

[113] GUASCA M. y BUITRAGO L. (2012). *Elucidación del término "competitividad nacional" y análisis de su medición.* Primera edición. Editorial Universidad del Rosario, Bogotá, p.9. [libro en línea], fecha de la consulta: 28 de diciembre de 2018. Disponible en: http://www.urosario.edu.co/urosario_files/64/6421d10c-b165-4b7a-acca-c208fa4a0ec7.pdf

[114] Instituto de Investigaciones Jurídicas de la Universidad Nacional Autónoma de México (2017) Introducción al Comercio Internacional. Artículo en línea. Disponible en: www.juridicas.unam.mx

niveles de ingresos así como determinan claramente las tasas de utilidad de las inversiones llevadas a cabo, que también explican el posible crecimiento de las economías. El Foro Económico Mundial identifica doce pilares de la competitividad de los países en función de los elementos explicados anteriormente, estructurando y basando en dichos doce factores las distintas clasificaciones internacionales para ponderar o evaluar las economías mundiales, siendo los siguientes: Las instituciones, la infraestructura, la estabilidad macroeconómica, salud y educación básica, educación media-superior y capacitación de calidad, eficiencia del mercado de bienes, eficiencia del mercado laboral, sofisticación del mercado financiero, disponibilidad tecnológica, tamaño del mercado, profesionalización de los negocios, innovación, pudiendo ser apreciados en el gráfico N° 13.

Gráfico N° 13. Los doce pilares de la competitividad.
Fuente: Elaboración propia a partir de Instituto de Investigaciones Jurídicas UNAM.

Es importante resaltar que, tal y como se observa en el gráfico N° 13, según el Instituto de Investigaciones Jurídicas de la UNAM, los pilares de la competitividad se complementan para obtener como resultado una economía cada vez más competitiva, no siendo éstos responsabilidad única de las empresas sino mayormente del Estado, el cual debe proporcionar las condiciones necesarias para el desarrollo del potencial productivo del país.

Revisión Histórica Reciente de la Integración Económica entre Venezuela y Colombia

Desde la perspectiva de Gutiérrez[115], en los años 1990 Venezuela y Colombia establecieron un conjunto de estrategias de desarrollo dirigidas a su vez por las propuestas del llamado Consenso de Washington que le asignaban un rol preponderante a los mercados y el sector privado. En tal sentido se llevaron a cabo grandes avances en la integración económica binacional, siendo ambos países los líderes de los avances en el proceso de integración de la región andina a partir de una zona de libre comercio y los inicios de la llamada Comunidad Andina de Naciones (CAN) en el año 1995. Debido a ello, ambos países lideraron la dinámica del flujo comercial dentro de ese bloque integrador en el que el 76,2% de las exportaciones correspondían solamente a Venezuela y Colombia.

Pero para el año de 1999 con la asunción al poder de Hugo Chávez se empezaron a gestar una serie de cambios radicales asociados al rol de los mercados y del Estado en la sociedad, la política exterior y la economía producto del cambio ideológico, lo cual trajo como consecuencia grandes cambios en el marco jurídico e institucional venezolano. Independientemente de ello, Colombia siguió con su estrategia económica asociada con los

[115] Gutiérrez, A. (2013) Venezuela y Colombia: Divergencias en las Estrategias de Desarrollo, Controversias e Integración Económica. Aldea Mundo, Vol. 18, N° 36.

privilegios a la acción de los mercados, dándole preponderancia al sector privado a través del fortalecimiento de la política exterior y el ingreso a nuevas alianzas políticas, económicas, sobre todo de libre comercio con grandes potencias como Estados Unidos y la Unión Europea. En vista de tales diferencias en las visiones de ambos países, a partir de ese año 1999 las relaciones entre Venezuela y Colombia han atravesado gran cantidad de conflictos económicos, políticos y diplomáticos que han generado un atascamiento en la integración económica binacional, conociendo incluso la naturaleza de socios naturales que poseen ambas naciones. El mismo autor, respecto al comportamiento de Venezuela y Colombia resalta lo siguiente:

> Colombia ha basado su estrategia de desarrollo económico en la preeminencia de los mercados y el protagonismo del sector privado, en un marco institucional de respeto por los derechos de propiedad, con una inserción internacional basada en la firma de TLC con países de dentro y fuera de la región. En el plano de la geopolítica, Colombia, a diferencia de Venezuela, mantuvo una visión de acercamiento y amistad con Estados Unidos, vital para el éxito de su política de seguridad democrática y de enfrentamiento al narcotráfico y a la guerrilla. Venezuela, por el contrario, desde 1999 y con mayor fuerza desde 2003, basa su estrategia de desarrollo en una fuerte intervención del Estado en la economía, con políticas de control del tipo de cambio, de los precios, expropiaciones y nacionalizaciones, en tanto que critica fuertemente a los acuerdos de integración vigentes en la región y a la firma de TLC, especialmente con Estados Unidos. El discurso gubernamental se caracteriza por una fuerte retórica antiimperialista, anti Estados Unidos y por la búsqueda permanente de alianzas geopolíticas para combatir al imperialismo. La nueva estrategia de desarrollo e inserción internacional se basa en el planteamiento del "socialismo del siglo XXI".[116]

El mismo autor explica que Venezuela abandonó la Comunidad Andina de Naciones en el año 2006 así como el Tratado de Libre Comercio entre Colombia, México y Venezuela, desarrollando desde el año 2004 una propuesta propia de integración conocida como Alianza Bolivariana para los

[116] Gutiérrez, A. (2013) Venezuela y Colombia: Divergencias en las Estrategias de Desarrollo, Controversias e Integración Económica. Aldea Mundo, Vol. 18, N° 36. p. 14.

Pueblos de América (ALBA). Ahora bien, aunque parezca contradictorio, en el año 2012 se convirtió en miembro pleno del Mercado Común del Sur (Mercosur), sabiendo que éste tiene como propósito la creación y consolidación de una zona de libre comercio con arancel externo común así como libre movimientos entre los países que lo conforman da los factores de producción.

Ahora bien, Gutiérrez[117] explica que en el año 2011, a pesar de la gran cantidad de inconvenientes diplomáticos suscitados en esos últimos años, Colombia y Venezuela firmaron un acuerdo comercial parcial dentro de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI), el cual constituyó un retroceso importante si se contrasta con el grado de integración que se logró a través de la Comunidad Andina de Naciones, rigiendo ese último acuerdo para la regulación de las relaciones comerciales de ambos países, vigente desde el año 2012. Para comprender el origen de la situación actual del comercio exterior de Venezuela y sus relaciones con Colombia, el autor explica claramente lo siguiente:

> Venezuela, desde 2003, intensificó sus políticas de intervención gubernamental en la economía. Desde febrero 2003 entró en vigencia el control de cambios, de los precios y del comercio exterior (licencias previas de importación, lista de bienes para acceder a divisas al tipo de cambio oficial, hubo retardos en la entrega de certificados de origen, prohibiciones para exportar, exigencia de certificados de no producción nacional para poder importar con divisas al tipo de cambio oficial, o de suficiencia de la producción para abastecer el mercado interno para poder exportar y otras restricciones administrativas-paraarancelarias). Con esta política comercial a Venezuela le resultó y todavía le resulta difícil cumplir con las disciplinas que implican los acuerdos de integración económica. Mientras tanto, Colombia, a pesar de las dificultades económicas que confrontaba, continuó con su estrategia de

[117] Gutiérrez, A. (2013) Venezuela y Colombia: Divergencias en las Estrategias de Desarrollo, Controversias e Integración Económica. Aldea Mundo, Vol. 18, N° 36.

> desarrollo promercado, de liberación y apertura comercial y de firmas de TLCs con países de dentro y fuera de la región.[118]

En ese sentido, la situación anteriormente descrita aunada al cada vez peor estado de la economía venezolana que atraviesa una crisis sin precedentes en los últimos años, han causado una disminución sustancial del comercio binacional sobre todo desde el año 2015 que se ha prolongado de manera importante cada año subsiguiente. Por tal motivo, Gutiérrez[119] afirma que las inversiones de los empresarios venezolanos en Colombia se han incrementado vertiginosamente pero los colombianos en sentido contrario no se sienten motivados para aumentar sus inversiones en Venezuela producto de la grave crisis económica y el marco jurídico e institucional que no genera ningún tipo de confianza, representando un alto riesgo tanto para la inversión nacional como extranjera en el país.

[118] Gutiérrez, A. (2013) Venezuela y Colombia: Divergencias en las Estrategias de Desarrollo, Controversias e Integración Económica. Aldea Mundo, Vol. 18, N° 36. P.35
[119] Gutiérrez, A. (2013) Venezuela y Colombia: Divergencias en las Estrategias de Desarrollo, Controversias e Integración Económica. Aldea Mundo, Vol. 18, N° 36

Operacionalización de Variables

Cuadro N° 8. Operacionalización de Variables

Objetivo General: Analizar los factores que influyen en el incremento del comercio informal en la frontera colombo venezolana, Estado Táchira – Norte de Santander.						
Objetivo Especifico	**Variable**	**Conceptualización de la Variable**	**Dimensión**	**Indicador**	**Instrumento**	**Fuente de Información**
2. Caracterizar el intercambio comercial entre Venezuela y Colombia en los años 2010-2019.	Intercambio comercial entre Venezuela y Colombia	Conjunto de transacciones comerciales entre ambos países asociadas a ecportaciones e importaciones.	Comercio exterior Colombia	Total de exportaciones	Matriz de Registro	DANE
				Total de exportaciones a Venezuela		
				Proporción de las exportaciones a Venezuela vs totales.		
				Total de exportaciones manufactureras a Venezuela		
				Variación porcentual anual de las exportaciones a Venezuela		
				Variación porcentual total de las exportaciones a Venezuela		
				Total de importaciones		
				Total de importaciones desde Venezuela		
				Proporción de las importaciones desde Venezuela vs totales.		
				Variación porcentual anual de las importaciones desde Venezuela		
				Variación porcentual total de las importaciones desde Venezuela		
				Balanza Comercial		
			Comercio exterior Venezuela	Total de exportaciones	Matriz de Registro	INE - BCV
				Total de exportaciones a Colombia		
				Proporción de exportaciones a Colombia vs totales		
				Variación porcentual anual de exportaciones a Colombia		
				Variación porcentual total de exportaciones a Colombia		
				Total de importaciones		
				Total de importaciones desde Colombia		
				Proporción de importaciones desde Colombia vs totales		
				Variación porcentual anual de importaciones desde Colombia		
				Variación porcentual total de importaciones desde Colombia		
				Balanza Comercial		

Fuente: Elaboración propia.

Aspectos Metodológicos

En primer lugar resulta conveniente establecer un panorama general de las economías de Colombia y Venezuela desde la perspectiva del comercio exterior de cada uno para contextualizar esta parte de la investigación. De acuerdo al Observatorio de Complejidad Económica[120] (OEC, del inglés Observatory of Economic Complexity), Colombia se encuentra clasificada de número 55 entre las mayores economías de exportación del mundo y adicionalmente de número 53 de acuerdo al Índice de Complejidad Económica. Para Diciembre del año 2019 de acuerdo a datos del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), Colombia exportó 39,5 mil millones de dólares e importó un total de 52,7 mil millones de dólares, dando como resultado un saldo comercial negativo de 13,2 mil millones de dólares. De acuerdo al mismo Observatorio, las principales exportaciones de Colombia son:

> Petróleo crudo de petróleo o minerales bituminosos, Hullas; briquetas, ovoides y combustibles sólidos similares, obtenidos de la hulla, Café, incluso tostado o descafeinado; cáscara y cascarilla de café; sucedáneos del café que contengan café en cualquier proporción, Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos; preparaciones no expresadas ni comprendidas en otra parte, con un contenido de aceites de petróleo o de mineral bituminoso superior o igual al 70 % en peso, en las que estos aceites y Oro, incluido el oro platinado, en bruto, semilabrado o en polvo, de acuerdo a la clasificación del Sistema Armonizado (HS). Sus principales importaciones son Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos; preparaciones no expresadas ni comprendidas en otra parte, con un contenido de aceites de petróleo o de mineral bituminoso superior o igual al 70 % en peso, en las que estos aceites, Aparatos emisores de radiotelefonía, radiotelegrafía, radiodifusión o televisión, incluso con aparato receptor o de grabación o reproducción de sonido incorporado; cámaras de televisión; videocámaras, incluidas las de imagen fija; cámaras digitales, Automóviles de turismo y demás vehículos automóviles concebidos principalmente para transporte de personas (excepto los de la partida

[120] Observatorio de Complejidad Económica (2020) Indicadores económicos de Colombia. Disponible en: https://oec.world/en/profile/country/col/

> 8702), incluidos los del tipo familiar (break o station wagon) y los de carreras, Medicamentos (excepto los productos de las partidas 3002, 3005 o 3006) constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados, incluidos los administrados por vía transdérmica) o acondicionados y Las demás aeronaves (por ejemplo: helicópteros, aviones); vehículos espaciales, incluidos los satélites y sus vehículos de lanzamiento y vehículos suborbitales.[121]

Es importante destacar que los principales destinos de las exportaciones de Colombia de acuerdo al Observatorio de Complejidad Económica son los Estados Unidos ($11,1 Mil millones), Panamá ($2,58 Mil millones), China ($2,02 Mil millones), los Países Bajos ($1,86 Mil millones) y México ($1,56 Mil millones) así como los principales orígenes de sus importaciones son los Estados Unidos ($11,7 Mil millones), China ($8,58 Mil millones), México ($3,47 Mil millones), Brasil ($2,42 Mil millones) y Alemania ($1,86 Mil millones).

Por otro lado, el mismo Observatorio de Complejidad Económica clasifica a Venezuela como la economía número 65 en cuanto a exportación y número 85 en función del Índice de Complejidad Económica. De acuerdo al Instituto Nacional de Estadística (INE), para el año 2018 que es último del que se tienen datos verificados, Venezuela exportó 2,77 mil millones de dólares e importó 6,93 mil millones de dólares, dando como resultado un saldo comercial negativo de 4,16 mil millones de dólares. Las principales exportaciones de Venezuela son:

> Las principales exportaciones de Venezuela son Petróleo crudo de petróleo o minerales bituminosos ,Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos; preparaciones no expresadas ni comprendidas en otra parte, con un contenido de aceites de petróleo o de mineral bituminoso superior o igual al 70 % en peso, en las que estos aceites, Alcoholes acíclicos y sus derivados halogenados,

[121] Observatorio de Complejidad Económica (2020) Indicadores económicos de Colombia. Disponible en: https://oec.world/en/profile/country/col/

> sulfonados, nitrados o nitrosados, Productos férreos obtenidos por reducción directa de minerales de hierro y demás productos férreos esponjosos, en trozos, pellets o formas similares; hierro con una pureza superior o igual al 99,94 % en peso, en trozos, pellets o formas similares y Minerales de hierro y sus concentrados, incluidas las piritas de hierro tostadas (cenizas de piritas), de acuerdo a la clasificación del Sistema Armonizado (HS). Sus principales importaciones son Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos; preparaciones no expresadas ni comprendidas en otra parte, con un contenido de aceites de petróleo o de mineral bituminoso superior o igual al 70 % en peso, en las que estos aceites , Maíz, Trigo y morcajo (tranquillón), Éteres, éteres-alcoholes, éteres-fenoles, éteres-alcoholes-fenoles, peróxidos de alcoholes, peróxidos de éteres, peróxidos de cetonas (aunque no sean de constitución química definida), y sus derivados halogenados, sulfonados, nitrados o nitrosados y arroz.[122]

En la misma tónica de lo explicado anteriormente para Colombia, el mismo Observatorio afirma que los principales destinos de las exportaciones de Venezuela son los Estados Unidos, China, la India, Singapur y España. Los principales orígenes de sus importaciones son los Estados Unidos, China, México, Brasil y Colombia.

Desde el punto de vista metodológico, de acuerdo al diseño de la investigación bibliográfico o documental descrito al inicio de este trabajo, se considera necesario en este momento definir las técnicas e instrumentos de recolección de datos a utilizar. Para ello, Hurtado[123] afirma que en la fase proyectiva de la investigación, durante la elaboración de los criterios metodológicos, se deben seleccionar las técnicas e instrumentos más apropiados para la recolección de los datos, los cuales dependerán directamente del evento de estudio y sus aspectos perceptibles. Por tratarse entonces de una investigación de diseño bibliográfico o documental, se utilizará como técnica de recolección de datos la revisión documental, ya que,

[122] Observatorio de Complejidad Económica (2020) Indicadores económicos de Colombia. Disponible en: https://oec.world/en/profile/country/col/

[123] Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.

según Hurtado[124] se percibirán los datos a partir de la ubicación y lectura de datos a partir de fuentes secundarias, utilizando como instrumento una matriz de registro del conjunto de elementos que es preciso reunir para dar respuesta a este objetivo de la investigación.

Para caracterizar el intercambio comercial formal entre Venezuela y Colombia desde el año 2010 hasta el 2019, fue necesario consultar las fuentes oficiales que recopilan toda la información asociada a las exportaciones e importaciones que tienen como destino ambos países, representadas por el Instituto Nacional de Estadística (INE) de la República Bolivariana de Venezuela y el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) de la República de Colombia, quienes cuentan con información precisa en cada uno de sus sitios web. Se establecerán en primera instancia las tablas y gráficos correspondientes a las exportaciones e importaciones de ambos países de manera individual para luego llevar a cabo los contrastes y relaciones a las que hubiere lugar.

Exportaciones de Colombia hacia Venezuela

En primer lugar se recopilaron los datos relacionados con el total de exportaciones de la República de Colombia hacia el resto de los países del mundo, que para el año 2010 ascendía a un monto de 39.713 millones de dólares, sufriendo incrementos importantes para los cuatro años siguientes, llegando a un nivel máximo de 60.125 millones de dólares para el año 2012 pero disminuyendo a partir del año 2015 con un punto mínimo de 31.768 millones de dólares para el año 2016, siendo importante observar que para el año 2019 se encuentran prácticamente en los mismos niveles del año 2010, es decir 39.496 millones de dólares, tal como se puede observar en el cuadro

[124] Ibidem

N° 9 y los gráficos N° 14 y 15. En la misma tabla anterior, también es posible visualizar las exportaciones hacia los principales países de destino de las mismas, entre los cuales se encuentra Venezuela, y su evolución entre los años 2010 y 2019, verificando una disminución dramática de las exportaciones de Colombia a dicho país de un nivel máximo de 2.556 millones en el año 2012 hasta apenas 196 millones de dólares en el año 2019, lo cual demuestra el impacto negativo de la relación binacional de los últimos años en el intercambio comercial formal existente entre ambos países.

Cuadro N° 9. Total de Exportaciones de Colombia Período 2010-2019 en millones de dólares.

Destino	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
TOTAL EXPORTACIONES COLOMBIA 2010-2019	39.713	56.915	60.125	58.826	54.857	36.018	31.768	38.022	41.905	39.496
Aladi	8.299	11.841	13.759	13.404	12.629	9.339	7.919	9.846	11.264	10.443
Comunidad Andina de Naciones	3.046	3.373	3.618	3.392	3.213	2.768	2.399	2.759	3.160	3.235
MERCOSUR	2.571	3.360	4.169	4.321	3.850	2.453	1.841	2.004	2.292	1.976
Unión Europea	5.063	8.948	9.129	9.290	9.413	6.008	4.971	5.439	4.894	4.609
Principales países de destino										
Estados Unidos	16.764	21.969	21.833	18.462	14.224	10.008	10.286	10.615	10.674	11.290
Venezuela	1.423	1.725	2.556	2.256	1.987	1.060	614	319	354	196
Alemania	250	420	395	780	634	496	476	473	449	483
Ecuador	1.807	1.909	1.910	1.975	1.888	1.470	1.200	1.465	1.852	1.954
Bélgica	450	621	488	495	462	481	451	507	404	487
Perú	1.132	1.323	1.582	1.274	1.187	1.148	1.051	1.138	1.165	1.146
Japón	511	528	360	388	421	520	428	557	474	466
México	638	705	835	864	914	914	937	1.537	1.638	1.409
Resto de países	16.737	27.716	30.165	32.334	33.141	19.919	16.402	21.409	24.893	22.065

Fuente: DANE http//: www.dane.gov.co.

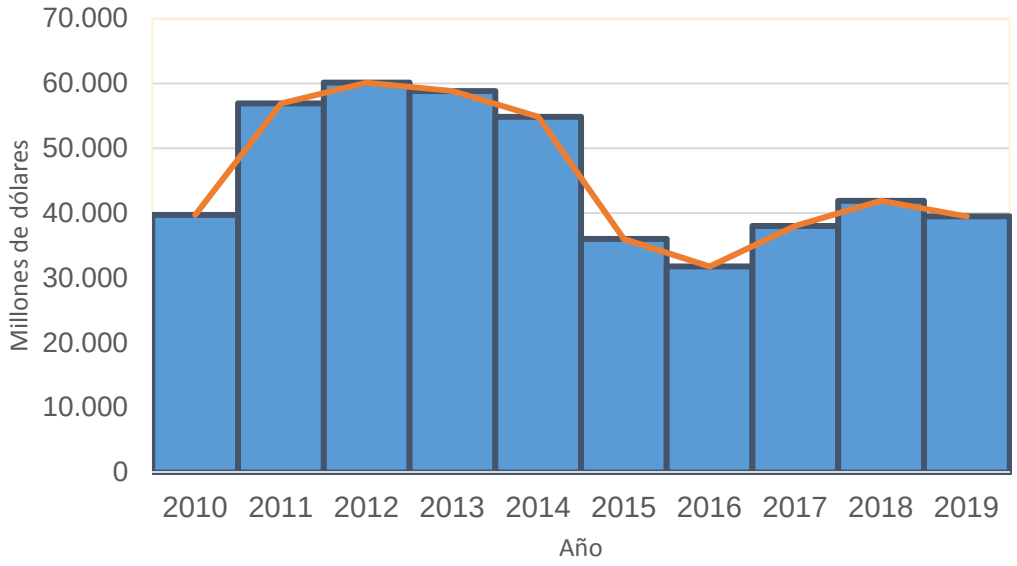

Gráfico N° 14. Total de Exportaciones de Colombia en el Período 2010-2019.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

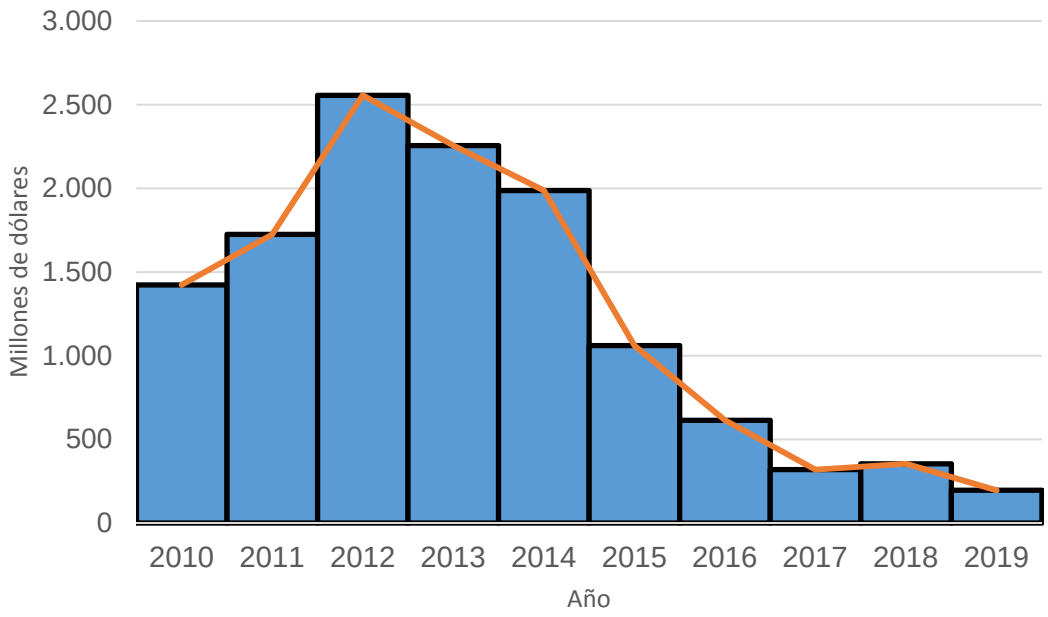

Gráfico N° 15. Total de Exportaciones de Colombia a Venezuela en el Período 2010-2019.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

Con la finalidad de evidenciar la proporción de las exportaciones de Colombia hacia Venezuela en los últimos años, se elaboró el gráfico N° 16, en el que se puede apreciar encerrado en un óvalo rojo la poca significación de las mismas respecto al volumen de exportaciones totales del Colombia, que si bien en una época llegó a ser mucho mayor, a lo largo de los últimos años ese porcentaje fue disminuyendo, por lo que Colombia tuvo que buscar progresivamente sustitutos del mercado venezolano para posicionar las diferentes mercancías o bienes producidos. Efectivamente en el cuadro N° 10 se puede observar que para el año 2010 las exportaciones de Colombia a Venezuela representaban un 3,58% del total de exportaciones, proporción que fue disminuyendo en los años subsiguientes hasta llegar apenas a un 0,5% del total de exportaciones para el año 2019, disminución que porcentualmente puede observarse en el gráfico N° 17.

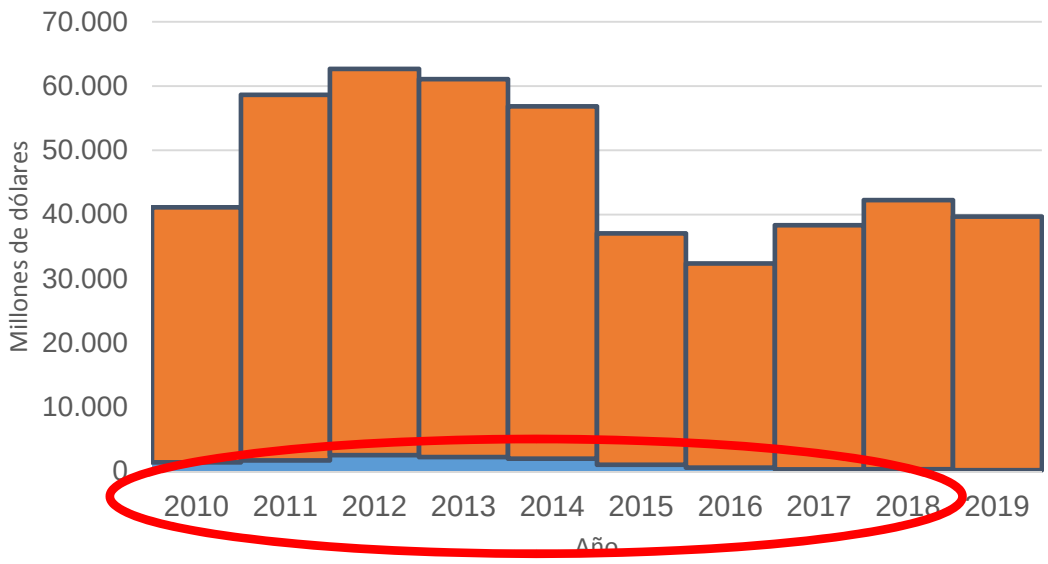

Gráfico N° 16. Comparación entre exportaciones totales de Colombia y exportaciones de Colombia hacia Venezuela período 2010-2020.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

Cuadro N° 10. Porcentaje de las exportaciones de Colombia a Venezuela respecto al total de exportaciones 2010-2019.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
TOTAL EXPORTACIONES COLOMBIA 2010-2019 (millones de dólares)	39.713	56.915	60.125	58.826	54.857	36.018	31.768	38.022	41.905	39.496
TOTAL EXPORTACIONES COLOMBIA HACIA VENEZUELA 2010-2019 (millones de dólares)	1.423	1.725	2.556	2.256	1.987	1.060	614	319	354	196
PORCENTAJE DE LAS EXPORTACIONES DE COLOMBIA A VENEZUELA RESPECTO AL TOTAL DE EXPORTACIONES	**3,58%**	**3,03%**	**4,25%**	**3,83%**	**3,62%**	**2,94%**	**1,93%**	**0,84%**	**0,85%**	**0,50%**

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

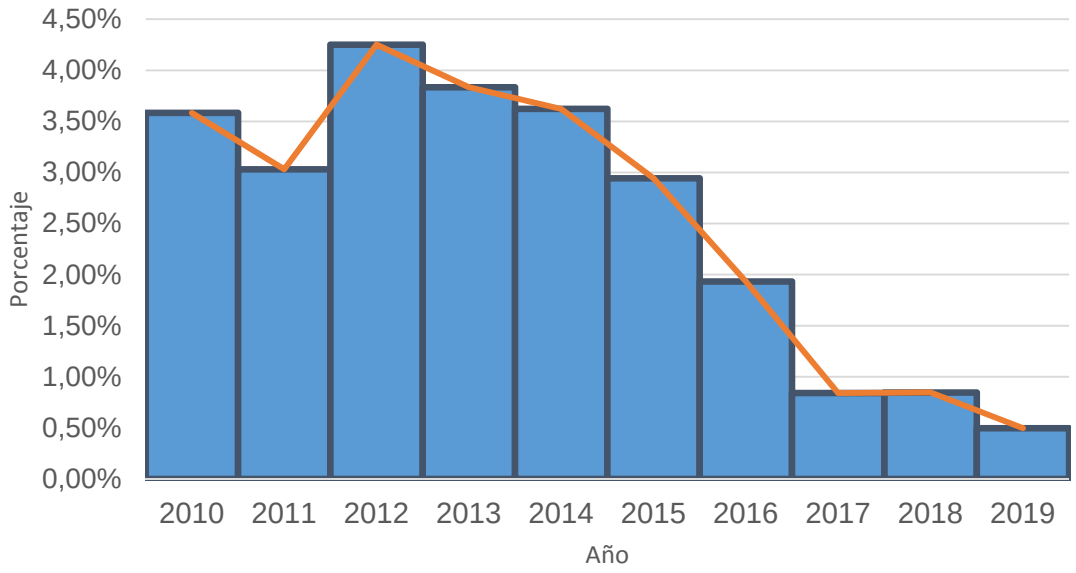

Gráfico N° 17. Porcentaje de las exportaciones de Colombia a Venezuela respecto al total de exportaciones Período 2010-2019.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

Es importante destacar que el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) de Colombia presente una mayor cantidad de información desde el punto de vista comparativo con la que puede presentar el Instituto Nacional de Estadística (INE) de Venezuela. Entre esa información se encuentra detalladas las exportaciones manufactureras de Colombia a Venezuela entre los años 2016 y 2019, lo cual comprende alimentos, bebidas, prendas de vestir, textiles, calzado, artículos de madera, caucho, jabones, maquinaria, muebles, vehículos, vidrios, repuestos para vehículos, etc. En ese sector se observa la misma tendencia hacia la disminución de las importaciones desde 596,12 millones de dólares hasta apenas 188,13 millones de dólares en el año 2019, tal como se observa en el cuadro N° 11 y gráfico N° 18.

Cuadro N° 11. Exportaciones manufactureras de Colombia a Venezuela respecto al total de exportaciones 2016-2019.

	2016	**2017**	**2018**	**2019**
Total de Exportaciones Manufactureras de Colombia a Venezuela 2016-2019 (millones de dólares)	596,12	310,20	348,92	188,13

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

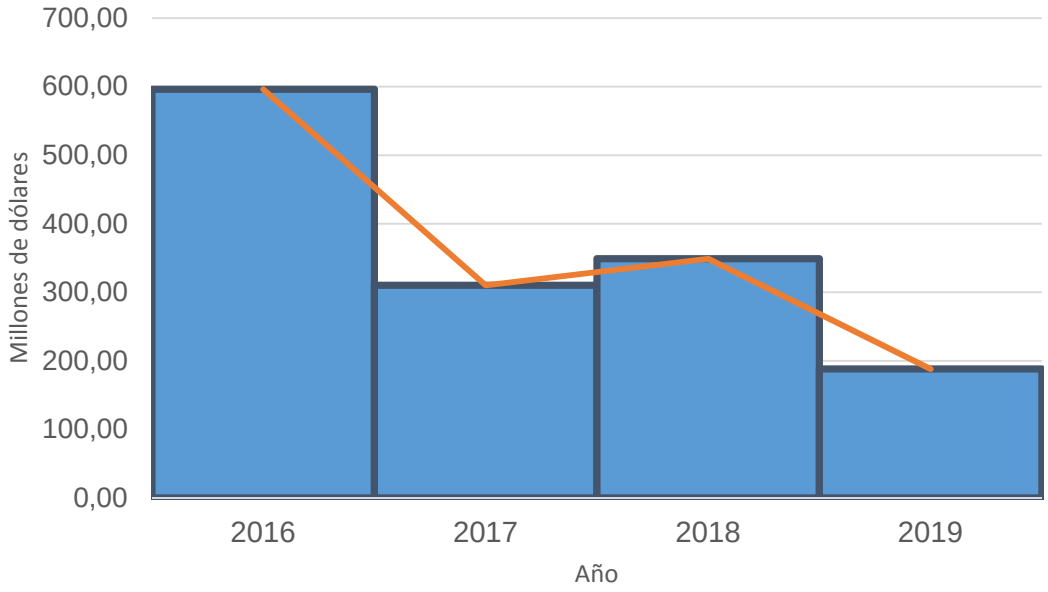

Gráfico N° 18. Total de Exportaciones Manufactureras de Colombia a Venezuela Período 2010-2019.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

Resulta conveniente también establecer la variación porcentual anual de las exportaciones desde Colombia hacia Venezuela, estudio en el que se observa que solamente en tres años hubo un incremento en las exportaciones, específicamente en los años 2011, 2012 y 2018, pero en los períodos restantes se observa una clara y fuerte tendencia hacia la disminución en el intercambio comercial binacional asociado a las exportaciones, lo cual se observa en el cuadro N° 12 y gráfico N° 19. De hecho, adicionalmente es posible observar en el cuadro N° 13 y gráfico N° 20, que la disminución total de las exportaciones desde el año 2010 hasta el 2019 fue de 86,23%, lo cual implica una drástica reducción del intercambio comercial para dos países que son considerados como socios naturales por la amplia frontera que comparten.

Cuadro N° 12. Variación porcentual anual de las exportaciones de Colombia hacia Venezuela 2010-2019.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
TOTAL EXPORTACIONES COLOMBIA HACIA VENEZUELA 2010-2019 (millones de dólares)	1.423	1.725	2.556	2.256	1.987	1.060	614	319	354	196
Variación porcentual anual de exportaciones de Colombia a Venezuela		21,22%	48,19%	-11,74%	-11,92%	- 46,64%	- 42,09%	-47,98%	10,93%	- 44,70%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

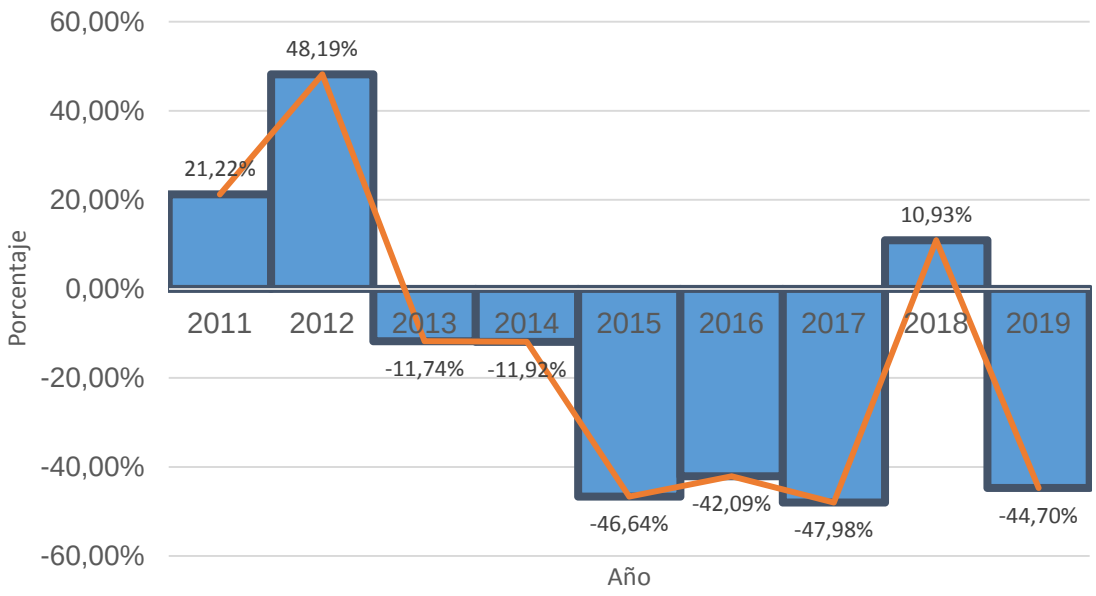

Gráfico N° 19. Variación porcentual anual de las exportaciones de Colombia hacia Venezuela 2010-2019.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

Cuadro N° 13. Variación porcentual de las exportaciones de Colombia hacia Venezuela 2010-2019.

	2010	2019
TOTAL EXPORTACIONES COLOMBIA HACIA VENEZUELA 2010-2019 (millones de dólares)	1.423	196
Variación porcentual de exportaciones de Colombia a Venezuela Período 2010-2019		-86,23%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

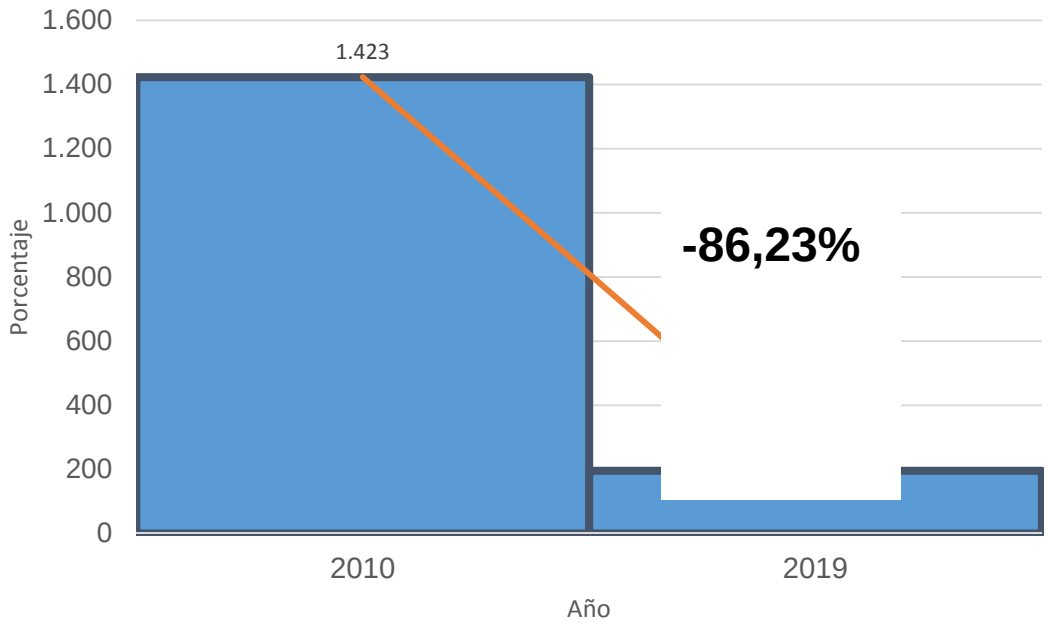

Gráfico N° 20. Variación porcentual de las exportaciones de Colombia hacia Venezuela 2010-2019.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

Importaciones de Colombia desde Venezuela

En el ámbito de las importaciones el panorama es similar en cuanto a las variaciones porcentuales, aunque se observa que representan montos muchos menores a las exportaciones, todo esto según el mismo Departamento Administrativo de Estadística de Colombia (DANE). En el cuadro N° 14 es posible observar el total de las importaciones de Colombia así como los montos discriminados por país de origen, incluyendo Venezuela, denotando la evolución de ambos en los gráficos N° 21 y 22.

Cuadro N° 14. Total de Importaciones de Colombia Período 2010-2019 en millones de dólares.

Origen	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
TOTAL IMPORTACIONES COLOMBIA 2010-2019	40.486	54.233	59.048	59.381	64.029	54.058	44.889	46.071	51.231	52.703
Grupos comerciales de origen										
Aladi	10.941	14.667	15.782	13.694	12.996	9.868	9.138	9.056	10.398	10.913
Comunidad Andina de Naciones	1.890	2.257	2.301	2.300	2.675	2.153	2.021	1.731	1.893	1.999
MERCOSUR**	4.270	5.317	5.955	4.904	4.050	2.985	2.950	3.133	3.779	4.313
G-3	4.161	6.622	0	0	0	0	0	0	0	0
Unión Europea	5.609	7.473	7.359	7.949	8.761	8.278	6.301	6.855	7.583	8.133
Principales países de origen	16.764	21.969	21.833	18.462	14.224	10.008	10.286	10.615	10.674	11.290
Estados Unidos	10.437	13.549	14.178	16.337	18.193	15.512	11.878	12.014	12.986	13.277
Venezuela	305	563	533	431	440	292	190	220	137	45
México	3.857	6.059	6.453	5.496	5.273	3.853	3.411	3.437	3.947	3.880
Brasil	2.370	2.740	2.851	2.590	2.466	2.084	2.117	2.286	2.828	3.174
Alemania	1.611	2.147	2.267	2.207	2.531	2.267	1.708	1.874	2.173	2.173
Japón	1.157	1.438	1.677	1.479	1.525	1.227	1.116	1.231	1.289	1.235
España	502	614	789	963	967	915	918	967	992	1.030
China	5.477	8.176	9.822	10.363	11.790	10.032	8.631	8.754	10.545	10.967
Ecuador	835	1.066	1.090	882	918	783	805	715	812	824
Resto de países	13.935	17.880	19.387	18.634	19.926	17.090	14.115	14.571	15.522	16.098

Fuente: DANE.

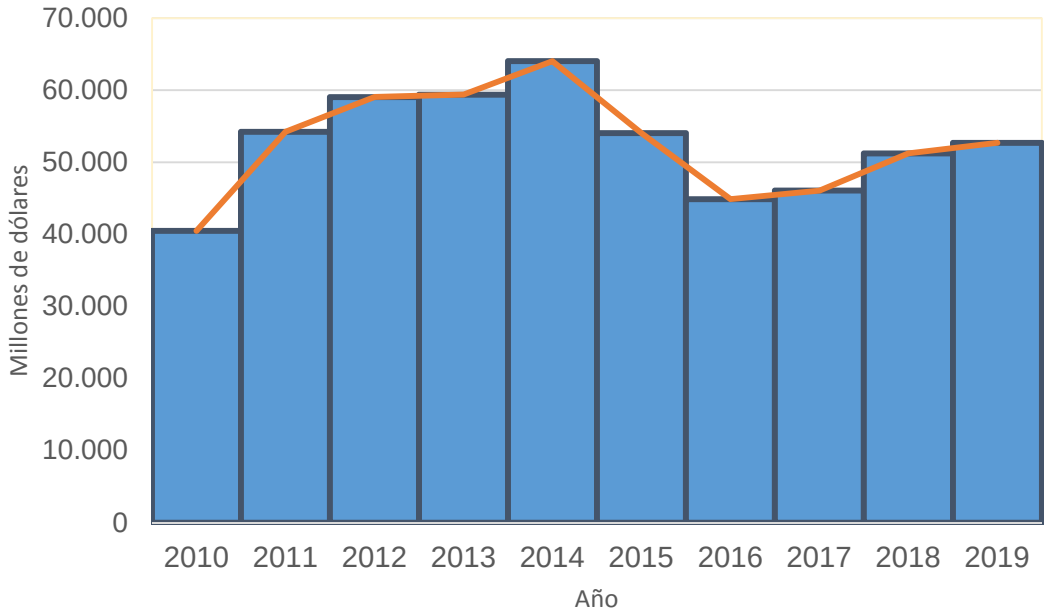

Gráfico N° 21. Total de Importaciones de Colombia Período 2010-2019.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

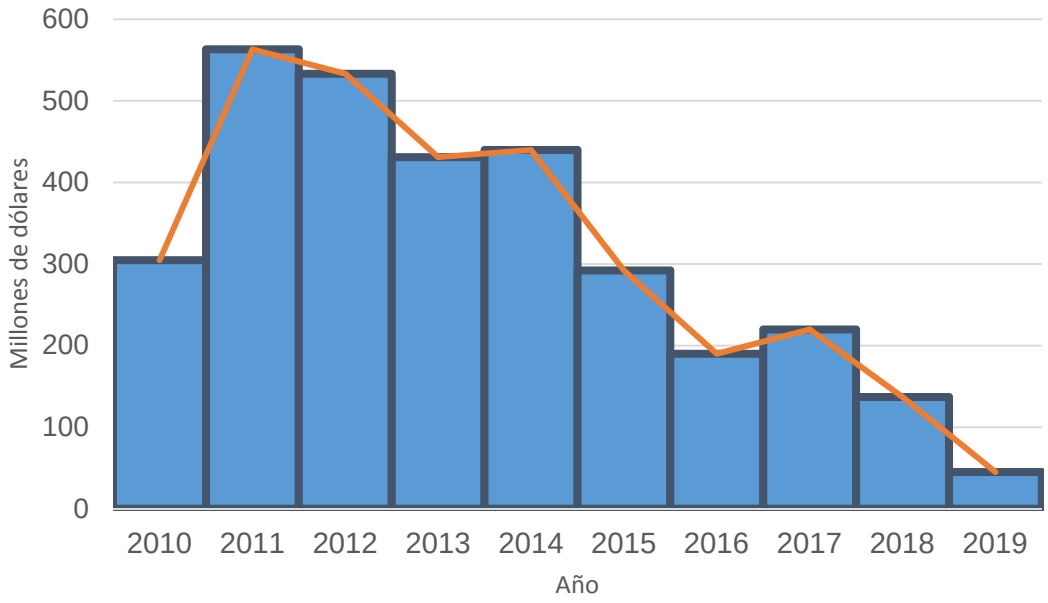

Gráfico N° 22. Total de Importaciones de Colombia desde Venezuela Período 2010-2019.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

Ahora bien, haciendo una analogía con la forma en que se mostraron los datos para las exportaciones, en el gráfico N° 23 se quiso representar simultáneamente el total de importaciones de Colombia versus las importaciones del mismo país provenientes de Venezuela, siendo un porcentaje tan bajo que no puede apreciarse gráficamente, por lo que fue necesario calcular las proporciones para cada año, tal como se observa en el cuadro N° 15, mostrando que en ese período de tiempo las importaciones representaron menos del 1% de las totales, a excepción del año 2011 con 1,04%, desde un 0,75% del año 2010 hasta un 0,09% del año 2019, es decir prácticamente para este último año los niveles de importaciones fueron muy bajos en comparación con el primer año de estudio.

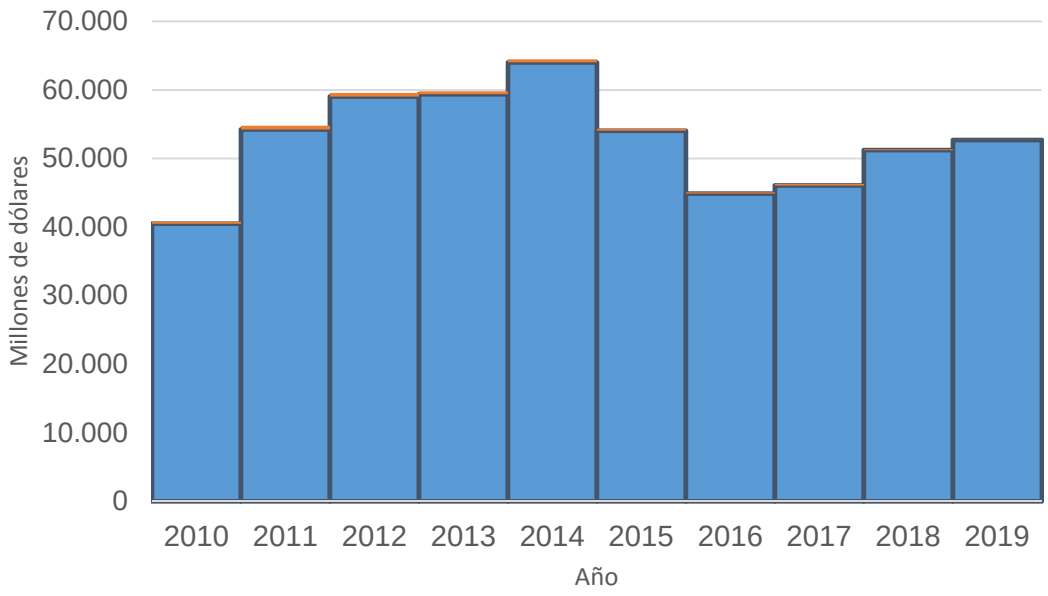

Gráfico N° 23. Importaciones de Colombia desde Venezuela versus Importaciones totales de Colombia Período 2010-2019.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

Cuadro N° 15. Porcentaje de las importaciones de Colombia desde Venezuela respecto al total de exportaciones 2010-2019.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
TOTAL IMPORTACIONES COLOMBIA 2010-2019 (millones de dólares)	40.486	54.233	59.048	59.381	64.029	54.058	44.889	46.071	51.231	52.703
TOTAL IMPORTACIONES COLOMBIA DESDE VENEZUELA 2010-2019 (millones de dólares)	305	563	533	431	440	292	190	220	137	45
Porcentaje de las importaciones de Colombia desde Venezuela respecto al total de exportaciones.	0,75%	1,04%	0,90%	0,73%	0,69%	0,54%	0,42%	0,48%	0,27%	0,09%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

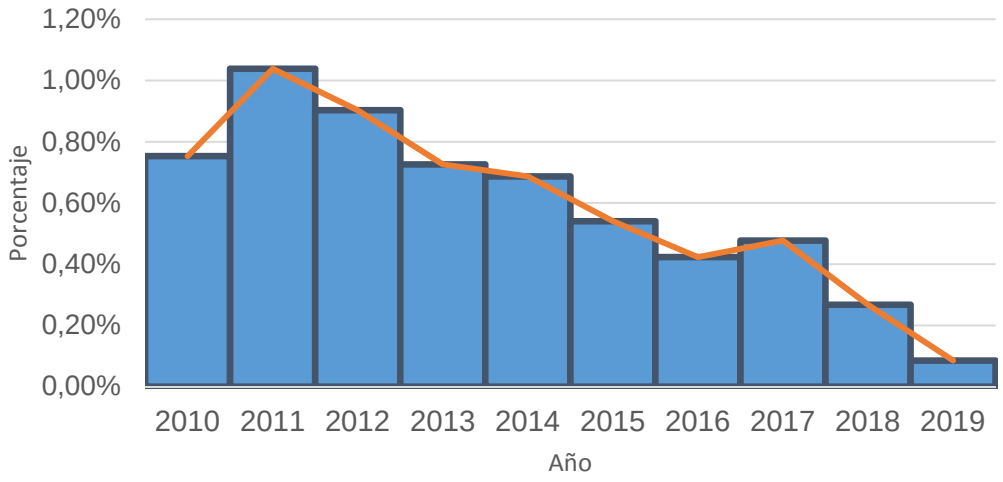

Gráfico N° 24. Porcentaje de las importaciones de Colombia desde Venezuela respecto al total de importaciones 2010-2019.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

Por otro lado, fue necesario también calcular la variación porcentual de las importaciones provenientes de Venezuela, observándose un crecimiento importante en el año 2011 de 84,78% pero a partir de ese año se observa una disminución gradual hasta incluso un 67,21% en el último año, lo cual prácticamente ha derrumbado las importaciones desde Venezuela hacia el vecino país, tal y como se muestra en el cuadro N° 16 y gráfico N° 25. Finalmente se observa en el cuadro N° 15 y gráfico N° 26 que la disminución total de las importaciones fue de 85,26% en el período analizado, un número similar al de las exportaciones, lo que refleja que el intercambio comercial formal entre ambos países ha disminuido de manera dramática durante los últimos años a pesar de compartir nexos históricos de toda índole.

Cuadro N° 16. Variación porcentual anual de las importaciones de Colombia desde Venezuela 2010-2019.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
TOTAL IMPORTACIONES COLOMBIA DESDE VENEZUELA 2010-2019 (millones de dólares)	305	563	533	431	440	292	190	220	137	45
Variación porcentual anual de importaciones de Colombia desde Venezuela		84,78%	-5,33%	-19,14%	2,02%	-33,57%	-35,00%	15,77%	-37,69%	-67,21%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

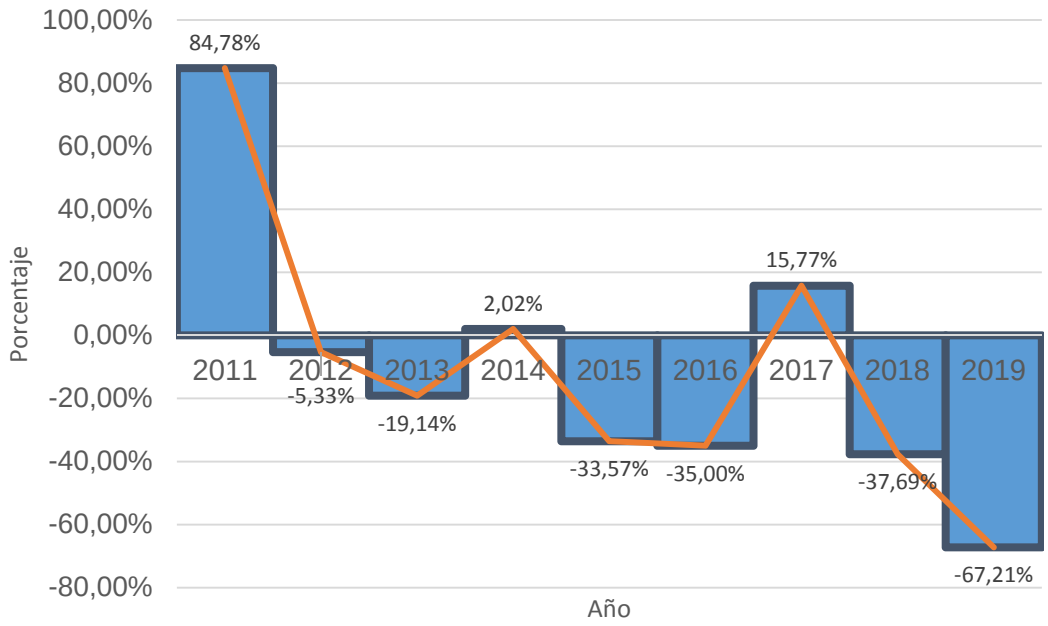

Gráfico N° 25. Variación porcentual anual de las importaciones de Colombia desde Venezuela 2010-2019.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

Cuadro N° 17. Variación porcentual de importaciones de Colombia desde Venezuela Período 2010-2019.

	2010	2019
TOTAL IMPORTACIONES COLOMBIA DESDE VENEZUELA 2010-2019	305	45
Variación porcentual de importaciones de Colombia desde Venezuela Período 2010-2019		-85,26%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

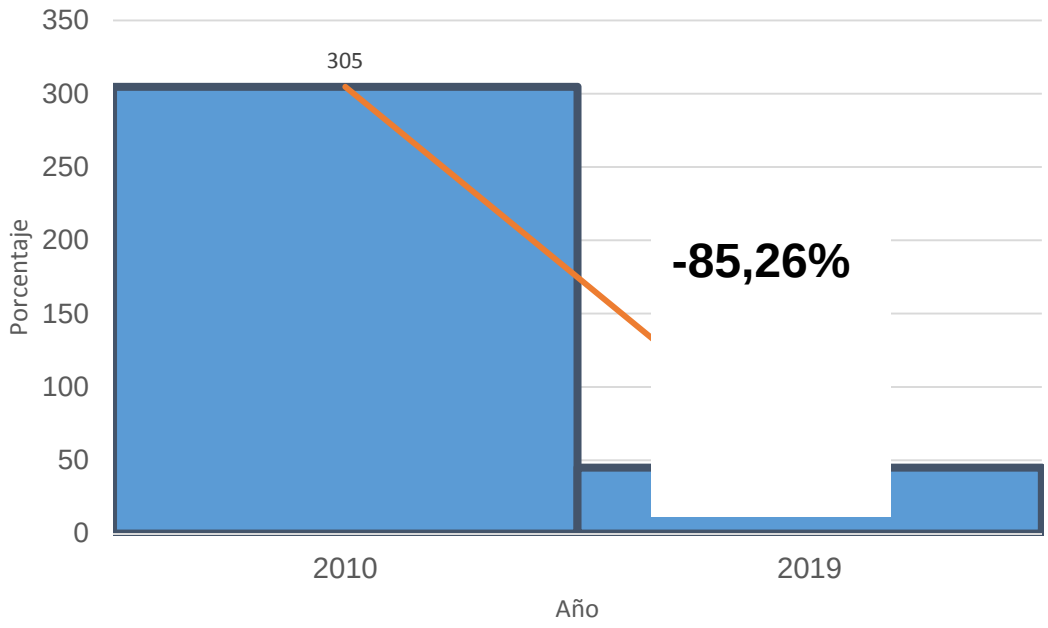

Gráfico N° 26. Variación porcentual de importaciones de Colombia desde Venezuela Período 2010-2019.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

En el gráfico N° 27 se representaron los datos recopilados del DANE tanto de las exportaciones de Colombia hacia Venezuela como las importaciones de Colombia desde Venezuela, observándose claramente la tendencia descrita anteriormente, destacando que históricamente, desde la perspectiva de Colombia, se observa que este país ha sido predominantemente exportador de bienes y servicios hacia Venezuela con bajos niveles de importación del vecino país, aunque en los último años la tendencia hacia la disminución de ambas actividades se ha establecido sin indicar muestras de recuperación producto de los inconvenientes en las relaciones bilaterales.

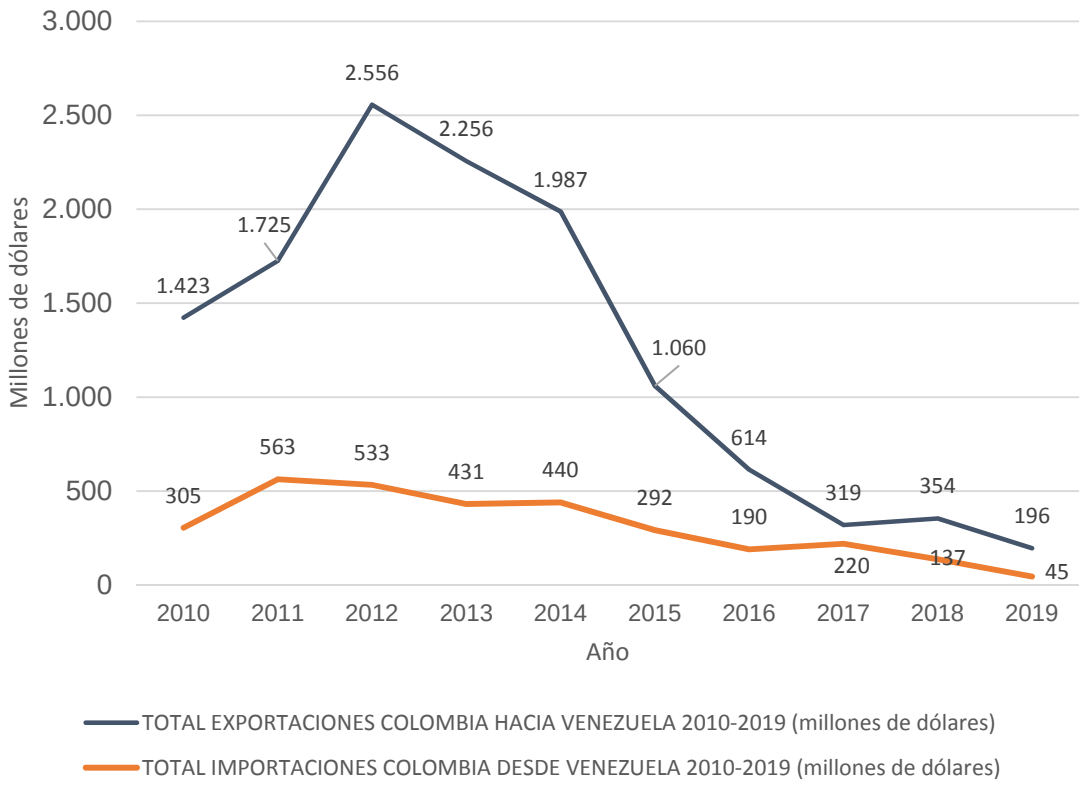

Gráfico N° 27. Exportaciones e Importaciones Colombia - Venezuela Período 2010-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DANE.

Exportaciones de Venezuela hacia Colombia

Se establecerá ahora el análisis desde el punto de vista de Venezuela tomando como referencia los datos del Instituto Nacional de Estadística (INE), primeramente se mostrará el gráfico N° 28 en el que se contrastan las exportaciones y las importaciones con la finalidad de observar la similitud de los datos de ambas instituciones DANE e INE y en consecuencia de las curvas representadas, aunque se llevará a cabo un análisis final de igual manera, siendo necesario apuntar que en el caso venezolano se cuenta con menos cantidad de datos, inclusive se pudieron recolectar hasta el año 2017 a diferencia de las instituciones colombianas que muestran los datos hasta el año 2019.

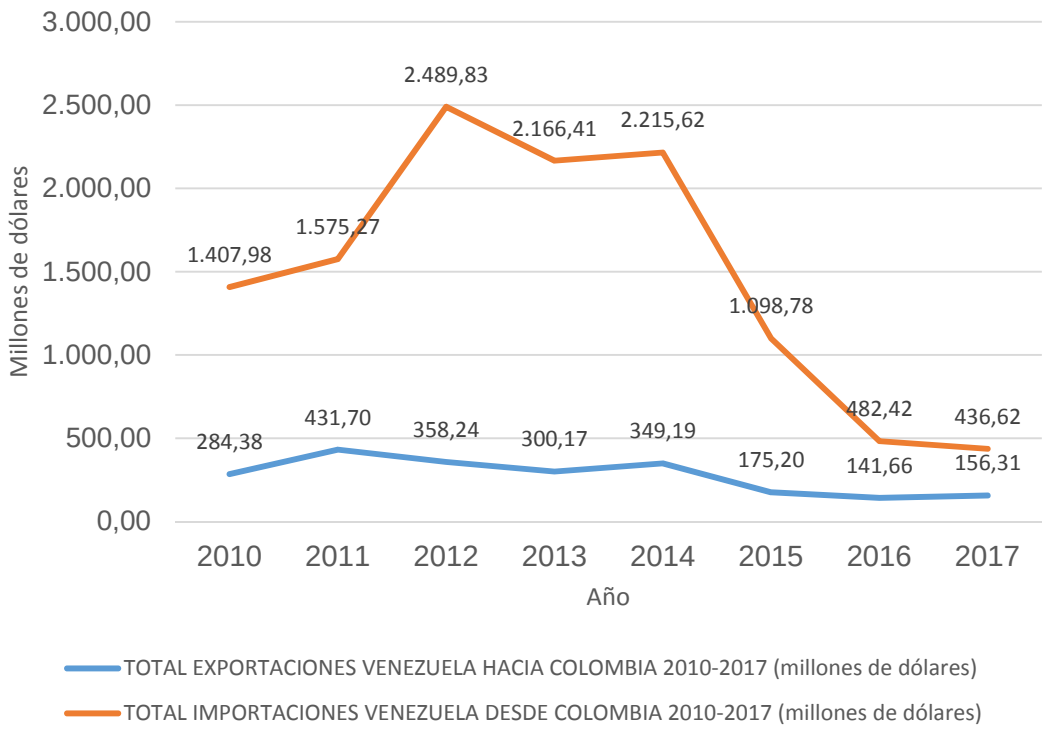

Gráfico N° 28. Exportaciones e Importaciones Venezuela - Colombia Período 2010-2017. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

En primera instancia se muestra de manera análoga a los datos de las exportaciones de Colombia, el total de exportaciones de Venezuela hacia todos los países así como el total de exportaciones de Venezuela solamente hacia la República de Colombia, en los que se observa de manera clara las diferencias en las economías nacionales con valores de exportaciones venezolanas muy por debajo de las colombianas, producto de la profunda crisis que se vive en el país, tal como se muestra en el cuadro N° 18 y gráficos N° 29 y 30, con una clara tendencia a la disminución de las mismas en el período comprendido entre los años 2010 y 2017.

Cuadro N° 18. Total de exportaciones de Venezuela hacia Colombia período 2010-2017.

Destino	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL EXPORTACIONES VENEZUELA 2010-2017 (millones de dólares)	2830,72	3467,61	3019,59	2338,80	2787,47	2795,82	1740,62	1778,53
TOTAL DE EXPORTACIONES DE VENEZUELA HACIA COLOMBIA PERÍODO 2010-2017 (millones de dólares)	284,38	431,70	358,24	300,17	349,19	175,20	141,66	156,31

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

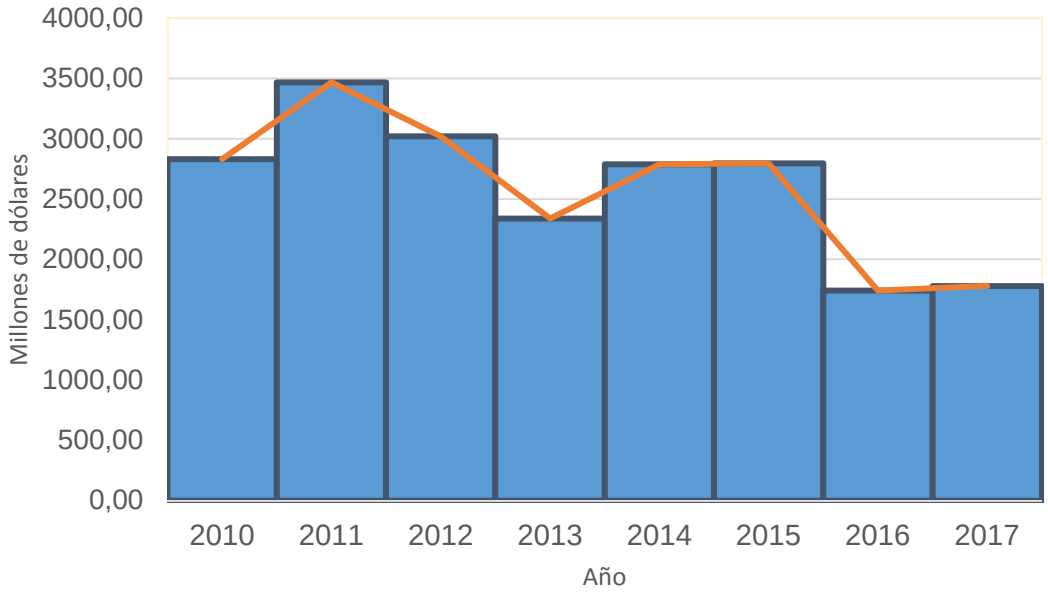

Gráfico N° 29. Total de Exportaciones de Venezuela Período 2010-2017.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

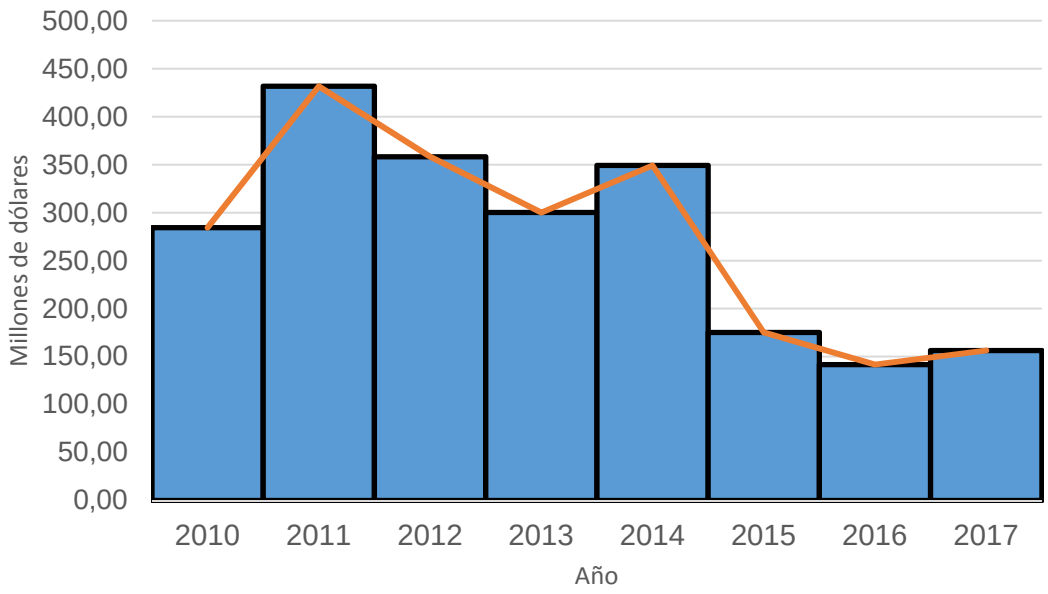

Gráfico N° 30. Total de Exportaciones de Venezuela hacia Colombia Período 2010-2017.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

En el caso de Venezuela fue posible calcular también la proporción de las exportaciones hacia Colombia respecto al volumen de exportaciones totales, la cual se observa en el gráfico N° 31 encerrada en un óvalo rojo para cada uno de los años. En el cuadro N° 19 y gráfico N° 32 se puede observar la proporción para cada año, teniendo un 10,05% para el año 2010 con un incremento hasta 12,83% en el año 2013 y luego una disminución progresiva hasta 8,79% en el año 2017, por lo que si bien han decrecido, la variación porcentual no ha sido tan brusca en el periodo analizado debido esencialmente a que el nivel de exportaciones totales de Venezuela a lo largo de los años también ha ido disminuyendo de manera importante.

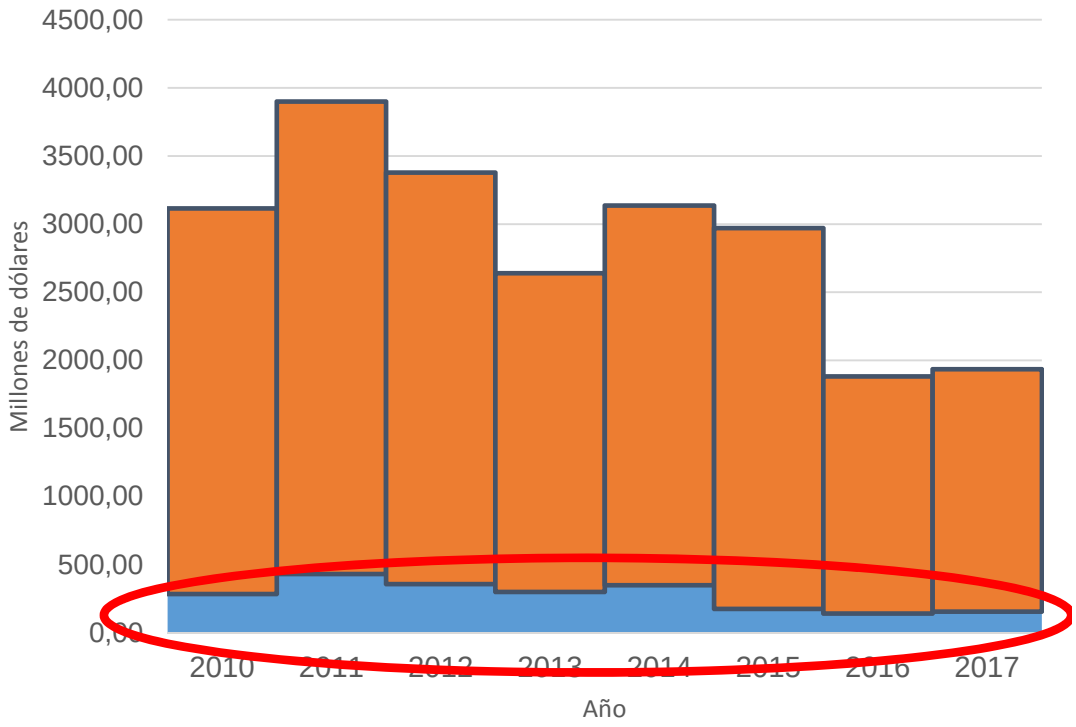

Gráfico N° 31. Exportaciones de Venezuela a Colombia versus Exportaciones totales de Venezuela Período 2010-2017.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

Cuadro N° 19. Porcentaje de las exportaciones de Venezuela a Colombia respecto al total de exportaciones.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL EXPORTACIONES VENEZUELA 2010-2017 (millones de dólares)	2.830,72	3.467,61	3.019,59	2.338,80	2.787,47	2.795,82	1.740,62	1.778,53
TOTAL EXPORTACIONES VENEZUELA HACIA COLOMBIA 2010-2017 (millones de dólares)	284,38	431,70	358,24	300,17	349,19	175,20	141,66	156,31
Porcentaje de las exportaciones de Venezuela a Colombia respecto al total de exportaciones.	10,05%	12,45%	11,86%	12,83%	12,53%	6,27%	8,14%	8,79%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

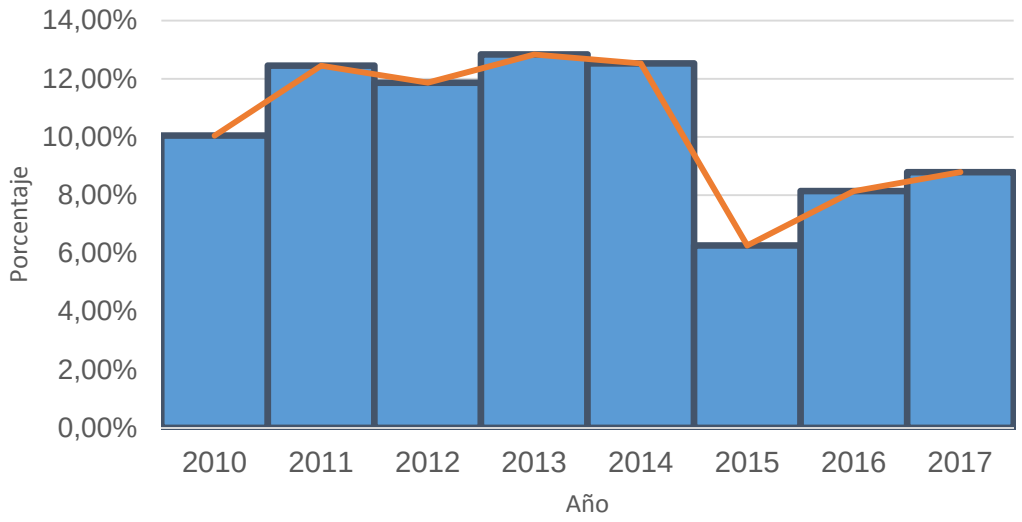

Gráfico N° 32. Porcentaje de las exportaciones de Venezuela a Colombia respecto al total de exportaciones Período 2010-2017.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

En cuanto a la variación porcentual de las exportaciones de Venezuela hacia Colombia año tras año, se tiene que a pesar de que entre el año 2010 y 2011 éstas se incrementaron en un 51,80%, posteriormente empezó el declive durante los dos años posteriores con un breve repunte en el año 2014 y un desplome de 49,82% en el año 2015, variaciones que pueden apreciarse en el cuadro N° 20 y gráfico N° 33.

Cuadro N° 20. Variación porcentual anual de exportaciones de Venezuela a Colombia.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL EXPORTACIONES VENEZUELA HACIA COLOMBIA 2010-2017 (millones de dólares)	284,38	431,70	358,24	300,17	349,19	175,20	141,66	156,31
Variación porcentual anual de exportaciones de Venezuela a Colombia		51,80%	-17,02%	-16,21%	16,33%	-49,82%	-19,15%	10,34%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

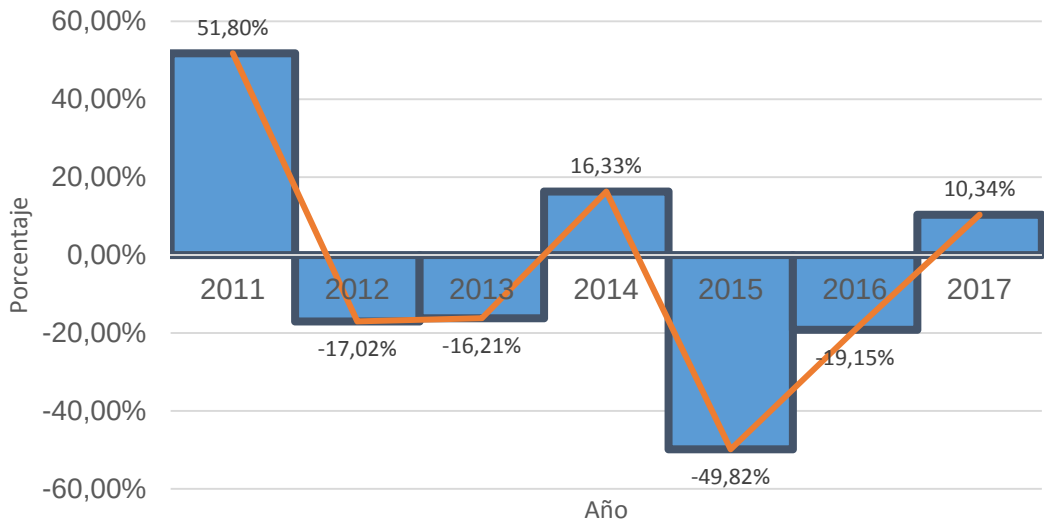

Gráfico N° 33. Variación porcentual anual de exportaciones de Venezuela a Colombia Período 2010-2017.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

Finalmente, en cuanto a la variación porcentual total de las exportaciones de Venezuela hacia Colombia según datos del INE, se tiene un decremento de 45,04% entre los años 2010 y 2017, que aunque es menor que la detallada por el DANE, se considera de suma importancia ya que refleja de manera directa el declive en el intercambio comercial formal de ambas naciones.

Cuadro N° 21. Variación porcentual de exportaciones de Venezuela a Colombia Período 2010-2017.

	2010	2017
TOTAL EXPORTACIONES VENEZUELA HACIA COLOMBIA 2010-2017	284,38	156,31
Variación porcentual de exportaciones de Venezuela a Colombia Período 2010-2017		-45,04%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

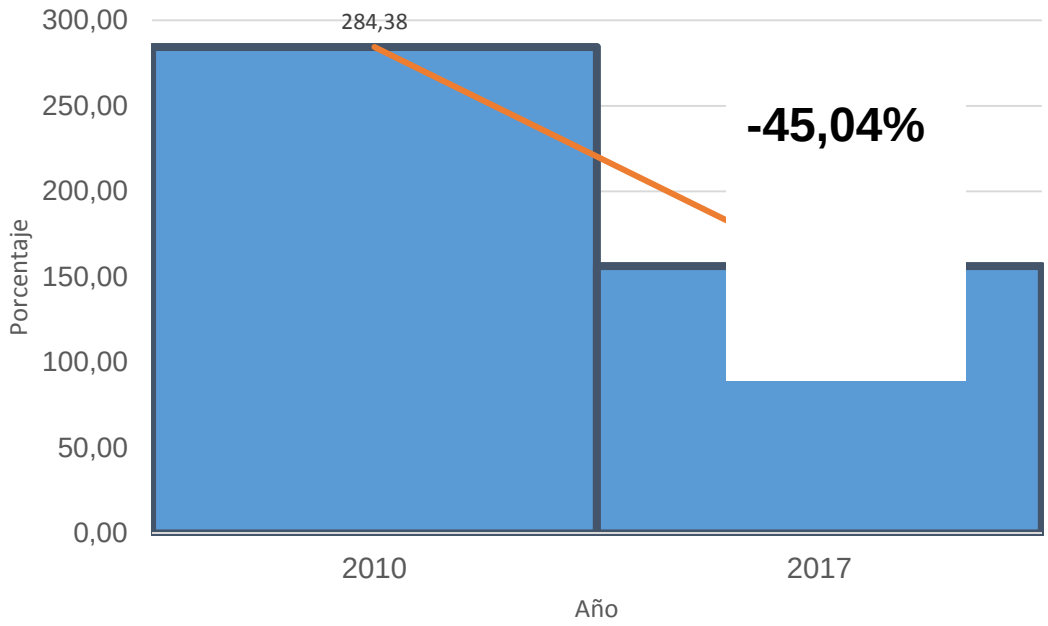

Gráfico N° 34. Variación porcentual de exportaciones de Venezuela a Colombia Período 2010-2017.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

Importaciones de Venezuela desde Colombia

En el caso de Venezuela como se ha podido observar, el volumen de las importaciones es mayor al de las importaciones, evidenciándose dicha situación en el cuadro N° 22 que refleja el total de las importaciones del país desde todo el mundo y adicionalmente el total de importaciones desde Colombia, que en proporción son mucho mayores que las cifras mostradas en las exportaciones, todos los montos en millones de dólares. También, a los fines de demostrar la evolución de las mismas, se muestran en los gráficos N° 35 y 36 el total de las importaciones de Venezuela y el total de las importaciones de Venezuela desde Colombia durante el período comprendido entre los años 2010 y 2017.

Cuadro N° 22. Total de importaciones de Venezuela desde Colombia 2010-2017.la a Colombia Período 2010-2017.

Origen	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL IMPORTACIONES VENEZUELA 2010-2017 (millones de dólares)	34792,16	46009,61	54766,72	45988,28	40434,89	29975,55	15432,98	10716,79
TOTAL DE IMPORTACIONES DE VENEZUELA DESDE COLOMBIA PERÍODO 2010-2017 (millones de dólares)	1407,98	1575,27	2489,83	2166,41	2215,62	1098,78	482,42	436,62

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

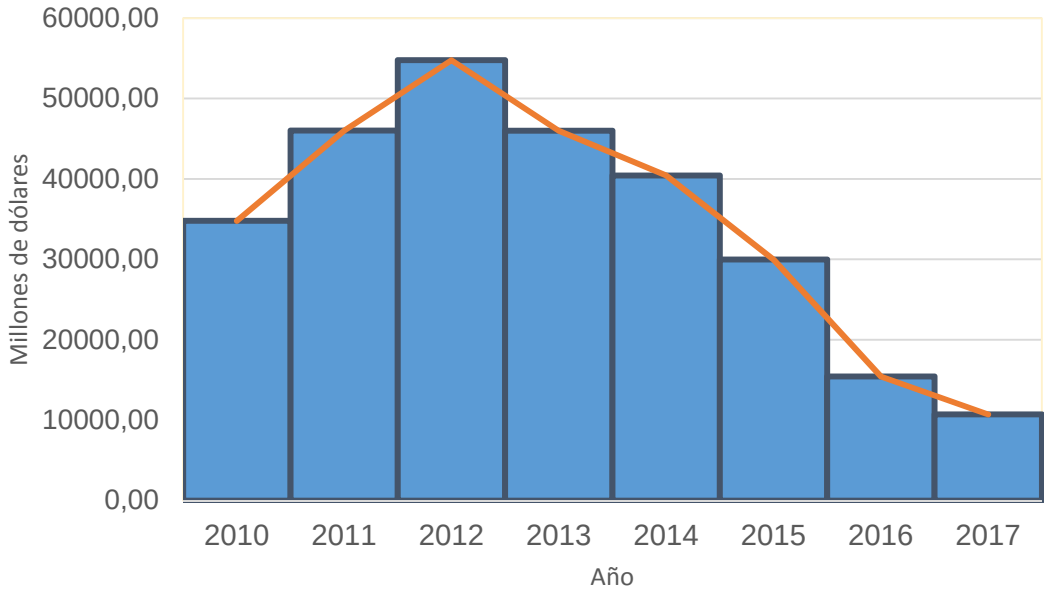

Gráfico N° 35. Total de Importaciones de Venezuela Período 2010-2017.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

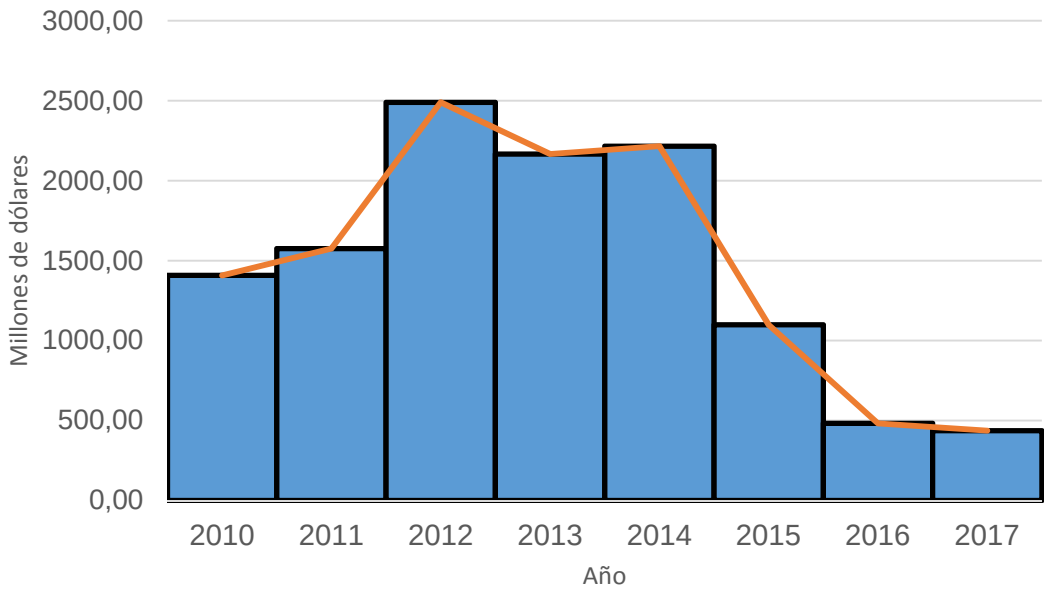

Gráfico N° 36. Total de Importaciones de Venezuela desde Colombia Período 2010-2017.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

Al igual que con los datos anteriores, se elaboró el gráfico en el que se muestra la proporción de las importaciones provenientes de Colombia hacia Venezuela en función de las importaciones totales de este último, observando claramente que han representado un bajo porcentaje desde el año 2010 que, tal y como se observa en el cuadro N° 23 y gráfico N° 38, siempre ha rondado el 4% del total, desde un 4,05% en el año 2010 hasta un 4,07% en el año 2017, tocando un punto máximo de 5,48% en el año 2014.

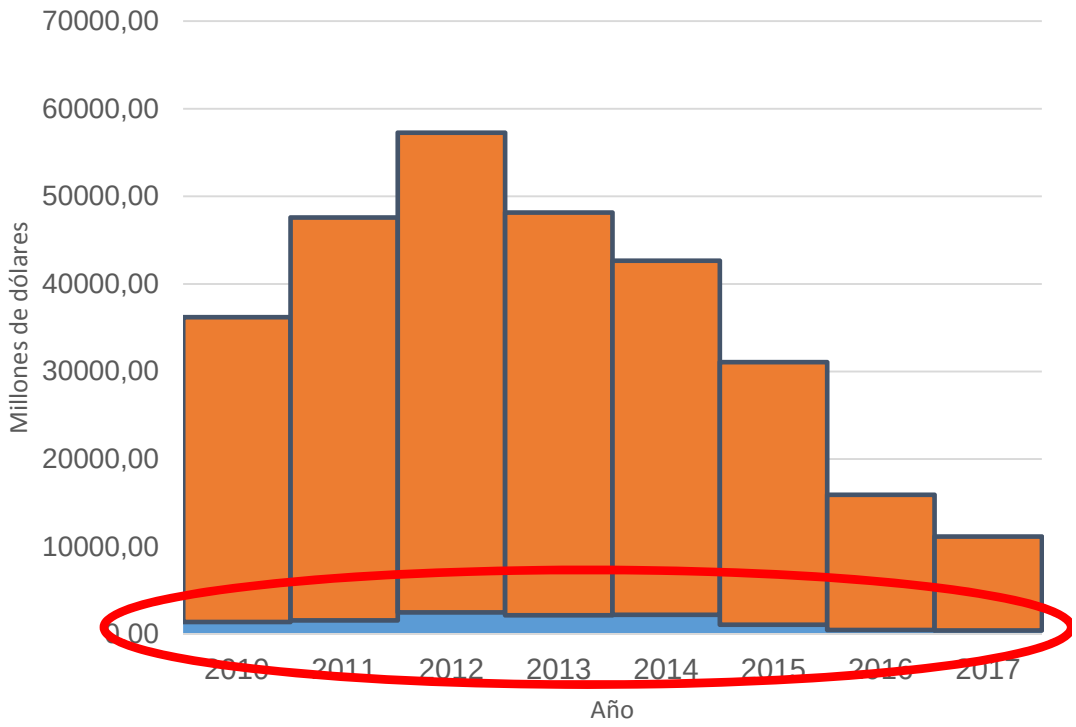

Gráfico N° 37. Importaciones de Venezuela desde Colombia versus Importaciones totales de Venezuela Período 2010-2017.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

Cuadro N° 23. Porcentaje de las importaciones de Venezuela desde Colombia respecto al total de exportaciones.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL IMPORTACIONES VENEZUELA 2010-2017 (millones de dólares)	34.792,16	46.009,61	54.766,72	45.988,28	40.434,89	29.975,55	15.432,98	10.716,79
TOTAL IMPORTACIONES VENEZUELA DESDE COLOMBIA 2010-2017 (millones de dólares)	1.407,98	1.575,27	2.489,83	2.166,41	2.215,62	1.098,78	482,42	436,62
Porcentaje de las importaciones de Venezuela desde Colombia respecto al total de exportaciones.	4,05%	3,42%	4,55%	4,71%	5,48%	3,67%	3,13%	4,07%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

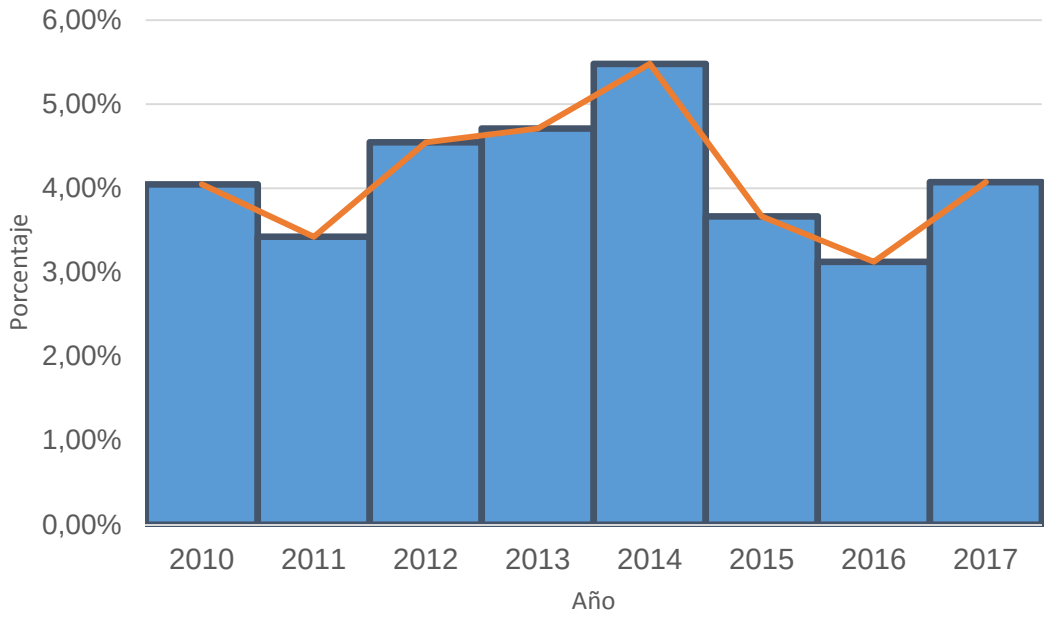

Gráfico N° 38. Porcentaje de las importaciones de Venezuela desde Colombia respecto al total de importaciones Período 2010-2017.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

Si bien las importaciones desde Colombia se incrementaron en una proporción importante durante el año 2011 y 2012 con 11,88% y 58,06% respectivamente, a partir de allí éstas empezaron a disminuir de manera considerable hasta una variación porcentual negativa de 56,10% en el año 2016, tal como se observa en el cuadro N° 24 y gráfico N° 39, lo cual reafirmó la tendencia a que el intercambio comercial binacional año tras año se fue desacelerando hasta niveles realmente preocupantes conociendo la realidad histórica de ambas naciones.

Cuadro N° 24. Variación porcentual anual de importaciones de Venezuela desde Colombia 2010-2017.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
TOTAL IMPORTACIONES VENEZUELA DESDE COLOMBIA 2010-2017	1.407,98	1.575,27	2.489,83	2.166,41	2.215,62	1.098,78	482,42	436,62
Variación porcentual anual de importaciones de Venezuela desde Colombia		11,88%	58,06%	-12,99%	2,27%	-50,41%	-56,10%	-9,49%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

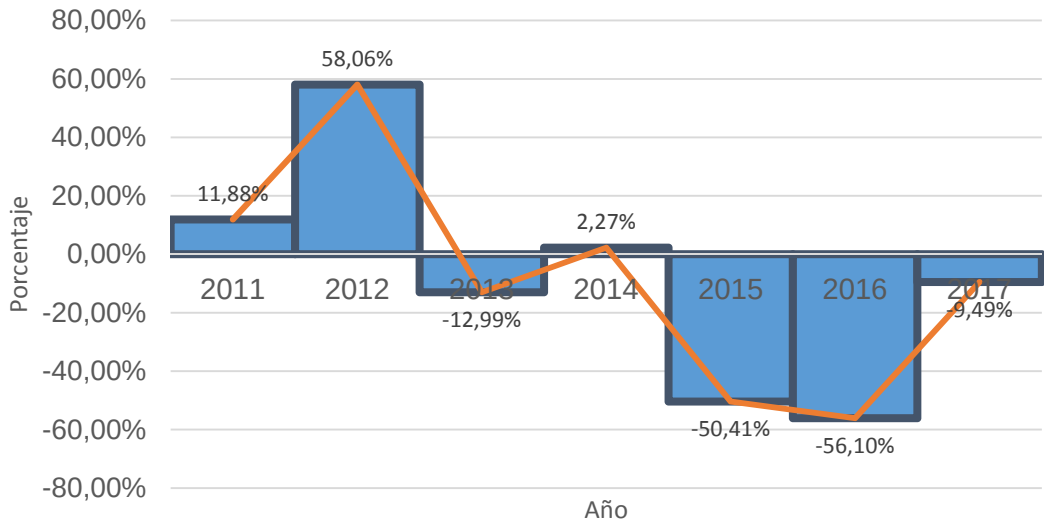

Gráfico N° 39. Variación porcentual anual de importaciones de Venezuela desde Colombia Período 2010-2017.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

Finalmente, en el cuadro N° 25 y gráfico N° 40 es posible verificar que las importaciones de Venezuela provenientes de la República de Colombia disminuyeron en casi mil millones de dólares en el período 2010-2017, lo que significa un decremento de casi 69% en las mismas, confirmando junto con la información consolidada anteriormente del Departamento Administrativo

Nacional de Estadística (DANE) que las relaciones comerciales se encuentran en niveles sumamente bajos producto de la divergencia ideológica y política que se ha reflejado en el contexto binacional en todos los ámbitos, incluyendo obviamente el intercambio comercial formal entre dos modelos claramente antagónicos que ha opacado de manera importante la condición de socios naturales por la que siempre se han caracterizado ambos países.

Cuadro N° 25. Variación porcentual de importaciones de Venezuela desde Colombia Período 2010-2017.

	2010	2017
TOTAL IMPORTACIONES VENEZUELA DESDE COLOMBIA 2010-2017	1.407,98	436,62
Variación porcentual de importaciones de Venezuela desde Colombia Período 2010-2017		-68,99%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

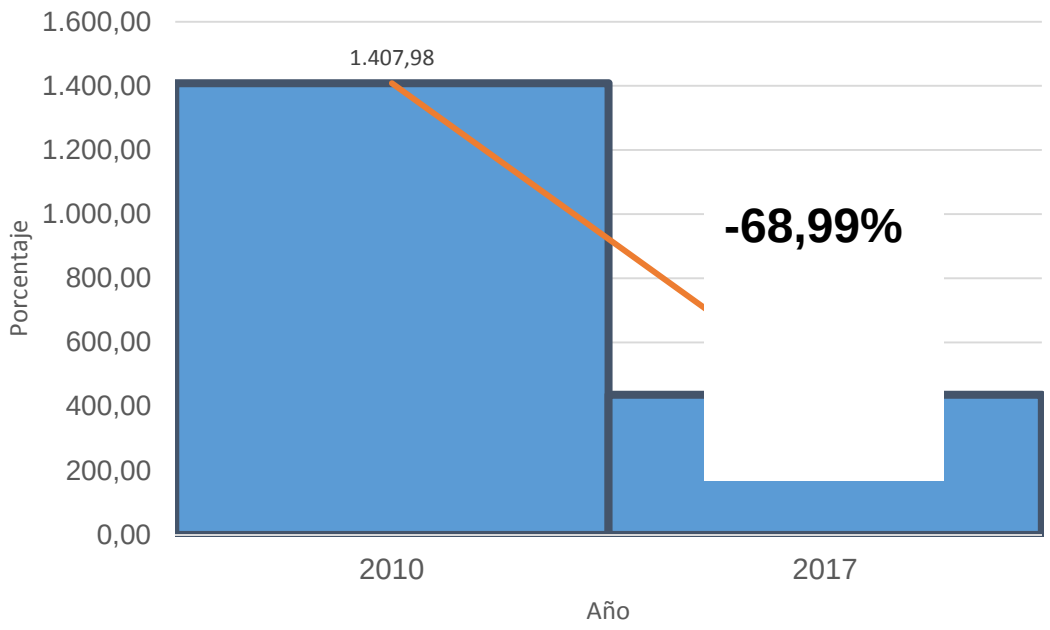

Gráfico N° 40. Variación porcentual de importaciones de Venezuela desde Colombia Período 2010-2017.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

Como último punto en este análisis se considera importante reflejar la balanza comercial de ambos países desde la perspectiva de cada uno de las instituciones estadísticas de las cuales se obtuvieron los datos, es decir el DANE y el INE. En el caso de Venezuela, se observa claramente en el gráfico N° 41 que la balanza comercial con Colombia, es decir la comparación entre las exportaciones y las importaciones, es claramente negativa en el período en cuestión, lo cual va en sintonía con la naturaleza económica de ese país en los últimos años, es decir, un país predominantemente importador, aunque en términos de cantidades la brecha entre exportaciones e importaciones ha ido disminuyendo pero por causas relacionadas con el cada vez menor intercambio comercial entre los países en vez de un alza de las exportaciones respecto a las importaciones.

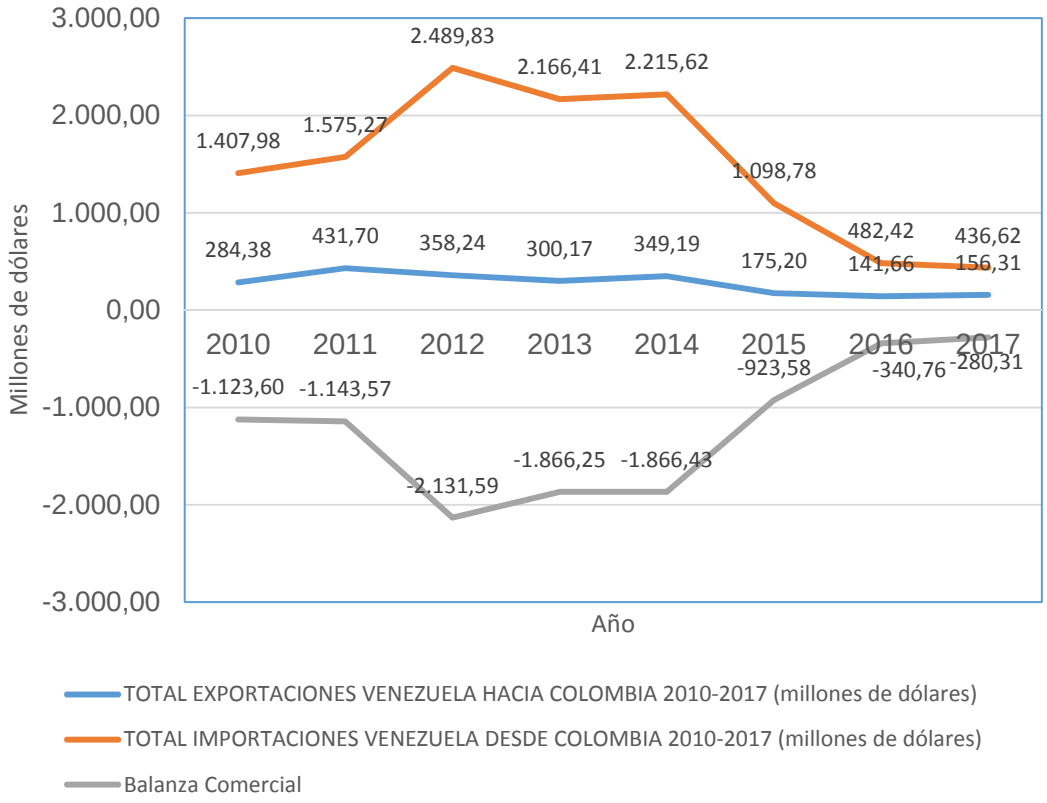

Gráfico N° 41. Exportaciones e Importaciones y Balanza Comercial Venezuela - Colombia Período 2010-2017.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

El caso colombiano es en consecuencia inverso, es decir, la relación entre exportaciones e importaciones es claramente positiva, tal como se observa en el gráfico N° 42, pero también se refleja que en términos de millones de dólares esa diferencia es cada vez menor producto también de la disminución progresiva del intercambio comercial formal entre ambos países y no precisamente por un equilibrio entre ambas actividades económicas.

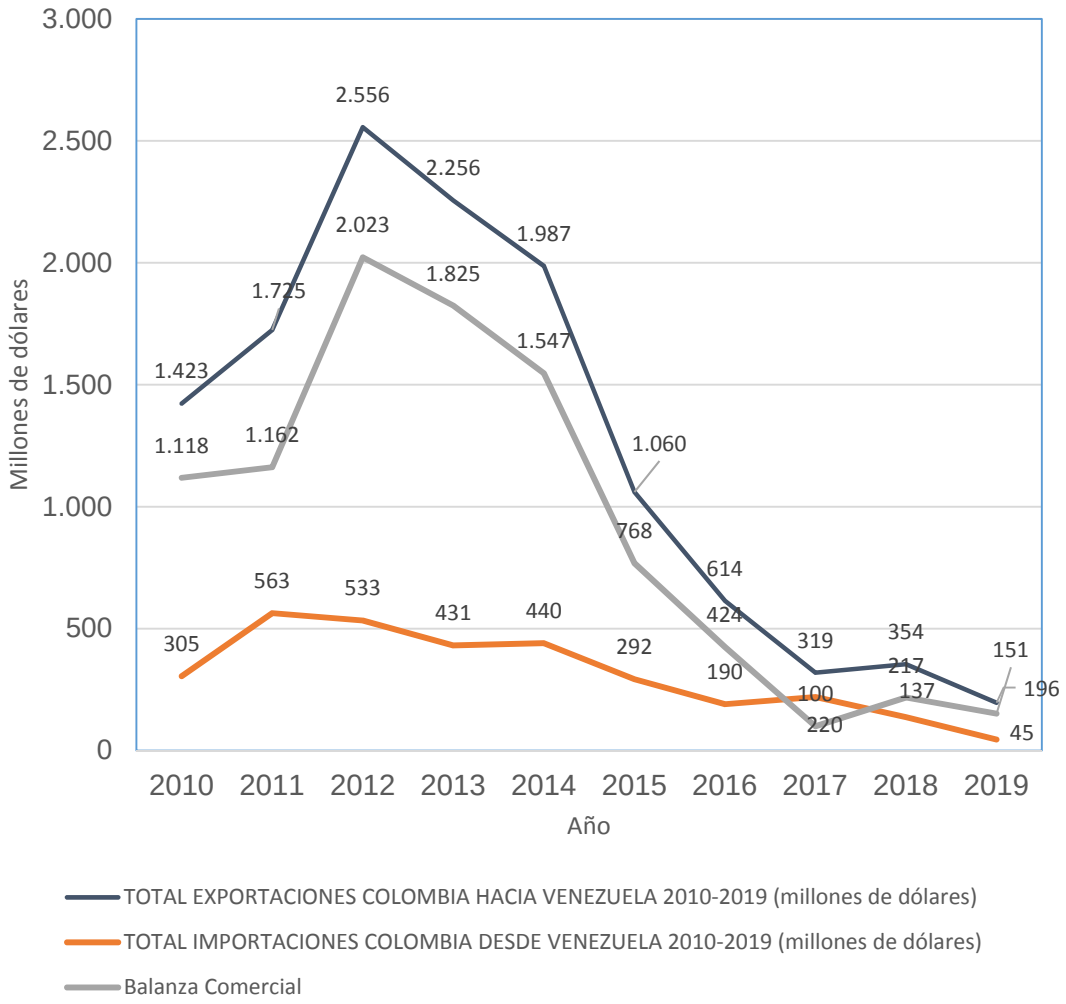

Gráfico N° 42. Exportaciones e Importaciones y Balanza Comercial Colombia - Venezuela Período 2010-2019.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del INE.

Una vez presentada y analizada la información consolidada es posible afirmar que, en la última década el intercambio comercial formal entre Venezuela y Colombia se ha caracterizado por una reducción progresiva y constante, ya que como se pudo evidenciar las exportaciones y las importaciones han disminuido en promedio un 85%, siendo importante destacar que la balanza comercial de Colombia es superavitaria, es decir, el volumen de exportaciones es mayor al de las importaciones, siendo en consecuencia la balanza comercial de Venezuela deficitaria.

Es conveniente establecer que a lo largo de los últimos diez años se han presentado innumerables acontecimientos que han trastocado los esfuerzos para sentar las bases de un intercambio comercial estable y en desarrollo para ambos países, a pesar de la firma en el año 2012 del Acuerdo de Alcance Parcial suscrito, lo cual trajo como consecuencia un impulso inicial en las importaciones y las exportaciones, pero que se fue diluyendo en los años siguientes cuando su tendencia fue más bien decreciente y a una velocidad pronunciada, sobre todo a partir del año 2015 cuando se decreta el cierre de fronteras entre ambos países producto de una crisis diplomática que deterioró aún más las relaciones bilaterales.

Aunado a esto, uno de los factores que termina catalizando el deterioro del intercambio comercial formal entre ambos países es sin lugar a dudas la profunda crisis económica por la que atraviesa Venezuela, caracterizada por la escasez de divisas, los desequilibrios fiscales, gasto público descontrolado para solventar el déficit fiscal, la nacionalización de empresas productivas y su posterior inutilización producto de su mal manejo así como la hiperinflación galopante desde noviembre del año 2017, han profundizado la crisis comercial entre los dos países que hasta la fecha sigue sin recuperarse. Se pudo verificar además con los datos obtenidos que dicha crisis económica no solo afecta el intercambio comercial con Colombia, sino que adicionalmente se observa una

dramática disminución en las importaciones totales por parte de Venezuela, lo que agudiza aún más la disponibilidad de bienes y servicios para incrementar la productividad, impactando negativamente en el intercambio comercial con los demás países del Mundo.

El deterioro cada vez mayor del intercambio comercial formal entre ambos países junto a la menor disponibilidad de bienes y servicios para los habitantes de Venezuela representa uno de los factores por los cuales se observa un incremento vertiginoso del comercio informal en la frontera colombo venezolana, el cual debe contrastarse junto a los demás elementos de la realidad fronteriza a los fines de establecer una perspectiva global de suma utilidad para el análisis y explicación de las situaciones que se suscitan en el contexto binacional.

Finalmente, si bien en Venezuela prácticamente se ha destruido de manera progresiva su aparato productivo, bajo las medidas políticas y económicas correctas así como los acuerdos adecuados, es posible que dicha situación represente una oportunidad para la reconstrucción de las relaciones bilaterales en todos los ámbitos, ya que Colombia, por su proximidad histórica de valores y orígenes compartidos, podría participar activamente en el suministro de recursos, materias primas, insumos, maquinaria y servicios necesarios para que la economía venezolana detenga su caída, se estabilice y prosiga en un camino de crecimiento que lo lleve hacia la prosperidad económica y social que tanto se espera para beneficio de sus habitantes y de toda América Latina.

CAPITULO III

FACTORES QUE INFLUYEN EN EL INCREMENTO DEL COMERCIO INFORMAL EN LA FRONTERA COLOMBO VENEZOLANA, ESTADO TÁCHIRA – NORTE DE SANTANDER

Antecedentes

En el ámbito internacional, Pabón, Bastos y Mogrovejo[125] por medio de su trabajo titulado “El diferencial cambiario en la frontera Norte de Santander, Colombia y Venezuela. ¿La economía o la política?”, analizan el diferencial cambiario en la frontera Norte de Santander entre Colombia y Venezuela bajo una reflexión teórica, describiendo la zona como de alta intensidad de comercio transfronterizo con un alto nivel de arraigo histórico que hace que ambas regiones se caractericen por su interdependencia. Los autores destacan que la forma en que se ha manejado la economía en Venezuela ha generado múltiples desajustes que se trasladan hacia una región donde existe economía de mercado, en donde el diferencial cambiario ha propiciado prácticas ilícitas como el contrabando o “bachaqueo” como forma de vida de gran cantidad de personas. Ante esa realidad de ambos países con visiones totalmente antagónicas, los autores concluyen que en Venezuela priva de manera preponderante el tono político sobre la economía, existiendo un caos organizado y deliberado en el manejo del diferencial cambiario, a través del cual se lucran gran cantidad de actores que hacen vida en la región, generando múltiples distorsiones que alimentan el surgimiento de prácticas de comercio informal que han proliferado y se mantienen en los últimos años.

[125] Pabón, J.; Bastos, L. y Mogrovejo, J. (2016) El diferencial cambiario en la frontera Norte de Santander, Colombia y Venezuela. ¿La economía o la política?. Revista Tendencias Universidad de Nariño. XVII, 2.136-165.

Dicha investigación proporciona un primer acercamiento a uno de los factores que se considera importante desde el punto de vista económico como catalizador del comercio informal transfronterizo, cuyo comportamiento debe ser objeto de seguimiento exhaustivo para ser relacionado con otras variables que permitan establecer el conjunto de factores que impulsan ese tipo de actividad comercial que tiende a perjudicar en cierta medida al comercio formal a ambos lados de la frontera.

Existe un trabajo que sirve de referente fundamental para esta investigación, desarrollado por la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL)126 denominado “El comercio transfronterizo entre la República de Colombia y la República Bolivariana de Venezuela: Diferenciales de precios, tipos de cambio y lineamientos para el diálogo”, en el que se lleva a cabo una revisión y análisis exhaustivo de la evolución del flujo comercial formal e informal entre ambos países, haciendo un primer acercamiento a los que podrían ser algunos elementos que contribuyen al crecimiento del comercio informal para finalmente proponer una serie de recomendaciones que deben ser tomadas en cuenta para fomentar el diálogo y la participación de los gobiernos de Venezuela y Colombia en la consolidación del comercio formal y en consecuencia la confrontación conjunta y coordinada del intercambio comercial informal y sus consecuencias para beneficio de ambas naciones.

Esa investigación juega un rol importante para este trabajo ya que sirve como referente desde el punto de vista teórico y metodológico sobre los pasos a seguir para lograr los objetivos trazados y contribuir en gran nivel con la identificación y análisis de los factores que en la actualidad contribuyen a que

[126] Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) (2016) El comercio transfronterizo entre la República de Colombia y la República Bolivariana de Venezuela: Diferenciales de precios, tipos de cambio y lineamientos para el diálogo. Organización de las Naciones Unidas.

el intercambio comercial fronterizo en vez de seguir escalando, disminuya su radio de acción progresivamente para beneficiar directamente los indicadores económicos y sociales de ambos países promoviendo su crecimiento y mejores relaciones en las diferentes áreas.

Bases Teóricas

Economía Informal

De acuerdo a Portes y Haller[127], la economía informal como fenómeno puede caracterizarse por ser sumamente sencillo y complejo al mismo tiempo por ser muy común cotidianamente pero es capaz de alterar tanto el orden político como económico de los países. Por el simple hecho de llamarse informal muchas personas consideran que no podría ser objeto pleno de estudio, pero lo que no comprender es que en términos generales esta economía genera un flujo de miles de millones de dólares que no se declaran oficialmente, constituyendo la última parte de la cadena de contratación o subcontratación en el mejor de los casos. Los autores consideran importante en primer lugar establecer algunas definiciones desde múltiples perspectivas del fenómeno de la informalidad, admitiendo que la economía informal como término específico nació en el tercer mundo a través de una serie de investigaciones desarrolladas sobre el mercado laboral de algunas ciudades de África. Hart[128] citado por Portes y Haller, desarrolló un modelo dual de oportunidades de ingresos para los trabajadores urbanos a partir de la diferencia entre el empleo remunerado y el empleo por cuenta propia, llamando “informalidad” propiamente a éste último tipo. En el seno de la

[127] Portes, A, y Haller W. (2004) La economía informal. CEPAL / Organización de las Naciones Unidas. Santiago de Chile.
[128] Hart, K. (1973), "Informal Income Opportunities and Urban Employment in Ghana." Journal of Modern African Studies 11:61-89.

Organización Internacional del Trabajo (OIT), este conjunto de actividades trascendentales descritas por Hart fueron desestimándose con el tiempo hasta el punto de que la informalidad empezó a ser redefinida y vista como un sinónimo de pobreza caracterizada por:

1. La exigüidad de los obstáculos al ingreso, en lo que se refiere a las aptitudes, el capital y la organización.
2. La propiedad familiar de las empresas.
3. Lo reducido de la escala de operaciones.
4. El empleo de métodos de producción de gran densidad de mano de obra y de tecnologías anticuadas.
5. La existencia de mercados no regulados y competitivos. [129]

Los autores siguen haciendo un recorrido por los diferentes puntos de vista explicando que de esas definiciones se empezaron a ramificar otros aspectos como los bajos niveles de productividad y la capacidad limitada de acumulación, pasando posteriormente a denominar el empleo en el sector informal como "subempleo", asumiendo que quienes hacían parte de éste estarían excluidos de la economía moderna como era concebida. Ahora bien, esa perspectiva negativa del comercio informal no es generalizada ya que existen autores que la considera exactamente todo lo contrario. Hart[130] citado por Portes y Haller explica que las actividades informales constituyen una señal de dinamismo empresario popular o mejor aún, una instancia en la que las personas toma en sus manos una parte del poder económico que había sido negado por los actores centralizados. Los autores también citan al economista peruano De Soto[131] como el responsable de reformular el concepto de Hart, definiendo la informalidad como "la respuesta popular a la rigidez de los Estados mercantilistas predominantes en América Latina, que

[129] Sethuraman, S. V., (1981), The Urban Informal Sector in Developing Countries. Geneva: International Labour Office.
[130] Hart, Keith, (1990), "The Idea of the Economy: Six Modern Dissenters." Pp. 137-60 in Beyond the Marketplace, Rethinking Economy and Society, edited by R. Friedland and A. F. Robertson. New York: Aldine de Gruyter.
[131] De Soto, Hernando, (1989), The Other Path. New York: Harper and Row.

sobreviven otorgando el privilegio de participar en la economía a una pequeña élite", representando entonces el surgimiento de fuerzas reales del mercado en medio de economías fuertemente reguladas e intervenidas por los Estados.

Después de 1990 pareciera haber acuerdos en que la informalidad se refiere al conjunto de acciones de actores económicos que no se ciñen a las normas o marco jurídico establecido, o de acuerdo a Feige[132] citado por Portes y Haller, todas las actividades que generan ingresos que no se encuentran reguladas por el Estado pero si por los entornos sociales en los que se desarrollan. En ese sentido, este último autor establece una clasificación a los fines de especificar de manera precisa todo el conjunto de actividades que engloba la informalidad, tomando en cuenta el marco jurídico o institucional al que esta actividad ignora o hace caso omiso. Utiliza el término genérico "economía subterránea" para definir la informalidad y a su vez la clasifica en cuatro formas específicas:

> 1. La economía ilegal, que abarca la producción y distribución de bienes y servicios prohibidos por la ley. Comprende las actividades como el narcotráfico, la prostitución y los juegos de azar ilegales.
> 2. La economía no declarada, que consiste en la realización de acciones que soslayan o evaden las normas impositivas establecidas en los códigos tributarios. El monto de los ingresos que deberían declararse a las autoridades impositivas, pero no se declaran, representa un ejemplo sumario de este tipo de economía subterránea.
> 3. La economía no registrada, que comprende las actividades que transgreden los requisitos de los organismos estadísticos del Estado en materia de declaración. Su medida estricta es el monto de los ingresos que deberían registrarse en los sistemas de cuentas nacionales pero no se registra.
> 4. La economía informal, que abarca las actividades económicas que hacen caso omiso del costo que supone el cumplimiento de las leyes y las normas administrativas que rigen las relaciones de propiedad, el otorgamiento de licencias

[132] Feige, E. (1997), Revised Estimates of the Underground Economy: Implications of U.S. Currency Held Abroad. in The Underground Economy: Global Evidence of its Size and Impact, edited by O. Lippert and M. Walker. Vancouver, Canada: The Fraser Institute.

> comerciales, los contratos de trabajo, los daños, el crédito financiero y los sistemas de seguridad social" y están excluidas de la protección de aquellas.[133]

Portes y Haller[134] ante las afirmaciones de Feige, establecen que puede considerarse cierta superposición entre las formas de la economía subterránea descritas ya que al final todas son consideradas informales, por lo que ni se registran ni se declaran. Ahora bien, el aspecto más importante radica en la distinción entre las actividades informales y las ilegales ya que éstas si cuentan con elementos que pueden diferenciarlas unas de otras. Las actividades ilegales se refieren directamente a la producción y comercialización de bienes caracterizados según el entorno específico como ilegales mientras que las actividades informales en la mayoría de los casos tienen que ver con producción y comercialización de bienes que se consideran lícitos o legales, por lo que en general, la diferencia esencial entre lo que es la economía formal y la informal no tiene que ver con los elementos que conforman el producto sino con la manera en que éste es producido o comercializado.

Ahora bien, estos autores aseveran que este conjunto de transacciones que conforman la economía informal normalmente se encuentran fuera de la regulación del Estado, por lo que se podría afirmar que reflejan la esencia de las fuerzas del mercado o como la llama De Soto, la irrupción del verdadero mercado. Portes y Haller citan a Hart[135] nuevamente debido a su experiencia en el continente africano ya que considera que la economía informal se abre paso como un mercado indómito y lo enfoca desde el punto de vista de mecanismos liberadores de la economía que desde su perspectiva tienen un

---

[133] Feige, E. (1997), Revised Estimates of the Underground Economy: Implications of U.S. Currency Held Abroad. in The Underground Economy: Global Evidence of its Size and Impact, edited by O. Lippert and M. Walker. Vancouver, Canada: The Fraser Institute.p.992

[134] Portes, A, y Haller W. (2004) La economía informal. CEPAL / Organización de las Naciones Unidas. Santiago de Chile.

[135] Hart, K. (1973), "Informal Income Opportunities and Urban Employment in Ghana." Journal of Modern African Studies 11:61-89.

alcance global. La falta de regulación del Estado en este tipo de actividades es en sí misma un problema mayúsculo ya que esto abre la posibilidad de aún más violación al marco jurídico y al fraude generalizado ya que no hay quien controle a los productores inescrupulosos, los proveedores, la calidad de los bienes comercializados, todo esto fomentando la venta rápida de bienes de contrabando en la mayoría de los países, sobre todo a nivel fronterizo. Por tal motivo Portes y Haller[136] establecen la primera paradoja de la economía informal y es que, cuanto más se acerca al modelo del verdadero mercado más depende de los que ellos llaman eslabonamientos sociales para su funcionamiento efectivo, por tal motivo afirman que:

> En el intercambio informal, la confianza se genera tanto por las características y sentimientos comunes de las personas y por la expectativa de que las acciones fraudulentas serán castigadas mediante la exclusión, de quien las ha cometido, de las redes sociales y de las transacciones futuras. En la medida en que los recursos económicos fluyen a través de este tipo de transacciones, la sanción social que representa la exclusión puede convertirse en una amenaza mayor y, por lo tanto, más efectiva, que otro tipo de sanciones.[137]

La otra paradoja planteada por los autores es la del control del estado, citando primeramente a Lomnitz[138] quien indica que el orden crea el desorden por lo que la economía formal genera su propia informalidad, por lo que la paradoja del control del Estado implica que los esfuerzos oficiales por suprimir las actividades no reguladas o informales a partir de la creación y aplicación de cada vez más reglas y controles, muchas veces producen y refuerzan más condiciones para que esas actividades se lleven a cabo. Es decir, cuando son pocos los controles implementados la mayoría de las actividades económicas

[136] Portes, A, y Haller W. (2004) La economía informal. CEPAL / Organización de las Naciones Unidas. Santiago de Chile.
[137] Portes, A, y Haller W. (2004) La economía informal. CEPAL / Organización de las Naciones Unidas. Santiago de Chile.p.16
[138]Lomnitz, Larissa, (1988), "Informal Exchange Networks in Formal Systems: A Theoretical Model." American Anthropologist. P.54

se regulan propiamente y se canalizan a través del sector formal ya que no violan ninguna norma impuesta, pero a medida que el marco normativo va aumentando, también aumentan las posibilidades de infringirlo hasta que se pueden violentar la normas en todo el sector económico con la finalidad de captar beneficios.

Portes y Haller[139], quienes como se ha visto constituyen el principal referente teórico en este punto de la investigación, indican que las actividades informales de la economía son por definición de carácter ilegal, por lo que todas aquellas personas que viven de ellas tratas de esconderlas, impidiendo la obtención de cálculos o estimaciones exactas sobre su alcance o la cantidad de personas que participan. Por tal motivo, se han desarrollado algunas aproximaciones para medir de forma precisa la economía informal, teniendo como principales las siguientes: el enfoque del mercado de trabajo, el enfoque de las pequeñas empresas, el enfoque del consumo de los hogares y el enfoque de las discrepancias macroeconómicas.

El enfoque del mercado de trabajo persigue estimar la proporción de la población total o de la población económicamente activa que labora en la economía informal, basándose en categorías de empleo incluidas en los censos o encuestas realizadas en los países, teniendo como premisa que ciertas categorías de personas tienen a ocultar una parte o todas las actividades que le generan ingresos a las instituciones encargadas de recaudar los tributos, estando en primer lugar aquellas personas que trabajan por cuenta propia.

El enfoque de las pequeñas empresas se basa en la evolución del número y la proporción de empresas muy pequeñas, tomándolos como

[139] Portes, A, y Haller W. (2004) La economía informal. CEPAL / Organización de las Naciones Unidas. Santiago de Chile.

referencia en el cambio de las actividades informales, siendo éstas las que tienen un número menor de 10 trabajadores. Este método se basa en que en los países desarrollados las actividades concebidas como informales se producen en las empresas más pequeñas ya que éstas se consideran más flexibles, menos visibles y con mayor probabilidad de evadir los controles del Estado, siendo entonces las empresas más grandes más vulnerables a éstos y con menor tendencia a correr el riesgo de ser sancionadas.

El tercer enfoque explicado por Portes y Haller[140] es el del método del consumo del hogar, que toma como base el hecho de que en los países desarrollados resulta difícil captar las mediciones del empleo informal a partir de encuestas directas. Para ello se diseñan encuestas probabilísticas nacionales pidiendo a las personas que respondieran sobre los montos gastados para comprar bienes o servicios “por debajo de la mesa”, lo cual permite estimar la cantidad de dinero invertida en las llamadas compras informales y tener una estimación bastante precisa sobre ese sector de la economía.

El último de los enfoques descrito por los autores es el de las discrepancias macroeconómicas, el cual persigue la medición de la magnitud de la economía subterránea total como una proporción del Producto Interno Bruto, tomando como base la existencia de no menos de dos indicadores distintos pero comparables de la economía del país. El enfoque en términos exactos lo explican de la siguiente manera:

> El método consiste en obtener una estimación de la moneda circulante necesaria para el funcionamiento de las actividades legales y restar esa cifra a la masa monetaria real. Esta diferencia, multiplicada por la velocidad de circulación del dinero, permite estimar la magnitud de la economía subterránea. Luego, la razón

[140] Portes, A, y Haller W. (2004) La economía informal. CEPAL / Organización de las Naciones Unidas. Santiago de Chile.

> entre esta cifra y el PIB observado será la proporción de la economía nacional representada por las actividades informales. El método depende de que pueda identificarse un período de base en el que sea válido suponer que la economía oculta fue insignificante. Se determina la relación entre la moneda circulante y las cifras de referencia para este período y luego se extrapola a la actualidad. La diferencia entre esta estimación y la relación real constituyen la base para calcular la magnitud de las actividades subterráneas.[141]

Una vez descrito un conjunto de perspectivas importantes sobre la economía informal, es posible establecer una última definición de la misma que condensa los aspectos revisados, de la siguiente manera:

> Las actividades que componen la economía informal son aquellas que teniendo fines lícitos se basan en medios ilícitos para llevarse a cabo. Es decir, son actividades que no tienen intrínsecamente un contenido ilegal, pero que, a pesar de ser actividades finalmente lícitas y convenientes, deseables en un país, tienen que servirse de medios ilícitos para llevarse a cabo. La característica económica más notable de las actividades informales es que, tanto la gente directamente involucrada en ellas como la sociedad en general, se encuentran mejor si la ley es violada que si es seguida al pie de la letra.[142]

El Comercio Informal

La economía informal comprende una serie de sectores que la conforman, siendo uno de los más importantes el comercio de la misma índole, que según Cimadevilla[143], probablemente sea el más notorio de todos ya que se desarrolla por medio de los llamados vendedores ambulantes existentes en la mayoría de las ciudades, normalmente representado por personas de origen

[141] Portes, A, y Haller W. (2004) La economía informal. CEPAL / Organización de las Naciones Unidas. Santiago de Chile.p.37
[142] Ball, C. (1999) “La economía informal” en Agencia de Prensa AIPE [En Línea] Miami, disponible en www.elcato.org
[143] Cimadevilla, L. (2007) La economía informal en Venezuela. Trabajo de Grado. Universidad Católica Andrés Bello.

humilde, posibles migrantes internos o externos, que se ven en la necesidad de dedicarse a ese tipo de comercio para generar los beneficios que le permitan subsistir al menos de manera mínima. Es importante resaltar que en la mayoría de los casos estas personas dedicadas al comercio informal se desempeñan en este ya que no han podido formar parte del sector formal, lo cual los obliga a llevar a cabo este tipo de actividades, además de los demás factores asociados con la situación económica del país, reflejada en la inflación, controles de cambio, impuestos, provocando mayores niveles de desempleo que empujan a las personas a buscar nuevos mecanismos de subsistencia.

Causas de la aparición y aumento del sector informal

Cimadevilla[144] en su trabajo relacionado con la economía informal también explica un conjunto de elementos que permiten originar y acelerar el crecimiento de ésta en los diferentes países, aclarando que este tipo de situaciones planteadas tienen relación desde la perspectiva filosófica hasta la epistemológica referente a las causas de dicho fenómeno:

- El origen y la perspectiva del sector informal como manifestaciones de un excedente de dotaciones desiguales de capital y de bienes, son los factores principales que producen una situación de desequilibrio en el mercado laboral, lo cual se manifiesta en la existencia del sector informal.
- El carácter oligopólico de las empresas del sector moderno obliga a los dueños a consolidar sus grandes inversiones eligiendo aquellas técnicas (productivas, administrativas, y gerenciales) que les permitan simplificar, especializar y realizar de manera operativa su gestión para lograr minimizar el uso de su recurso humano y financiero escaso, la capacidad gerencial, a costo de maximizar el uso de capital. Por lo tanto, las

[144] Cimadevilla, L. (2007) La economía informal en Venezuela. Trabajo de Grado. Universidad Católica Andrés Bello.

actividades más intensas en el uso de capital son las más atractivas para los inversionistas del sector moderno. Este proceso, desde el punto de vista económico, tiene consecuencias sobre la distribución del ingreso y la demanda del trabajo. Resulta, que estas estrategias de las empresas oligopólicas determinan que la demanda de trabajo sea inferior a lo que suponen los modelos simples de mercados competitivos, es decir, la existencia de un excedente en la oferta de trabajo en las grandes ciudades que se ve enfrentado a la opción entre el empleo informal, el desempleo y el retiro de la actividad económica.

- El comportamiento de las empresas modernas determina la segmentación del mercado laboral entre un número importante de trabajadores que se benefician de una participación en las utilidades de las empresas y otra cantidad, usualmente menos pero también muy significativa, de trabajadores excluidos de esos beneficios y emplazados a mantenerse como puedan en actividades informales de muy poca rentabilidad.
- El desequilibrio en el mercado de trabajo donde no es posible la conciliación entre la oferta y la demanda, por las características diferenciadoras entre ellas, es lo que se le ha llamado desempleo estructural, el fomentador más importante de los trabajadores informales. La presencia de este componente tiene, sin duda, importancia en la generación de un importante número de trabajadores que son marginados del mercado. Además se agravan los problemas de demanda por situaciones coyunturales. El desempleo coyuntural se genera como consecuencia de las variaciones cíclicas por las que suelen atravesar la economía de tiempo en tiempo, por la cual tiende a minimizarse en periodos de elevada actividad.[145]

[145] Cimadevilla, L. (2007) La economía informal en Venezuela. Trabajo de Grado. Universidad Católica Andrés Bello. p. 15

Problemas asociados a la economía informal

Si bien como se ha visto el tema de la informalidad es multidimensional, con una serie de aspectos positivos y negativos, es importante en este punto hacer énfasis en aquellos problemas que en muchas ocasiones no se toman en cuenta en referencia al impacto, no solo sobre las economías, sino directamente sobre las personas, tal y como lo explica Cimadevilla como sigue:

> 1. Por su propia naturaleza los trabajadores de actividades informales serán registrados con mayor frecuencia, desde el punto de vista ocupacional, como trabajadores por cuenta propia o como ayudantes familiares.
>
> 2. Que la economía informal absorbe en su gran mayoría proporciones de los trabajadores más jóvenes y más viejos de la población. De los más jóvenes por la necesidad económica que se les pueda presentar, como una actividad complementaria de sus estudios o simplemente porque su capacitación o experiencia no es suficiente como para ingresar en el sector formal. En lo que respecta a los más viejos, están conformados por jubilados con destrezas particulares que buscan compensar su pensión, (cuando el caso lo amerita o por suerte de obtener este privilegio entre la gran cantidad de solicitantes), los que salen de las empresas desplazados y sustituidos por las generaciones de relevo o simplemente porque han sido despedidos por reducción de costos y le es imposible conseguir un nuevo trabajo formal.
>
> 3. Un punto importante es hacer mención a la inclusión de la mujer en este sector, quien encuentra una posibilidad de recibir un pago por su labor contribuyendo al salario familiar o bien sea por que le toca representar antes sus hijos el rol de padre y madre que la sociedad le exige desde el punto de vista social, de esta manera su contribución y esfuerzo para llevar adelante a su familia está representado por este único aporte económico.
>
> 4. Otro elemento de la problemática es que se adolecen de protección legal, referida a la carencia de un marco legal que proteja el ejercicio laboral de las personas que se desempeñan en la Economía Informal.

5. También hay que hacer referencia a la actitud y conducta predominante del Ejecutivo que en sus diversas políticas de intervención, a través de impuestos, prohibiciones, regulaciones, restricciones y control de la inflación (regulación de precios), los ignora y por ley los mantiene al margen de la seguridad social, en ciertos casos los reprime dificultándose obtener la validez de este sector.

6. Es importante destacar que dentro de los costos y riesgos implícitos a los cuales se enfrentan los trabajadores informales, están las angustias, persecuciones, sobornos y represiones constantes, la irregularidad de los permisos y desaparición de la mercancía producto de la corrupción policial, cosa que no sucede en el sector formal donde si se cumple con las normativas y regulaciones de carácter legal que son exigidas por el Ejecutivo, para así controlar y beneficiarse del sector formal de la economía, claro está que existen también casos sobre sobornos o chantajes para poder hacer más rápido la recepción o comercio de las mercancías requerida en el sector formal.

7. La economía informal constituye un problema de seguridad social, debido a la falta o carencia de organización de su trabajo, También son un problema de seguridad pública, sobre todo cuando ésta ha estado reducida a la asistencia medico asistencial (Ambulatorios y Jornadas Especiales) y al sistema de pensiones y jubilaciones (si obtiene dicho beneficio), que aunado a las graves deficiencias presentes en los servicios de educación, vivienda y el alto índice de inmigrantes, generan problemas y tensiones sociales; sin dejar de mencionar que estos informales degradan la ciudad a través de la destrucción de los espacios libres, convirtiéndolos rápidamente en mercados, donde se obstruye el paso peatonal y se acumulan grandes cantidades de basura.

8. Otro punto a considerar es que los trabajadores informales tienen restringido el acceso al crédito comercial y bancario en ausencia de capital propio, esto debido a los requisitos exigidos, ya que por el hecho de tratarse de una actividad que no está legalmente registrada y que no ofrece ninguna garantía de solidez o estabilidad, factor este último que contribuye en gran medida a obstaculizar el apoyo crediticio y financiero que puedan destinarse en recursos para mejorar la actividad productiva del sector. Sin embargo

existen los famosos prestamistas de calle, quienes de alguna manera se aseguran que los trabajadores informales requieran de su trabajo para cubrir las necesidades de financiamiento.

9. Generan la existencia de pobreza, como consecuencia de los anteriores problemas, esto lleva a pensar que la informalidad y la pobreza son manifestaciones por una relación de tipo causal y no de tipo coincidencial, de un mismo proceso de estabilización económica y social. [146]

FACTORES QUE INFLUYEN EN EL INCREMENTO DEL COMERCIO INFORMAL EN LA FRONTERA COLOMBO VENEZOLANA, ESTADO TÁCHIRA – NORTE DE SANTANDER

El comercio informal en la frontera colombo venezolana comprendida por el Estado Táchira y el Departamento del Norte de Santander en un principio estuvo concebido como aquel que se desarrolla a través de los diferentes caminos ilegales denominados “trochas”, a través de los cuales se movilizan mercancías de todo tipo, principalmente medicamentos, alimentos, y combustibles. Ahora bien, esa perspectiva de que el comercio informal solo se desarrolla a través de rutas ilegales ha venido cambiando en los últimos años, sobre todo a partir del cierre fronterizo del año 2015, debido esencialmente a consideraciones que han tomado en cuenta los organismos colombianos en función de la crisis humanitaria que vive Venezuela.

De acuerdo a Herrera[147], anteriormente si las personas necesitaban comprar artículos de la canasta familiar en Colombia y no llevaban a cabo el

[146] Cimadevilla, L. (2007) La economía informal en Venezuela. Trabajo de Grado. Universidad Católica Andrés Bello. p.18

[147] Herrera, F. (2019). DIAN hace un cambio para salida de productos en frontera con Venezuela. La FM. Artículo en línea. Disponible en: https://www.lafm.com.co/economia/dian-hace-un-cambio-para-salida-de-productos-en-frontera-con-venezuela

procedimiento aduanero correspondiente, las mercancías podían ser aprehendidas o decomisadas. A partir del año 2019, la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales de la República de Colombia (DIAN) emitió una resolución que permite el tráfico transfronterizo de ese tipo de productos sin exigir un procedimiento aduanero sino solamente cumplir con las normas relacionadas con la factura comercial de los mismos, lo cual, además de beneficiar a los habitantes de Venezuela, también se prevé que sirva de estímulo a todos los comerciantes de la región. Es preciso señalar que el conjunto de productos que comprende la resolución son alimentos como arroz, harina, plátano, frutas, verduras así como algunos elementos de uso cotidiano en la vivienda y ropa, que en su totalidad ascienden a 53 productos, los cuales ya no transitarían la frontera a través de pasos ilícitos sino a través de los puentes internacionales, lo cual ha facilitado sobremanera el flujo hacia Venezuela y fomentado el comercio de esto dentro de sus fronteras. Claro está que el resto de artículos o productos fuera de esta lista, efectivamente siguen siendo trasladados por las vías ilegales, incluso en ambos sentidos, sobre todo lo relacionado con el combustible que históricamente ha sido un flagelo importante en la zona.

En lo que se refiere al tráfico de mercancías desde Venezuela a Colombia, Feria[148] establece que la frontera entre Táchira y Norte de Santander representa un ámbito perfecto para la comercialización ilegal de diferentes clases de productos, como carne de canal, combustible y alimentos perecederos procedentes de Venezuela, sobre todo por el diferencial de precios existente para esos rubros en dicho país respecto a Colombia, por lo que gran cantidad de habitantes fronterizos se dedican exclusivamente a trabajar de esa manera, sin pagar los tributos aduaneros correspondientes, por lo que impacta negativamente en la recaudación de la República de Colombia.

[148] Feria, Y. (2018) Análisis del contrabando en la zona de frontera colombo venezolana. Trabajo de grado. Universidad Nacional Abierta. Bogotá.

Para tener una idea de los montos manejados en esta actividad, aunque no se cuenta con datos del último año, solamente para el año 2016 la DIAN retuvo mercancía ilegal cuyo monto ascendía a los 17.640 millones de pesos , que representaba para ese momento el 4% de las importaciones legales provenientes de Venezuela.

Ahora bien, en este punto es preciso hacer un recuento del conjunto de elementos recabados con el logro de los objetivos anteriores de la investigación que permitieron secuencialmente determinar y analizar los factores que han influido de manera preponderante al crecimiento del comercio informal en la frontera colombo venezolana. En primera instancia la profunda crisis económica por la que atraviesa Venezuela reflejada en el conjunto de indicadores macroeconómicos descritos en el Capítulo I, iniciando con el desplome del producto interno bruto desde el año 2013 en niveles inéditos para cualquier país latinoamericano, lo cual ha traído como consecuencia la destrucción del aparato productivo y sus capacidades, lo cual genera a su vez el declive en los niveles de producción de bienes y servicios que se refleja en un mercado cada vez menos diversificado, desabastecimiento y menor cantidad de oportunidades para la sociedad venezolana en cuanto a la satisfacción de sus necesidades se refiere.

Adicionalmente, si bien los organismos oficiales estiman una tasa de desempleo menor al 10%, organismos multilaterales como el Fondo Monetario Internacional consideran que Venezuela presenta una de las mayores tasas de desempleo a nivel mundial, lo cual resulta en consonancia con los demás datos macroeconómicos relacionados con los niveles productivos. El desempleo y la crisis económica en general ha obligado a casi cinco millones de venezolanos a finales de 2019, según cifras de la Organización de las Naciones Unidas, a migrar de su país hacia múltiples destinos a nivel mundial pero sobre todo a Suramérica, por lo que la frontera colombo venezolana

representa la puerta de salida y la primera región que recibe el impacto del segundo fenómeno migratorio más grande del mundo en la actualidad.

Esos dos indicadores, el derrumbe de la producción y el desempleo, aunado al diferencial de los precios de gran cantidad de víveres, es decir, aquellos cuyos precios son mucho menores en Colombia, obligan a buscar nuevas maneras de subsistir, entre las cuales se encuentra sin duda el comercio informal transfronterizo en sentido Colombia-Venezuela, que consiste en dirigirse desde múltiples ciudades de Venezuela hacia la ciudad de Cúcuta para: en primer lugar, abastecer a sus familias de los productos de la canasta familiar y por otro lado, comprar grandes cantidades de dichos productos para cruzar la frontera hacia Venezuela y ser revendidos a precios menores incluso que cualquier producto venezolano de la misma índole, obteniendo ganancias considerables que les permiten sobrevivir en medio de la crisis. Este mecanismo de comercio informal también golpea directamente al comerciante formal venezolano ya que no se encuentra en condiciones de competir con los precios de los productos importados en vista del llamado “encarecimiento de la vida en divisas” que ocurre en Venezuela, el cual fue descrito también con anterioridad, sobre todo debido a los bajos niveles de productividad del país en comparación con la producción en masa de las economías de mercado y su alta productividad.

Por otra parte, el fenómeno migratorio como pudo describirse anteriormente impacta de manera negativa en Colombia como principal país receptor a nivel mundial, pero de manera más profunda en el Área Metropolitana de Cúcuta, que como se evidenció cuenta con el desempleo como su principal flagelo, con una tasa de informalidad del 70%, que ahora también debe resistir la recepción de gran cantidad de venezolanos con altas capacidades profesionales y educativas en su mayoría que arriban a dicha localidad, bien sea a establecerse allí o como lugar de tránsito. Por lo que los

inconvenientes en la frontera en los últimos años se han ido agudizando haciéndola cada vez más compleja, aunado al hecho de que prácticamente no existe coordinación binacional debido a las deterioradas relaciones diplomáticas entre ambos países, lo cual también influye negativamente en el desarrollo de tan importante región transfronteriza.

Finalmente, en relación con la crisis económica venezolana y las deterioradas relaciones entre los dos países, uno de los factores que ha exacerbado el comercio informal en la frontera es precisamente la disminución casi total del comercio formal en los últimos años, llegando incluso a una contracción del 86% tanto en exportaciones como en importaciones de acuerdo al Departamento Administrativo Nacional de Estadística de Colombia (DANE), que en el contexto de una frontera tan dinámica y prácticamente integrada por sus raíces históricas, resulta altamente perjudicial para ambos países.

En términos generales, como se ha podido apreciar resulta importante establecer investigaciones que permitan vislumbrar el panorama económico y social de la frontera colombo venezolana a los fines de que sean tomadas en cuenta por los organismos relacionados para coordinar acciones dirigidas a la mejora continua de la calidad de vida de sus habitantes, así como establecer estrategias conjuntas claras para eliminar los elementos que inciden en la profundización de la crisis económica que afecta en este caso a Venezuela, pero que impacta con fuerza la realidad del Área Metropolitana de Cúcuta en primera instancia por su cercanía con el país, así como al Estado Táchira. Si bien el comercio informal desde la perspectiva social ha contribuido a quienes permanecen en Venezuela a sobrellevar la profunda crisis económica, también es cierto que impacta negativamente en los indicadores económicos, fiscales y sociales, por lo que, una vez identificados y analizados los factores que lo impulsan, deben tomarse en cuenta para promover la formalidad, el empleo,

la producción nacional, el intercambio comercial, detener la hiperinflación y el fenómeno migratorio, para beneficio de ambas naciones.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Por medio de la presente investigación se pudo analizar el conjunto de factores que han influido en los últimos años en el incremento del comercio informal, específicamente en la frontera colombo venezolana en el eje Estado Táchira – Norte de Santander, todo ello de acuerdo al logro de los objetivos trazados inicialmente. Primeramente se procedió a establecer un diagnóstico y descripción exhaustiva de la realidad económica actual de la frontera a ambos lados de la misma, pudiendo observar que ésta se encuentra claramente determinada por una serie de factores, siendo los más importantes la profunda crisis multidimensional a la que está sometida Venezuela, así como las cada vez más deterioradas relaciones diplomáticas entre los dos países, los cuales sin lugar a dudas impactan de manera directa la situación fronteriza, más aún cuando es el Puente Internacional Simón Bolívar la puerta de salida a través de la cual millones de venezolanos han emigrado en los últimos años.

La falta de producción de bienes y servicios en Venezuela, evidenciada a través de la estrepitosa caída del Producto Interno Bruto ha ido generando problemas de desabastecimiento, lo cual ha estimulado los niveles de contrabando de productos de primera necesidad desde Colombia en el caso de la región centro occidental, pero también de productos brasileros para la región oriental de Venezuela, entre los cuales se encuentran alimentos, productos de higiene, repuestos de vehículos, medicamentos y materias primas, aunado al hecho de que sus precios son mucho menores que los bienes encontrados en el país, lo cual representa otro aliciente para el aumento de ese tipo de actividad.

En el caso de la ciudad de Cúcuta se pudo precisar que el principal inconveniente que viene enfrentando en los últimos años es el desempleo, con

una tasa por encima de la nacional y con la tasa de informalidad más alta del país, factor que unido a la gran cantidad de venezolanos que arriban a la ciudad, incluso representando mano de obra profesional, exacerba el efecto del desempleo en la calidad de vida de sus habitantes y en el desarrollo económico regional.

A través de la descripción llevada a cabo fue posible apreciar la gran cantidad de inconvenientes que se vienen enfrentando a ambos lados de la frontera, es posible afirmar que la dinámica de esta región se encuentra profundamente marcada por la crisis económica venezolana, que ha traído como consecuencia la profundización de la migración hacia Colombia y otros destinos pero usando a este último como puente, el contrabando y el comercio informal, que no son consideradas actividades lícitas en el marco jurídico venezolano ya que redundan en aspectos como la evasión de impuestos y el perjuicio a las empresas formalmente constituidas, pero que desde la perspectiva social ha representado una válvula de alivio para todos aquellos venezolanos que debido a sus ingresos exiguos o su limitado acceso a divisas, no pueden adquirir los artículos fundamentales para su subsistencia en Venezuela, acudiendo al vecino país para sobrellevar de la mejor manera posible la crisis económica sin precedentes que golpea con fuerza a Venezuela desde hace ya algunos años.

Por otro lado, se llevaron a cabo un conjunto de actividades dirigidas al cumplimiento del segundo objetivo trazado, que consistió en caracterizar el intercambio comercial formal entre Colombia y Venezuela, pudiendo afirmar que en la última década el intercambio comercial formal entre Venezuela y Colombia se ha distinguido por una reducción progresiva y constante, ya que como se pudo evidenciar las exportaciones y las importaciones han disminuido en promedio un 85%, siendo importante destacar que la balanza comercial de Colombia es superavitaria, es decir, el volumen de exportaciones es mayor al

de las importaciones, siendo en consecuencia la balanza comercial de Venezuela deficitaria.

Es conveniente establecer también que a lo largo de los últimos diez años se han presentado innumerables acontecimientos que han trastocado los esfuerzos para sentar las bases de un intercambio comercial estable y en desarrollo para ambos países, a pesar de la firma en el año 2012 del Acuerdo de Alcance Parcial suscrito, lo cual trajo como consecuencia un impulso inicial en las importaciones y las exportaciones, pero que se fue diluyendo en los años siguientes cuando su tendencia fue más bien decreciente y a una velocidad pronunciada, sobre todo a partir del año 2015 cuando se decreta el cierre de fronteras entre ambos países producto de una crisis diplomática que deterioró aún más las relaciones bilaterales.

Aunado a esto, uno de los factores que termina catalizando el deterioro del intercambio comercial formal entre ambos países es sin lugar a dudas la profunda crisis económica por la que atraviesa Venezuela, caracterizada por la escasez de divisas, los desequilibrios fiscales, gasto público descontrolado para solventar el déficit fiscal, la nacionalización de empresas productivas y su posterior inutilización producto de su mal manejo así como la hiperinflación galopante desde noviembre del año 2017, han profundizado la crisis comercial entre los dos países que hasta la fecha sigue sin recuperarse. Se pudo verificar además con los datos obtenidos que dicha crisis económica no solo afecta el intercambio comercial con Colombia, sino que adicionalmente se observa una dramática disminución en las importaciones totales por parte de Venezuela, lo que agudiza aún más la disponibilidad de bienes y servicios para incrementar la productividad, impactando negativamente en el intercambio comercial con los demás países del Mundo.

El deterioro cada vez mayor del intercambio comercial formal entre ambos países junto a la menor disponibilidad de bienes y servicios para los habitantes de Venezuela representa uno de los factores por los cuales se observa un incremento vertiginoso del comercio informal en la frontera colombo venezolana, el cual debe contrastarse junto a los demás elementos de la realidad fronteriza a los fines de establecer una perspectiva global de suma utilidad para el análisis y explicación de las situaciones que se suscitan en el contexto binacional.

A través de la descripción y análisis llevado a cabo a través de la investigación, finalmente se puede concluir que la profunda crisis económica por la que atraviesa Venezuela reflejada en el conjunto de indicadores macroeconómicos descritos, iniciando con el desplome del producto interno bruto desde el año 2013 en niveles inéditos para cualquier país latinoamericano, lo cual ha traído como consecuencia la destrucción del aparato productivo y sus capacidades, lo cual genera a su vez el declive en los niveles de producción de bienes y servicios que se refleja en un mercado cada vez menos diversificado, desabastecimiento y menor cantidad de oportunidades para la sociedad venezolana en cuanto a la satisfacción de sus necesidades se refiere.

Adicionalmente, si bien los organismos oficiales estiman una tasa de desempleo menor al 10%, organismos multilaterales como el Fondo Monetario Internacional consideran que Venezuela presenta una de las mayores tasas de desempleo a nivel mundial, lo cual resulta en consonancia con los demás datos macroeconómicos relacionados con los niveles productivos. El desempleo y la crisis económica en general ha obligado a casi cinco millones de venezolanos a finales de 2019, según cifras de la Organización de las Naciones Unidas, a migrar de su país hacia múltiples destinos a nivel mundial pero sobre todo a Suramérica, por lo que la frontera colombo venezolana

representa la puerta de salida y la primera región que recibe el impacto del segundo fenómeno migratorio más grande del mundo en la actualidad.

Esos dos indicadores, el derrumbe de la producción y el desempleo, aunado al diferencial de los precios de gran cantidad de víveres, es decir, aquellos cuyos precios son mucho menores en Colombia, obligan a buscar nuevas maneras de subsistir, entre las cuales se encuentra sin duda el comercio informal transfronterizo en sentido Colombia-Venezuela, que consiste en dirigirse desde múltiples ciudades de Venezuela hacia la ciudad de Cúcuta para: en primer lugar, abastecer a sus familias de los productos de la canasta familiar y por otro lado, comprar grandes cantidades de dichos productos para cruzar la frontera hacia Venezuela y ser revendidos a precios menores incluso que cualquier producto venezolano de la misma índole, obteniendo ganancias considerables que les permiten sobrevivir en medio de la crisis. Este mecanismo de comercio informal también golpea directamente al comerciante formal venezolano ya que no se encuentra en condiciones de competir con los precios de los productos importados en vista del llamado “encarecimiento de la vida en divisas” que ocurre en Venezuela, el cual fue descrito también con anterioridad, sobre todo debido a los bajos niveles de productividad del país en comparación con la producción en masa de las economías de mercado y su alta productividad.

Por otra parte, el fenómeno migratorio como pudo describirse anteriormente impacta de manera negativa en Colombia como principal país receptor a nivel mundial, pero de manera más profunda en el Área Metropolitana de Cúcuta, que como se evidenció cuenta con el desempleo como su principal flagelo, con una tasa de informalidad del 70%, que ahora también debe resistir la recepción de gran cantidad de venezolanos con altas capacidades profesionales y educativas en su mayoría que arriban a dicha localidad, bien sea a establecerse allí o como lugar de tránsito. Por lo que los

inconvenientes en la frontera en los últimos años se han ido agudizando haciéndola cada vez más compleja, aunado al hecho de que prácticamente no existe coordinación binacional debido a las deterioradas relaciones diplomáticas entre ambos países, lo cual también influye negativamente en el desarrollo de tan importante región transfronteriza.

Finalmente, en relación con la crisis económica venezolana y las deterioradas relaciones entre otros países, uno de los factores que ha exacerbado el comercio informal en la frontera es precisamente la disminución casi total del comercio formal en los últimos años, llegando incluso a una contracción del 86% tanto en exportaciones como en importaciones de acuerdo al Departamento Administrativo Nacional de Estadística de Colombia (DANE), que en el contexto de una frontera tan dinámica y prácticamente integrada por sus raíces históricas, resulta altamente perjudicial para ambos países.

A manera de recomendación a las autoridades de ambas naciones, si bien en Venezuela prácticamente se ha destruido de manera progresiva su aparato productivo, bajo las medidas políticas y económicas correctas así como los acuerdos adecuados, es posible que dicha situación represente una oportunidad para la reconstrucción de las relaciones bilaterales en todos los ámbitos, ya que Colombia, por su proximidad histórica de valores y orígenes compartidos, podría participar activamente en el suministro de recursos, materias primas, insumos, maquinaria y servicios necesarios para que la economía venezolana detenga su caída, se estabilice y prosiga en un camino de crecimiento que lo lleve hacia la prosperidad económica y social que tanto se espera para beneficio de sus habitantes y de toda América Latina.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Albornoz, N. (2016) Contrabando y conflictividad social en la frontera Táchira Norte de Santander. Revista Aldea Mundo. 21, 42. 59-65.

Albornoz, N.; Mazuera, R.; Millán, M. y Briceño, R. (2019). Los pactos sociales y el contrabando en la frontera colombo venezolana. Convergencia. Revista de Ciencias Sociales. 81. 1-26.

Angarita, C. (2008) Las relaciones económicas internacionales: un enfoque teórico. Pap Polit. Bogotá. 13-1. 261-298.

Arias, F. (1975) Introducción a la técnica de investigación en ciencias de la administración y el comportamiento. Trillas. México D.F.

Arriaga, J. (2012) El concepto de frontera en la geografía humana. Perspectiva Geográfica. 17. 71-96.

Ball, C. (1999) “La economía informal” en Agencia de Prensa AIPE [En Línea] Miami, disponible en www.elcato.org

Banca y Negocios (2018) Crisis económica empuja a los venezolanos al trabajo informal. Banca y Negocios. Recuperado de: http://www.bancaynegocios.com/crisis-economica-empuja-a-los-venezolanos-al-trabajo-informal/

Becerra, L. (2019) Desde la llegada de Maduro al poder, exportaciones con Venezuela se contrajeron 87%. Diario La República. Recuperado de:

https://www.larepublica.co/economia/desde-la-llegada-de-maduro-al-poder-exportaciones-con-venezuela-se-contrajeron-87-2813664

Bustamante, A. (2011) La frontera colombo venezolana: de la conflictividad limítrofe a la global. Centro Internacional de Investigaciones para el Desarrollo IDRC-CRDI. Primera Edición.

Cimadevilla, L. (2007) La economía informal en Venezuela. Trabajo de Grado. Universidad Católica Andrés Bello.

Colombia (1991) Constitución Política de la República de Colombia.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) (2016) El comercio transfronterizo entre la República de Colombia y la República Bolivariana de Venezuela: Diferenciales de precios, tipos de cambio y lineamientos para el diálogo. Organización de las Naciones Unidas.

Daniels J., Radebaugh L. y Sullivan D. (2013). Negocios Internacionales, Ambientes y Operaciones. México D.F. Pearson Educación.

De Soto, Hernando, (1989), The Other Path. New York: Harper and Row

Diario El Nacional (2020) Venezuela con el peor resultado de índice mundial de PIB en 2019. Artículo en línea. Disponible en: https://www.elnacional.com/economia/venezuela-con-el-peor-resultado-de-indice-mundial-de-pib-en-2019/

DUSSEL, E. (2001). *Un análisis de la competitividad de las exportaciones de prendas de vestir de Centroamérica utilizando los programas y la metodología CAN y MAGIC.* Naciones Unidas – CEPAL, México, [libro

en línea], fecha de la consulta: 28 de diciembre de 2018. Disponible en: https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/4875/S01030302_es.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Esguerra, M.; Montes, E.; Garavito, A. y Pulido, C. (2010) El comercio colombo-venezolano: características y su evolución reciente. Borradores de economía, Banco de la República. N° 602.

Feige, E. (1997), Revised Estimates of the Underground Economy: Implications of U.S. Currency Held Abroad. in The Underground Economy: Global Evidence of its Size and Impact, edited by O. Lippert and M. Walker. Vancouver, Canada: The Fraser Institute.

Feria, Y. (2018) Análisis del contrabando en la zona de frontera colombo venezolana. Trabajo de grado. Universidad Nacional Abierta. Bogotá.

Fernández, D. (2005). El papel de las regiones en la dinámica fronteriza en Europa. Revista CIDOB D'Afers Internacionals, (69), 61-88. p.63

Gernaert, S. (2006) Desarrollo local transfronterizo: territorios, fronteras e integración centroamericana. Fundación Nacional para el Desarrollo.

Gobernación Norte de Santander (2020) El Departamento de Norte de Santander. Documento en Línea disponible en: http://www.nortedesantander.gov.co/Gobernaci%C3%B3n/NuestroDepartamento/Informaci%C3%B3n-General-Norte-de-Santander

Grimson, Alejandro (2003). La Nación en sus límites: Contrabandistas y exiliados en la frontera Argentina-Brasil, Editorial Gedisa, Barcelona, 249 pp.

Guasca M. y Buitrago L. (2012). *Elucidación del término "competitividad nacional" y análisis de su medición.* Primera edición. Editorial Universidad del Rosario, Bogotá, p.9. [libro en línea], fecha de la consulta: 28 de diciembre de 2018. Disponible en: http://www.urosario.edu.co/urosario_files/64/6421d10c-b165-4b7a-acca-c208fa4a0ec7.pdf

Gutiérrez, A. (2013) Venezuela y Colombia: Divergencias en las Estrategias de Desarrollo, Controversias e Integración Económica. Aldea Mundo, Vol. 18, N° 36.

Hart, K. (1973), "Informal Income Opportunities and Urban Employment in Ghana." Journal of Modern African Studies 11:61-89.

Hart, Keith, (1990), "The Idea of the Economy: Six Modern Dissenters." Pp. 137-60 in Beyond the Marketplace, Rethinking Economy and Society, edited by R. Friedland and A. F. Robertson. New York: Aldine de Gruyter.

Hernández, R., Fernández, C., Baptista, P. (2006). Metodología de la Investigación. México. Mc Graw Hill Interamericana.

Herrera, F. (2019). DIAN hace un cambio para salida de productos en frontera con Venezuela. La FM. Artículo en línea. Disponible en: https://www.lafm.com.co/economia/dian-hace-un-cambio-para-salida-de-productos-en-frontera-con-venezuela

Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.

Instituto de Investigaciones Jurídicas de la Universidad Nacional Autónoma de México (2017) Introducción al Comercio Internacional. Artículo en línea. Disponible en: www.juridicas.unam.mx.

Iturbe, E. (1997) Las relaciones de comercio e inversión entre Colombia y Venezuela. Serie INTAL. Buenos Aires.

Joya, L. (2010) La frontera colombo venezolana: Cúcuta San Antonio del Táchira y sus dinámicas como región fronteriza. Trabajo de Grado. Pontificia Universidad Javeriana. Bogotá

Krugman, P. y Obstfeld, M. (2006) Economía Internacional: Teoría y Política. Pearson Educación. Madrid.

Krugman, Paul (1995). «Growing World Trade: Causes and Consequences», Brookings Papers on Economic Activity, vol. 1995, no 1, 23th Anniversary Issue, pp. 327-377.

Lomnitz, Larissa, (1988), "Informal Exchange Networks in Formal Systems: A Theoretical Model." American Anthropologist. P.54

López, A. (2007) Frontera. Universidad Complutense de Madrid. Artículo en Línea. Disponible en: https://eprints.ucm.es/6997/

Lusztig, Michael (2004). The Limits of Protectionism: Building Coalitions for Free Trade, Pittsburg, University of Pittsburg Press.

Mankiw, G. (2014) Macroeconomía. Worth Publishers. Octava Edición. Nueva York.

Marcu, S. (2011). Geopolítica fronteriza y migraciones en la Rusia postsoviética. Anales De Geografía De La Universidad Complutense, 31(1), 83-106.

Martin, S. (2019) Venezuela será el país con el mayor desempleo del mundo: FMI. Artículo en línea. Disponible en: https://es.panampost.com/sabrina-martin/2019/11/11/venezuela-desempleo-fmi/

Martínez, A. (2011) Venezuela: Política e Integración Regional. Cuadernos del Cendes. Caracas. 28-78.

Mas, A. A. (2001). ¿Regiones singulares y regiones sin lugares? Reconsiderando el estudio de lo regional y lo local en el contexto de la geografía postmoderna. Boletín de la Asociación de Geógrafos Españoles, n° 32, 35-52. P.23

Moreno, M. (2017) Factores estatales que inciden en la problemática de la frontera Cúcuta/ Ureña- San Antonio del Táchira. Trabajo de Grado. Universidad Militar Nueva Granada.

Muller, G. (1995). El caleidoscopio de la competitividad. *Revista de la CEPAL.* [revista en línea], fecha de la consulta: 10 de septiembre de 2018. Disponible en:https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/11993/056137148_es.pdf p.138.

Observatorio de Complejidad Económica (2020) Indicadores económicos de Colombia. Disponible en: https://oec.world/en/profile/country/col/

Oliveros, L. (2002). La Integración en las fronteras andinas. Documento elaborado para la Secretaría General de la Comunidad Andina. Disponible: http://www.comunidadandina.org/socican-/proyecto.- html. (Consulta: 30 de agosto de 2009).

Osorio, C. (1995) Diccionario de Comercio Internacional, México, Grupo Editorial Iberoamérica.

Pabón, J.; Bastos, L. y Mogrovejo, J. (2016) El diferencial cambiario en la frontera Norte de Santander, Colombia y Venezuela. ¿La economía o la política?. Revista Tendencias Universidad de Nariño. XVII, 2.136-165.

Palella, S. y Martins, F. (2012) Metodología de la Investigación Cuantitativa. Caracas. Fondo Editorial de la Universidad Pedagógica Experimental Libertador.

Portes, A, y Haller W. (2004) La economía informal. CEPAL / Organización de las Naciones Unidas. Santiago de Chile.

Quiroz, M. (2012). Colombia y Venezuela, integrados y disueltos: una mirada a las dos últimas décadas de relaciones económicas y de comercio binacional. Documentos de Investigación. Ediciones Universidad Central. Bogotá.

Ramírez, S. (2006). Ámbitos diferenciados de las fronteras colombianas: La integración y el desarollo social fronterizo. Bogotá: Edición Convenio Andrés Bello.

Ramírez, T. (2010). Cómo hacer un proyecto de investigación. Caracas. Editorial Panapo.

Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

Sánchez, A. (2014). Crisis en la frontera. Centro de Estudios Económicos Regionales Banco de la República de Colombia.

Sethuraman, S. V., (1981), The Urban Informal Sector in Developing Countries. Geneva: International Labour Office.

Singer, F. (2020) Venezuela reconoce una inflación del 9.500% en 2019. Artículo en línea. Disponible en: https://elpais.com/economia/2020/02/06/actualidad/1580952300_537036.html.

Tamayo, M. (2011). El proceso de la investigación científica. México D.F. Editorial Limusa.

Transparencia Venezuela (2019) Banco Central de Venezuela interrumpió parcialmente su política de opacidad. Artículo en Línea. Disponible en: https://transparencia.org.ve/banco-central-de-venezuela-interrumpio-parcialmente-su-politica-de-opacidad/

Urdaneta, A. (2005). “Integración Urbano-Regional entre Venezuela y Colombia”. Documento disponible en CEFI-ULA.

Valhondo, J. (2010) Reflexiones sobre el concepto de fronteras. ETNICEX. 1. 133-145.

Venezuela (1999) Constitución de la República Bolivariana de Venezuela.

Vera, L. (2018). Cómo explicar la catástrofe económica venezolana. Artículo en línea. Disponible en: https://nuso.org/articulo/como-explicar-la-catastrofe-economica-venezolana/

Villán, E. (2019) En Cúcuta, el desempleo refleja la situación económica y social de la frontera. Diario La Opinión. Recuperado de: https://www.laopinion.com.co/economia/en-cucuta-el-desempleo-refleja-la-situacion-economica-y-social-de-la-frontera-169042