



**UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL TACHIRA  
VICERRECTORADO ACADÉMICO  
DECANATO DE INVESTIGACIÓN Y POSTGRADO**

**LOS INGRESOS PETROLEROS Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE  
VENEZUELA DURANTE EL PERÍODO 2013-2019**

Trabajo de Grado para optar al Título de Especialista en  
Relaciones Económicas Internacionales  
Línea de Investigación: Economía Internacional y Crecimiento Económico

**Autor:** Mary Yohanna Dueñez  
**Tutor:** M.Sc. Jesús Santiago Gómez Guerrero

San Cristóbal, julio de 2020

## APROBACIÓN DEL TUTOR

En mi carácter de tutor del Trabajo de Grado presentado por Mary Yohanna Dueñez para optar al Título de Especialista en Relaciones Económicas Internacionales cuyo título es “LOS INGRESOS PETROLEROS Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE VENEZUELA DURANTE EL PERÍODO 2013-2019”.

Considero que este trabajo reúne los requisitos y méritos suficientes para ser sometido a la evaluación correspondiente.



M.Sc. Jesús Santiago Gómez Guerrero

C.I: V-16.983.710

## **AGRADECIMIENTOS**

Agradezco a Dios por ser mi guía y acompañarme en el transcurso de mi vida, brindándome paciencia y sabiduría para culminar con éxito mis metas propuestas.

A mis padres y a mi hermano por ser mi pilar fundamental y haberme apoyado incondicionalmente, son mi inspiración, mi fuerza y el motor que impulsa mi vida. Gracias por confiar y creer en mis expectativas, por los consejos, valores y principios que me han inculcado.

A mi Abuela Josefina por su cariño y apoyo incondicional, durante todo este proceso, por estar conmigo en todo momento.

A mis compañeros de estudio Lorena Coello, José Muñoz, Sonia Meneses y Yuli Contreras, por el apoyo, amistad y compañerismo brindado durante esta especialización

Agradezco a mi Tutor Académico M. Sc. Jesús Santiago Gómez, quien con su experiencia, conocimiento y motivación me orientó en la investigación; por sus consejos, enseñanzas, apoyo y sobre todo amistad brindada para poder culminar los resultados que buscaba.

Agradezco a los todos docentes que con su sabiduría, conocimiento y apoyo, me motivaron a desarrollarme como persona y profesional en la Universidad Católica del Táchira.

## ÍNDICE GENERAL

AGRADECIMIENTOS.....	iii
RESUMEN.....	xii
INTRODUCCIÓN.....	13
Objetivo General.....	19
Objetivos Específicos.....	20
CAPITULO I.....	24
Antecedentes.....	25
Bases Teóricas.....	30
El Mercado.....	31
El mercado internacional de petróleo.....	33
La industria petrolera y sus características.....	39
Los actores del mercado internacional de petróleo.....	41
América Latina en el mercado internacional de petróleo.....	44
El petróleo como factor fundamental en la economía de Venezuela.....	46
Consideraciones sobre el precio del petróleo.....	48
La renta nacional.....	53
Bases Legales.....	55
Operacionalización de Variables.....	57
Aspectos Metodológicos.....	58
Comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela durante el período 2013-2019.....	61
CAPITULO II.....	98
Antecedentes.....	98
Bases Teóricas.....	102
La Economía.....	102
La Macroeconomía y la Microeconomía.....	107
Los Modelos de la Macroeconomía.....	110

El Crecimiento Económico.....	111
Las Teorías del Crecimiento Económico .....	117
Los Datos Macroeconómicos y el Crecimiento Económico .....	120
Producto Interno Bruto.....	121
El Crecimiento Económico en los Países en Vías de Desarrollo .....	125
Bases Legales .....	127
Operacionalización de Variables .....	129
Aspectos Metodológicos.....	130
Crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019 ....	131
CAPITULO III .....	155
Antecedentes.....	155
Bases Teóricas.....	158
Impacto de los Precios del Petróleo en el Sector Fiscal .....	158
Importancia del Diseño de una Política Energética .....	165
Relación del Petróleo con otras Materias Primas .....	166
El Precio del Petróleo y la Macroeconomía .....	167
Estrategias para el crecimiento económico .....	170
Los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019 .....	173
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES .....	194
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	199

## ÍNDICE DE CUADROS

	Pág.
Cuadro N° 1 Cuadro de Operacionalización de Variables	58
Cuadro N° 2. Producción de petróleo de Venezuela Año 2013.	64
Cuadro N° 3. Producción de petróleo de Venezuela Año 2014.	65
Cuadro N° 4. Producción de petróleo de Venezuela Año 2015.	65
Cuadro N° 5. Producción de petróleo de Venezuela Año 2016.	66
Cuadro N° 6. Producción de petróleo de Venezuela Año 2017.	66
Cuadro N° 7. Producción de petróleo de Venezuela Año 2018.	67
Cuadro N° 8. Producción de petróleo de Venezuela Año 2019.	67
Cuadro N° 9. Variación porcentual anual de la producción de petróleo según fuentes secundarias.	72
Cuadro N° 10. Variación porcentual anual de la producción de petróleo según fuentes oficiales.	74
Cuadro N° 11. Evolución de precios del petróleo cesta de referencia OPEP y Merey Año 2013.	76
Cuadro N° 12. Evolución de precios del petróleo cesta de referencia OPEP y Merey Años 2014 y 2015.	77
Cuadro N° 13. Evolución de precios del petróleo cesta de referencia OPEP y Merey Años 2016 y 2017.	78
Cuadro N° 14. Evolución de precios del petróleo cesta de referencia OPEP y Merey Años 2018 y 2019.	79
Cuadro N° 15. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2013.	84

Cuadro N° 16. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2014.	85
Cuadro N° 17. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2015.	85
Cuadro N° 18. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2016.	86
Cuadro N° 19. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2017.	86
Cuadro N° 20. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2018.	87
Cuadro N° 21. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2019.	87
Cuadro N° 22. Ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019.	89
Cuadro N° 23. Variaciones porcentuales de los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019.	92
Cuadro N° 24. Operacionalización de Variables	129
Cuadro N° 25. Producto Interno Bruto consolidado y por actividad a precios constantes de 1997 (Bolívares)	134
Cuadro N° 26. Proporción de cada actividad del PIB Consolidado.	136
Cuadro N° 27. Variación Porcentual del Producto Interno Bruto consolidado y por actividad a precios constantes de 1997 (Bolívares)	137
Cuadro N° 28. Producto interno bruto a precios constantes (millardos dólares).	139
Cuadro N° 29. Variación porcentual del producto interno bruto a precios constantes.	140
Cuadro N° 30. Variación porcentual del producto interno bruto a precios constantes según Fondo Monetario Internacional	141
Cuadro N° 31. Producto interno bruto per cápita a precios constantes (dólares).	142
Cuadro N° 32. Variación porcentual del producto interno bruto per cápita.	143

Cuadro N° 33. Variación del Índice Nacional de Precios al Consumidor según el BCV.	146
Cuadro N° 34. Variación del Índice Nacional de Precios al Consumidor según el Fondo Monetario Internacional.	147
Cuadro N° 35. Exportaciones de bienes y servicios según sectores.	179
Cuadro N° 36. Proporción de las exportaciones petroleras públicas respecto al total de exportaciones de bienes FOB.	181
Cuadro N° 37. Variación porcentual de las exportaciones totales de bienes FOB.	182
Cuadro N° 38. Variación porcentual de las exportaciones públicas petroleras de bienes FOB.	183
Cuadro N° 39. Reservas internacionales de Venezuela año 2013 al 2019.	185
Cuadro N° 40. Variaciones porcentuales anuales de las reservas internacionales de Venezuela año 2013 al 2019.	187

## ÍNDICE DE GRÁFICOS

	Pág.
Gráfico N° 1. Flujo circular de dinero a través de la economía.	53
Gráfico N° 2. Producción de petróleo de Venezuela durante los años 2013 al 2019 según Fuentes Oficiales.	69
Gráfico N° 3. Producción de petróleo de Venezuela durante los años 2013 al 2019 según Fuentes Secundarias.	70
Gráfico N° 4. Producción de petróleo de Venezuela durante los años 2013 al 2019.	71
Gráfico N° 5. Variación porcentual anual de la producción de petróleo según fuentes secundarias.	73
Gráfico N° 6. Variación porcentual anual de la producción de petróleo según fuentes oficiales.	74
Gráfico N° 7. Evolución de precios del petróleo cesta de referencia OPEP y Merex Años 2013-2019.	80
Gráfico N° 8. Evolución de precios del petróleo (Merex) y la producción petrolera según fuentes oficiales Años 2013-2019.	82
Gráfico N° 9. Evolución de precios del petróleo (Merex) y la producción petrolera según fuentes secundarias Años 2013-2019.	83
Gráfico N° 10. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013-2019.	88
Gráfico N° 11. Ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019.	90
Gráfico N° 12. Ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013-2019 tomando en cuenta fuentes secundarias.	90
Gráfico N° 13. Ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019 tomando en cuenta fuentes oficiales.	91
Gráfico N° 14. Variaciones porcentuales de los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019 tomando en cuenta fuentes secundarias.	92

Gráfico N° 15. Variaciones porcentuales de los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019 tomando en cuenta fuentes oficiales.	93
Gráfico N° 16. Comportamiento PIB consolidado y PIB no petrolero.	135
Gráfico N° 17. Comportamiento PIB petrolera e impuestos netos sobre los productos.	135
Gráfico N° 18. Variación Porcentual del Producto Interno Bruto consolidado a precios constantes de 1997 (Bolívares). Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.	137
Gráfico N° 19. Variación Porcentual del Producto Interno Bruto consolidado y por actividad a precios constantes de 1997 (Bolívares).	138
Gráfico N° 20. Producto interno bruto a precios constantes (millardos dólares).	139
Gráfico N° 21. Variación porcentual del producto interno bruto a precios constantes según Fondo Monetario Internacional.	141
Gráfico N° 22. Producto interno bruto per cápita a precios constantes (dólares).	142
Gráfico N° 23. Variación porcentual del producto interno bruto per cápita.	144
Gráfico N° 24. Variación porcentual del producto interno bruto per cápita según Fondo Monetario Internacional.	145
Gráfico N° 25. PIB per cápita en América Latina y el Caribe.	151
Gráfico N° 26. PIB a precios constantes versus ingresos anuales estimados por actividad petrolera según fuentes secundarias.	174
Gráfico N° 27. PIB a precios constantes versus ingresos anuales estimados por actividad petrolera según fuentes oficiales.	175
Gráfico N° 28. Variaciones porcentuales del Producto Interno Bruto y los ingresos anuales por actividad petrolera según fuentes secundarias.	176
Gráfico N° 29. Variaciones porcentuales del Producto Interno Bruto y los ingresos anuales por actividad petrolera según fuentes oficiales.	176
Gráfico N° 30. Producto interno bruto per cápita versus ingresos anuales por actividad petrolera según fuentes secundarias.	177

Gráfico N° 31. Producto interno bruto per cápita versus ingresos anuales por actividad petrolera según fuentes oficiales.	178
Gráfico N° 32. Exportaciones totales de bienes versus exportaciones petroleras.	180
Gráfico N° 33. Proporción de las exportaciones petroleras públicas respecto al total de exportaciones de bienes.	181
Gráfico N° 34. Variación porcentual de las exportaciones totales de bienes FOB.	182
Gráfico N° 35. Variación porcentual de las exportaciones públicas petroleras.	183
Gráfico N° 36. Reservas internacionales versus ingresos anuales estimados por actividad petrolera según fuentes secundarias.	185
Gráfico N° 37. Reservas internacionales versus ingresos anuales estimados por actividad petrolera según fuentes oficiales.	186
Gráfico N° 38. Variaciones porcentuales anuales de reservas internacionales y de ingresos petroleros según fuentes secundarias.	187
Gráfico N° 39. Variaciones porcentuales anuales de reservas internacionales y de ingresos petroleros según fuentes oficiales.	188

**UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL TÁCHIRA  
VICERRECTORADO ACADÉMICO  
DECANATO DE INVESTIGACIÓN Y POSTGRADO**

**LOS INGRESOS PETROLEROS Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE  
VENEZUELA DURANTE EL PERÍODO 2013-2019**

Autor: Dueñez, Mary Yohanna.

Tutor: M. Sc. Gómez Guerrero, Jesús Santiago

Año: 2020

**RESUMEN**

El presente trabajo de investigación se planteó como objetivo general analizar los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019, para lo cual fue necesario en primera instancia describir el comportamiento de los ingresos petroleros durante ese lapso de tiempo así como caracterizar el crecimiento económico venezolano para finalmente contrastar el comportamiento de ambos en los años que constituyen el período de estudio. La investigación se enmarca en el paradigma pragmático con enfoque mixto, con diseño bibliográfico o documental, utilizando como técnica de recolección de datos la revisión documental y como instrumento la matriz de registro. A partir del análisis de la información consolidada se pudo evidenciar un derrumbe de los ingresos petroleros venezolanos causado principalmente por el colapso de la producción en la industria petrolera nacional que ha originado una contracción cercana al 80% de los mismos, restringiendo de manera altamente significativa la captación de divisas por parte del gobierno nacional, lo cual ha impactado en la gran mayoría de los indicadores macroeconómicos, sobre todo en los relacionados con el crecimiento, pudiendo evidenciar también una contracción del tamaño de la economía de dos tercios en el año 2019 respecto al 2013, lo cual ha traído como consecuencia una grave crisis multidimensional con rasgos incluso de carácter humanitario que debe ser abordada en el corto plazo para evitar el continuo deterioro de la calidad de vida y el bienestar de la población así como una contracción aún mayor de la economía venezolana en los tiempos venideros.

Descriptores: petróleo, ingresos petroleros, crecimiento económico, macroeconomía.

## INTRODUCCIÓN

Durante décadas el crecimiento económico y sus causas han sido el centro de atención de múltiples investigaciones y de la literatura económica en general, haciendo énfasis en aquellas razones por las cuales los países crecen ya que son las que permiten determinar las características de las economías, buscar y revelar fuentes de crecimiento así como predecir su sostenibilidad en el tiempo, lo cual pudiera contribuir con la aceleración de la actividad económica de los países. El crecimiento económico representa una importancia fundamental en el sentido que sus consecuencias directas recaen sobre el bienestar de los ciudadanos, por lo que mientras más alta sea la tasa de crecimiento en relación con la tasa de crecimiento poblacional, mayor será el incremento en la calidad de vida, el bienestar del país y la reducción de la pobreza. En relación con el crecimiento económico, Valenzuela afirma que:

Algunos autores hablan de crecimiento para referirse al proceso de aumento, a lo largo del tiempo, del Producto Interno Bruto, otros enfatizan el crecimiento del Producto Interno Bruto per cápita. Implícitamente, en este último caso se está pensando en un proceso capaz de elevar el nivel de vida de la población, y tal vez por ello tiende a ser el indicador más utilizado en el último tiempo. En las sociedades contemporáneas suele darse una abierta presión a favor de mayores niveles de vida y existe una conciencia social más o menos generalizada de que esa posibilidad pasa por la elevación del Producto Interno Bruto per cápita. El crecimiento económico además debe entenderse como un fenómeno tendencial, es decir, no elimina la posibilidad de oscilaciones cíclicas en torno a una línea ascendente y sostenido, o sea que se extiende a lo largo de un período de tiempo lo suficientemente largo como para que el nuevo nivel se transforme en un piso relativamente irreversible.<sup>1</sup>

---

<sup>1</sup> Valenzuela, J. (2008) El crecimiento económico: concepto, determinantes inmediatos y evidencia empírica. Aportes, Revista Facultad de Economía BUAP. XIII.38-39. P.1.

De acuerdo al Informe de Perspectivas de la Economía Mundial elaborado por el Fondo Monetario Internacional a inicios del 2020, en los últimos años se ha registrado una tendencia mundial sostenida hacia el crecimiento económico, con estimaciones de 2,9% para el año 2019, proyectando un 3,3% para el año 2020 y un 3,4% para el año 2021, impulsado sobre todo por la actitud de los mercados que se ha visto estimulada por indicios favorables asociados a la actividad manufacturera y el comercio internacional, aunque existen una serie de factores que incrementan la incertidumbre en cuanto a políticas comerciales, tensiones geopolíticas y culturales sobre todo en las economías emergentes, que han frenado en cierta magnitud la actividad económica mundial y en consecuencia su crecimiento. En ese sentido, el Fondo Monetario Internacional a través del informe mencionado recomienda establecer una serie de acciones dirigidas a consolidar la actividad económica y prevenir el riesgo a la baja a través de:

El logro de una cooperación multilateral más sólida y una combinación más equilibrada de políticas a nivel de los países, teniendo en cuenta los espacios monetarios y fiscales disponibles. Los objetivos principales siguen siendo desarrollar la resiliencia financiera, afianzar el crecimiento potencial y fomentar la inclusividad. Es necesaria una cooperación transfronteriza más estrecha en diversos ámbitos para subsanar los problemas con el sistema comercial basado en reglas, reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y apuntalar la arquitectura tributaria internacional. Las políticas en el plano nacional deben proporcionar un respaldo oportuno a la demanda según sea necesario, valiéndose de herramientas fiscales y monetarias en función del margen del que se disponga para la aplicación de políticas.<sup>2</sup>

En el caso específico de América Latina, la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) adscrita a la Organización de las Naciones Unidas, afirma que el período 2014-2019 representa el de menor crecimiento para las

---

<sup>2</sup> Fondo Monetario Internacional (2020) Informe de perspectivas de la economía mundial enero 2020. Recuperado de: <https://www.imf.org/es/Publications/WEO/Issues/2020/01/20/weo-updatejanuary2020#:~:text=Se%20proyecta%20que%20el%20crecimiento,de%20Perspectivas%20de%20le%20econom%C3%ADa p.1>

economías de América Latina y el Caribe de las últimas siete décadas, caracterizándose la región por un contexto complejo con una desaceleración económica generalizada que ha contribuido con el cierre de un período de seis años consecutivos de bajo crecimiento ocasionado por una baja demanda agregada externa, frágiles mercados internacionales así como un convulso ambiente social de profundas presiones y crecientes demandas asociadas a la reducción de la desigualdad y el aumento de la inclusión social. Es así como la CEPAL continúa afirmando que la mayoría de los países de América Latina están creciendo económicamente pero no en la magnitud deseada, mostrando una tendencia hacia la desaceleración de la actividad económica, una disminución del PIB per cápita así como en el consumo, caída de la inversión, de los niveles de exportaciones y un deterioro importante en la calidad del empleo. Específicamente para América Latina, el Fondo Monetario Internacional proyecta que el crecimiento de América Latina se recupere de un 0,1% estimado para el año 2019 a un 1,6% para el año 2020 y un 2,3% para el 2021, sobre todo por correcciones asociadas al desempeño económico de países como México, Chile y Brasil.

Desde la perspectiva de De Gregorio<sup>3</sup> América Latina ha estado caracterizada por expansiones del crecimiento que con frecuencia se han decantado en episodios de crisis y lapsos de estancamiento, por lo que la mayor parte del siglo pasado la región tuvo un crecimiento bastante bajo. Afirma además que para este nuevo siglo se presentan mejorías importantes asociadas a la estabilidad macroeconómica de la mayoría de sus países, el establecimiento de economías abiertas, el fortalecimiento de las instituciones democráticas cuyo principal objetivo es la defensa de los derechos de propiedad y la estricta aplicación de las leyes, así como la cada vez mayor y

---

<sup>3</sup> De Gregorio, J. (2007) El crecimiento económico de la América Latina: Del desencanto del siglo XX a los desafíos del XXI. Recuperado de: <https://www.eltrimestreeconomico.com.mx/index.php/te/article/view/390/588#info>

mejor preparación de sus ciudadanos, siendo todos estos factores decisivos en el inicio y sostenimiento de esta nueva etapa de crecimiento económico para la región.

Si bien este es el caso de la mayoría de los países de América Latina, Venezuela es una de las pocas excepciones, no solo por no seguir la senda del crecimiento económico en América Latina sino por la magnitud de la crisis por la que atraviesa desde hace ya varios años. En términos generales la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) estima que para el año 2019 los países con mayor expansión económica serán Dominica con un 9%, Antigua y Barbuda con 6,2%, República Dominicana con 4,8% y Guyana con 4,5%, teniendo por el contrario algunos países que presentan una contracción de sus economías como Nicaragua con -5,3%, Argentina con -3%, Haití con -0,7% y Venezuela con un retroceso de -25% que se compara con el de países que atraviesan algún tipo de conflicto bélico o catástrofe natural.

La crisis por la que atraviesa Venezuela es de múltiples dimensiones y Pampillón y Zapata<sup>4</sup> la describen como un colapso total de la actividad económica con una inflación que ronda el 10.000.000% así como un desabastecimiento generalizado de bienes y un elevado nivel de desempleo en el sector formal, todo esto debido a una acelerada contracción de la capacidad productiva del país que se traduce además en una disminución de la oferta y un altísimo déficit fiscal financiado a través de la impresión de dinero debido a la escasez de ingresos producto de las exportaciones, lo cual ha generado a su vez un proceso hiperinflacionario que sigue en aumento desde noviembre del año 2017 hasta la actualidad. Esta situación sin duda alguna resulta totalmente contradictoria si se toma en cuenta que Venezuela es uno de los países con mayores recursos naturales del planeta, una situación

---

<sup>4</sup> Pampillón, R. y Zapata, A. (2019) Venezuela: El colapso total de una economía. Recuperado de: <https://www.expansion.com/latinoamerica/2019/01/27/5c4e23f1468aeb2c558b4581.html>

geográfica y un clima óptimo para el desarrollo económico, por lo que este nivel de desastre económico, social, con rasgos incluso ya humanitarios, no tiene precedentes para una nación de esta naturaleza.

Mercado<sup>5</sup> indica que esta crisis de múltiples dimensiones a la cual se hace referencia se ha generado debido a una serie de causas, siendo la primera de ellas la adopción de un sistema asistencialista, es decir, la implementación de programas sociales de diferente índole que progresivamente fueron imposibles de mantener, la caída en los precios del petróleo aunado al colapso de la producción, la inflación y la devaluación de la moneda nacional, la constante agresión hacia las instituciones democráticas y la crisis en las relaciones diplomáticas con gran parte de los países de la región y del mundo.

Es importante recordar que Venezuela es el país con las mayores reservas de petróleo y fue uno de los mayores productores de crudo a nivel mundial. En relación con esta segunda afirmación, se habla en pasado ya que, después de ser uno de los miembros fundadores de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) y de ser uno de los principales protagonistas que dinamizaron el mercado como primer productor de América Latina, se ha convertido en un actor secundario, cuyos niveles de producción no tienen influencia prácticamente en las políticas acordadas en la OPEP, siendo rebasado por otros países latinoamericanos como Brasil, México y Colombia en cuando a la producción y exportación de petróleo se refiere.

---

<sup>5</sup> Mercado, L. (2019) Cinco posibles causas que llevaron a Venezuela a la crisis. El Tiempo. Recuperado de: <https://www.eltiempo.com/mundo/venezuela/causas-que-llevaron-a-venezuela-a-la-crisis-84652>

Para contextualizar la situación actual de la industria petrolera en Venezuela, Bermúdez<sup>6</sup> hace referencia a informes de la OPEP que señalan que la extracción de crudo en Venezuela se ubicaba apenas en 742.000 barriles diarios para el mes de julio de 2019, números bajos si se comparan con los 1.354.000 barriles diarios promedio del año 2018 y los 1.900.000 barriles diarios promedio que se produjeron en el año 2017. De acuerdo a la agencia Bloomberg, también citada por Bermúdez, las ventas de petróleo venezolano cayeron en septiembre del año 2019 hasta los 495.000 barriles diarios, lo cual implica una cifra menor a la alcanzada hace casi 70 años, es decir en 1950, cuando se ubicaron en 488.962 barriles diarios. La debacle en la producción de petróleo venezolano así como la volatilidad de los precios tendrían un peso importante en la contracción económica de gran magnitud que vive Venezuela en el sentido que impactarían notablemente en los niveles de ingresos petroleros de un país que depende casi en su totalidad de los mismos para obtener las divisas necesarias para el correcto funcionamiento de su economía, surgiendo precisamente de allí la necesidad de establecer un contraste y posterior análisis en relación con el comportamiento de dichos ingresos petroleros y del crecimiento económico nacional.

Es así como se puede apreciar que, de mantenerse la situación actual y la ausencia de seguimiento de la misma, en cuanto a los cada vez menores ingresos petroleros de Venezuela sin la redefinición de la política económica y cambios de carácter estructural, la contracción de la economía seguirá su rumbo en una magnitud aún mayor, impactando de manera directa en la prolongación de la crisis multidimensional que se desarrolla en el país en la actualidad, en perjuicio de sus habitantes cuya calidad de vida y bienestar se

---

<sup>6</sup> Bermúdez, A. (2019) Crisis en Venezuela: qué hay detrás de la estrepitosa caída de las exportaciones de petróleo. BBC. Recuperado de: <https://www.bbc.com/mundo/noticias-49914984>

deterioran a un ritmo vertiginoso, habiendo ocasionado ya una ola migratoria que ha afectado a gran cantidad de países de la región y del mundo.

En este sentido, es necesario establecer un análisis de la situación actual asociada al comportamiento o evolución de los ingresos petroleros y del crecimiento económico nacional, previo contraste de los mismos, a los fines de generar la información necesaria que permita vislumbrar las causas de la crisis actualmente en desarrollo, sirviendo de base para futuras explicaciones, correlaciones, predicciones o propuestas y su implementación que permitan abordar la crisis desde la mejor perspectiva y recuperar el camino, no sólo de crecimiento económico, sino del desarrollo económico en general del país y sus habitantes.

Por tal motivo, a partir de la presente investigación se pretende dar respuesta a la siguiente interrogante: ¿Cuáles son los aspectos fundamentales de la situación relacionada con los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019? Planteando de igual forma las siguientes subpreguntas: ¿Cuál ha sido el comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela durante el período 2013-2019? ¿Cuáles son las características del crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019? ¿Cuáles son las semejanzas o diferencias entre el comportamiento de los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019? En este sentido, estas interrogantes permiten formular los siguientes objetivos de investigación.

### **Objetivo General**

Analizar los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019.

## **Objetivos Específicos**

1. Describir el comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela durante el período 2013-2019.
2. Caracterizar el crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019.
3. Contrastar el comportamiento de los ingresos petroleros y del crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019.

Teniendo ya planteados los objetivos de la investigación, es posible afirmar que el desarrollo de la misma se justifica desde la perspectiva metodológica ya que proporciona los medios necesarios para la elaboración de otros trabajos de este tipo en ciencias sociales y específicamente en el área económica o de las relaciones económicas internacionales, generando resultados de relevancia para el diagnóstico situacional de la economía venezolana y la detección de los aspectos fundamentales que contribuyen a que el evento de estudio sea entendido de manera precisa.

Desde el punto de vista teórico esta investigación es de suma importancia ya que permite indagar aspectos relacionados con el comportamiento de variables de suma trascendencia en la economía venezolana como lo son los ingresos petroleros y el crecimiento económico, pudiendo establecer nuevos conocimientos asociados a una mejor comprensión de los fenómenos descritos. En ese sentido, esta investigación se justifica también desde el punto de vista práctico ya que proporciona información consolidada en relación directa con la realidad económica venezolana actual que puede servir de base para nuevas investigaciones bien sea de índole académico o en el seno del gobierno nacional a los fines de identificar las causas de la misma, proyectar los comportamientos de las variables en el futuro cercano, formular propuestas orientadas a mejorar la

economía, implementarlas y finalmente evaluar los resultados de las mismas para beneficiar directamente el bienestar y calidad de vida de los venezolanos.

Para el correcto desarrollo de la investigación, fue necesario establecer un importante soporte teórico a través de los diferentes capítulos que la componen, en primer lugar abordando lo relacionado con los aspectos del mercado en general, el mercado internacional de petróleo y los principales actores que allí se desenvuelven, la importancia de la industria petrolera, para posteriormente exponer lo relacionado con la economía como ciencia, las ramas que la componen, es decir la macroeconomía y la microeconomía, para finalmente explicar lo relacionado con el crecimiento económico y las teorías que lo sustentan.

En otro orden de ideas, en relación con la perspectiva metodológica, esta investigación se asume desde el paradigma pragmático, con un enfoque mixto, que involucra los enfoques cuantitativo y cualitativo para el logro de los objetivos planteados, y según Hernández, Fernández y Baptista<sup>7</sup> permite lograr un punto de vista más amplio y profundo del fenómeno, lo cual aprovecha la naturaleza complementaria de los dos enfoques y considerar diversas fuentes y datos para producir información más rica y variada, una mejor exploración, explotación de los datos y una mayor probabilidad de éxito en el ámbito específico de estudio de esta investigación.

Esta investigación además es de nivel analítico, ya que de acuerdo a lo establecido por Hurtado<sup>8</sup>, es la que trata de comprender las situaciones en función de las relaciones de los elementos que la conforman, intentando descubrir los elementos que componen la totalidad y el conjunto de

---

<sup>7</sup> Hernández, R., Fernández, C., Baptista, P. (2006). Metodología de la Investigación. México. Mc Graw Hill Interamericana.

<sup>8</sup> Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.

interrelaciones que dan como resultado su integración. La investigación analítica permite la identificación de aspectos ocultos a los que no pudiera llegarse con una mera descripción y más que descomponer consiste en identificar y reorganizar los elementos de un evento con base en patrones de relación con la finalidad de llegar a una comprensión más profunda del mismo, descubriendo nuevos significados en función de su nueva organización.

El diseño de la investigación es bibliográfico o documental, que de acuerdo a Tamayo<sup>9</sup>, se emplea cuando se recurre a la utilización de datos secundarios, es decir, los que han sido elaborados y procesados de acuerdo a unos fines iniciales. Desde el punto de vista de Palella y Martins<sup>10</sup>, este diseño se basa en la revisión sistemática y profunda de material documental de cualquier tipo, procurando el análisis de fenómenos y la correlación entre dos o más variables, por lo que se recolectan, seleccionan y analizan documentos para presentar resultados coherentes. Esta investigación se basará en datos recolectados por organismos gubernamentales como el Banco Central de Venezuela, así como otros organismos como el Fondo Monetario Internacional y la Organización de Países Exportadores de Petróleo, con la finalidad de lograr los objetivos trazados. Es preciso destacar que en relación a las técnicas e instrumentos de recolección de datos, la información se encuentra descrita en detalle en cada uno de los capítulos que constituyen la investigación.

En ese sentido, es conveniente detallar que la presente investigación se encuentra conformada por tres capítulos. El Capítulo I tratará lo relativo a la descripción del comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela durante los años 2013 al 2019, el Capítulo II se refiere a las características del

---

<sup>9</sup> Tamayo, M. (2011). El proceso de la investigación científica. México D.F. Editorial Limusa.

<sup>10</sup> Palella, S. y Martins, F. (2012) Metodología de la Investigación Cuantitativa. Caracas. Fondo Editorial de la Universidad Pedagógica Experimental Libertador.

crecimiento económico de Venezuela durante los años 2013 al 2019, proporcionando ambos la información necesaria para el Capítulo III en el que se expone el contraste y análisis del comportamiento de los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Venezuela durante el mismo período de tiempo, dando por alcanzados los objetivos establecidos inicialmente, reflejando los resultados en las conclusiones y recomendaciones de la investigación.

## CAPITULO I

### LOS INGRESOS PETROLEROS DE VENEZUELA DURANTE EL PERÍODO 2013-2019

Por medio de este primer capítulo se plasman el conjunto de pasos que se siguieron para propiciar el logro del primer objetivo específico de esta investigación, el cual pretendió describir el comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela durante el período 2013-2019, para lo cual se abordará primeramente lo relacionado con el marco teórico o referencial, que según Pallela y Martins<sup>11</sup> constituye el soporte principal del estudio ya que, una vez definido el problema y los objetivos, éste permite ampliarlo a través de la integración con la teoría así como el establecimiento de sus interrelaciones, representando “un sistema coordinado, coherente de conceptos y propósitos para abordar el problema”<sup>12</sup>. Por su parte, Bernal<sup>13</sup> asevera que toda investigación debe desarrollarse dentro de un marco de referencia o de conocimiento previo, queriendo decir que la investigación debe ubicarse dentro de una teoría, un enfoque o una escuela, explicando la concepción de persona que se enmarcará para delimitar de manera adecuada los conceptos más importantes para el trabajo. De acuerdo a Palella y Martins<sup>14</sup>, resulta conveniente que el marco referencial contenga los antecedentes de la investigación, las bases teóricas, los fundamentos legales, así como una definición de términos básicos, elementos que serán detallados a continuación.

---

<sup>11</sup> Palella, S. y Martins, F. (2012) Metodología de la Investigación Cuantitativa. Caracas. Fondo Editorial de la Universidad Pedagógica Experimental Libertador.

<sup>12</sup> Ibídem p.61.

<sup>13</sup> Bernal, C. (2010) Metodología de la Investigación. Bogotá. Pearson Educación.

<sup>14</sup> Palella, S. y Martins, F. (2012) Metodología de la Investigación Cuantitativa. Caracas. Fondo Editorial de la Universidad Pedagógica Experimental Libertador.

## Antecedentes

Hurtado<sup>15</sup> afirma que los antecedentes de la investigación o reseña de investigaciones anteriores, incluyen el conjunto de datos de investigaciones anteriores relacionados con la temática del trabajo que se está desarrollando, dando respuesta a las preguntas: qué se ha investigado, quiénes han investigado sobre el tema, cuál es el contexto, la muestra y los resultados de esas investigaciones. Los antecedentes son de suma importancia ya que le otorgan al investigador ideas sobre las maneras como debe abordar el tema, posibles enfoques, así como servir de guía a través de bibliografía que apunta hacia las teorías pertinentes y orientaciones metodológicas, aunque la forma en que se aplican variará en función del contexto, es decir, la población o el lugar específico. La misma autora establece que, los antecedentes de una temática específica ayudan al investigador a:

- No investigar cuestiones que ya han sido ampliamente estudiadas. Un investigador puede abordar un tema ya estudiado siempre que enfatice un aspecto novedoso del mismo, le dé una perspectiva diferente o trabaje en un contexto diferente.
- Delimitar más la idea preliminar de la investigación. El conocimiento de los antecedentes es uno de los aspectos que le permite desarrollar al investigador el proceso de delimitación del tema descrito, además le proporciona ideas acerca de cómo aproximarse al fenómeno, cuáles instrumentos se pueden utilizar, cuáles procedimientos han dado resultado.
- Ubicar el holotipo de investigación más apropiado.
- Seleccionar la perspectiva central desde la cual se abordará la investigación. Un mismo tema puede abordarse desde diversas perspectivas, entre otras, psicológica, sociológica, comunicacional, médica, antropológica.<sup>16</sup>

---

<sup>15</sup> Hurtado, J. (1998) Metodología de la Investigación Holística. Caracas. Fundación Sypal.

<sup>16</sup> Ibídem p.96.

Por su parte, Ramírez<sup>17</sup> indica que a través de los antecedentes el investigador puede obtener la mayor cantidad de información posible de los trabajos realizados, tanto a nivel nacional como internacional, sobre la situación o problema planteado, particularmente persiguiendo comprobar que no se han llevado a cabo investigaciones similares, es decir ahondar sobre la originalidad del proyecto, actualizar datos, así como comparar perspectivas teóricas y metodológicas de otras investigaciones respecto a la que se quiere implementar en la propia. Como se ha podido evidenciar, los antecedentes constituyen un elemento trascendental para cualquier investigación como parte del marco teórico o referencial, por lo que en primera instancia se detallan aquellos que se relacionan con el presente trabajo a nivel internacional:

Campodónico<sup>18</sup>, a través de su trabajo denominado “Renta petrolera y minera en países seleccionados de América Latina”, persiguió analizar la forma en que se genera y distribuye la renta de los recursos naturales en América Latina, centrándose específicamente en los sectores petróleo de Argentina, Brasil, Ecuador, México, Venezuela y minería (cobre y oro) de Chile y Perú, todos durante el período 1999-2006. Para ello, estimó la renta petrolera y minera como la diferencia entre el valor de la producción a precios internacionales menos los costos de producción, aseverando que los países de América Latina cuentan con importantes dotaciones de recursos naturales asociadas a minería e hidrocarburos, de cuya explotación esperan captar los ingresos necesarios para financiar tanto sus necesidades como el conjunto de proyectos de desarrollo establecidos. Específicamente en lo relacionado con Venezuela, el autor consiguió que es el país con mayor dependencia del sector petrolero, ya que los ingresos por este rubro representan un 66% del total de

---

<sup>17</sup> Ramírez, T. (2010). *Cómo hacer un proyecto de investigación*. Caracas. Editorial Panapo.

<sup>18</sup> Campodónico, H. (2008) *Renta petrolera y minera en países seleccionados de América Latina*. Santiago de Chile. CEPAL.

los ingresos fiscales, al menos durante el período de tiempo analizado, representando más del 80% del total de exportaciones.

En este sentido, dicho trabajo establece elementos de suma importancia para la presente investigación ya que describe de manera clara el contexto petrolero venezolano en cuanto a su marco legal regulatorio, generación de la renta de dicho sector, producción, precios, distribución de la renta petrolera y su relación con la totalidad de ingresos del Estado, además de los diferentes contrastes con otros países de la región, por lo que representa un precedente necesario a tomar en cuenta para el desarrollo de esta primera parte relacionada con la producción y los ingresos petroleros venezolanos.

Castañeda y Villagómez<sup>19</sup> en su investigación intitulada “Ingresos fiscales petroleros y provisión óptima de bienes públicos” establecieron una descripción bastante explícita de la producción y los precios del petróleo mexicano así como su proporción del Producto Interno Bruto y participación en el gasto, todo ello con la finalidad de considerar las implicaciones de un fondo de estabilización de la economía, argumentando su utilidad de acuerdo a múltiples experiencias internacionales, sabiendo que variaciones importantes en los precios del petróleo pueden impactar negativamente en las finanzas públicas, afectando el gasto y otras variables como la tasa de interés, la inflación y el tipo de cambio. Establecen entonces que fondos de esta índole han sido utilizados por países productores y exportadores de materias primas para acumular recursos cuando hay fuerte entrada de ingresos petroleros, en lugar de darles entrada directa a la economía, por lo que, cuando la entrada es reducida, se liberan recursos del fondo con la finalidad de mantener un flujo

---

<sup>19</sup> Castañeda, A. y Villagómez F. (2008) Ingresos fiscales petroleros y provisión óptima de bienes públicos. Revista de Investigación Económica. LXVII – 265. P.15-60.

estable de gasto financiado con esos ingresos, procurando el bienestar económico del Estado y de la sociedad en general.

Si bien los fondos de estabilización económica no representan el objeto de estudio de esta investigación, la forma como en ese trabajo se abordan los ingresos petroleros, su relación con múltiples variables macroeconómicas y su evolución en el tiempo, desde la perspectiva analítica y gráfica, representa un enfoque sumamente importante y útil que será tomado en cuenta para el desarrollo de este apartado, contribuyendo con el logro del objetivo establecido.

En el ámbito nacional, González<sup>20</sup> en su trabajo denominado “Venezuela ante la baja de los precios del petróleo”, establece un análisis de este rubro en el contexto económico y político de Venezuela, desde los principios de su explotación hasta principios del siglo XXI, sobre todo en un período en el que los precios del petróleo disminuyen, lo cual impacta de manera directa en el Producto Interno Bruto Nacional. Precisamente, el autor se encarga de dar un recorrido sobre la evolución de la producción y de los ingresos petroleros durante los años 2005 al 2009, enfocándose posteriormente en las medidas que debe ejercer el gobierno para mantener el ritmo de las importaciones de alimentos, bienes de capital e insumos para la industria nacional, sostener la ayuda social y los subsidios a la gasolina, gas natural y electricidad, cuando en el contexto internacional los precios del petróleo se encontraban en declive, afectando directamente la economía venezolana y el bienestar de la población en general.

Resulta sumamente interesante apreciar la perspectiva desde la cual González describe y analiza la evolución de los ingresos petroleros de

---

<sup>20</sup> González, D. (2009) Venezuela ante la baja de los precios del petróleo. Revista Nueva Sociedad. N° 221.

Venezuela a los fines de obtener las variables necesarias para establecer la conveniencia de las medidas que toma el gobierno para neutralizar los efectos negativos de la caída en los precios del petróleo, así como proponer las medidas adicionales y acciones correctivas que deben tomarse para evitar que dichas consecuencias sean aún mayores, en perjuicio de la industria petrolera venezolana, su desempeño y el de la economía nacional.

Finalmente, Toro<sup>21</sup> a través de su trabajo intitulado “El capitalismo rentístico en Venezuela: un país petrolero”, permite establecer una perspectiva global de la industria petrolera venezolana desde su origen, su evolución y su situación actual, haciendo especial énfasis en la vulnerabilidad de la economía venezolana ante fluctuaciones de los precios del petróleo. En el contexto actual, el autor afirma que este sector debe ser “desideologizado”, ya que si se persiste en mantener esa dirección, van a prevalecer posiciones orientadas a limitar su potencial de contribuir con el desarrollo económico del país así como con la solución de la problemática social que persiste en el tiempo. Es así como propone que los ingresos petroleros deben ser utilizados para impulsar un crecimiento más que proporcional de los demás sectores de la economía, lo cual permitiría apuntar hacia un desarrollo económico más equilibrado, que limite la dependencia del país de la industria petrolera, siendo indispensable definir los demás sectores en los que el país cuenta con ventajas competitivas y comparativas con la finalidad de definir el conjunto de medidas que las estimulen, utilizando parte de los ingresos captados por concepto de petróleo para su crecimiento y desarrollo en todos los ámbitos.

Este trabajo permitió consolidar un enfoque global en cuanto a la industria petrolera se refiere, la evolución de los precios y la capacidad de Venezuela como país productor y exportador, así como su ubicación dentro

---

<sup>21</sup> Toro, F. (2009) El capitalismo rentístico en Venezuela: un país petrolero. Friedrich Ebert Stiftung.

del conjunto de países de la misma naturaleza, observando la necesidad de establecer mecanismos de estabilización que permitan amortiguar los efectos de las variaciones intempestivas de los ingresos petroleros, siendo sumamente necesario su constante registro y monitoreo para desarrollar investigaciones de esta índole que deben ser tomadas en cuenta, contribuyendo con la generación de conocimiento dirigido a dinamizar la industria petrolera y la economía nacional en general.

### **Bases Teóricas**

Desde la perspectiva de Briones<sup>22</sup>, el marco teórico representa la utilización de una o más teorías en las que se soporta de forma directa el problema de investigación, las cuales pueden haber sido formuladas por otros investigadores o pudieran tener también modificaciones a tales teorías o una teoría propia elaborada por el investigador. Por su parte, Méndez<sup>23</sup> afirma que el marco teórico contiene dos aspectos muy bien diferenciados, en primer lugar, permite ubicar el tema objeto de la investigación en el marco del conjunto de teorías existentes a los fines de delimitar en cuál corriente de pensamiento se inscribe y en qué magnitud constituye conocimiento nuevo o complementario. En segundo lugar, el autor señala que el marco teórico representa una descripción detallada de los aspectos de la teoría que serán empleados en el desarrollo de la investigación, incluyendo las relaciones significativas que se llevan a cabo entre todos esos elementos teóricos, por lo que el marco teórico en términos generales se encuentra determinado propiamente por las características y necesidades de la investigación que se desarrolla. Es importante destacar que Méndez asevera que las funciones del marco teórico son:

---

<sup>22</sup> Briones, G. (2002) Metodología de la investigación cuantitativa en ciencias sociales. Instituto Colombiano para el Fomento de la Educación Superior.

<sup>23</sup> Méndez, C. (2013) Metodología: diseño y desarrollo del proceso de investigación con énfasis en ciencias empresariales. México D.F. Limusa.

- Permite decidir qué datos se captarán y cuáles son las técnicas de recolección más apropiadas. Impide que se recojan datos inútiles, que harían más costosa la investigación y dificultarían el análisis.
- Proporciona un sistema para clasificar los datos recolectados, ya que éstos se agrupan en torno al elemento de la teoría para el cual se recogieron.
- Orienta al investigador en la descripción de la realidad observada y su análisis. En la medida en que los contenidos del marco teórico se correspondan con la descripción de la realidad, será fácil establecer las relaciones entre esos dos elementos, lo cual constituye la base del análisis.
- Impide que pasen inadvertidos al investigador algunos aspectos sutiles que no se pueden captar a partir del sentido común o de la experiencia.
- Como se expresa en forma escrita, es un documento que se puede someter a la crítica y se puede complementar y mejorar.
- Homogeneiza más el lenguaje técnico empleado y unifica los criterios y conceptos básicos de quienes participan en la investigación.<sup>24</sup>

## **El Mercado**

Desde la perspectiva de Pyndick y Rubinfeld<sup>25</sup>, las unidades económicas pueden ser clasificadas dependiendo de su función en dos grandes grupos, los compradores y los vendedores. Cuando se habla de compradores se hace referencia directa a los consumidores, es decir, quienes adquieren bienes y servicios, así como aquellas empresas que compran materias primas, trabajo y capital para generar bienes y servicios. Por otra parte, los vendedores son por ejemplo los trabajadores que venden sus servicios de trabajo, los propietarios de recursos que arriendan la tierra o aquellas empresas que venden los bienes y servicios que producen, siendo importante destacar que la gran mayoría de las personas o empresas ejercen tanto el rol de comprador como de vendedor al mismo tiempo, aunque a los

---

<sup>24</sup> Méndez, C. (2013) Metodología: diseño y desarrollo del proceso de investigación con énfasis en ciencias empresariales. México D.F. Limusa. p.203.

<sup>25</sup> Pyndick, R. y Rubinfeld, D. (2009) Microeconomía. Madrid. Pearson Educación.

fines de los análisis resulta conveniente concebirlas solamente como compradoras o vendedoras según sea el caso.

De acuerdo a ello, los autores describen que tanto compradores como vendedores se interrelacionan constituyendo los llamados mercados, conceptualizándolos como “el conjunto de compradores y vendedores que, por medio de sus interacciones reales o potenciales, determinan el precio de un producto o de un conjunto de productos”<sup>26</sup>, siendo importante desde el punto de vista económico la llamada definición del mercado, es decir, cuáles compradores y cuáles vendedores deben incluirse en un determinado mercado, cuyas interacciones potenciales pueden llegar a ser incluso tan importantes como las que realmente se llevan a cabo.

En el mismo orden de ideas, Mankiw<sup>27</sup> establece que un mercado se encuentra constituido por un grupo de compradores y vendedores de un bien o servicio específico, siendo necesario aclarar que los compradores son el grupo que determina la demanda del producto y los vendedores los que determinan su oferta, pudiendo estar altamente organizados o no tan organizados, lo cual representa la situación más común en términos generales. Esta última situación se refiere a que en un contexto geográfico determinado los compradores no se reúnen a horas específicas y los vendedores normalmente se encuentran en diferentes lugares ofreciendo productos con características diversas, los compradores eligen cuánto comprar y dónde comprar de acuerdo a sus necesidades, no hay subastadores que establezcan precios, pero tanto como productores como consumidores se encuentran estrechamente relacionados ya que los vendedores intentan atraer a los compradores para lograr el éxito de su negocio y los compradores escogen entre diferentes vendedores para satisfacer sus necesidades. En lo

---

<sup>26</sup> Pyndick, R. y Rubinfeld, D. (2009) Microeconomía. Madrid. Pearson Educación. P.8

<sup>27</sup> Mankiw, G. (2012) Microeconomía. México D.F. Cengage Learning.

concerniente a este primer capítulo se establecerá el soporte teórico relacionado con el mercado petrolero, los ingresos que de éste provienen para Venezuela, la renta nacional y el posterior análisis de su importancia para la economía.

## **El mercado internacional de petróleo**

El petróleo y sus derivados se han constituido en el soporte energético de la sociedad del siglo pasado y del actual, vislumbrándose que esa situación se mantendrá hasta las cercanías del año 2050 debido al desarrollo vertiginoso de las denominadas energías limpias o renovables, que contribuyen de forma importante con la protección del medio ambiente. Siendo entonces el petróleo el principal recurso energético en la actualidad, es preciso repasar la evolución del mercado internacional de crudo a lo largo de los años, la cual podría decirse que cuenta con un antes y un después de la creación de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP). En ese sentido, Ruiz<sup>28</sup> establece que a principios del siglo XX, tanto Estados Unidos como Europa Occidental satisfacían sus necesidades energéticas a partir de carbón, gas natural o el petróleo existente, siendo Estados Unidos el país de donde emergen las grandes compañías petroleras que empezaron operaciones en el Medio Oriente persiguiendo la explotación de yacimientos altamente productivos.

Continúa explicando que en esa misma época, la existencia del petróleo en países no desarrollados no fue conocida sino hasta el año 1910, siendo 1928 el año en el que las principales compañías inglesas y norteamericanas se agrupan en un cartel internacional conocido como las Siete Hermanas: British Petroleum, Royal Dutch Shell, Gulf Oil, Texaco, Standard Oil of New

---

<sup>28</sup> Ruiz, A. (2003) Tendencias Recientes del Mercado Internacional del Petróleo. Comisión Económica para América Latina (CEPAL).

Jersey, Standard Oil of California, Socony Mobil Oil, siendo la primera de capital británico, la segunda de capital británico y holandés y el resto de capitales estadounidenses.

Una vez culmina la Segunda Guerra Mundial, las principales regiones del mundo empiezan a cubrir sus necesidades de energía a partir de petróleo importado a precios bajos ya que dicho recurso se adaptaba eficientemente a la industria de la época pero sobre todo al sector transporte. Un punto trascendental en la evolución del mercado petrolero radicó en que en Estados Unidos y Europa, los costos asociados a la producción de carbón eran mucho más elevados que los del petróleo, por lo que la demanda de crudo aumentó de manera importante. Este hecho se tradujo en que los países que iniciaron las importaciones de petróleo iniciaran la sustitución de los recursos energéticos propios por petróleo importado a menor precio, lo cual trajo como consecuencia el cierre de múltiples fuentes de trabajo, es decir, altas tasas de desempleo en los sectores energéticos. Fue el aumento del consumo de petróleo a tasas promedio anuales de 5% anual hasta 1973 lo que contribuyó preponderantemente con la reconstrucción de las economías de Europa y Japón durante las décadas posteriores al fin de la Segunda Guerra Mundial.<sup>29</sup>

La demanda de petróleo era cada vez mayor y ésta era satisfecha por nuevas concesiones que los países productores proporcionaban con la finalidad de obtener mayores ganancias, aunque a su vez esto generaba como consecuencia una sobreoferta de petróleo que impactaba en una caída de los precios, por lo que las compañías internacionales obtenían cada vez menos ganancias. A partir de 1958, las compañías petroleras persiguieron reducir los precios referenciales del petróleo con la finalidad de incrementar sus ganancias, evitando el ingreso al negocio de nuevas compañías y reduciendo

---

<sup>29</sup> Ruiz, A. (2003) Tendencias Recientes del Mercado Internacional del Petróleo. Comisión Económica para América Latina (CEPAL).

la competitividad del petróleo en otras regiones del mundo. Es allí cuando, una decisión de la compañía British Petroleum dirigida a reducir el precio referencial en 10% en el año 1959 y medidas similares en 1960, representaron acciones sustanciales para la creación de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) en ese último año, cuyas primeras acciones consistieron en evitar nuevas disminuciones en los precios del crudo inducidas por las grandes compañías petroleras internacionales.<sup>30</sup>

Fue hasta febrero del año 1971 cuando se estableció el primer aumento del precio referencial del petróleo ubicado inicialmente en 1,80 dólares hasta los 2,18 dólares por barril, por lo que la renta petrolera dejó de ser fijada exclusivamente por las grandes compañías y se empezó a evidenciar una cada vez mayor intervención por parte de la OPEP. No solamente se incrementaron los precios a través del denominado acuerdo de Teherán, sino que también se eliminaron nuevas concesiones para la explotación de crudo, así como el aumento del impuesto sobre las ganancias netas de las compañías petroleras, aplicando además un incremento anual del precio del petróleo para contrarrestar la inflación.<sup>31</sup>

Es así como surge la primera gran crisis del petróleo para el año 1973, derivada de una serie de acontecimientos históricos, entre ellos la ruptura de las conversaciones entre la OPEP y las grandes compañías internacionales para el establecimiento del precio de referencia del crudo, motivo por el cual a partir de ese año los países integrantes de la organización empezaron a fijar los precios de manera unilateral. Progresivamente, los países miembros de la OPEP comenzaron con el ejercicio de un mayor control sobre sus recursos energéticos asociados al petróleo, creando empresas nacionales, mayor

---

<sup>30</sup> Ruiz, A. (2003) Tendencias Recientes del Mercado Internacional del Petróleo. Comisión Económica para América Latina (CEPAL).

<sup>31</sup> *Ibíd.*

control estatal de la producción y una reformulación de las relaciones de los países productores en el mercado internacional, lo cual acrecentó de manera importante su capacidad de intervención en el mismo. Todo ello generó una nueva situación en el ámbito petrolero que se caracterizó por la conservación de la energía, la exploración y el desarrollo de nuevos yacimientos, lo cual impulsó el consumo racional de petróleo, sobre todo en los llamados países industrializados.<sup>32</sup>

La segunda crisis del petróleo se da en el año 1978 producto de la crisis política en Irán y posterior guerra entre Irán e Irak en 1979, la cual se extendió durante 8 años, provocando que la región fuese apreciada como altamente frágil y además expectativas altamente negativas sobre un probable desabastecimiento de petróleo en el mercado ante el declive de la producción en esta región del mundo. Para el año 1979 el precio del barril de petróleo cotizaba alrededor de 35 dólares en el llamado mercado libre, por lo que en 1980 el precio referencial fue incrementado a 32 dólares con la finalidad de equilibrar la oferta y la demanda para evitar grandes acumulaciones de crudo. Lejos de ello, la demanda siguió aumentando, por lo que en el año 1981 se fijó el límite máximo del precio de referencia en 41 dólares por barril. En ese momento, la estructura del mercado internacional ya había cambiado, por lo que los países de la OPEP empezaron a perder protagonismo gracias a la aparición de nuevos países productores como Noruega, México, Gran Bretaña, los cuales fueron incrementando progresivamente su producción y se convirtieron en proveedores trascendentales, aunado a la disminución del consumo de petróleo por parte de los grandes países industrializados debido a la reestructuración llevada a cabo en sus principales sectores industriales.<sup>33</sup>

---

<sup>32</sup> Ruiz, A. (2003) Tendencias Recientes del Mercado Internacional del Petróleo. Comisión Económica para América Latina (CEPAL).

<sup>33</sup> *Ibidem*.

La contracción económica generalizada de los años ochenta originó un incremento en la oferta producto de la liberación de un importante número de existencias, lo cual se tradujo en un incremento de las exportaciones de materias primas que inundaron el mercado e hicieron que se registraran los niveles de precios más bajos en décadas, aunque los de los precios manufacturados siguieron incrementándose, impactando en las transacciones del comercio internacional. El petróleo también fue protagonista en medio de esta crisis ya que fue necesario reducir los precios referenciales y fijar un límite en la producción por primera vez en la historia, a pesar de los múltiples desacuerdos entre los países miembros de la OPEP, lo cual siguió contribuyendo con la pérdida de protagonismo ante los productores emergentes del mercado internacional de crudo.<sup>34</sup>

Otra serie de hechos se suscitaron a finales de los ochenta y principios de los noventa, tales como la invasión de Irak a Kuwait, que ocasionó un estado de alerta e inestabilidad permanente en el mercado ante una posible situación de desabastecimiento de crudo, por lo cual se incrementaron los precios del mismo hasta que el conflicto bélico cesó, retomando posteriormente la tendencia a la reducción de los precios de referencia por parte de la OPEP. Para el año 1998 se vivió el colapso de los precios producto de la cada vez mayor reducción de la demanda de crudo y el exceso de oferta en el mercado internacional, lo cual contribuyó a una gran acumulación de inventarios hasta niveles nunca antes evidenciados. Esta situación forzó a las grandes compañías internacionales a unir esfuerzos para incrementar la productividad, generar nuevas tecnologías y reducir costos, por lo que surgieron fusiones de empresas y grandes alianzas para la nueva

---

<sup>34</sup> Ruiz, A. (2003) Tendencias Recientes del Mercado Internacional del Petróleo. Comisión Económica para América Latina (CEPAL).

conformación de la industria petrolera mundial a partir de un menor número de grandes compañías con mayores cuotas de participación en el mercado.<sup>35</sup>

Ya para el nuevo milenio, se tiene la certeza de que el petróleo seguirá constituyendo la principal fuente de energía a corto y mediano plazo, de hecho, la Agencia Internacional de la Energía citada por Ruiz<sup>36</sup>, afirma que el empleo del petróleo será cada vez mayor en el sector transporte aunque consideran que para todo lo relacionado a la generación eléctrica éste pasará a un segundo plano en beneficio de la utilización del gas natural, sobre todo en los países desarrollados o industrializados, aunque para los países en desarrollo el consumo de petróleo será cada vez mayor para todo tipo de usos. Se tiene entonces que la gran mayoría de expertos están de acuerdo en que tanto la producción de petróleo como de gas natural seguirá incrementándose sin poner en riesgo la seguridad de suministro debido a las grandes reservas comprobadas en la actualidad, aunado al hecho de que hasta los momentos el desarrollo de las energías renovables se consideran costosas y no han sido masificadas para su utilización a escala global.

En definitiva, Bravo<sup>37</sup> explica que el mercado petrolero para este siglo XXI tiene como protagonistas a una serie de grupos de países o intereses, entre los cuales menciona la OPEP, los grandes países consumidores importadores organizados en la OCDE, China, los países exportadores no miembros de la OPEP, las grandes compañías multinacionales, los países del Sudeste Asiático, las llamadas compañías petroleras independientes y los especuladores. Por otra parte existen otra serie de actores como los países subdesarrollados que intervienen como simples espectadores de un mercado

---

<sup>35</sup> Ruiz, A. (2003) Tendencias Recientes del Mercado Internacional del Petróleo. Comisión Económica para América Latina (CEPAL).

<sup>36</sup> *Ibidem*

<sup>37</sup> Bravo, V. (2015) Análisis del Mercado Petrolero. Documento de Trabajo. Fundación Bariloche.

en el que no pueden influir. Como se pudo observar, antes de la década de los setenta el mercado y la forma como éste se comportaba estuvo claramente dominado por las compañías multinacionales, hasta la creación de la OPEP, cuyos países miembros posteriormente pasaron a controlar algunas fases del negocio, principalmente en relación con los volúmenes de producción, los precios y el régimen de tenencia de las reservas de los países productores.

### **La industria petrolera y sus características**

Para seguir explicando diferentes aspectos en relación con el mercado petrolero, resulta importante establecer algunas características de la industria del crudo, esta vez desde la perspectiva de Bravo<sup>38</sup>. En primer lugar, el autor asevera que la industria petrolera es de carácter mundial ya que las grandes zonas de consumo no coinciden con las grandes zonas de producción, a excepción de países como Estados Unidos o Inglaterra. Por ejemplo, los grandes importadores se encuentran en Europa Occidental, China, Estados Unidos, Japón y el Sudeste Asiático, y los grandes productores se ubican en el Medio Oriente, África, México y Venezuela. Por otra parte, se considera la industria petrolera como compleja ya que comprende un conjunto de etapas que van desde la exploración hasta la comercialización de los derivados del crudo, pasando por la producción, transporte, destilación y demás procesos que normalmente han sido integrados verticalmente en las empresas para facilitar su desempeño, su gestión y dominio en el rubro.

El autor asevera también que la industria petrolera es una actividad de riesgo, propio del denominado riesgo minero, constituido por la aleatoriedad de la actividad exploratoria que exige un empleo de fondos a través de etapas de producción posteriores a partir de yacimientos ya descubiertos y en proceso

---

<sup>38</sup> Bravo, V. (2015) Análisis del Mercado Petrolero. Documento de Trabajo. Fundación Bariloche.

de explotación. Adicionalmente, indica que la industria petrolera genera muchos productos, lo cual resulta beneficioso en el sentido que las empresas pudieran diversificar la oferta de productos derivados del crudo con la finalidad de compensar los desequilibrios relacionados con la demanda.

La industria petrolera también se caracteriza por ser intensiva de capital, ya que en cualquier fase de las actividades de producción se necesitan gastos importantes de capital, lo cual normalmente constituye un obstáculo para el ingreso de países subdesarrollados no exportadores a la actividad petrolera, favoreciendo por otro lado la aparición de grandes empresas multinacionales que pueden iniciar operaciones con capitales iniciales importantes y que generan utilidades a partir de las diferentes etapas de producción. Finalmente, Bravo<sup>39</sup> afirma que el petróleo es visto tanto como un bien estratégico como una de las llamadas “commodities”; aquellos que lo consideran como un bien estratégico consideran que sin éste el sistema económico actual no funcionaría, por lo que resulta ampliamente necesario garantizar su abastecimiento seguro e incluso están a favor de la intervención de los Estados para asegurarlo ante condiciones que no lo permitan. Ahora bien, aquellos que lo consideran como “commodity”, aseguran que este es un recurso ampliamente disponible, con muchos vendedores y un mercado ampliamente establecido, en el que se pueden conseguir las cantidades necesarias en el momento apropiado, a los precios determinados por la oferta y la demanda.

---

<sup>39</sup> Bravo, V. (2015) Análisis del Mercado Petrolero. Documento de Trabajo. Fundación Bariloche.

## Los actores del mercado internacional de petróleo

Bravo<sup>40</sup> explica que hasta el año de 1984 el mercado internacional de petróleo estaba dominado por las cinco principales empresas originarias de los Estados Unidos de Norteamérica y dos compañías europeas: Texaco, Standard Oil de California, Standard de New York (Mobil), Standard de New Jersey (Exxon), Gulf Oil, British Petroleum (BP) y Royal Dutch Shell. A partir del año 1998 se llevaron a cabo un conjunto de fusiones entre empresas debido a la caída de los precios del crudo que las obligó a disminuir los costos para intentar compensar la reducción de las ganancias, de esta manera se consolidaron las siguientes principales empresas privadas productoras de petróleo: Exxon-Mobil, BPAMOCO-ARCO, Shell, Chevron-Texaco, Total-Petrofina-Elf, uniéndose a este grupo a partir del año 2003 Conocco-Phillips. Las grandes empresas petroleras siempre han sido protagonistas del mercado petrolero internacional, debido esencialmente al control sobre la tecnología relacionada con las diferentes fases de la producción petrolera y por la altísima calidad en la gestión, organización y en la prestación de servicios.

Por otra parte, como se abordó anteriormente, a partir del año 1960 se crea la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP), con sede en la ciudad de Viena (Austria) y para la actualidad se encuentra conformada por: Argelia, Angola, República Democrática del Congo, Guinea Ecuatorial, Gabón, Irán, Irak, Kuwait, Libia, Nigeria, Arabia Saudita, Emiratos Árabes Unidos y Venezuela, suministrando cerca del 42% de la producción mundial de crudo.

---

<sup>40</sup> Bravo, V. (2015) Análisis del Mercado Petrolero. Documento de Trabajo. Fundación Bariloche.

Adicionalmente, Bravo<sup>41</sup> explica que las diferentes naciones que conformaban la Unión Soviética (URSS) tienen una importancia estratégica debido a sus grandes reservas de hidrocarburos alrededor del Mar Caspio, ubicándose entre Rusia y China. Además de la Federación Rusa, el otrora bloque de naciones comprende los siguientes países: Armenia, Azerbaiyán, Bielorrusia, Estonia, Georgia, Kazajistán, Kirguistán, Lituania, Letonia, Tayikistán, Turkmenistán, Ucrania y Uzbekistán, representando junto al Medio Oriente una de las regiones estratégicas para las potencias mundiales al localizarse allí cuencas petrolíferas bastante significativas.

De acuerdo al autor, China para finales de la década de los setenta se avizoraba como uno de los países productores más importantes aunque con el auge del consumo se convirtió prácticamente en importador de crudo y sus derivados para el año 1994, convirtiéndose en una potencia en cuanto a la capacidad de refinación a nivel mundial. Adicionalmente, existen una serie de países exportadores subdesarrollados que no pertenecen a la OPEP, tal es el caso de México, Indonesia, Omán, Gabón, Malasia, Camerún, Egipto, Brunei, Colombia, Trinidad y Tobago, Túnez, Siria, Argentina, Bahrein, Sudán y Chad, que para el año 2013 constituían el 2,6% de las reservas, casi el 11% de la producción mundial y el 7,1% de las exportaciones, acaparando una importante cuota de mercado a la OPEP.

También existen una serie de países miembros de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), países industrializados de Norteamérica, Japón, Australia, Nueva Zelanda y Europa Occidental, que según Bravo<sup>42</sup> “la participación respecto de las reservas, producción, consumo y exportaciones se encontraba en el 14%, 20%, 43,1% y 17,6%

---

<sup>41</sup> Bravo, V. (2015) Análisis del Mercado Petrolero. Documento de Trabajo. Fundación Bariloche.

<sup>42</sup> *Ibidem*. P.22

respectivamente”, siendo importante subrayar que solamente Noruega y el Reino Unido exportaban para el año 2013 el 4,6% del petróleo y productos derivados a escala mundial. El autor explica que además es necesario tomar en cuenta al conjunto de países subdesarrollados importadores o los llamados del cuarto mundo que consumían para el año 2013 un 7,6% del petróleo que se produce globalmente, tal es el caso de Corea del Sur, Taiwán, Tailandia, Hong Kong, Singapur y Malasia.

Finalmente, Bravo<sup>43</sup> establece que en el mercado internacional e petróleo intervienen también las llamadas compañías independientes, principalmente estadounidenses, aunque más de 50 compañías de otros países ya se clasifican como tales y entre todas aportaban para el año 2013 al menos un 2,8% de la producción mundial de crudo. Por otra parte, las compañías estatales que forman parte de países OPEP y no OPEP tales como Saudi Aramco, INOC, CNPC, PDVSA, Gazprom, KPC, Pemex, SINOPEC, Petrobras, ENI, Petronas, entre otras, cuentan con un poder significativo de exploración, producción, refinación y comercialización de petróleo y sus diferentes productos derivados.

Una vez descritos los diferentes protagonistas del mercado petrolero internacional, es importante enfatizar que, de acuerdo a Ruiz<sup>44</sup>, la oferta de petróleo a nivel mundial se encuentra ampliamente determinada por factores tanto políticos como económicos, sobre todo en la producción de los países OPEP, los factores políticos cuentan con una especial importancia, aunque para los productores independientes de dicha organización, los precios representan el elemento principal que determina la oferta de crudo. Cuando los precios del petróleo se incrementan, se genera el ambiente propicio para

---

<sup>43</sup> Bravo, V. (2015) Análisis del Mercado Petrolero. Documento de Trabajo. Fundación Bariloche.

<sup>44</sup> Ruiz, A. (2003) Tendencias Recientes del Mercado Internacional del Petróleo. Comisión Económica para América Latina (CEPAL).

la inversión en todo lo relacionado a la exploración y desarrollo, lo cual hace que se produzca una oferta superior a nivel mundial. La autora culmina su explicación afirmando que:

En el mercado internacional del petróleo, como en cualquier otro mercado, los proveedores pueden sacar provecho de la cooperación, o perder a partir de una competencia ilimitada por la participación del mercado. Por ello, aún con diversas características y realidades, la cooperación y la coordinación entre los productores de petróleo, tanto al interior de la OPEP, como con los productores independientes, es imprescindible para contribuir a otorgarle un mayor grado de estabilidad al mercado. Como en cualquier mercado, los proveedores de petróleo pueden obtener beneficios de la cooperación o perder a partir de una competencia ilimitada por su participación en él. Entablar una guerra de precios para ganar una mayor participación de mercado determina que los ingresos por petróleo descendan, como sucedió en 1997-1998. Por el contrario, coordinar con otros países productores para reducir la producción y elevar los precios puede producir mayores ingresos como en 1999-2000.<sup>45</sup>

### **América Latina en el mercado internacional de petróleo**

En términos globales, Arroyo y Cossío<sup>46</sup> afirman que América Latina y el Caribe como región representan una importancia trascendental en cuanto a su participación en reservas o depósitos de petróleo, posicionándose como la segunda región del planeta en ese ámbito. Este crecimiento tan significativo en las reservas de petróleo y gas natural se debe esencialmente a Venezuela y a exploraciones llevadas a cabo con éxito en Brasil, Colombia y Ecuador. Para el año 2014 la región representaba un 20% de las reservas mundiales probadas de crudo, que para ese momento ascendían a 1.700 miles de

---

<sup>45</sup> Ruiz, A. (2003) Tendencias Recientes del Mercado Internacional del Petróleo. Comisión Económica para América Latina (CEPAL). P.38

<sup>46</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española.

millones de barriles, lo cual se considera suficiente para cubrir aproximadamente 52 años de producción.

Los autores explican que si bien América Latina posee un sitio importante en cuanto a reservas de petróleo a escala mundial, la producción de crudo como tal no ha mostrado un desarrollo importante, de hecho, si se contrasta el nivel de reservas con el nivel de producción, se tiene un índice de reservas en relación con el índice de producción sumamente alto, cercano a los 90 años. Aunque esto último podría considerarse negativo, al evidenciar que rezagos importantes de los niveles de producción respecto a otras regiones del planeta, también representa una oportunidad de crecimiento para el sector petrolero en la región en torno a la posibilidad de establecer y ejecutar planes de desarrollo de la producción petrolera e incrementar la oferta y obtener los beneficios que ello acarrea. En el mismo orden de ideas, al igual que el nivel de producción, el nivel de consumo, en comparación con el nivel de reservas, es bastante menor en cuanto a la participación global, aunque los autores afirman que en esta región, el crecimiento de la demanda ha sido relativamente inelástico si se compara con las variaciones en los precios por lo que el incremento de la demanda aunado con un crecimiento menor en la producción regional de crudo podría conllevar inconvenientes en el suministro y la seguridad energética de América Latina y el Caribe así como la reducción de los ingresos producto de la disminución de los niveles de las exportaciones de petróleo y sus derivados.

En este punto, Arroyo y Cossío<sup>47</sup> permiten abordar por primera vez la relación entre las variables mencionadas, reservas, producción y consumo, con la variabilidad del precio del crudo, ya que para la Comisión Económica

---

<sup>47</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española.

para América Latina (CEPAL), el aumento de los precios internacionales del petróleo impacta de manera distinta en la oferta y demanda de hidrocarburos de la región ya que, por ejemplo, a nivel de oferta, el incremento en los precios se traduce normalmente en un aumento en la producción, lo cual permite incrementarla, pero en cuanto a la demanda, no impacta de forma significativa en el consumo, situación probablemente asociada a las políticas de subsidios que existen en los diferentes países de la región sobre todo en relación con los productos derivados.

### **El petróleo como factor fundamental en la economía de Venezuela**

En el caso de Venezuela, la actividad petrolera impacta de manera preponderante en sus diferentes variables macroeconómicas. De acuerdo a lo establecido por Sánchez, Baena y Esqueda<sup>48</sup>, Venezuela sufre de la denominada “enfermedad holandesa”, asociada a un conjunto de efectos adversos que tiene la actividad petrolera sobre la economía, cuyo nombre se origina a finales de los años 60 cuando Holanda inicia con la explotación de yacimientos de gas costa afuera de Groningen. La enfermedad holandesa tiene que ver con la alta dependencia del sector petrolero que es una característica propia de países como Noruega, Venezuela o Nigeria, que puede ser originada por “un cambio drástico en el patrón de producción, la bonanza económica al producirse un nuevo recurso natural y el aumento de precio internacional del principal producto de exportación”<sup>49</sup> que en este caso es el petróleo. Específicamente en el ámbito venezolano, estos tres elementos se dieron históricamente, sobre todo cuando se migra bruscamente hacia la producción masiva y cuando se han dado los denominados shocks petroleros,

---

<sup>48</sup> Sánchez, B., Baena, C. y Esqueda, P. (2000) La Competitividad de la Industria Petrolera Venezolana. Comisión Económica para América Latina.

<sup>49</sup> *Ibidem* p.25.

causando síntomas específicos causados por la producción a gran escala de petróleo, que los autores resumen como sigue:

- Sobrevaluación de la moneda.
- Crecimiento del aparato del Estado.
- Enormes gastos gubernamentales.
- Subsidios masivos en áreas sociales y económicas.
- Tendencia al endeudamiento cuando disminuye la bonanza petrolera.
- Reducción del aparato productivo industrial.
- Escasa productividad.
- Presiones inflacionarias.
- Baja competitividad.
- Disminución de la actividad agrícola.
- Reducción de exportaciones no petroleras.
- Altas regulaciones a los sectores económicos.
- Pésima distribución del ingreso.<sup>50</sup>

Los autores aseveran que el hecho de que Venezuela a lo largo de los años haya presentado los síntomas asociados a la enfermedad holandesa, no quiere decir que no pueda salir de ella en algún momento, sobre todo cuando se cuenta con unas muy significativas reservas de petróleo que permitirían en condiciones normales establecer un amplio margen de acción en el diseño, planificación y ejecución de políticas económicas, aunque esto implique un reto importante dada la compleja situación venezolana. Dependiendo del grado de diversificación de la economía y de las medidas ejecutadas, los efectos de la enfermedad holandesa pueden ser bastante variados, pudiendo ser mitigados a partir de fondos de estabilización y nuevas inversiones para establecer límites en el ingreso a la economía de los recursos producto de la renta petrolera, esto con la finalidad de diversificar las fuentes de ingreso del país, lo cual se refleja en casos de éxitos de países como Noruega, por ejemplo, todo ello en beneficio de la economía nacional, procurando el bienestar de la sociedad en general.

---

<sup>50</sup> Sánchez, B., Baena, C. y Esqueda, P. (2000) La Competitividad de la Industria Petrolera Venezolana. Comisión Económica para América Latina. P.26.

Monaldi<sup>51</sup> afirma que Venezuela tiene ampliamente las mayores reservas de petróleo de la región y es el único miembro fundador de la OPEP en Latinoamérica, por lo que la industria petrolera representa la fuente principal de ingresos fiscales del país y cerca del 90% de las exportaciones. El autor destaca que el petróleo se ubica como la primera fuente de las exportaciones de Venezuela desde el año 1928, incrementándose progresivamente en el tiempo la presencia de compañías internacionales a partir de esa época. Posteriormente, en la década de los sesenta y setenta, se fueron aumentando los impuestos a esas empresas petroleras, incluso no fueron renovadas las concesiones, por lo que la inversión en el sector fue declinando hasta el año 1976, en el que se nacionalizó la industria petrolera, creándose Petróleos de Venezuela S.A. (PDVSA), la cual fue diseñada originalmente con un sistema de dirección que permitía minimizar la interferencia política y la captación de rentas por parte del gobierno de turno, lo cual fomentaría su independencia financiera y operativa. Esa autonomía se quiebra dramáticamente en los años 2002-2003 cuando el gobierno nacional establece nuevas iniciativas orientadas a obtener el completo control político de la empresa, llegando a nacionalizar todos los proyectos operados por empresas privadas en el año 2007, absorbiendo el control mayoritario de los mismos. Esto sin lugar a dudas ha impactado notablemente en la progresiva disminución de la producción petrolera de Venezuela y en consecuencia en el deterioro general de la economía del país durante la última década.

### **Consideraciones sobre el precio del petróleo**

En las décadas anteriores, cuando se hablaba de precios del petróleo era necesario establecer diferencias entre algunos términos específicos. Tal y

---

<sup>51</sup> Monaldi, F. (2010) La Economía Política del Petróleo y el Gas en América Latina. Plataforma Democrática.

como lo explica Bravo<sup>52</sup>, en los años setenta no solamente se hablaba de precios FOB y CIF, sino también de precios o lista de referencia y precios realizados. Los llamados precios de lista se publicaban por algunas revistas especializadas y se tomaban como base para el cálculo de regalías y el pago de impuestos que las compañías concesionarias cancelaban a los respectivos países productores. Por otra parte, los llamados precios realizados hacían referencia a lo que efectivamente se pagaba en la transacción que se llevaba a cabo entre la compañía productora y el país consumidor, lo cual representaba el 40% del mercado petrolero para la época en el sentido que las grandes compañías privadas dominaban el mismo. Existía una diferencia entre el precio realizado y el precio de lista, normalmente llamada descuento, que regía la actividad de la parte que no constituía el oligopolio establecido.

Una vez creada la OPEP, se establecieron los precios oficiales que eran definidos por la Organización de manera exclusiva, pudiendo los gobiernos de los países llevar a cabo descuentos o no. Luego, en la década de los ochenta, aparece el sistema de precios spot o de corto plazo, posteriormente reemplazado por el sistema de precios Netback, el cual consistió en calcular el precio en condiciones FOB, descontando a los ingresos por ventas los costos de refinación y transporte entre el mercado consumidor y el país de origen, por lo que cada tipo de crudo tendría un precio que cambiaría de acuerdo al mercado de destino. Es decir, se establecieron precios referenciales en función del tipo de crudo como por ejemplo, Brent (Mar del Norte), West Texas Intermediate (WTI, USA), Dubai, etc. En el caso específico de la OPEP, se utiliza desde el año 1987 la cesta de referencia OPEP, que se encuentra constituida por la media aritmética del conjunto de crudos que se producen en los países que forman parte de la Organización.<sup>53</sup>

---

<sup>52</sup> Bravo, V. (2015) Análisis del Mercado Petrolero. Documento de Trabajo. Fundación Bariloche.

<sup>53</sup> *Ibíd*em

Ahora bien, el precio del petróleo ha sufrido una serie de episodios de alta volatilidad a lo largo de los años, sobre todo en estas dos primeras décadas del siglo XXI. De acuerdo a la opinión de Arroyo y Cossío<sup>54</sup> el llamado superciclo del precio del petróleo culmina en el segundo semestre del año 2014, luego de la crisis financiera del año 2009, período en el que los precios de las materias primas se incrementaron de manera importante. Desde el año 2014, en el que el precio del petróleo rondó los cien dólares hasta mediados del año 2015 en el que se redujo aproximadamente un 50%, se dieron una serie de eventos de índole geopolítico y económico que propiciaron un exceso de oferta sobre la demanda petrolera mundial, causantes de la disminución del precio descrita, que como es común en el mercado del crudo generó un alto nivel de incertidumbre asociada a la expectativa sobre si el nivel de los precios será permanente en el tiempo o por el contrario seguirán bajando a corto plazo.

Los mismos autores describen que en el año 2014 el crecimiento de la oferta petrolera se dio debido a la competencia entre los principales productores de crudo a nivel mundial, Estados Unidos, Rusia y Arabia Saudita, lo cual contribuyó aproximadamente en un 60% con la caída de los precios en ese momento, impulsando la actividad económica global en casi el 1% para el año 2015. Ahora bien, el período de tiempo en el que los precios del petróleo permanecen bajos o altos depende en gran magnitud del perfil de producción y operación en los campos de acuerdo al tipo de yacimiento así como evidentemente a las decisiones políticas, eventos económicos y el comportamiento propio del mercado petrolero. En los últimos años se ha podido observar la cada vez menor dependencia de los Estados Unidos de América del crudo de otros países, logrando de manera progresiva la autosuficiencia energética, que aunada al diferencial de precios existente en

---

<sup>54</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española.

los mercados regionales proporcionan mayores incentivos hacia un comercio petrolero mundial mucho más dinámico, con tendencia a la maximización de ganancias por parte de países emergentes como México, Brasil y Colombia en el ámbito regional, ya que han tenido que redirigir parte importante de los envíos que se hacían al mercado estadounidense al mercado asiático que cuenta con mejores precios de acuerdo a la cotización Brent. Finalmente, cuando se tienen expectativas a largo plazo en relación a una caída sostenida en los precios del crudo, es posible que pueda generarse un incremento en la reducción de los volúmenes certificados de reservas petroleras así como de las tasas de declinación de la producción, lo cual origina una menor inversión en términos exploratorios y de desarrollo de nuevos proyectos aguas afuera o de tipos de petróleo no convencional, que tienden a disminuir la oferta en relación con el comportamiento propio del mercado petrolero.<sup>55</sup>

No obstante, Arroyo y Cossío<sup>56</sup> aseveran una realidad que es preciso tener siempre en cuenta, y es que a lo largo de los años se ha demostrado que la industria petrolera en todas las situaciones por las que ha pasado, ha logrado adaptarse relativamente bien a la volatilidad de los precios del petróleo, sobre todo cuando se ha visto que en algunos casos los mismos productores han sido los principales causantes de ello. Si se habla del último siglo, pueden contarse pocos períodos en los que la estabilidad de los precios del petróleo ha dominado, siendo mucho más frecuentes los episodios en los que la volatilidad es su característica principal. Cuando surgen preguntas asociadas a cuál será el comportamiento del precio del petróleo, normalmente las opiniones de diferentes institutos especializados, expertos y empresas relacionadas, como el Fondo Monetario Internacional, la Administración de Información Energética, o Deloitte, por enumerar algunos, tienden a

---

<sup>55</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española.

<sup>56</sup> *Ibíd*em

encontrarse en un rango muy cercano, resultando altamente útil para intentar reducir los niveles de incertidumbre, no sólo a nivel de precios sino también de comportamiento de la oferta y la demanda, todo ello con la finalidad de establecer modelos predictivos aproximados del mercado petrolero y su evolución a corto y mediano plazo.

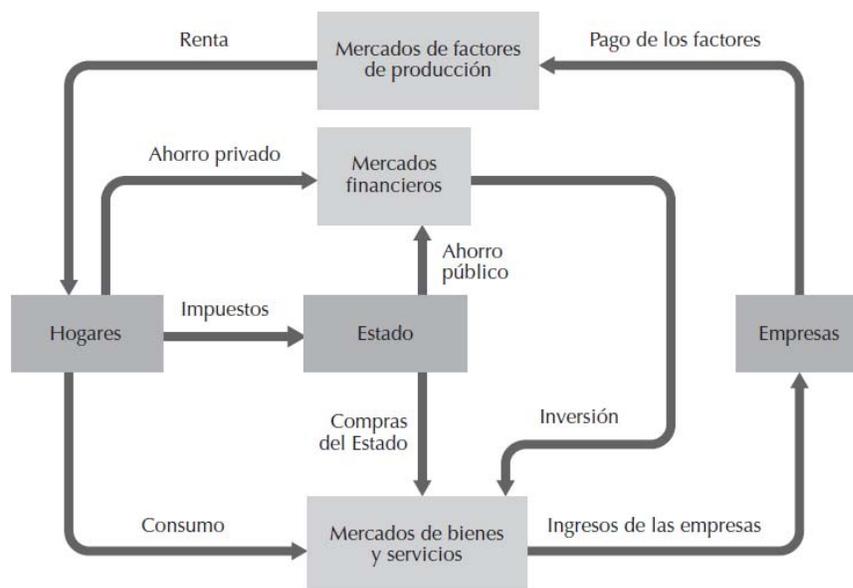
Todavía cabe señalar lo explicado por Bravo<sup>57</sup>, en el sentido que prever la evolución de los precios del petróleo en el futuro en el mercado internacional conlleva necesariamente la formulación de una serie de escenarios posibles en los que la racionalidad económica no representa el aspecto principal a tomar en cuenta, tal y como se ha evidenciado en las últimas décadas de volatilidad de los precios. No existe un modelo econométrico que permita ilustrar con exactitud la evolución de los precios, debido sobre todo a la ocurrencia de hechos políticos considerados como imprevisibles y demás aspectos asociados incluso directamente a los países productores, que han influido de manera directa en el comportamiento de los precios del crudo. También es importante considerar que el mercado petrolero se ha abierto y en él actúan cada vez más protagonistas, diversificando la oferta de manera significativa, aunque es correcto afirmar que la relevancia de cada uno de los actores ni la fuerza de los consumidores se encuentra distribuida equitativamente. Arabia Saudita y su predominio en la OPEP, Estados Unidos, Rusia y los países de la Comunidad de Estados Independientes, China, México, Noruega, son actores preponderantes cuyo comportamiento y decisiones influyen de manera directa en la evolución de los precios del crudo y del mercado petrolero en general.

---

<sup>57</sup> Bravo, V. (2015) Análisis del Mercado Petrolero. Documento de Trabajo. Fundación Bariloche.

## La renta nacional

Como elemento final a considerar en estas bases teóricas, se abordará de manera sucinta lo relacionado con la renta nacional, debido a la importancia de los ingresos petroleros en ésta específicamente para Venezuela, desde la perspectiva de Mankiw<sup>58</sup> como referente, quien se basa a modo de ejemplo en el diagrama circular del gráfico N° 1 para representar el flujo de dinero en una economía hipotética, permitiendo reflejar de la manera más cercana posible cómo funcionan las economías reales a partir de la relación entre los diferentes agentes económicos (hogares, empresas, Estado) y el flujo de dinero a través de los diferentes mercados de la economía.



**Gráfico N° 1. Flujo circular de dinero a través de la economía. Fuente: Mankiw, G. (2012) Microeconomía p.104.**

<sup>58</sup> Mankiw, G. (2012) Microeconomía. México D.F. Cengage Learning.

El autor explica el flujo de dinero desde la perspectiva de los agentes económicos, representados en el gráfico N° 1 por los hogares, las empresas y el Estado, así como por otro lado los tipos de mercado, es decir, los de bienes y servicios, los de factores de producción y los financieros, mostrando a través de las flechas el flujo de dinero de los diferentes agentes económicos en los tres tipos de mercados, explicado en detalle de la siguiente manera:

Los hogares reciben renta y la emplean para pagar impuestos al Estado, para consumir bienes y servicios y para ahorrar a través de los mercados financieros. Las empresas obtienen ingresos por la venta de bienes y servicios y los emplean para pagar los factores de producción. Tanto los hogares como las empresas piden préstamos en los mercados financieros para financiar bienes de inversión, como viviendas y fábricas. El Estado recibe ingresos derivados de los impuestos y los emplea para pagar sus compras. Cualquier exceso de los ingresos fiscales sobre el gasto público se denomina ahorro público, que puede ser positivo (superávit presupuestario) o negativo (déficit presupuestario).<sup>59</sup>

Es así como el autor asevera que la producción de bienes y servicios de una economía, es decir su Producto Interno Bruto (PIB), va a depender de dos elementos importantes, su cantidad de factores de producción y su capacidad para transformar los factores en productos, es decir, la función de producción. Los factores de producción son aquellos que se emplean para producir bienes y servicios, siendo los más importantes el capital, definido como el conjunto de herramientas que utilizan los trabajadores, y el trabajo, como el tiempo que dedica la gente a trabajar. De acuerdo a ello, la función de producción hace referencia a la tecnología existente para convertir tanto el capital como el trabajo en producción, que de acuerdo a Mankiw<sup>60</sup> cuenta con una propiedad denominada rendimiento constante de escala, la cual se aprecia cuando un incremento de todos los factores de producción en el mismo porcentaje ocasiona un aumento de la producción en ese mismo porcentaje.

---

<sup>59</sup> Mankiw, G. (2012) Microeconomía. México D.F. Cengage Learning. P.105.

<sup>60</sup> *Ibíd*em

En ese sentido, el autor establece la interrogante ¿cómo se distribuye la renta nacional entre los factores de producción? Para dar respuesta a ella, afirma que la producción total de una economía es igual a su renta total, entonces, ya que los factores de producción y la función de producción son los que determinan de forma conjunta la producción total de bienes y servicios, entonces de igual manera puede afirmarse que determinan la renta nacional, siendo necesario visualizar a través del gráfico N° 1 que ésta fluye de las empresas a los hogares a través de los llamados mercados de factores de producción, los cuales han sido objeto de estudio desde numerosos enfoques a lo largo de los años para comprender la distribución de la renta. De esta manera, la teoría neoclásica de la distribución es la que ha sido mayoritariamente aceptada en la actualidad para entender la forma en que se distribuye la renta de la economía de las empresas a los hogares, basándose originalmente en la idea clásica del siglo XVIII de que los precios se ajustan para equilibrar la oferta y la demanda, esto en cuanto a los mercados de factores de producción, aunada a la idea más reciente del siglo XIX de que “la demanda de cada factor de producción depende de la productividad marginal de ese factor”<sup>61</sup>. Finalmente, el autor destaca que la distribución de la renta nacional es determinada por los precios de los factores, que son las cantidades pagadas a los diferentes factores de producción.

### **Bases Legales**

De acuerdo a la principal industria petrolera venezolana, Petróleos de Venezuela S.A., el país cuenta con un importante marco legal asociado a los hidrocarburos a través del cual se promueve la participación de capitales tanto privados como públicos, nacionales e internacionales, con la finalidad de

---

<sup>61</sup> Mankiw, G. (2012) Microeconomía. México D.F. Cengage Learning. P.108.

garantizar el suministro de tan importante recurso energético a lo interno y al mercado externo de igual manera, siendo importante destacar que la Constitución de la República Bolivariana de Venezuela en su artículo 302 establece que:

El Estado se reserva, mediante la ley orgánica respectiva, y por razones de conveniencia nacional, la actividad petrolera y otras industrias, explotaciones, servicios y bienes de interés público y de carácter estratégico. El Estado promoverá la manufactura nacional de materias primas provenientes de la explotación de los recursos naturales no renovables, con el fin de asimilar, crear e innovar tecnologías, generar empleo y crecimiento económico, y crear riqueza y bienestar para el pueblo.<sup>62</sup>

Por otra parte, vale la pena resaltar la existencia de la Ley Orgánica de Hidrocarburos, que regula todo lo relativo a la exploración, explotación, refinación, industrialización, transporte, almacenamiento, comercialización y conservación de los hidrocarburos, así como lo referente a los productos refinados y a las obras que la realización de estas actividades requiera. En su artículo 5, dicha Ley establece en relación con los ingresos petroleros lo siguiente:

Las actividades reguladas por esta Ley estarán dirigidas a fomentar el desarrollo integral, orgánico y sostenido del país, atendiendo al uso racional del recurso y a la preservación del ambiente. A tal fin se promoverá el fortalecimiento del sector productivo nacional y la transformación en el país de materias primas provenientes de los hidrocarburos, así como la incorporación de tecnologías avanzadas. Los ingresos que en razón de los hidrocarburos reciba la Nación propenderán a financiar la salud, la educación, la formación de fondos de estabilización macroeconómica y a la inversión productiva, de manera que se logre una apropiada vinculación del petróleo con la economía nacional, todo ello en función del bienestar del pueblo.<sup>63</sup>

---

<sup>62</sup> República Bolivariana de Venezuela (2009) Constitución Nacional de la República Bolivariana de Venezuela.

<sup>63</sup> República Bolivariana de Venezuela (2002) Ley Orgánica de Hidrocarburos.

## Operacionalización de Variables

En el presente trabajo, al enmarcarse en un enfoque de investigación mixto dentro del paradigma pragmático, es posible enumerar un conjunto de variables que permitan describir de manera precisa el comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela durante los años 2013 al 2019, por lo que es posible desarrollar la operacionalización de las mismas, que según Hurtado<sup>64</sup> es un proceso que permite identificar elementos determinantes de un evento de estudio para expresar sus aspectos esenciales y poder reconocerlo en el transcurso de la investigación, permitiendo hacer la construcción de instrumentos con los cuales medir o registrar dicho evento; esto es, identificar de forma focalizada las situaciones que se desean estudiar y no obtener una mera cuantificación sino que la operacionalización comprende observar y considerar características que conforman el evento de estudio.

La autora explica también que el evento que se estudia puede tener un alto nivel de abstracción, sin embargo se pueden manejar conceptos con un nivel de abstracción mucho menor y con un nivel de empirismo mayor en una tabla de operacionalización, y los indicios son los elementos que relacionan conceptos abstractos con lo perceptible de evento de estudio. El objetivo de una tabla de operacionalización es ayudar a encontrar los elementos más importantes para elaborar instrumentos de recolección de datos y así medir o registrar metodológicamente cada evento de estudio, no los objetivos, por lo tanto, en una investigación habrá la misma cantidad de tablas de operacionalización que de eventos de estudio, sin importar la cantidad de objetivos. En el cuadro N° 1 se muestra el cuadro de operacionalización de variables para este primer objetivo de investigación.

---

<sup>64</sup> Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.

**Cuadro N° 1 Cuadro de Operacionalización de Variables**

Objetivo General: Analizar los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019.						
Objetivo Específico	Variable	Conceptualización de la Variable	Dimensión	Indicador	Técnica / Instrumento	Fuente de Información
1. Describir el comportamiento los ingresos petroleros de Venezuela durante el período 2013-2019.	Ingresos petroleros de Venezuela durante el período 2013-2019	Recursos obtenidos por el Estado venezolano a través de la extracción, explotación, producción y comercialización de petróleo.	Producción Petrolera	Producción petrolera mensual	Matriz de Registro	OPEP
				Variación porcentual anual de la producción petrolera		
				Variación porcentual de la producción petrolera período 2013-2019		
			Precios del Petróleo	Precio del crudo Cesta de Referencia OPEP mensual	Matriz de Registro	OPEP
Precio del crudo Merey mensual						

Fuente: Elaboración propia.

### Aspectos Metodológicos

De acuerdo a Palella y Martins<sup>65</sup> la metodología representa una teoría de la investigación científica que desde el punto de vista semántico significa el tratado del método, aunque en términos más específicos la definen como una guía procedimental que surge producto de la reflexión y proporciona pautas lógicas generales con la finalidad de desarrollar y coordinar operaciones dirigidas a conseguir el logro de objetivos intelectuales o materiales de la

<sup>65</sup> Palella, S. y Martins, F. (2012) Metodología de la Investigación Cuantitativa. Caracas. Fondo Editorial de la Universidad Pedagógica Experimental Libertador.

manera más efectiva posible. Por su parte Tamayo<sup>66</sup> afirma que la metodología representa una importancia vital en la investigación ya que un planteamiento correcto de la misma permite asegurar que las relaciones que se establecen así como los resultados obtenidos a partir del estudio cuenten con el máximo nivel de confiabilidad y exactitud. Específicamente el autor afirma que la metodología es un procedimiento general para conseguir el logro de los objetivos de investigación trazados, es decir, constituye el conjunto de técnicas y métodos para llevar a cabo el estudio. Es importante acortar también lo establecido por Hurtado cuando indica que:

El término “metodología” se deriva de método, es decir, modo o manera de proceder o hacer algo y, “logos”, estudio. En otras palabras, se entiende por metodología el estudio de los modos o maneras de llevar a cabo algo, es decir, el estudio de los métodos. En el campo de la investigación, la metodología es el área de conocimiento que estudia los métodos generales de las disciplinas científicas. La metodología incluye los métodos, las técnicas, las tácticas, las estrategias y los procedimientos que utilizará el investigador para lograr los objetivos del estudio.<sup>67</sup>

De esta manera, una vez explicado con anterioridad como parte de la introducción que la presente investigación se cataloga como analítica, de diseño bibliográfico o documental, resulta trascendental en este momento definir las técnicas e instrumentos a partir de los cuales se obtendrán los datos necesarios en este caso para describir el comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela durante el período 2013-2019. Para este particular, Hurtado<sup>68</sup> señala que en la fase proyectiva de la investigación, durante la elaboración de los criterios metodológicos, se deben seleccionar las técnicas e instrumentos más apropiados para la recolección de los datos, los cuales dependerán directamente del evento de estudio y sus aspectos perceptibles.

---

<sup>66</sup> Tamayo, M. (2011). El proceso de la investigación científica. México D.F. Editorial Limusa.

<sup>67</sup> Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.p.107

<sup>68</sup> *Ibíd*em

Por tratarse entonces de una investigación de diseño bibliográfico o documental, se utilizará como técnica de recolección de datos la revisión documental, ya que, según Hurtado<sup>69</sup> se percibirán los datos a partir de la ubicación y lectura de datos a partir de fuentes secundarias, utilizando como instrumento una matriz de registro del conjunto de elementos que es preciso reunir para dar respuesta a este objetivo de la investigación, a través de los cuadros reflejados a lo largo del capítulo. Una vez recopilados los datos, estos serán tabulados y analizados a través del software Microsoft Excel para elaborar los cálculos y las representaciones gráficas correspondientes, que permiten presentar de manera idónea la información consolidada.

Resulta pertinente destacar que, de acuerdo a lo establecido por Hurtado<sup>70</sup>, no todos los instrumentos de recolección de datos son instrumentos de medición, algunos permiten solamente captar los datos y otros registrarlos. Para que un instrumento sea de medición, debe captar los datos de forma selectiva y precisa, o sea, sólo aquella información que se refiere al evento de estudio y no otra, siendo esa selectividad la validez y la precisión la confiabilidad, no siendo necesario en este caso ya que los instrumentos de recolección de datos empleados se catalogan como de registro según la autora, es decir, permiten tener soporte de los datos en períodos de tiempo largos, de manera que estos puedan ser recuperados cuando se requieran.

Para describir el conjunto de indicadores que permitieron verificar el comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela en el período de tiempo delimitado, fue necesario consultar las fuentes oficiales y confiables que se encargan de recopilar periódicamente los datos sobre la producción petrolera, los precios referenciales y los ingresos por actividad petrolera de

---

<sup>69</sup> Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.

<sup>70</sup> Ibídem

Venezuela propiamente dichos, que en este caso son la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) de la que Venezuela es miembro fundador y el Banco Central de Venezuela (BCV).

En el caso de los datos relacionados con la producción petrolera, los precios de la cesta de referencia OPEP y precios referenciales de crudo venezolano (Merey), se consultaron directamente todos los Reportes Mensuales del Mercado de Petróleo (RMMP) que se ubican en el sitio web de la Organización para poder plasmar todos los datos en la matriz de registro correspondiente. En lo concerniente a los ingresos por la actividad petrolera de Venezuela, se consultó el sitio web del Banco Central de Venezuela, en la sección estadísticas, cuentas nacionales, producto interno bruto, de la cual se obtuvieron los datos necesarios plasmados también en la matriz de registro y que serán utilizados también en el segundo capítulo de la investigación. Todo el conjunto de datos fueron procesados, consolidados y analizados para obtener la información requerida para describir el comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela durante el período 2013-2019.

### **Comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela durante el período 2013-2019.**

Una vez detallados los aspectos metodológicos relacionados con el logro del primer objetivo de la investigación, se presentarán y analizarán los datos recolectados a través del instrumento seleccionado para consolidar la información que permita establecer conclusiones relacionadas con el comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela durante el período 2013-2019. Es así como en primer lugar resulta importante señalar que los ingresos petroleros se encuentran determinados por dos variables fundamentales que influyen directamente en su comportamiento, la producción petrolera y el precio del petróleo de referencia, cuyas fluctuaciones impactan

de manera directa en el nivel de los ingresos fiscales producto de la actividad petrolera, recordando que hablar de ingresos petroleros no es sinónimo de renta petrolera, tal y como se apreciará más adelante. Es necesario desarrollar una estimación a partir de dichos componentes fundamentales debido a que no se cuenta con acceso a datos precisos del gobierno nacional y la industria petrolera sobre los ingresos por dicha actividad, más allá de información contenida en el sitio web del Banco Central de Venezuela en relación con el crecimiento económico y el Producto Interno Bruto desglosado, lo cual será abordado debidamente en el Capítulo II de esta investigación.

Se expondrá en primera instancia lo relacionado con la producción petrolera de Venezuela desde el mes de enero del año 2013 hasta el mes de diciembre de 2019, no sin antes establecer algunas perspectivas de analistas especializados que permitan obtener un panorama bastante amplio sobre el tema en cuestión. Es así como Pampillón y Zapata<sup>71</sup> afirman que Venezuela en la actualidad se encuentra atravesando una grave crisis política, económica y social de la cual no se aprecia una pronta salida y, por el contrario, se ha ido deteriorando con el transcurrir de los años. Dicha crisis se ha caracterizado por un conjunto de pésimas políticas económicas y por una inseguridad jurídica como elementos principales, a los cuales se les ha unido una disminución significativa tanto de la producción como de los precios del petróleo, que como se describió anteriormente, representan los componentes fundamentales de los ingresos petroleros de una nación. Los autores afirman que para el año 2013 Venezuela producía 3,2 millones de barriles diarios, que se han reducido para Diciembre de 2018 a 1,17 millones de barriles diarios, es decir, una contracción de 63,4% si se toman en cuenta ambos valores, pudiendo observar que la capacidad de producción de petróleo del país ha ido disminuyendo de manera dramática y significativa.

---

<sup>71</sup> Pampillón, R. y Zapata, A. (2019) Venezuela: el colapso total de una economía. Recuperado de: <https://www.expansion.com/latinoamerica/2019/01/27/5c4e23f1468aeb2c558b4581.html>

Por otro lado, Hernández y Guerrero<sup>72</sup> explican que la declinación ha sido la característica fundamental de la producción petrolera de Venezuela en los últimos años, ubicándose en 2,785 millones de barriles diarios para el año 2014, es decir, 15% menos que la producción del año 2008. Adicionalmente, la producción petrolera de Venezuela ha ido transformándose en las últimas décadas, es decir, su composición ha migrado hacia los llamados crudos pesados y extrapesados, que para la década de los años 90 representaba un 35% de la producción y en la actualidad traspasa el 61%, afirmando adicionalmente que la reducción de la explotación petrolera puede evidenciarse a través de la cantidad de taladros operativos, que por ejemplo, para finales de la década de los años 90 era de 115 y a finales del año 2015 se ubicaba en 72 taladros operativos, es decir, una reducción del 37,39% aproximadamente. Desde otro punto de vista, Vera establece algunas razones por las cuales Venezuela se ha adentrado en la crisis sin precedentes a la cual se ha hecho referencia, enumerando entre ellas la caída abrupta de los precios petroleros y más allá de ello de los ingresos de origen petrolero, como sigue:

Desde luego, hay factores estructurales que condicionan el devenir de ciertas economías y preparan el terreno para el advenimiento de una crisis. En el caso venezolano, la persistente dependencia de un recurso natural exportable cuyos ingresos exhiben un comportamiento altamente volátil, la tendencia a acumular gestiones fiscales deficitarias, el peso excesivo del Estado en la economía, el escaso dinamismo del sector privado no petrolero para proyectarse internacionalmente, la alta dependencia de las importaciones, la sobrevaluación crónica de la moneda, la caída secular de la productividad, son todos factores que se conjugan para proyectar, con un elevado grado de certeza, el advenimiento de una crisis. También puede apelarse a la caída abrupta del precio del petróleo y de los ingresos de origen petrolero como la razón que explica el advenimiento de la crisis, y no ha faltado quien se aferre a ese argumento.<sup>73</sup>

---

<sup>72</sup> Hernández, I. y Guerrero, D. (2015) El petróleo y Venezuela: algunas cifras relevantes. Debates IESA. Volumen XX Número 4.

<sup>73</sup> Vera, L. (2018) ¿Cómo explicar la catástrofe económica venezolana?. Revista Nueva Sociedad. Número 274. P.2.

Habiendo contextualizado en cierto grado la situación que tiene que ver con la producción petrolera desde diferentes perspectivas, es preciso presentar los resultados obtenidos de la utilización de una matriz de registro como instrumento de recolección de datos, utilizando como fuente principal los reportes mensuales del mercado petrolero emitidos por la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) de la cual Venezuela es miembro fundador, y que representa una fuente de altísima confiabilidad al presentar incluso los datos de producción por comunicación directa con organismos oficiales venezolanos y a través de fuentes secundarias relacionadas con el mercado petrolero del país. Es así como en los cuadros N° 2 al 8 se presentan los datos de producción de petróleo venezolano de cada uno de los meses comprendidos entre enero del año 2013 y diciembre del año 2019, expresados en barriles diarios:

**Cuadro N° 2. Producción de petróleo de Venezuela Año 2013.**

<b>Período</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Secundarias (b/día)</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Oficiales (b/día)</b>
ene-13	2.379.000	2.766.000
feb-13	2.368.000	2.748.000
mar-13	2.355.000	2.745.000
abr-13	2.342.000	2.754.000
may-13	2.343.000	2.758.000
jun-13	2.326.000	2.774.000
jul-13	2.346.000	2.766.000
ago-13	2.348.000	2.773.000
sep-13	2.355.000	2.794.000
oct-13	2.365.000	2.826.000
nov-13	2.357.000	2.854.000
dic-13	2.327.000	2.894.000

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

**Cuadro N° 3. Producción de petróleo de Venezuela Año 2014.**

<b>Período</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Secundarias (b/día)</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Oficiales (b/día)</b>
ene-14	2.350.000	2.888.000
feb-14	2.335.000	2.878.000
mar-14	2.340.000	2.858.000
abr-14	2.335.000	2.836.000
may-14	2.341.000	2.832.000
jun-14	2.343.000	2.808.000
jul-14	2.320.000	2.776.000
ago-14	2.332.000	2.701.000
sep-14	2.332.000	2.701.000
oct-14	2.329.000	2.701.000
nov-14	2.323.000	2.694.000
dic-14	2.324.000	2.733.000

**Fuente:** Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.

**Cuadro N° 4. Producción de petróleo de Venezuela Año 2015.**

<b>Período</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Secundarias (b/día)</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Oficiales (b/día)</b>
ene-15	2.355.000	2.717.000
feb-15	2.349.000	2.742.000
mar-15	2.350.000	2.729.000
abr-15	2.376.000	2.717.000
may-15	2.378.000	2.759.000
jun-15	2.373.000	2.675.000
jul-15	2.371.000	2.659.000
ago-15	2.367.000	2.647.000
sep-15	2.369.000	2.630.000
oct-15	2.369.000	2.601.000
nov-15	2.368.000	2.587.000
dic-15	2.348.000	2.570.000

**Fuente:** Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.

**Cuadro N° 5. Producción de petróleo de Venezuela Año 2016.**

<b>Período</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Secundarias (b/día)</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Oficiales (b/día)</b>
ene-16	2.325.000	2.558.000
feb-16	2.327.000	2.529.000
mar-16	2.320.000	2.515.000
abr-16	2.219.000	2.490.000
may-16	2.183.000	2.370.000
jun-16	2.095.000	2.364.000
jul-16	2.117.000	2.355.000
ago-16	2.107.000	2.328.000
sep-16	2.089.000	2.334.000
oct-16	2.072.000	2.316.000
nov-16	2.066.000	2.274.000
dic-16	2.021.000	2.270.000

**Fuente:** Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.

**Cuadro N° 6. Producción de petróleo de Venezuela Año 2017.**

<b>Período</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Secundarias (b/día)</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Oficiales (b/día)</b>
ene-17	2.007.000	2.250.000
feb-17	1.998.000	2.248.000
mar-17	1.972.000	2.235.000
abr-17	1.967.000	2.194.000
may-17	1.951.000	2.189.000
jun-17	1.938.000	2.156.000
jul-17	1.949.000	2.121.000
ago-17	1.942.000	2.100.000
sep-17	1.890.000	2.085.000
oct-17	1.873.000	1.955.000
nov-17	1.827.000	1.837.000
dic-17	1.745.000	1.621.000

**Fuente:** Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.

**Cuadro N° 7. Producción de petróleo de Venezuela Año 2018.**

<b>Período</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Secundarias (b/día)</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Oficiales (b/día)</b>
ene-18	1.601.000	1.769.000
feb-18	1.543.000	1.586.000
mar-18	1.488.000	1.509.000
abr-18	1.433.000	1.505.000
may-18	1.388.000	2.766.000
jun-18	1.340.000	1.531.000
jul-18	1.273.000	1.469.000
ago-18	1.239.000	1.448.000
sep-18	1.197.000	1.434.000
oct-18	1.171.000	1.433.000
nov-18	1.181.000	1.464.000
dic-18	1.148.000	1.511.000

**Fuente:** Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.

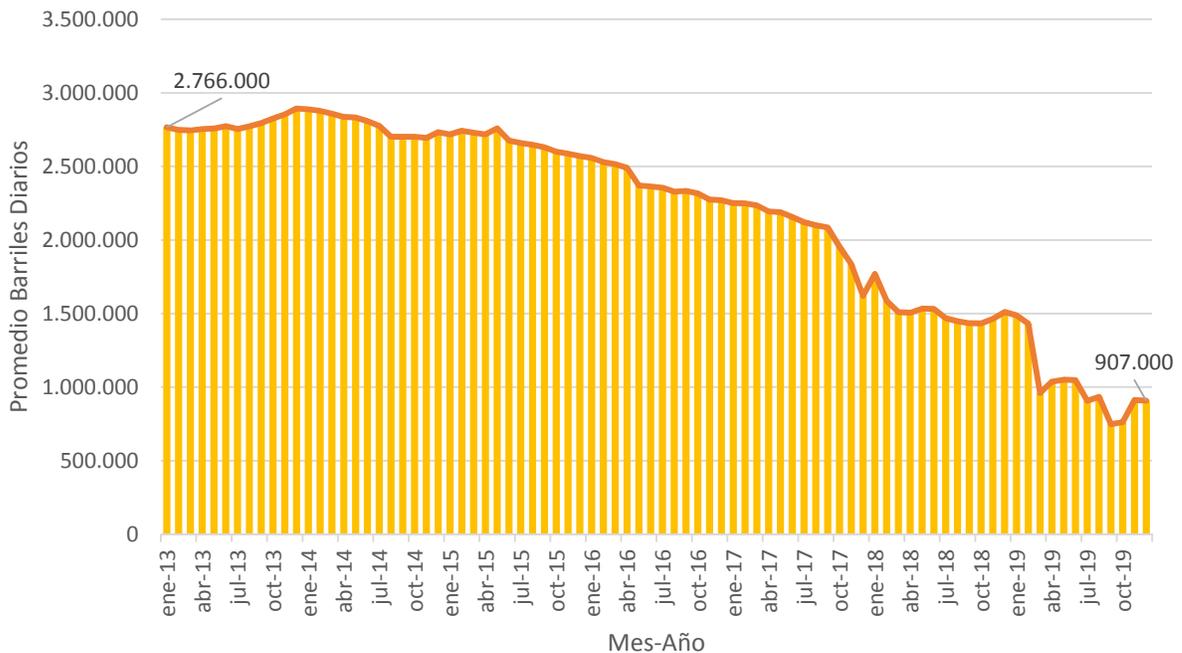
**Cuadro N° 8. Producción de petróleo de Venezuela Año 2019.**

<b>Período</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Secundarias (b/día)</b>	<b>Producción de Petróleo según Fuentes Oficiales (b/día)</b>
ene-19	1.151.000	1.488.000
feb-19	1.021.000	1.432.000
mar-19	732.000	960.000
abr-19	768.000	1.037.000
may-19	750.000	1.050.000
jun-19	734.000	1.047.000
jul-19	742.000	906.000
ago-19	727.000	933.000
sep-19	644.000	749.000
oct-19	687.000	761.000
nov-19	697.000	912.000
dic-19	714.000	907.000

**Fuente:** Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.

Una vez recolectados los datos de la producción de petróleo de Venezuela a partir de la matriz de registro plasmada parcialmente en los cuadros anteriores, resulta importante llevar a cabo las representaciones gráficas correspondientes para visualizar de manera más concreta y práctica el comportamiento de la producción de crudo desde Enero de 2013 hasta Diciembre de 2019, sirviendo de base para emitir algunas observaciones, recordando que los datos informados por la OPEP provienen de dos tipos de fuentes, las oficiales y las secundarias.

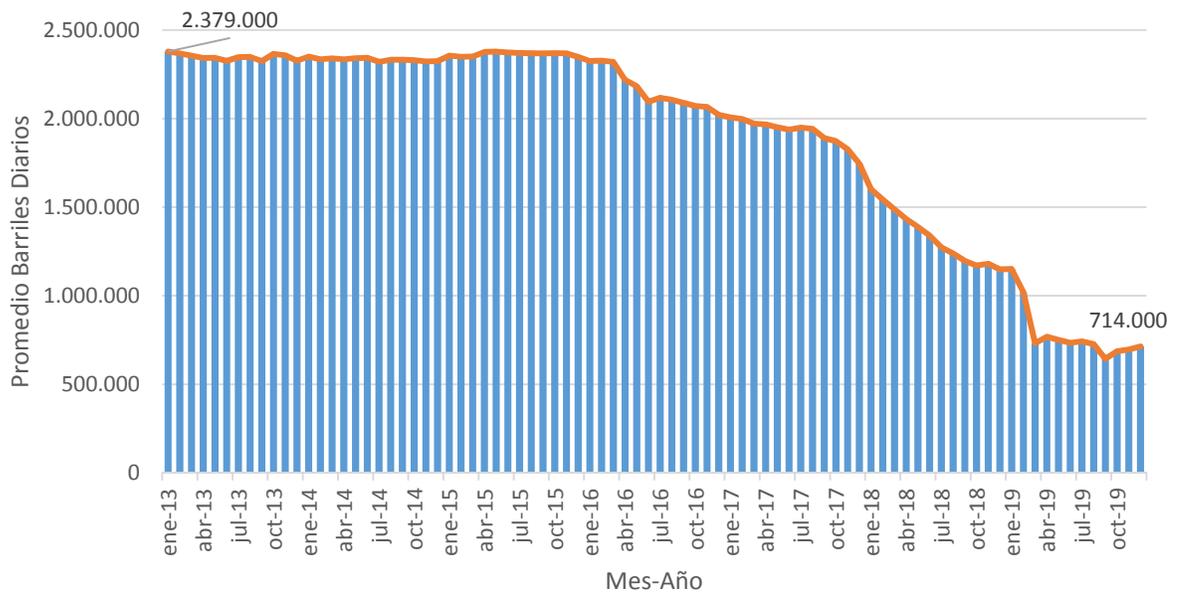
Es así como a través de los gráficos N° 2, 3 y 4 es posible visualizar la tendencia asociada al comportamiento de la producción petrolera venezolana mes a mes, confirmando lo establecido en las perspectivas iniciales de algunos autores en las que indicaban que la característica principal de ésta era la declinación o disminución. En el gráfico N° 2 se puede observar que desde el mes de enero de 2013 hasta el mes de mayo de 2015 la producción petrolera estuvo aproximadamente constante en torno a los 2.700.000 barriles diarios, pero en junio de 2015 inicia la disminución mes a mes hasta llegar a 1.769.000 de barriles diarios en enero de 2018, momento en el cual se agudiza la pendiente negativa asociada a la reducción de la producción llegando a un valor de 907.000 barriles diarios para el mes de diciembre de 2019, estas cifras según fuentes oficiales del Estado venezolano en comunicación directa con la OPEP.



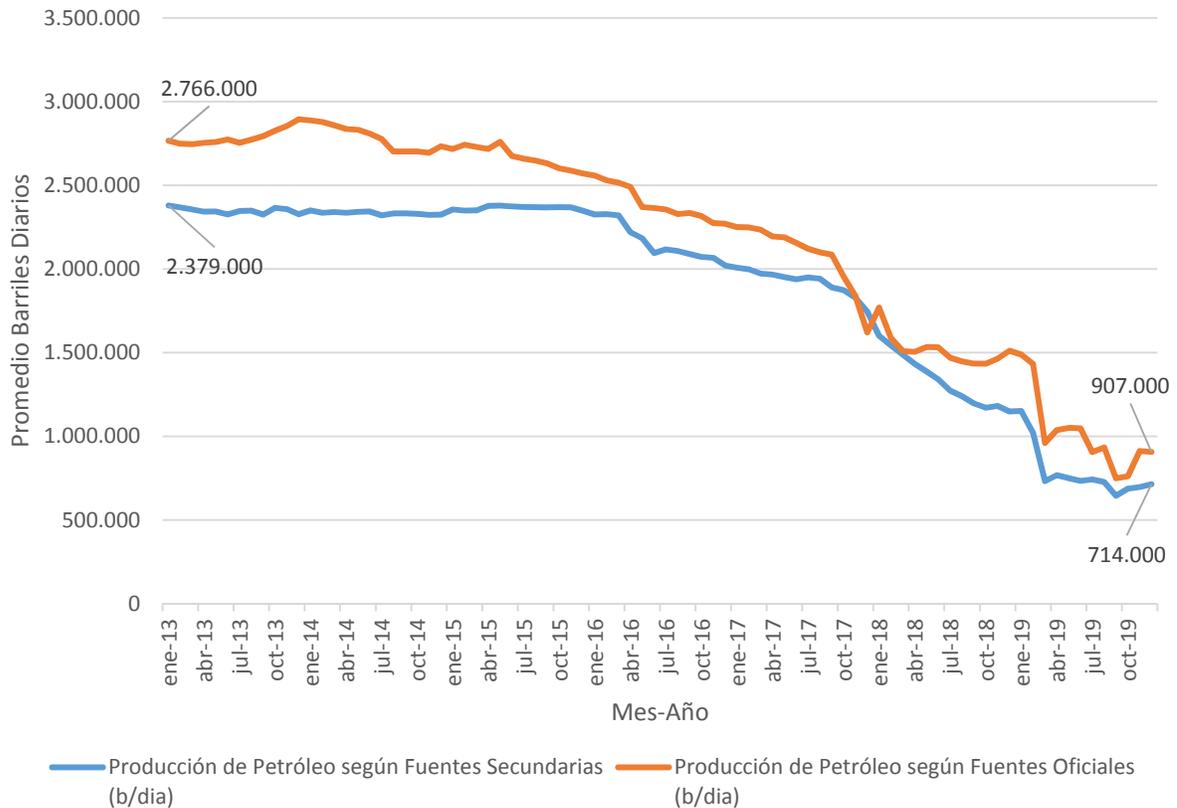
**Gráfico N° 2. Producción de petróleo de Venezuela durante los años 2013 al 2019 según Fuentes Oficiales. Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

Ahora bien, en el gráfico N° 3 que se basa en las fuentes secundarias que tienen relación con el mercado petrolero venezolano, se tiene que la producción se mantuvo en el orden de los 2.300.000 barriles diarios desde enero de 2013 hasta abril de 2016, siendo en mayo de 2016 cuando inicia la disminución progresiva de la misma hasta alcanzar los 1.745.000 barriles diarios en diciembre de 2017. Es a inicios de 2018 cuando inicia la disminución mucho más acelerada, hasta llegar a un mínimo histórico de 644.000 barriles diarios en septiembre de 2019, recuperándose un poco hasta alcanzar los 714.000 barriles diarios en diciembre de 2019. En el gráfico N° 4 es posible visualizar las curvas relacionadas con los datos emitidos tanto por fuentes oficiales como por fuentes secundarias, en las que se aprecian discrepancias importantes en cuanto a magnitudes más no en la tendencia, es decir, en ambos se observa claramente el comportamiento de la producción petrolera de Venezuela hacia la baja de manera altamente significativa en el período en

estudio. Las diferencias en cuanto a los valores arrojados por las fuentes oficiales y las fuentes secundarias tiene que ver con la intención del Estado venezolano de minimizar la debacle en la producción de crudo, persiguiendo establecer cifras mayores a las que reportan fuentes secundarias, que de acuerdo a algunos analistas especializados, se caracterizan por su objetividad en el papel que desempeñan como instituciones independientes dentro del mercado petrolero nacional e internacional.



**Gráfico N° 3. Producción de petróleo de Venezuela durante los años 2013 al 2019 según Fuentes Secundarias. Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**



**Gráfico N° 4. Producción de petróleo de Venezuela durante los años 2013 al 2019.**  
**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

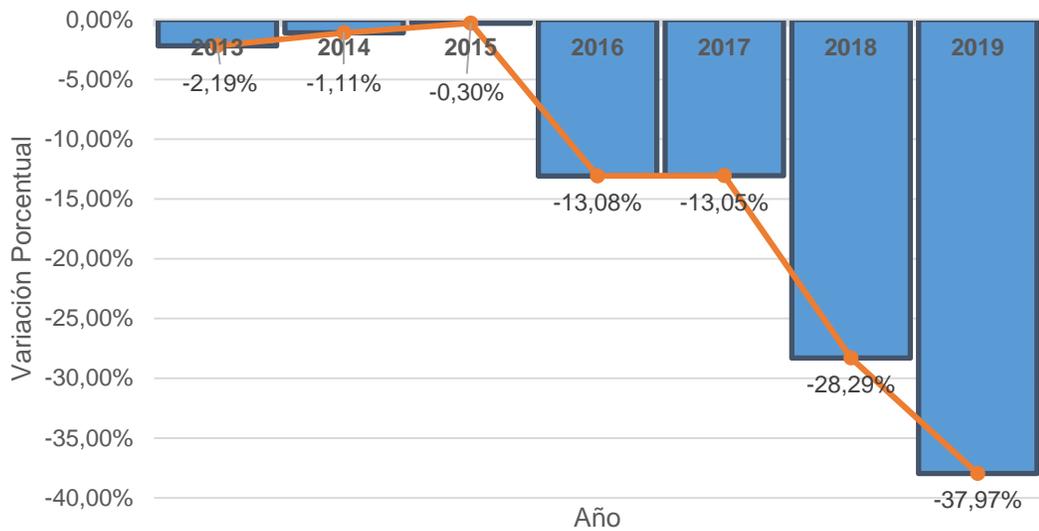
A partir de los datos recolectados es posible obtener información adicional que permite evidenciar de manera sólida el comportamiento de la producción petrolera en el período de tiempo seleccionado. Es así como se pudo obtener la variación porcentual de la producción petrolera para cada uno de los años analizados, es decir desde 2013 hasta el 2019, permitiendo reafirmar lo descrito con anterioridad, en primer lugar, a partir de los datos proporcionados por las fuentes secundarias. En el cuadro N° 9 y gráfico N° 5 se pueden apreciar las variaciones porcentuales de la producción para cada uno de los años, observando que efectivamente para los años 2013 al 2015 el nivel de producción de crudo se mantuvo, apreciando ligeras variaciones

negativas, pero a partir del año 2016 inicia la caída pronunciada con variaciones negativas mayores al 13% en 2016 y 2017, 28.29% y de 37,97% para el último año, lo cual permite acumular una caída total de la producción petrolera desde enero de 2013 hasta diciembre de 2019 de un 69,99%, es decir, sólo se estaría produciendo un 30% de los niveles establecidos para el año 2013, lo cual proporciona indicios claros del colapso del sector a nivel nacional.

**Cuadro N° 9. Variación porcentual anual de la producción de petróleo según fuentes secundarias.**

ENERO-DICIEMBRE AÑO 2013	-2,19%
ENERO-DICIEMBRE AÑO 2014	-1,11%
ENERO-DICIEMBRE AÑO 2015	-0,30%
ENERO-DICIEMBRE AÑO 2016	-13,08%
ENERO-DICIEMBRE AÑO 2017	-13,05%
ENERO-DICIEMBRE AÑO 2018	-28,29%
ENERO-DICIEMBRE AÑO 2019	-37,97%
ENERO 2013 - DICIEMBRE 2019	-69,99%

**Fuente: Elaboración propia.**



**Gráfico N° 5. Variación porcentual anual de la producción de petróleo según fuentes secundarias. Fuente: Elaboración propia.**

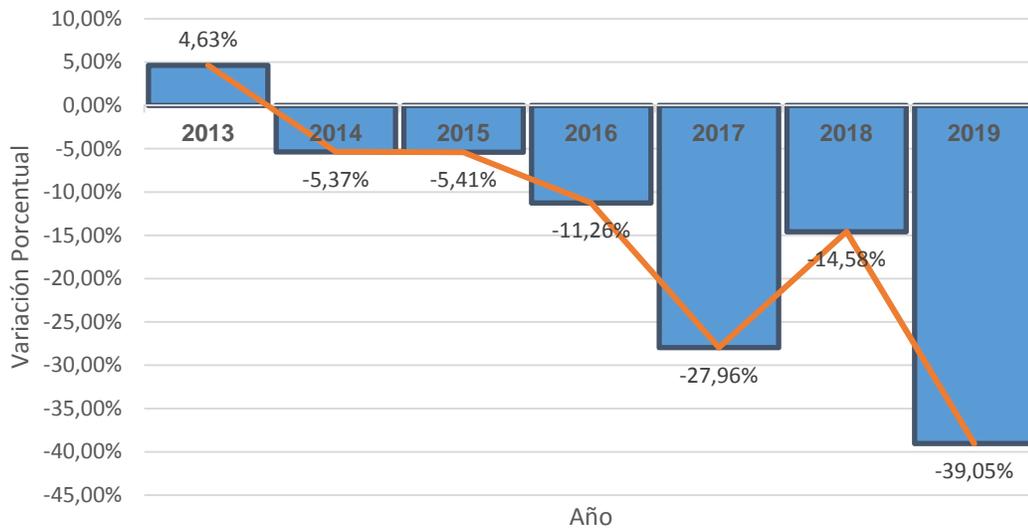
Desde la perspectiva de las fuentes oficiales la tendencia hacia la disminución de la producción no varía. Es así como en el cuadro N° 10 y gráfico N° 6 se pueden apreciar las variaciones porcentuales de la producción para cada uno de los años, observando que efectivamente para los años 2013 al 2015 el nivel de producción de crudo se mantuvo, con incrementos y decrementos porcentuales cercanos al 5%, pero a partir del año 2016 inicia la caída pronunciada con variaciones negativas mayores al 11% en 2016, al 27% en el año 2017, al 14% en el año 2018, cerrando con una contracción de 39,05% para el año 2019, permitiendo demostrar una caída acumulada de la producción petrolera desde enero de 2013 hasta diciembre de 2019 de un 67,21%, que no difiere en gran magnitud de los datos obtenidos a través de las fuentes secundarias y refuerzan la demostración de la caída significativa de la producción de crudo venezolano durante el período de tiempo analizado.

**Cuadro N° 10. Variación porcentual anual de la producción de petróleo según fuentes oficiales.**

ENERO-DICIEMBRE AÑO 2013	4,63%
ENERO-DICIEMBRE AÑO 2014	-5,37%
ENERO-DICIEMBRE AÑO 2015	-5,41%
ENERO-DICIEMBRE AÑO 2016	-11,26%
ENERO-DICIEMBRE AÑO 2017	-27,96%
ENERO-DICIEMBRE AÑO 2018	-14,58%
ENERO-DICIEMBRE AÑO 2019	-39,05%

ENERO 2013 - DICIEMBRE 2019	-67,21%
-----------------------------	---------

**Fuente: Elaboración propia.**



**Gráfico N° 6. Variación porcentual anual de la producción de petróleo según fuentes oficiales. Fuente: Elaboración propia.**

Finalmente, en cuanto a la producción de petróleo de Venezuela se refiere, se pudo evidenciar la incesante caída de la misma desde el año 2015, tocando incluso mínimos históricos que equiparan los niveles con los de hace más de 70 años, lo cual representa una terrible noticia para un país que depende en gran medida de los ingresos por concepto de la actividad petrolera y sus exportaciones. Desde el punto de vista de Méndez<sup>74</sup>, Venezuela, que una vez fue referente y líder en la producción petrolera a escala mundial, está viviendo hoy un fenómeno sin precedentes caracterizado por la caída en picada de la producción de crudo que lo ha transformado en un actor menor en el mercado petrolero internacional, retrocediendo a niveles de 75 años atrás, similares a los de la producción del año 1945 cuando la industria daba sus primeros pasos en las décadas iniciales de su existencia. La caída en la producción se considera de tal magnitud que Venezuela ha pasado de ser el tercer país productor de petróleo en el marco de la OPEP, a ser el décimo, solamente por delante de Ecuador, Gabón, Congo y Guinea.

Toro citado por Bermúdez<sup>75</sup> afirma que la caída de las exportaciones de crudo tiene un impacto crítico en la economía venezolana ya que prácticamente el 97% de las divisas que ingresaban al país procedían de la producción y comercialización de petróleo. Si los niveles de producción siguen cayendo hasta el punto de tener que cerrar los campos petroleros, el experto considera que luego será muy difícil recuperar la producción ya que, si en un futuro se quisieran reactivar, nunca se recuperarían los niveles previos de producción, por lo que se está abonando el camino para que Venezuela prácticamente deje de ser productor petrolero.

---

<sup>74</sup> Méndez, N. (2020) De referente a casi irrelevante, la decadencia petrolera venezolana. Agencia EFE. Recuperado de: <https://www.efe.com/efe/america/economia/de-referente-a-casi-irrelevante-la-decadencia-petrolera-venezolana/20000011-4156194>

<sup>75</sup> Bermúdez, A. (2019) Crisis en Venezuela: qué hay detrás de la estrepitosa caída de las exportaciones de petróleo. BBC. Recuperado de: <https://www.bbc.com/mundo/noticias-49914984>

Una vez descrito el comportamiento de la producción petrolera, resulta necesario también revisar cuál ha sido la evolución de los precios del crudo en el mismo período Enero de 2013 – Diciembre de 2019, a los fines de poder describir con exactitud la forma como se han comportado los ingresos petroleros de Venezuela. Para ello fue necesario también recopilar los datos sobre dicha variable a partir de los reportes mensuales del mercado petrolero de la OPEP, los cuales se plasmaron en la matriz de registro, captando en primer lugar los precios mensuales promedio del crudo venezolano de referencia, conocido como Merey, y por otra parte el precio mensual promedio de la cesta de referencia de crudo OPEP. El comportamiento de ambos precios se muestra con detalle en los cuadros N° 11 al 14.

**Cuadro N° 11. Evolución de precios del petróleo cesta de referencia OPEP y Merey Año 2013.**

<b>Período</b>	<b>Precio del crudo en dólares (Cesta Referencia OPEP)</b>
ene-13	109,28
feb-13	112,75
mar-13	106,44
abr-13	101,05
may-13	100,65
jun-13	101,03
jul-13	104,45
ago-13	107,52
sep-13	108,73
oct-13	106,69
nov-13	104,97
dic-13	107,67

<b>Período</b>	<b>Precio del crudo en dólares (Merey)</b>
ene-13	96,99
feb-13	101,94
mar-13	98,55
abr-13	93,84
may-13	94,02
jun-13	95,37
jul-13	95,68
ago-13	98,06
sep-13	97,85
oct-13	96,80
nov-13	94,83
dic-13	96,61

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

**Cuadro N° 12. Evolución de precios del petróleo cesta de referencia OPEP y Merex Años 2014 y 2015.**

<b>Período</b>	<b>Precio del crudo en dólares (Cesta Referencia OPEP)</b>
ene-14	104,71
feb-14	105,38
mar-14	104,15
abr-14	104,27
may-14	105,44
jun-14	107,89
jul-14	105,61
ago-14	100,75
sep-14	95,98
oct-14	85,06
nov-14	75,57
dic-14	59,46

<b>Período</b>	<b>Precio del crudo en dólares (Merex)</b>
ene-14	93,72
feb-14	94,00
mar-14	93,23
abr-14	93,99
may-14	96,06
jun-14	98,71
jul-14	95,06
ago-14	92,31
sep-14	88,61
oct-14	76,17
nov-14	68,42
dic-14	51,17

<b>Período</b>	<b>Precio del crudo en dólares (Cesta Referencia OPEP)</b>
ene-15	44,38
feb-15	54,06
mar-15	52,46
abr-15	57,30
may-15	62,16
jun-15	60,21
jul-15	54,19
ago-15	45,46
sep-15	44,83
oct-15	45,02
nov-15	40,50
dic-15	33,64

<b>Período</b>	<b>Precio del crudo en dólares (Merex)</b>
ene-15	37,96
feb-15	48,41
mar-15	45,79
abr-15	49,49
may-15	55,09
jun-15	51,74
jul-15	44,43
ago-15	35,26
sep-15	34,13
oct-15	35,48
nov-15	31,87
dic-15	24,42

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

**Cuadro N° 13. Evolución de precios del petróleo cesta de referencia OPEP y Merex Años 2016 y 2017.**

<u>Período</u>	Precio del crudo en dólares (Cesta Referencia OPEP)
ene-16	26,50
feb-16	28,72
mar-16	34,65
abr-16	37,86
may-16	43,21
jun-16	45,84
jul-16	42,68
ago-16	43,10
sep-16	42,89
oct-16	47,87
nov-16	43,22
dic-16	51,67

<u>Período</u>	Precio del crudo en dólares (Merex)
ene-16	20,80
feb-16	21,38
mar-16	25,83
abr-16	28,84
may-16	34,28
jun-16	38,22
jul-16	36,71
ago-16	36,46
sep-16	37,38
oct-16	42,36
nov-16	39,37
dic-16	45,86

<u>Período</u>	Precio del crudo en dólares (Cesta Referencia OPEP)
ene-17	52,40
feb-17	53,37
mar-17	50,32
abr-17	51,34
may-17	49,20
jun-17	45,21
jul-17	46,93
ago-17	49,60
sep-17	53,44
oct-17	55,50
nov-17	60,74
dic-17	62,06

<u>Período</u>	Precio del crudo en dólares (Merex)
ene-17	46,81
feb-17	47,03
mar-17	44,14
abr-17	45,66
may-17	45,16
jun-17	42,49
jul-17	43,41
ago-17	45,38
sep-17	49,13
oct-17	50,70
nov-17	55,86
dic-17	56,04

Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.

**Cuadro N° 14. Evolución de precios del petróleo cesta de referencia OPEP y Merex Años 2018 y 2019.**

<b>Período</b>	<b>Precio del crudo en dólares (Cesta Referencia OPEP)</b>
ene-18	66,85
feb-18	63,48
mar-18	63,76
abr-18	68,43
may-18	74,11
jun-18	73,22
jul-18	73,27
ago-18	72,26
sep-18	77,18
oct-18	79,39
nov-18	65,33
dic-18	56,94

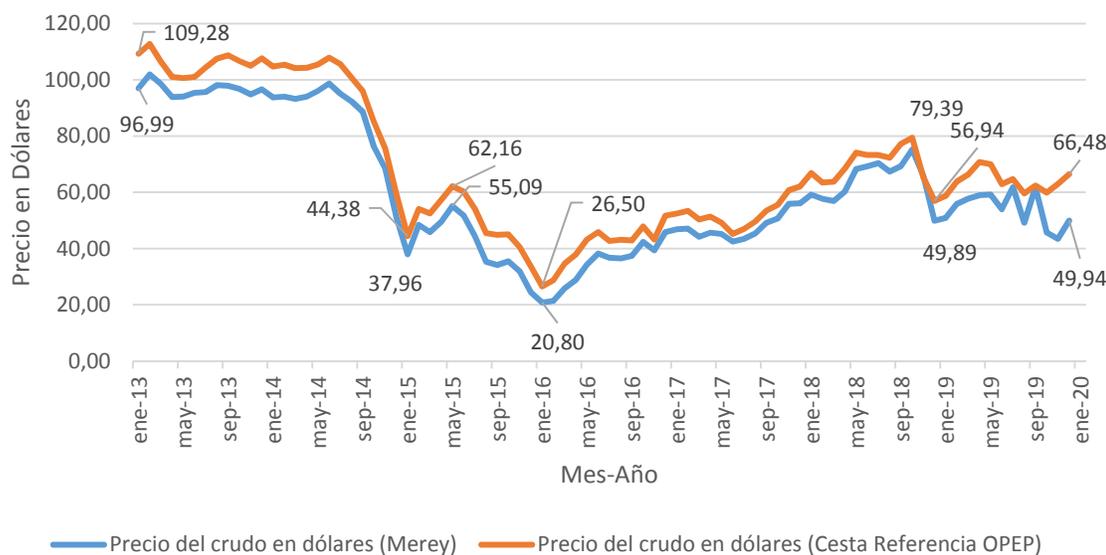
<b>Período</b>	<b>Precio del crudo en dólares (Merex)</b>
ene-18	59,14
feb-18	57,68
mar-18	56,92
abr-18	60,24
may-18	68,29
jun-18	69,25
jul-18	70,37
ago-18	67,38
sep-18	69,31
oct-18	75,25
nov-18	65,87
dic-18	49,89

<b>Período</b>	<b>Precio del crudo en dólares (Cesta Referencia OPEP)</b>
ene-19	58,74
feb-19	63,83
mar-19	66,37
abr-19	70,78
may-19	69,97
jun-19	62,92
jul-19	64,71
ago-19	59,62
sep-19	62,36
oct-19	59,91
nov-19	62,94
dic-19	66,48

<b>Período</b>	<b>Precio del crudo en dólares (Merex)</b>
ene-19	50,90
feb-19	55,85
mar-19	57,75
abr-19	58,95
may-19	59,15
jun-19	53,98
jul-19	61,84
ago-19	49,17
sep-19	61,79
oct-19	45,69
nov-19	43,44
dic-19	49,94

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

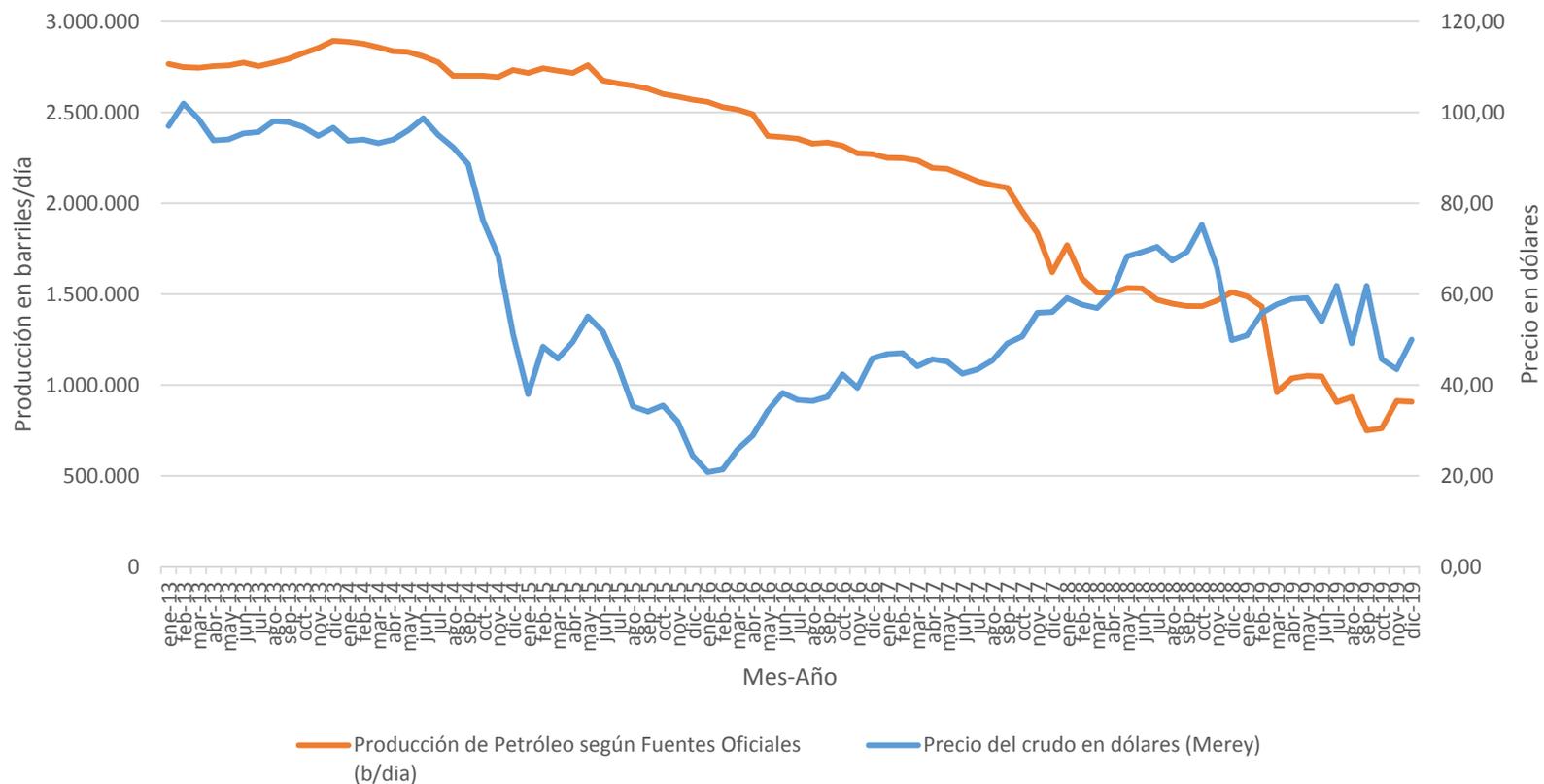
En el gráfico N° 7 se representa la evolución de los precios petroleros, tanto de la cesta de referencia OPEP como del crudo Merey venezolano, pudiendo apreciar en primera instancia que éste último se encuentra siempre por debajo del precio de referencia de la OPEP. Por otro lado, se puede observar que los precios del crudo se mantuvieron en torno a los 100 dólares por barril desde enero de 2013 hasta julio de 2014, empezando a partir de ese mes a presentar una caída pronunciada hasta llegar a valores cercanos a 40 dólares por barril para el mes de enero de 2015, con una leve recuperación hasta valores cercanos a los 60 dólares para mayo de ese mismo año, y posteriormente profundizar la caída de los precios hasta niveles de 20 dólares por barril en el mes de enero de 2016, que constituyen los valores mínimos alcanzados en el período de tiempo en cuestión. A partir de ese momento se inicia la recuperación progresiva de los precios hasta valores cercanos a los 80 dólares por barril para el mes de octubre de 2018, punto en el cual se aprecia una nueva caída y un período de mayor volatilidad en ese último año, posicionándose el precio del crudo venezolano cerca de los 50 dólares por barril para el mes de diciembre de 2019.



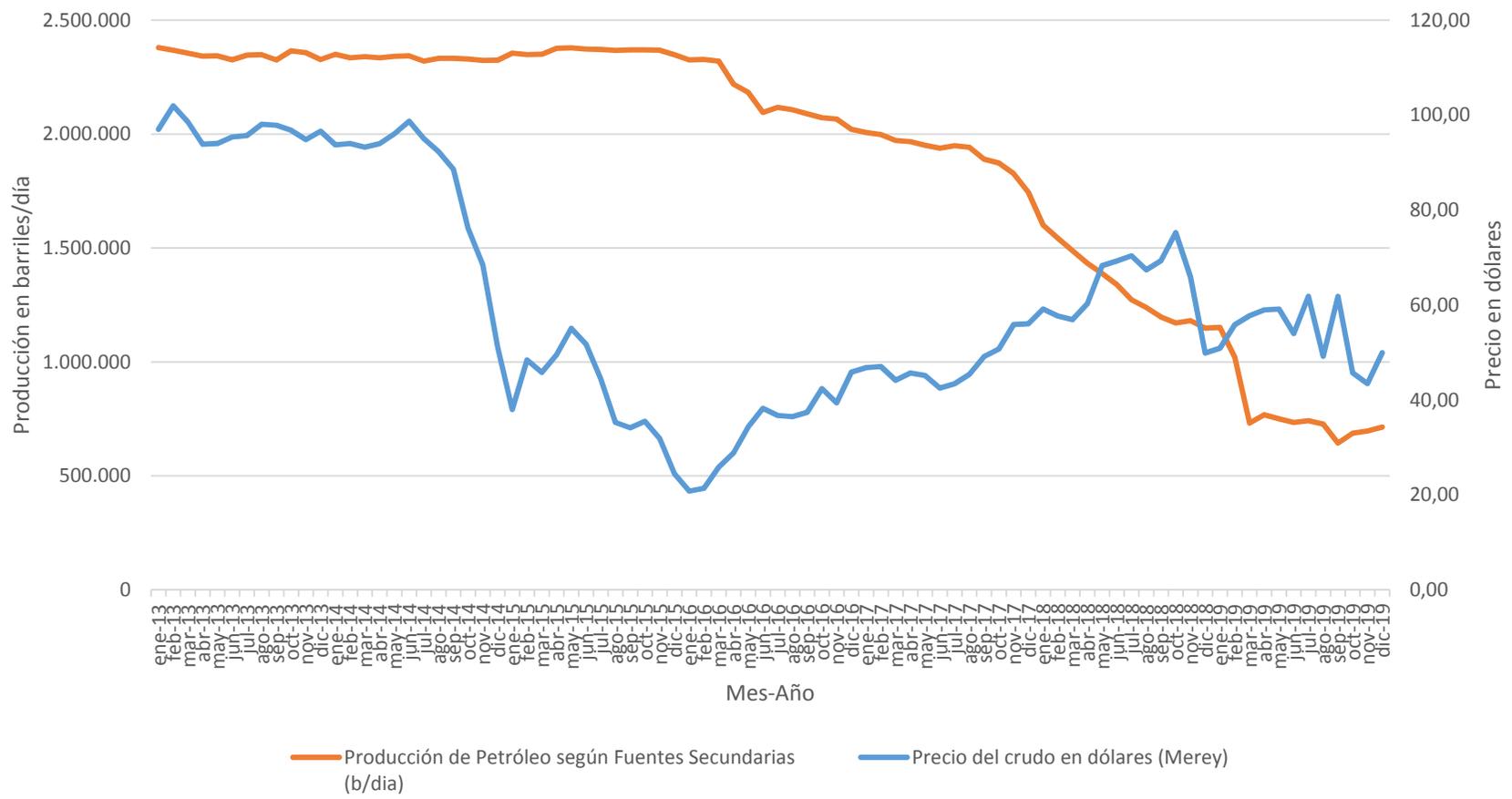
**Gráfico N° 7. Evolución de precios del petróleo cesta de referencia OPEP y Merey Años 2013-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

Habiendo observado el comportamiento de la producción petrolera de Venezuela y el precio promedio del crudo en el período comprendido entre los años 2013 y 2019, es posible establecer un primer acercamiento a los ingresos petroleros del país a través de la representación gráfica de las dos variables anteriores de manera simultánea, antes de llevar a cabo algunos cálculos que permitirán establecer estimaciones para describir el comportamiento de los ingresos petroleros propiamente dichos.

Es así como se visualiza un primer período comprendido entre enero de 2013 y julio de 2014 en el que los ingresos petroleros permanecieron en el mismo rango debido a que tanto la producción como los precios del crudo se mantuvieron sin fluctuaciones significativas. A partir del mes de julio de 2014 inicia la caída de los precios del crudo y un período de alta volatilidad de los mismos, efecto que por sí solo impactaría negativamente en los ingresos petroleros venezolanos pero que se agudiza ya que también se inicia la caída progresiva de la producción petrolera venezolana. De hecho, para inicios del año 2016 en los que el precio del crudo inicia su recuperación, la caída de la producción de petróleo sigue su descenso pronunciado, por lo que los ingresos no tienden a recuperarse, razón por la cual resulta tan importante revisar el comportamiento tanto de los precios como de la producción promedio mensual. En los gráficos N° 8 y 9 se puede apreciar el comportamiento de los precios del crudo y de la producción petrolera venezolana simultáneamente como punto de inicio para describir el comportamiento de los ingresos petroleros del país entre enero de 2013 y diciembre de 2019.



**Gráfico N° 8. Evolución de precios del petróleo (Meroy) y la producción petrolera según fuentes oficiales Años 2013-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**



**Gráfico N° 9. Evolución de precios del petróleo (Mercury) y la producción petrolera según fuentes secundarias Años 2013-2019.**  
**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

Es a partir de la producción de petróleo promedio mensual (barriles por día, tomada de fuentes oficiales y fuentes secundarias) y el precio promedio mensual del crudo venezolano (dólares por barril) que puede llevarse a cabo la estimación de los ingresos petroleros para cada uno de los meses comprendidos entre enero de 2013 y diciembre de 2019 y de esta manera poder describir su comportamiento de forma tabulada y gráfica. Es importante destacar que se toman en cuenta la totalidad de barriles producidos como generadores de caja, es decir no se deduce aquella producción que forma parte de obligaciones bilaterales que se pagan por medio de exportaciones petroleras, ya que no se cuentan con datos exactos de cantidades asociadas a esos convenios. En ese sentido, en los cuadros N° 15 al 21 se muestra la estimación de los ingresos petroleros mensuales obtenidos por Venezuela en el lapso de tiempo estudiado.

**Cuadro N° 15. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2013.**

Período	Precio OPEP (dólares por barril, Merey)	Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día)	Producción de Petróleo Fuentes oficiales (barriles/día)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta Fuentes secundarias (dólares)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta fuentes oficiales (dólares)
ene-13	96,99	2.379.000	2.766.000	6.922.176.300,00	8.048.230.200,00
feb-13	101,94	2.368.000	2.748.000	7.241.817.600,00	8.403.933.600,00
mar-13	98,55	2.355.000	2.745.000	6.962.557.500,00	8.115.592.500,00
abr-13	93,84	2.342.000	2.754.000	6.593.198.400,00	7.753.060.800,00
may-13	94,02	2.343.000	2.758.000	6.608.665.800,00	7.779.214.800,00
jun-13	95,37	2.326.000	2.774.000	6.654.918.600,00	7.936.691.400,00
jul-13	95,68	2.346.000	2.754.000	6.733.958.400,00	7.905.081.600,00
ago-13	98,06	2.348.000	2.773.000	6.907.346.400,00	8.157.611.400,00
sep-13	97,85	2.325.000	2.794.000	6.825.037.500,00	8.201.787.000,00
oct-13	96,80	2.365.000	2.826.000	6.867.960.000,00	8.206.704.000,00
nov-13	94,83	2.357.000	2.854.000	6.705.429.300,00	8.119.344.600,00
dic-13	96,61	2.327.000	2.894.000	6.744.344.100,00	8.387.680.200,00

Fuente: Elaboración propia

**Cuadro N° 16. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2014.**

Período	Precio OPEP (dólares por barril, Merey)	Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día)	Producción de Petróleo Fuentes oficiales (barriles/día)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta Fuentes secundarias (dólares)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta fuentes oficiales (dólares)
ene-14	93,72	2.350.000	2.888.000	6.607.260.000,00	8.119.900.800,00
feb-14	94,00	2.335.000	2.878.000	6.584.700.000,00	8.115.960.000,00
mar-14	93,23	2.340.000	2.858.000	6.544.746.000,00	7.993.540.200,00
abr-14	93,99	2.335.000	2.836.000	6.583.999.500,00	7.996.669.200,00
may-14	96,06	2.341.000	2.832.000	6.746.293.800,00	8.161.257.600,00
jun-14	98,71	2.343.000	2.808.000	6.938.325.900,00	8.315.330.400,00
jul-14	95,06	2.320.000	2.776.000	6.616.176.000,00	7.916.596.800,00
ago-14	92,31	2.332.000	2.701.000	6.458.007.600,00	7.479.879.300,00
sep-14	88,61	2.332.000	2.701.000	6.199.155.600,00	7.180.068.300,00
oct-14	76,17	2.329.000	2.701.000	5.321.997.900,00	6.172.055.100,00
nov-14	68,42	2.323.000	2.694.000	4.768.189.800,00	5.529.704.400,00
dic-14	51,17	2.324.000	2.733.000	3.567.572.400,00	4.195.428.300,00

Fuente: Elaboración propia

**Cuadro N° 17. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2015.**

Período	Precio OPEP (dólares por barril, Merey)	Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día)	Producción de Petróleo Fuentes oficiales (barriles/día)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta Fuentes secundarias (dólares)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta fuentes oficiales (dólares)
ene-15	37,96	2.355.000	2.717.000	2.681.874.000,00	3.094.119.600,00
feb-15	48,41	2.349.000	2.742.000	3.411.452.700,00	3.982.206.600,00
mar-15	45,79	2.350.000	2.729.000	3.228.195.000,00	3.748.827.300,00
abr-15	49,49	2.376.000	2.717.000	3.527.647.200,00	4.033.929.900,00
may-15	55,09	2.378.000	2.759.000	3.930.120.600,00	4.559.799.300,00
jun-15	51,74	2.373.000	2.675.000	3.683.370.600,00	4.152.135.000,00
jul-15	44,43	2.371.000	2.659.000	3.160.305.900,00	3.544.181.100,00
ago-15	35,26	2.367.000	2.647.000	2.503.812.600,00	2.799.996.600,00
sep-15	34,13	2.369.000	2.630.000	2.425.619.100,00	2.692.857.000,00
oct-15	35,48	2.369.000	2.601.000	2.521.563.600,00	2.768.504.400,00
nov-15	31,87	2.368.000	2.587.000	2.264.044.800,00	2.473.430.700,00
dic-15	24,42	2.348.000	2.570.000	1.720.144.800,00	1.882.782.000,00

Fuente: Elaboración propia

**Cuadro N° 18. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2016.**

Período	Precio OPEP (dólares por barril, Merey)	Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día)	Producción de Petróleo Fuentes oficiales (barriles/día)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta Fuentes secundarias (dólares)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta fuentes oficiales (dólares)
ene-16	20,80	2.325.000	2.558.000	1.450.800.000,00	1.596.192.000,00
feb-16	21,38	2.327.000	2.529.000	1.492.537.800,00	1.622.100.600,00
mar-16	25,83	2.320.000	2.515.000	1.797.768.000,00	1.948.873.500,00
abr-16	28,84	2.219.000	2.490.000	1.919.878.800,00	2.154.348.000,00
may-16	34,28	2.183.000	2.370.000	2.244.997.200,00	2.437.308.000,00
jun-16	38,22	2.095.000	2.364.000	2.402.127.000,00	2.710.562.400,00
jul-16	36,71	2.117.000	2.355.000	2.331.452.100,00	2.593.561.500,00
ago-16	36,46	2.107.000	2.328.000	2.304.636.600,00	2.546.366.400,00
sep-16	37,38	2.089.000	2.334.000	2.342.604.600,00	2.617.347.600,00
oct-16	42,36	2.072.000	2.316.000	2.633.097.600,00	2.943.172.800,00
nov-16	39,37	2.066.000	2.274.000	2.440.152.600,00	2.685.821.400,00
dic-16	45,86	2.021.000	2.270.000	2.780.491.800,00	3.123.066.000,00

Fuente: Elaboración propia

**Cuadro N° 19. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2017.**

Período	Precio OPEP (dólares por barril, Merey)	Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día)	Producción de Petróleo Fuentes oficiales (barriles/día)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta Fuentes secundarias (dólares)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta fuentes oficiales (dólares)
ene-17	46,81	2.007.000	2.250.000	2.818.430.100,00	3.159.675.000,00
feb-17	47,03	1.998.000	2.248.000	2.818.978.200,00	3.171.703.200,00
mar-17	44,14	1.972.000	2.235.000	2.611.322.400,00	2.959.587.000,00
abr-17	45,66	1.967.000	2.194.000	2.694.396.600,00	3.005.341.200,00
may-17	45,16	1.951.000	2.189.000	2.643.214.800,00	2.965.657.200,00
jun-17	42,49	1.938.000	2.156.000	2.470.368.600,00	2.748.253.200,00
jul-17	43,41	1.949.000	2.121.000	2.538.182.700,00	2.762.178.300,00
ago-17	45,38	1.942.000	2.100.000	2.643.838.800,00	2.858.940.000,00
sep-17	49,13	1.890.000	2.085.000	2.785.671.000,00	3.073.081.500,00
oct-17	50,70	1.873.000	1.955.000	2.848.833.000,00	2.973.555.000,00
nov-17	55,86	1.827.000	1.837.000	3.061.686.600,00	3.078.444.600,00
dic-17	56,04	1.745.000	1.621.000	2.933.694.000,00	2.725.225.200,00

Fuente: Elaboración propia

**Cuadro N° 20. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2018.**

Período	Precio OPEP (dólares por barril, Merey)	Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día)	Producción de Petróleo Fuentes oficiales (barriles/día)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta Fuentes secundarias (dólares)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta fuentes oficiales (dólares)
ene-18	59,14	1.601.000	1.769.000	2.840.494.200,00	3.138.559.800,00
feb-18	57,68	1.543.000	1.586.000	2.670.007.200,00	2.744.414.400,00
mar-18	56,92	1.488.000	1.509.000	2.540.908.800,00	2.576.768.400,00
abr-18	60,24	1.433.000	1.505.000	2.589.717.600,00	2.719.836.000,00
may-18	68,29	1.388.000	1.533.000	2.843.595.600,00	3.140.657.100,00
jun-18	69,25	1.340.000	1.531.000	2.783.850.000,00	3.180.652.500,00
jul-18	70,37	1.273.000	1.469.000	2.687.430.300,00	3.101.205.900,00
ago-18	67,38	1.239.000	1.448.000	2.504.514.600,00	2.926.987.200,00
sep-18	69,31	1.197.000	1.434.000	2.488.922.100,00	2.981.716.200,00
oct-18	75,25	1.171.000	1.433.000	2.643.532.500,00	3.234.997.500,00
nov-18	65,87	1.181.000	1.464.000	2.333.774.100,00	2.893.010.400,00
dic-18	49,89	1.148.000	1.511.000	1.718.211.600,00	2.261.513.700,00

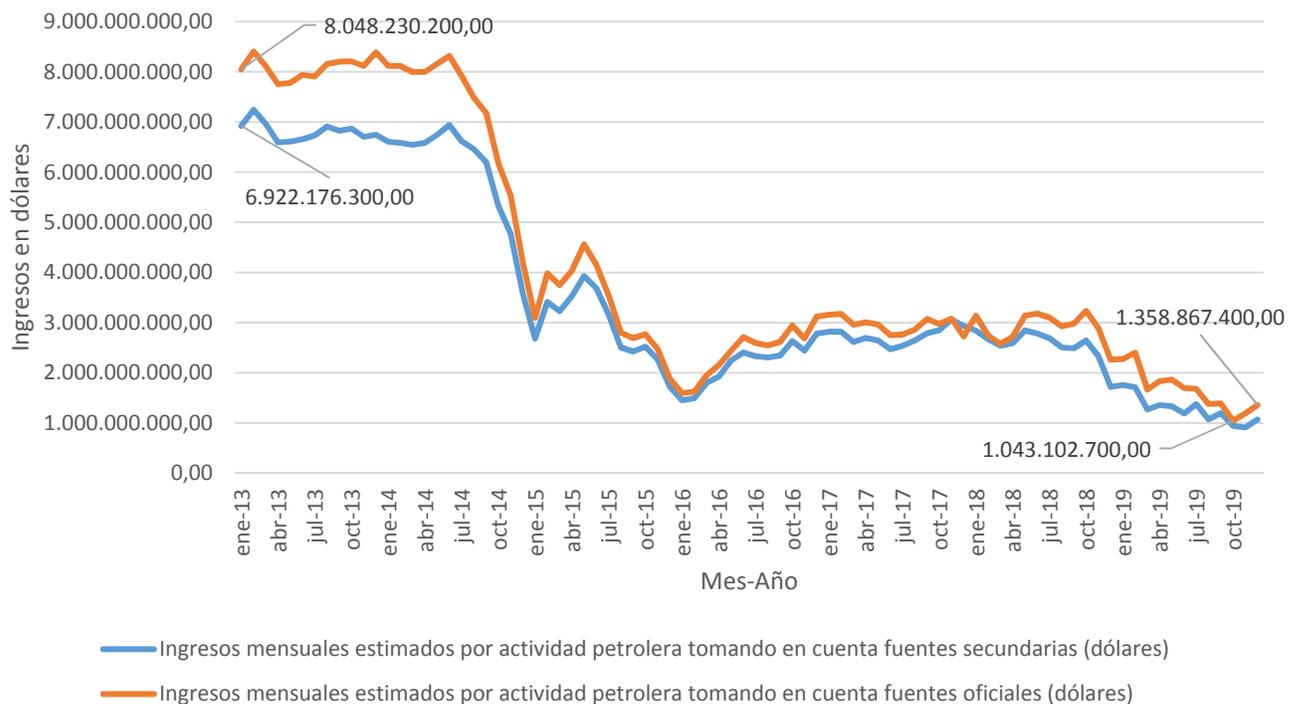
Fuente: Elaboración propia

**Cuadro N° 21. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2019.**

Período	Precio OPEP (dólares por barril, Merey)	Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día)	Producción de Petróleo Fuentes oficiales (barriles/día)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta Fuentes secundarias (dólares)	Ingresos mensuales por actividad petrolera tomando en cuenta fuentes oficiales (dólares)
ene-19	50,90	1.151.000	1.488.000	1.757.577.000,00	2.272.176.000,00
feb-19	55,85	1.021.000	1.432.000	1.710.685.500,00	2.399.316.000,00
mar-19	57,75	732.000	960.000	1.268.190.000,00	1.663.200.000,00
abr-19	58,95	768.000	1.037.000	1.358.208.000,00	1.833.934.500,00
may-19	59,15	750.000	1.050.000	1.330.875.000,00	1.863.225.000,00
jun-19	53,98	734.000	1.047.000	1.188.639.600,00	1.695.511.800,00
jul-19	61,84	742.000	906.000	1.376.558.400,00	1.680.811.200,00
ago-19	49,17	727.000	933.000	1.072.397.700,00	1.376.268.300,00
sep-19	61,79	644.000	749.000	1.193.782.800,00	1.388.421.300,00
oct-19	45,69	687.000	761.000	941.670.900,00	1.043.102.700,00
nov-19	43,44	697.000	912.000	908.330.400,00	1.188.518.400,00
dic-19	49,94	714.000	907.000	1.069.714.800,00	1.358.867.400,00

Fuente: Elaboración propia

Los datos anteriores y su comportamiento en el tiempo pueden ser apreciados de mejor manera a través del gráfico N° 10, observando una caída altamente significativa de los ingresos por concepto de la actividad petrolera a partir de mediados del año 2014 hasta inicios del año 2015, con una leve recuperación los primeros meses de este último año pero que a partir de junio continúan su tendencia hacia la disminución con una caída menos pronunciada que prácticamente se mantuvo hasta finales del año 2019, sobre todo debido a la debacle de la producción petrolera nacional, tal y como se ha podido apreciar con anterioridad.



**Gráfico N° 10. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013-2019. Fuente: Elaboración propia.**

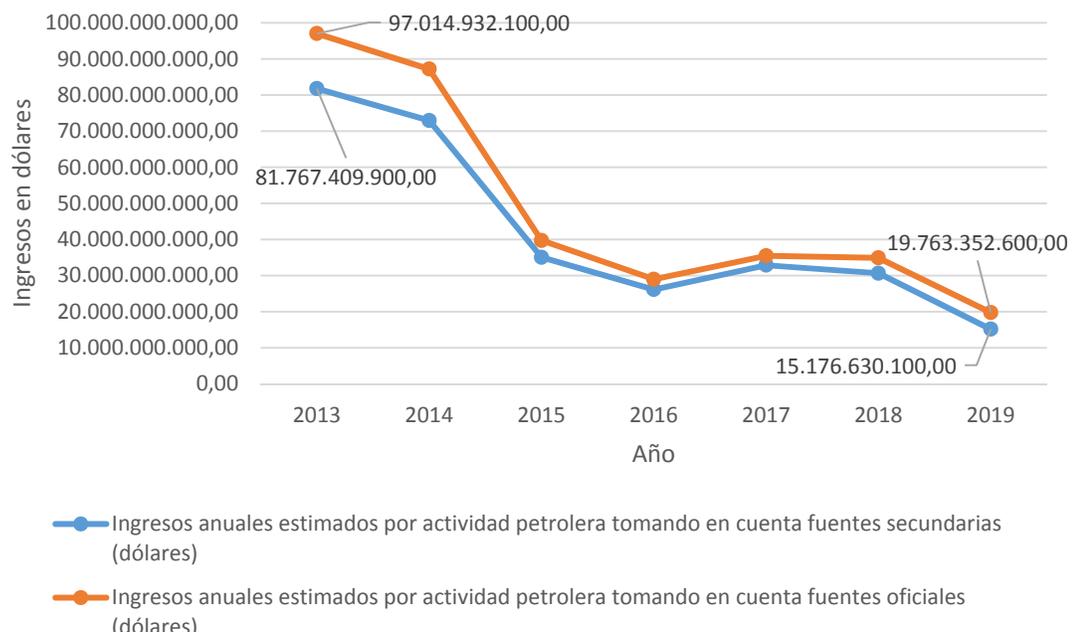
Tomando los datos mensuales se pueden calcular los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela durante el período 2013-2019 tanto a partir de fuentes oficiales como fuentes secundarias, los cuales pueden

apreciarse en el cuadro N° 22, apreciando de manera más sencilla su comportamiento a través de los gráficos N° 11 al 13. Es así como puede observarse una dramática disminución de los ingresos petroleros anuales, que si se toman en cuenta las fuentes oficiales de producción, para el año 2013 Venezuela obtuvo aproximadamente 97 millardos de dólares y para el año 2019 esa cifra se reduce de manera dramática a casi 20 millardos de dólares, lo que sin lugar a dudas podría representar uno de los factores que incide con mayor fuerza en la crisis económica que se vive en los últimos años.

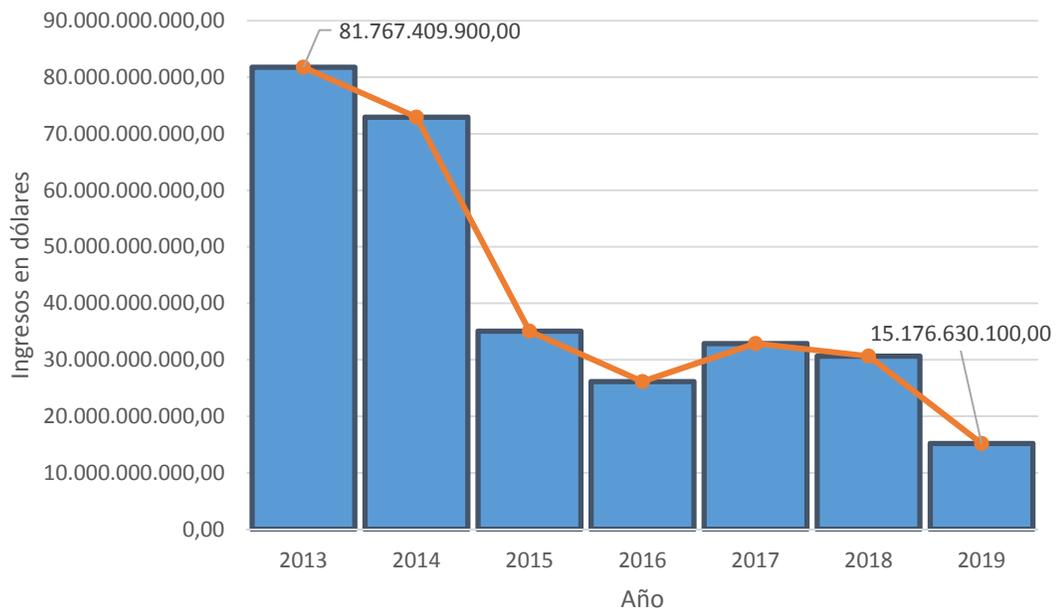
**Cuadro N° 22. Ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013-2019.**

Período	Ingresos anuales estimados por actividad petrolera tomando en cuenta fuentes secundarias (dólares)	Ingresos anuales estimados por actividad petrolera tomando en cuenta fuentes oficiales (dólares)
2013	81.767.409.900,00	97.014.932.100,00
2014	72.936.424.500,00	87.176.390.400,00
2015	35.058.150.900,00	39.732.769.500,00
2016	26.140.544.100,00	28.978.720.200,00
2017	32.868.616.800,00	35.481.641.400,00
2018	30.644.958.600,00	34.900.319.100,00
2019	15.176.630.100,00	19.763.352.600,00

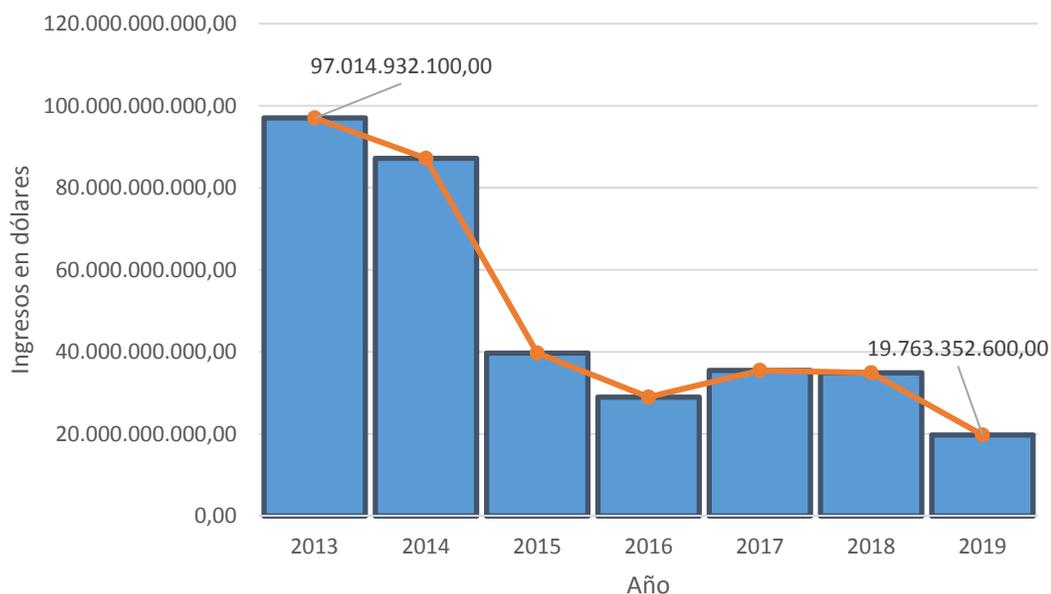
**Fuente: Elaboración propia.**



**Gráfico N° 11. Ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013-2019. Fuente: Elaboración propia.**



**Gráfico N° 12. Ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013-2019 tomando en cuenta fuentes secundarias. Fuente: Elaboración propia.**



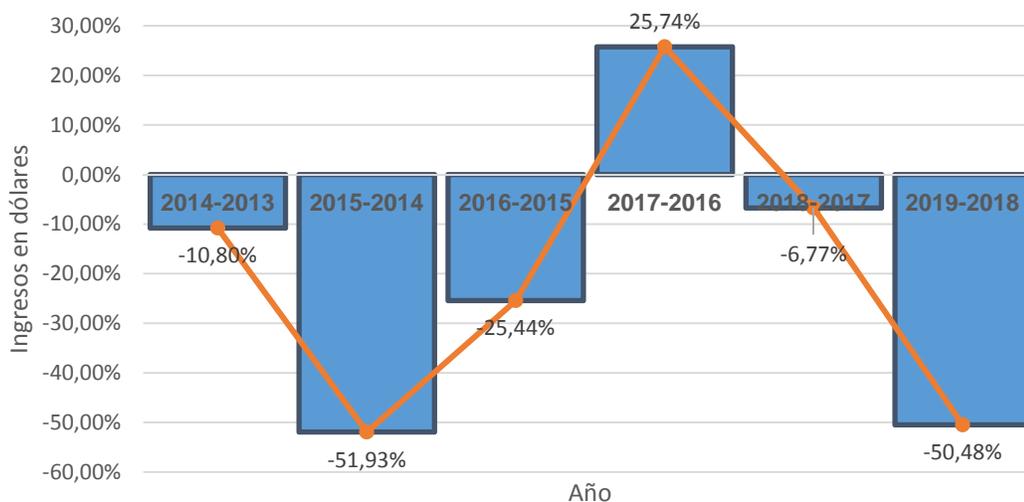
**Gráfico N° 13. Ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013-2019 tomando en cuenta fuentes oficiales. Fuente: Elaboración propia.**

Para mejorar aún más la descripción del comportamiento de los ingresos petroleros, se calcularon las variaciones porcentuales de los ingresos obtenidos año a año por actividad petrolera de Venezuela, obteniendo valores negativos prácticamente para todos los años a excepción de la comparación entre los años 2017 y 2016, en los que los ingresos crecen más de un 20%, aunque para el último período analizado se profundiza la caída hasta valores cercanos al 50%. De esta manera, a través del cuadro N° 23 y los gráficos N° 14 y 15 pueden apreciarse dichos valores, destacando una cifra que podría resumir por sí misma el comportamiento de los ingresos petroleros y que prácticamente coincide cuando se toman los valores de producción de fuentes oficiales y fuentes secundarias, la cual es la variación porcentual de los ingresos si se comparan aquellos del año 2013 y 2019, dando como resultado una disminución de los ingresos del 80% aproximadamente, cifra altamente preocupante tomando en cuenta que el sector petrolero es del que se obtiene la mayor parte de las divisas del país y del que dependió Venezuela durante muchas décadas para su crecimiento y desarrollo.

**Cuadro N° 23. Variaciones porcentuales de los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019.**

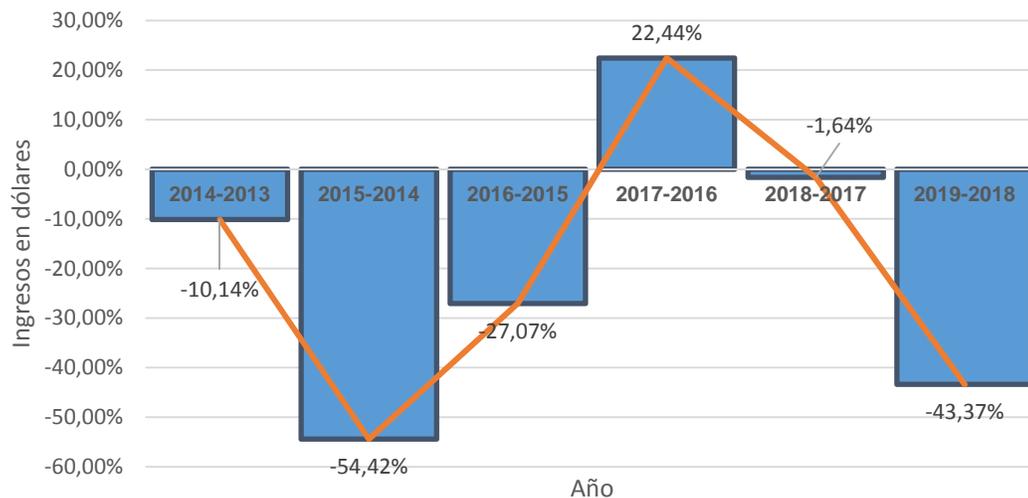
Período	Variaciones porcentuales de los Ingresos anuales por actividad petrolera tomando en cuenta fuentes secundarias (dólares)	Variaciones porcentuales de los Ingresos anuales por actividad petrolera tomando en cuenta fuentes oficiales (dólares)
2014-2013	-10,80%	-10,14%
2015-2014	-51,93%	-54,42%
2016-2015	-25,44%	-27,07%
2017-2016	25,74%	22,44%
2018-2017	-6,77%	-1,64%
2019-2018	-50,48%	-43,37%
2019-2013	-81,44%	-79,63%

Fuente: Elaboración propia.



**Gráfico N° 14. Variaciones porcentuales de los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019 tomando en cuenta fuentes secundarias.**

Fuente: Elaboración propia.



**Gráfico N° 15. Variaciones porcentuales de los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019 tomando en cuenta fuentes oficiales. Fuente: Elaboración propia.**

En este punto de la investigación es necesario llevar a cabo una serie de precisiones importantes sobre todo al momento de hablar de ingresos petroleros y renta petrolera, haciendo énfasis en que son los primeros el objeto de estudio de este primer capítulo. Rodríguez y Rodríguez<sup>76</sup> afirman que la renta, según su definición económica, representa un excedente por encima de la remuneración que se necesita para llevar a cabo una actividad productiva, es decir, la renta petrolera por barril es equivalente al diferencial entre el costo marginal de producción y el precio del mercado, lo cual incluiría un retorno razonable del capital invertido tomando en cuenta el riesgo asumido. En ese sentido Baptista y Mommer explican lo siguiente:

La teoría económica define la renta de la tierra como una ganancia excedentaria, por sobre la ganancia normal que garantiza la continuidad de la actividad productiva. La medición de la renta, por lo tanto, implica la definición de lo que puede considerarse como una remuneración adecuada o normal del capital petrolero.

<sup>76</sup> Rodríguez, P. y Rodríguez, L. (2013) El Petróleo como Instrumento de Progreso, una nueva relación ciudadano, Estado, petróleo. Ediciones IESA. Caracas.

Empero, no toda la renta así definida se la apropia el Estado-propietario del recurso natural. Es un hecho histórico que las compañías extranjeras se hicieron de una parte importante de ella, obteniendo ganancias extraordinarias. Estas últimas, debe entenderse, no desaparecieron con la nacionalización, y sirven para financiar los planes de expansión de la industria petrolera nacional. Por otra parte, el Estado venezolano, frente a la industria petrolera, no sólo cumple el papel de propietario que cobra una renta de la tierra, sino también el papel del soberano que cobra impuestos generales a todos los agentes económicos. De manera que no todo el ingreso fiscal petrolero constituye una renta. Esta situación obliga a definir también un nivel impositivo normal, por lo que sólo aquel ingreso petrolero fiscal que exceda este nivel se considerará, efectivamente, como la renta petrolera del Estado. Tomando en cuenta las experiencias históricas de países desarrollados, se admite como nivel impositivo normal un 40% sobre la ganancia normal.<sup>77</sup>

Tal y como lo afirman dichos autores, no todo ingreso fiscal petrolero representa renta, por lo que la captación de recursos por parte del Estado Venezolano tendría aún más limitaciones que las demostradas a partir de la contracción de una proporción cercana al 80% de los ingresos petroleros entre el año 2013 y el 2019. Ahora bien, desde la perspectiva de economistas nacionales destacados, como por ejemplo Asdrúbal Oliveros<sup>78</sup>, se tiene que Venezuela nunca antes en su historia se había enfrentado a caídas de los ingresos petroleros tan significativas, que prácticamente pudieran dejar al gobierno venezolano sin la capacidad de cubrir los gastos mínimos nacionales asociados con la compra de alimentos y combustibles, añadiendo que el aporte fiscal por actividad petrolera es prácticamente cero ya que, además de la caída de los ingresos por exportaciones, no hay ni siquiera capacidad de recaudar impuesto sobre la renta o regalías. Explica además que el petróleo en Venezuela continúa representando aproximadamente el 75% de los

---

<sup>77</sup> Baptista, A. y Mommer, B. (1990) Renta Petrolera y Distribución Factorial del Ingreso. Recuperado de: <http://www.ildis.org.ve/website/administrador/uploads/RentaPetrolera.pdf>

<sup>78</sup> Oliveros, A. (2020) El aporte fiscal de PDVSA es "0" en 2020. Recuperado de: <http://www.petroguia.com/pet/noticias/petr%C3%B3leo/el-aporte-fiscal-de-pdvsa-es-%E2%80%9C0%E2%80%9D-en-2020#:~:text=El%20director%20de%20la%20consultora,80%25%20con%20respecto%20a%202019.>

ingresos nacionales, por lo que permanece como la principal fuente de ingreso del Estado y su caída representa un colapso en el flujo de caja que impacta negativamente tanto en el desempeño del Gobierno como en la vida de los ciudadanos.

En opinión de Guerra citado por Reyes<sup>79</sup>, el negocio petrolero como principal fuente de ingresos de Venezuela fue desarticulado por parte del gobierno nacional, haciendo retroceder las exportaciones hasta niveles de la década de 1930, disminuyendo evidentemente los únicos ingresos que pueden ayudar a solventar la grave crisis económica que atraviesa el país. El economista afirma que la grave caída de la producción petrolera se ha traducido en una pérdida significativa de los ingresos que en teoría hubiesen servido para la importación de medicinas, alimentos, pagar la deuda externa y en términos generales evitar que el país se encuentre sumido en la situación actual, lo cual se une al hecho de que no se establecieron mecanismos de ahorro cuando los precios del petróleo sobrepasaban los cien dólares por barril y la producción era cercana a los tres millones de barriles diarios.

En síntesis, la opinión de economistas destacados en el ámbito nacional así como los datos y la información consolidada que se presenta para el logro del primer objetivo de la investigación, permitieron describir de manera clara el comportamiento de los ingresos petroleros desde el mes de enero de 2013 diciembre de 2019, siendo importante recapitular desde los principales elementos que lo afectan, en este caso la producción petrolera venezolana y los precios del crudo, ambos en el período de tiempo definido.

---

<sup>79</sup> Reyes, R. (2018) Por caída de producción petrolera Venezuela deja de percibir 14 millardos de dólares en 2018. Crónica Uno. Recuperado de: <https://cronica.uno/por-caida-de-produccion-petrolera-venezuela-deja-de-percibir-14-millardos-en-2018/>

En cuanto a la producción petrolera venezolana se pudo encontrar que la Organización de Países Exportadores de Petróleo consolida los datos obtenidos a partir de fuentes oficiales, es decir directamente del gobierno venezolano, así como de instituciones independientes vinculadas al mercado petrolero internacional, llamadas fuentes secundarias, que poseen discrepancias en cuanto a las magnitudes de la producción pero coinciden en afirmar que la tendencia de la producción de crudo ha sido claramente a la baja, sobre todo a partir de finales del año 2015 y principios del 2016, obteniendo al final valores cercanos a una contracción del 70% si se comparan los valores de los años 2013 y 2019, demostrando un claro declive de la industria petrolera nacional y de las exportaciones de crudo.

En relación con los precios del crudo venezolano, con datos también de la Organización de Países Exportadores de Petróleo, se pudo verificar primero que se encuentra siempre en niveles inferiores al de la cesta de referencia OPEP y que durante enero de 2013 hasta julio de 2014 se mantuvo en valores cercanos a los 100 dólares por barril, iniciando una caída bastante significativa luego de ese lapso hasta rondar los 40 dólares por barril, con una recuperación que los ubicó en 60 dólares pero un desplome en el mes de enero de 2016 hasta los 20 dólares por barril, que representa el mínimo valor alcanzado en el período de tiempo analizado. Posteriormente, el valor del barril de crudo venezolano se ubicó cerca de los 80 dólares para octubre de 2018, entrando en un período de alta volatilidad durante los meses subsiguientes, ubicándose para el mes de diciembre de 2019 en 50 dólares aproximadamente.

Es posible afirmar que Venezuela pudo mantener ingresos por concepto de actividad petrolera bastante importantes durante los primeros 18 meses analizados, debido principalmente a la estabilidad de su producción petrolera y de unos buenos niveles en los precios del crudo, situación que cambia cuando la producción petrolera empieza a disminuir progresivamente hasta

niveles históricos a finales del año 2019, en los que incluso el precio como variable asociada al ingreso debería ser sumamente alto para poder contar con los ingresos necesarios para el funcionamiento de la industria y de la economía del país. En ese sentido, se pudo demostrar a través de esta investigación que, en términos porcentuales, los ingresos petroleros de Venezuela han sufrido fuertes contracciones si se comparan año tras año, a excepción del año 2017 en el que éstos se incrementaron cerca de un 20%, pudiendo finalmente observar una disminución total de los ingresos por concepto de la actividad petrolera de Venezuela de un 80% aproximadamente si se comparan los obtenidos en el año 2013 y en el año 2019, lo cual puede representar un elemento altamente negativo, con efectos devastadores en una economía que se ha caracterizado por depender del petróleo como principal recurso para obtener los ingresos necesarios para su funcionamiento, crecimiento y desarrollo en todos los ámbitos.

## **CAPITULO II**

### **CRECIMIENTO ECONÓMICO DE VENEZUELA DURANTE EL PERÍODO 2013-2019**

#### **Antecedentes**

En el ámbito internacional, la Comisión Económica para América Latina (CEPAL)<sup>80</sup> a través de un trabajo denominado “Estudio Económico para América Latina y el Caribe” estableció una descripción y posterior análisis de la situación venezolana en cuanto a tres elementos principales, los rasgos generales de la evolución reciente, la política económica, y la evolución de las principales variables, específicamente la evolución del sector externo, el crecimiento económico, la inflación, remuneraciones y el empleo. En cuanto al crecimiento económico, la CEPAL pudo evidenciar que Venezuela atraviesa en los últimos años una fase prolongada de contracción de la actividad económica, siendo el año 2017 el cuarto año consecutivo de caída del PIB con un retroceso de 13%, causado por múltiples factores como los problemas en la generación y distribución de electricidad, en la obtención de insumos, así como en la captación de divisas que han impactado de manera notable tanto en la industria privada como en la pública, aunado a la caída de la producción de petróleo, su principal recurso, que se prevé seguirá su disminución en los años subsiguientes debido a la profundización de la crisis actual.

Siendo el crecimiento económico de Venezuela el evento de estudio de este capítulo, el trabajo descrito representa un primer acercamiento hacia el

---

<sup>80</sup> Comisión Económica para América Latina (2018) Estudio Económico para América Latina y el Caribe. CEPAL.

comportamiento de dicha variable en sus diferentes dimensiones y un punto de vista objetivo sobre las implicaciones del deterioro de la economía venezolana ocurrido en los últimos años, que no solamente ha traído consecuencias en ese ámbito sino que se ha reflejado socialmente, incidiendo de manera perjudicial en las circunstancias y modo de vida de los habitantes del país.

Por otra parte, Selman y Fornet<sup>81</sup> a través de su investigación denominada “Venezuela: Análisis económico de un país en crisis”, establecieron un recorrido sumamente amplio sobre un conjunto de variables que conforman el entorno económico venezolano, tales como la violación a la propiedad privada, el ambiente de negocios, la industria petrolera, el ingreso y deuda pública, el control de cambios, la inflación y la crisis en los servicios públicos. Una vez explicados todos los detalles asociados con cada uno de esos aspectos, los autores afirman que Venezuela se encuentra inmersa en una crisis económica, política y social sin precedentes, especialmente debido al planteamiento y ejecución de políticas públicas que han generado altos niveles de pobreza y violencia entre los diferentes sectores que componen la sociedad. Hacen énfasis en otorgar la responsabilidad de la crisis al sistema político imperante en Venezuela, caracterizado por un orden institucional que no protege el derecho a la propiedad, con una corrupción generalizada que proporciona privilegios a muy pocos en detrimento del bienestar de la población, reflejando todo ello en una contracción económica sin parangón en la historia reciente y sin buenos perspectivas para los años siguientes.

Este trabajo lleva a cabo un análisis de suma importancia para la presente investigación, ya que permite establecer una perspectiva asociada a múltiples variables en el ámbito económico de Venezuela, incluyendo su

---

<sup>81</sup>Selman, E. y Fornet, R. (2014) Venezuela: Análisis Económico de un País en Crisis. Centro Regional de Estrategias Económicas Sostenibles (CREES).

crecimiento económico, lo cual contribuyó con la generación de conclusiones sobre las causas de la crisis actual, esencialmente a nivel político, que sirven de referencia o enfoque para lograr el objetivo establecido de la manera más exacta posible a través del acceso a múltiples fuentes de datos trascendentales.

En el ámbito nacional, Santeliz y Contreras<sup>82</sup> en su trabajo llamado “La Crisis del Crecimiento Económico Venezolano: La Inversión Extranjera Directa como Parte de la Solución” persiguieron profundizar en la discusión sobre la interpretación de las causas que producen que la economía venezolana tenga como característica el fenómeno llamado trampa del ingreso medio, planteando la diversificación de la producción y de las exportaciones como una estrategia de suma importancia para salir de dicha trampa, promoviendo la creación de un ambiente adecuado para atraer la inversión nacional y foránea y la administración eficiente de los recursos de la industria petrolera. Es así como, a partir de la descripción del PIB per cápita y la productividad, concluyen que efectivamente la economía venezolana encuentra en una trampa de desarrollo, debido en términos generales a la baja rentabilidad del capital, la desigualdad, la inestabilidad de las políticas económicas, la caída de la productividad del trabajo, la crisis de la deuda externa, el impacto del sector petrolero y la estructura fiscal. En ese sentido, los autores consideran como aporte para superar esa situación, abonar el camino hacia la diversificación productiva, buscar nuevas fuentes de financiamiento, incentivando el regreso del ahorro externo, todo ello logrando en el mediano plazo la obtención de niveles moderados de inflación, el crecimiento sostenido del sector industrial y el logro de la estabilidad cambiaria, mejorando

---

<sup>82</sup> Santeliz, A. y Contreras, J. (2018) La Crisis del Crecimiento Económico Venezolano: La Inversión Extranjera Directa como Parte de la Solución. Serie Documentos de Trabajo BCV. N° 170.

ampliamente la imagen de la economía nacional frente a inversionistas internacionales.

La principal contribución de este trabajo para la investigación radica en la descripción del comportamiento del Producto Interno Bruto per cápita de Venezuela, incluso desde el año 1950, observando los diferentes ciclos vividos desde dicha época caracterizados por un crecimiento sostenido hasta 1977, iniciando el declive en el año 1978 y posteriores fluctuaciones que han capturado el país en una trampa de desarrollo, la cual ha reducido las dimensiones de la economía nacional hasta niveles que no permiten aprovechar los rendimientos crecientes con las escalas de producción. Es así como es posible apreciar enfoques de suma importancia que serán tomados en cuenta para la descripción del crecimiento económico venezolano en el período 2013-2019 que se llevará adelante en el presente capítulo.

Finalmente, Gallo<sup>83</sup> en su investigación denominada “Crecimiento y desigualdad: Actualidad de una vieja paradoja” estableció una amplia revisión de la literatura asociada a la relación entre el crecimiento económico y la desigualdad, así como la evidencia empírica sobre el tema. En ese sentido, el autor pudo determinar que, a pesar de que existen grandes aportes a la literatura, no hay evidencias sobre una relación definida e incluso afirma que se está bastante lejos de generalizar las vías a través de las cuales el crecimiento económico impacta la distribución del ingreso, estableciendo además que una de las mejores formas en las que se puede contribuir para determinar la manera en que se relacionan esas variables es el análisis de los cambios en la desigualdad que se han dado dentro de países individuales y sus diferentes causas, siendo el ahorro uno de los elementos clave a detallar. Específicamente en lo que a los países latinoamericanos se refiere, la

---

<sup>83</sup> Gallo, C. (2003) Crecimiento y Desigualdad: Actualidad de una Vieja Paradoja. Revista Venezolana de Economía y Ciencias Sociales. 9,3. P.57-79.

desigualdad de los ingresos ha sido producto de los diferentes ciclos económicos que se han desarrollado, siendo importante destacar que las recesiones en Latinoamérica han incrementado significativamente la desigualdad pero el crecimiento no ha sido efectivo al momento de reducirla, aspecto que ha afectado de manera importante el desarrollo de los países de esta parte del mundo.

Es así como este trabajo es de suma relevancia para la presente investigación, ya que permite ubicar el crecimiento económico como una importante variable asociada al incremento o reducción de la desigualdad en los países, aunque se ha comprobado que sobre ésta también influye de manera notable la educación, la tasa de crecimiento de la población, el sistema político o las características específicas de los países, por lo que el crecimiento económico y su relación con todos esos factores mencionados puede efectivamente contribuir a la determinación de los nexos con la desigualdad o la distribución del ingreso en el contexto específico de una nación.

## **Bases Teóricas**

### **La Economía**

Para que la sociedad como se conoce en la actualidad adquiriera la modernidad y la prosperidad de la que goza, fue necesario contar con un sistema que permitiese coordinar de manera eficiente el conjunto de actividades productivas que se llevan a cabo, motivo por el cual Krugman, Wells y Graddy<sup>84</sup> indican que al hablar de ese sistema se hace referencia directamente a la economía, la cual definen como la ciencia social que se

---

<sup>84</sup> Krugman, P.; Wells, R. y Graddy, Kathryn (2013) Fundamentos de Economía. Barcelona. Editorial Reverté.

encarga de estudiar la producción, la distribución y el consumo de bienes y servicios, que puede catalogarse como exitosa en la medida en que suministre estos últimos. Samuelson y Nordhaus<sup>85</sup> por su parte, evocan las principales funciones y definiciones de la economía, de la siguiente manera:

- Estudia la manera en que se fijan los precios del trabajo, del capital y de la tierra en la economía y el modo en que se utilizan para asignar los recursos.
- Explora la conducta de los mercados financieros y analiza la manera en que asignan el capital al resto de la economía.
- Examina la distribución de la renta y sugiere algunas fórmulas para ayudar a los pobres sin afectar negativamente a los resultados de la economía.
- Examina la influencia del gasto, los impuestos y los déficits presupuestarios públicos en el crecimiento.
- Estudia las oscilaciones del desempleo y de la producción que constituyen el ciclo económico y elabora medidas para mejorar el crecimiento económico.
- Examina los patrones del comercio internacional y analiza las consecuencias de las barreras comerciales.
- Analiza el crecimiento en los países en vías de desarrollo y propone medidas para fomentar la utilización eficiente de los recursos.<sup>86</sup>

Es así como los mismos autores, luego de exponer dichas ideas establecen una definición general que aborda temas comunes en éstas afirmando que la economía es el estudio de la forma en que las sociedades emplean los recursos escasos para generar mercancías de valor y distribuirlas entre los diferentes individuos. De esta manera delimitan dos ideas principales asociadas a la economía, los bienes escasos y la sociedad que los utiliza, que reflejan directamente la importancia de esta ciencia social sobre todo en la búsqueda de la eficiencia en el empleo de los recursos. Krugman, Wells y Graddy<sup>87</sup> afirman que la sociedad cuenta con la necesidad de elegir

---

<sup>85</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

<sup>86</sup> *Ibidem.* p.4.

<sup>87</sup> Krugman, P.; Wells, R. y Graddy, Kathryn (2013) Fundamentos de Economía. Barcelona. Editorial Reverté.

precisamente porque los recursos son escasos, entendiendo como recurso cualquier cosa que pueda emplearse para producir otra cosa, normalmente englobados en tierra, trabajo, capital y el capital humano propiamente dicho. Se dice entonces que los recursos son escasos ya que no hay suficientes cantidades de los mismos para satisfacer todas las formas en que la sociedad podría usarlos, y como ya se apreció representa una de las situaciones trascendentales para la existencia de la economía ya que:

Si fuera posible producir cantidades infinitas de todos y cada uno de los bienes o si se satisficieran plenamente los deseos humanos, ¿cuáles serían las consecuencias? No habría que ocuparse de estirar la limitada renta, puesto que se podría tener todo lo que se quisiera, las empresas no tendrían que preocuparse por el costo del trabajo o de la asistencia sanitaria; el Estado no tendría que pelearse por los impuestos o por el gasto, ya que a nadie le importaría. Por otra parte, como todos podrían tener tanto como quisieran, a nadie le importaría cómo se distribuye la renta entre las diferentes personas o clases. En ese paraíso de la prosperidad, no habría bienes económicos, es decir, bienes escasos o limitados. Todos serían gratuitos, como las arenas del desierto o el agua del mar. Los precios y los mercados serían irrelevantes. De hecho, la economía dejaría de ser una disciplina útil.<sup>88</sup>

Por tal motivo, los mismos autores reflejan que ninguna sociedad ha llegado a vivir en ese paraíso en el que las posibilidades no tienen límites, ya que efectivamente los bienes son escasos, limitados, y los deseos de las personas si pudieran caracterizarse como ilimitados. A pesar de décadas de desarrollo y crecimiento económico, no es suficiente ni siquiera para las principales potencias del mundo satisfacer los deseos de todas las personas, ya que no existen suficientes bienes y servicios para satisfacer ni una pequeña parte de los deseos de los consumidores a escala mundial. En vista de esta situación, en la que los bienes son escasos y los deseos ilimitados, es que surge el concepto de eficiencia, que significa utilización óptima de los recursos

---

<sup>88</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid. P.4

de la sociedad para satisfacer las necesidades y los deseos de los individuos. Samuelson y Nordhaus<sup>89</sup> afirman que la economía produce de forma eficiente cuando no puede mejorar el bienestar económico de una persona sin empeorar el de alguna otra, por lo que la esencia de la teoría económica es “reconocer la realidad de la escasez y averiguar entonces cómo debe organizarse la sociedad de tal manera que utilice del modo más eficiente los recursos”.<sup>90</sup>

Es así como estos últimos autores explican la lógica de la economía, siendo importante abordarla ya que se considera que la vida económica es sumamente compleja en el sentido en que las personas compran, venden, invierten, negocian, persuaden y amenazan, por lo que el fin de la ciencia económica radica en comprender todo ello de manera efectiva. Los economistas se valen de gran cantidad de herramientas para ello, en primer lugar, emplean el método científico, es decir, la observación de los asuntos y sucesos económicos, efectuar investigaciones históricas, basarse en datos y estadísticas para desarrollar análisis e incluso enfoques teóricos que permiten llevar a cabo grandes generalizaciones, como por ejemplo aquellas que apuntan a las ventajas del comercio internacional. Por otro lado, utilizan el análisis estadístico, con técnicas especializadas como la econometría, la cual aplica los instrumentos proporcionados por la estadística para resolver los problemas económicos. Es importante también tener en cuenta que los economistas deben conocer la existencia de algunas falacias comunes dentro del razonamiento en esa área, que pueden llevar a confusiones en la determinación de las causas de un acontecimiento específico o las consecuencias de medidas económicas adoptadas en un país particular. En

---

<sup>89</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

<sup>90</sup> *Ibíd*em p.4

ese sentido, Samuelson y Nordhaus exponen algunas de las falacias habituales en el razonamiento económico, como sigue:

- La falacia post hoc: La primera falacia se refiere a la deducción de una relación de causalidad. Se comete una falacia post hoc cuando se supone que como un acontecimiento ocurrió antes que otro, el primero fue la causa del segundo.
- No mantener todo lo demás constante: La segunda trampa es no mantener todo lo demás constante cuando se analiza una cuestión.
- La falacia de la composición: A veces se supone que lo que es cierto de una parte de un sistema también lo es todo de él. Sin embargo, en una economía es frecuente observar que el todo es diferente a la suma de las partes. Cuando se supone que lo que es cierto de una parte también lo es del todo, se comete la falacia de la composición.<sup>91</sup>

Vale la pena destacar que, al hablar de economía se engloban tres problemas fundamentales que las sociedades humanas deben afrontar y resolver, que tienen que ver con la respuesta a tres preguntas específicas: qué bienes se producen, cómo se producen y para quién se producen, interrogantes que se consideran fundamentales dentro de la llamada organización económica en la actualidad y que Samuelson y Nordhaus también amplían de la siguiente manera:

- ¿Qué bienes se producen y en qué cantidades? Una sociedad debe decidir qué cantidad de cada uno de los numerosos bienes y servicios posibles producirá y cuándo los producirá, ¿Utilizará recursos escasos para producir muchos bienes de consumo o menos bienes de consumo y más bienes de inversión que aumenten la producción y el consumo en el futuro?
- ¿Cómo se producen los bienes? Una sociedad debe decidir quién los producirá, con qué recursos y qué técnicas de producción utilizará.
- ¿Para quién se producen los bienes? ¿Quién recogerá los frutos de la actividad económica? O dicho en términos

---

<sup>91</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.p.5.

formales, ¿cómo habrá de dividirse el producto nacional entre los diferentes hogares? ¿Habrá muchos pobres y unos cuantos ricos? ¿Irán a parar las rentas a los directivos, a los trabajadores o a los terratenientes? ¿Facilitará la sociedad un consumo mínimo a los pobre o deben éstos trabajar si quieren sobrevivir?<sup>92</sup>

Las sociedades y los países en general buscan dar respuesta a todas esas interrogantes a partir de los diferentes sistemas económicos en los que se organizan y que son uno de los principales objetos de estudio de la economía. En términos generales, Samuelson y Nordhaus<sup>93</sup> describen dos formas principales de organizar una economía, cada una situada en un extremo distinto. La primera, en la que los gobiernos toman la gran mayoría de las decisiones económicas y las personas que ejercen los puestos jerárquicos superiores dictan las órdenes económicas a los puestos inferiores y, por otra parte, aquel en el que las decisiones se toman en los mercados, en los que las personas o las empresas llegan a acuerdos voluntarios para intercambiar bienes y servicios, normalmente a través del dinero. La primera forma es denominada economía autoritaria y la segunda economía de mercado, aunque los autores indican que existe una tercera vía, que son las llamadas economías mixtas, en las que hay elementos de las dos anteriores, ya que en la sociedad actual ninguna economía encaja perfectamente en alguno de los extremos explicados.

## **La Macroeconomía y la Microeconomía**

La economía se divide en dos grandes ramas, la macroeconomía y la microeconomía. Dornbusch, Fischer y Startz<sup>94</sup> afirman que la macroeconomía se encarga del estudio de la economía en su conjunto, de las expansiones y

---

<sup>92</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.p.8.

<sup>93</sup> Ibídem

<sup>94</sup> Dornbusch, R.; Fischer, S. y Startz, R. (2011) Macroeconomía. Madrid. Mc Graw Hill.

las contracciones, del crecimiento de la producción, de la balanza de pagos, de las tasas de desempleo e inflación, de los tipos de cambio y de la producción total de bienes y servicios en la economía, por lo que estudia todo lo relacionado con el crecimiento económico a largo plazo así como del conjunto de variaciones que componen el ciclo económico. En resumen, explican que la macroeconomía se ocupa de los principales elementos y problemas económicos de la actualidad, centrando la atención en la conducta de la economía y las medidas económicas que afectan variables sumamente importantes como la política monetaria y fiscal, el consumo, la inversión, el presupuesto del Estado y su deuda, las variaciones de los salarios y de los precios, entre otros.

Por otro lado, Samuelson y Nordhaus<sup>95</sup> explican que la macroeconomía se encarga del funcionamiento general de la economía, y se empezó a concebir como tal desde el año 1935 cuando John Maynard Keynes publicó su gran obra denominada Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero, en la que analizó las causas del desempleo y las recesiones económicas, la determinación de la inversión y el consumo, la gestión de los bancos centrales y en términos generales las razones por las que unos países se estancan y otros avanzan, todo esto en el contexto en el que Gran Bretaña y Estados Unidos intentaban recuperarse de la Gran Depresión de los años treinta, ideas que hasta la fecha siguen definiendo el estudio y la razón de ser de la macroeconomía.

En otro orden de ideas, Krugman, Wells y Graddy<sup>96</sup> citan a Adam Smith en su obra trascendental denominada La Riqueza de las Naciones, cuando éste afirma que los individuos frecuentemente contribuyen con la mejora de

---

<sup>95</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

<sup>96</sup> Krugman, P.; Wells, R. y Graddy, Kathryn (2013) Fundamentos de Economía. Barcelona. Editorial Reverté.

los intereses de la sociedad en general mientras persiguen mejorar su propio interés, es decir, un hombre de negocios que busca su propio beneficio a su vez enriquece la nación. Es allí cuando surge la frase “mano invisible” que desde entonces se emplea para hacer ver como una persona guiada por ésta puede promover unos fines que no formaban parte de sus intenciones o lo que es lo mismo, la forma en que una economía de mercado aprovecha el poder del interés propio o individual para obtener el bien de la sociedad. En este punto resulta importante aclarar que una economía de mercado, según los mismos autores, es aquella en la que la producción y el consumo se dan producto de las decisiones descentralizadas de múltiples empresas e individuos, sin la existencia de una autoridad central que le indique a la gente qué es lo que tiene que producir y a dónde enviarlo. De estas ideas surge la microeconomía como la otra gran rama de la economía, que se refiere al estudio sobre cómo los individuos toman sus propias decisiones así como la forma en que ellas se relacionan e interactúan.

Samuelson y Nordhaus<sup>97</sup> también hacen referencia a Adam Smith ya que lo consideran el fundador de la microeconomía, vista por ellos como la rama que se ocupa en la actualidad del comportamiento de entidades individuales tales como empresas, hogares y mercados. Los autores explican que Adam Smith consideró en su obra la forma como se fijan los precios así como los aspectos positivos y negativos del mecanismo de mercado. Más allá de eso, pudo identificar el conjunto de propiedades eficientes de los mercados, observando que los actos interesados de los individuos generan un beneficio económico. Si bien todos los elementos descritos datan del año 1776, su importancia sigue vigente e incluso han sido fundamentales para el desarrollo del estudio de la microeconomía y su aplicación en los diferentes ámbitos de las economías nacionales.

---

<sup>97</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

En resumen, Krugman, Wells y Graddy<sup>98</sup> aseveran que la microeconomía se enfoca en la forma como individuos y empresas toman sus decisiones así como analizar las consecuencias de las mismas. La macroeconomía por su parte, analiza el comportamiento agregado de la economía, o lo que es lo mismo, las formas en que interactúan las acciones de todas las empresas y los individuos para generar ciertos resultados para la economía en su totalidad.

### **Los Modelos de la Macroeconomía**

Desde la perspectiva de Dornbusch, Fischer y Startz<sup>99</sup>, la macroeconomía se encarga de relacionar hechos y teorías, para lo cual puede ser condensada u organizada alrededor de tres modelos particulares que describen la forma en que se desenvuelve el mundo en este ámbito y son ampliamente aplicables en diferentes instantes temporales, resumiéndose de la siguiente manera:

La conducta a muy largo plazo de la economía pertenece al campo de la teoría del crecimiento, que centra la atención en el crecimiento de la capacidad productiva de la economía para producir bienes y servicios. El estudio del muy largo plazo centra la atención en la acumulación histórica de capital y en las mejoras de la tecnología. En el modelo denominado el largo plazo, se hace una instantánea del modelo del muy largo plazo. En ese momento, el stock de capital y el nivel de tecnología pueden considerarse relativamente fijos, aunque se tienen en cuenta las perturbaciones temporales. El capital fijo y la tecnología determinan la capacidad productiva de la economía, que se denomina producción potencial. A largo plazo, la oferta de bienes y servicios es igual a la producción potencial. En este horizonte temporal, los precios y la inflación son determinados por las fluctuaciones de la demanda. A corto plazo, las fluctuaciones de la demanda determinan la cantidad de capacidad que se emplea y, por lo tanto, el nivel de producción y de desempleo. A diferencia de lo que ocurre a largo plazo, a corto

---

<sup>98</sup> Krugman, P.; Wells, R. y Graddy, Kathryn (2013) Fundamentos de Economía. Barcelona. Editorial Reverté.

<sup>99</sup> Dornbusch, R.; Fischer, S. y Startz, R. (2011) Macroeconomía. Madrid. Mc Graw Hill.

plazo los precios se mantienen relativamente fijos y la producción es variable. Es en el reino del modelo a corto plazo en el que se observa que la política macroeconómica desempeña el papel más importante.<sup>100</sup>

Los autores destacan que la mayoría de los macroeconomistas suscriben los modelos descritos pero tienen ciertas diferencias en cuanto al marco temporal en el que es conveniente aplicar cada uno, por ejemplo, todos concuerdan en que el modelo de la teoría del crecimiento es el que mejor describe el comportamiento a lo largo de las décadas, pero no coinciden tanto sobre el horizonte de tiempo aplicable al modelo a largo plazo y al de corto plazo.

## **El Crecimiento Económico**

Samuelson y Nordhaus<sup>101</sup> afirman que en el transcurso de la vida cotidiana es posible apreciar aspectos relacionados con las bolsas de valores, decisiones de los Bancos Centrales, evolución de las tasas de desempleo o crecimiento mensual o trimestral del Producto Interno Bruto, los cuales junto con muchos otros forman parte de la llamada gran ola del crecimiento, que sin lugar a dudas representa un objetivo fundamental tanto político como económico para los países en general. De esta manera es posible observar naciones como Japón, que crecen vertiginosamente y a su vez van escalando en la jerarquía de países desarrollados, sirviendo de modelo para otros que persiguen entrar en esa misma senda, y muchos otros que, en contraste, sufren un declive económico que normalmente se refleja en situaciones políticas y sociales bastante fuertes, por lo que los autores afirman que el

---

<sup>100</sup> Dornbusch, R.; Fischer, S. y Startz, R. (2011) Macroeconomía. Madrid. Mc Graw Hill. P.5.

<sup>101</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

crecimiento económico representa el factor más importante para el éxito económico de los países a largo plazo.

En este sentido, es importante definir el crecimiento económico como aquel que “representa la expansión del Producto Interno Bruto potencial o producción nacional de un país”<sup>102</sup>, caracterizando además los autores que existe crecimiento económico cuando la frontera de posibilidades de un país se desplaza hacia afuera, teniendo relación con otros elementos como la tasa de crecimiento de la producción per cápita, que determina la tasa a la que se incrementa el nivel de vida de un país. Desde la perspectiva de Krugman, Wells y Graddy<sup>103</sup>, el crecimiento económico a largo plazo tiene que ver con el aumento sostenido de la cantidad de bienes y servicios que se producen, siendo fundamental para resolver muchas de las preocupaciones económicas que se aprecian en la actualidad, como por ejemplo, aquellas relacionadas con la capacidad de un país de soportar los costos futuros de nuevos programas públicos para beneficio de sus ciudadanos.

Los mismos autores continúan aseverando que, con un crecimiento sostenido a largo plazo, se genera la sensación colectiva de que un país está avanzando o está progresando, pero cuando el crecimiento se hace más lento, se estanca o se ingresa en períodos de contracción o recesión económica, se contribuye de manera importante con el pesimismo colectivo de la sociedad. Es así como uno de los objetos de estudio más importantes de la Macroeconomía radica en intentar comprender cuáles son las fuerzas que explican el crecimiento económico a largo plazo, siendo esto de mayor importancia para aquellos países más pobres o menos desarrollados en el sentido de que su deseo primordial es alcanzar cada vez mejores niveles de

---

<sup>102</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid. P. 512.

<sup>103</sup> Krugman, P.; Wells, R. y Graddy, Kathryn (2013) Fundamentos de Economía. Barcelona. Editorial Reverté.

vida, por lo que en estos casos, el principal problema y objetivo de la política económica consiste en acelerar el crecimiento económico a largo plazo.

El análisis del crecimiento económico, según Samuelson y Nordhaus<sup>104</sup>, apunta a responder interrogantes como cuáles son las principales fuerzas que originan ese crecimiento, qué pueden hacer los países para acelerar su tasa de crecimiento económico o cuáles son las perspectivas para las siguientes décadas en relación con este aspecto. Es necesario resaltar que todos los países que crecen de manera rápida comparten características comunes aunque tengan diferencias particulares en el camino recorrido, es decir, el mismo proceso de desarrollo económico que consolidó a Japón y a Gran Bretaña está siendo empleado en la actualidad para grandes países emergentes como India o China. En efecto, estos autores señalan que comparando el crecimiento económico con un motor, podría decirse que éste debe basarse en los mismos cuatro engranajes independientemente del tamaño, lo rico o lo pobre que sea ese país. Estos cuatro engranajes son llamados factores de crecimiento y se detallan de la siguiente manera:

- Los recursos humanos (la oferta de trabajo, la educación, la disciplina, la motivación).
- Los recursos naturales (la tierra, los minerales, los combustibles, la calidad del medio ambiente).
- La formación del capital (las máquinas, las fábricas, las carreteras).
- La tecnología (la ciencia, la ingeniería, la dirección de empresas, la iniciativa empresarial).<sup>105</sup>

A los fines de relacionar esos factores de crecimiento, los autores afirman que cuando aumentan las cantidades de trabajo, capital o recursos, normalmente se espera que se incremente la producción, aunque

---

<sup>104</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

<sup>105</sup> *Ibidem* p. 512.

probablemente ésta tenga rendimientos decrecientes cuando aumenten los factores de producción, siendo factible pensar que el rol de la tecnología consiste en mejorar la productividad de los factores, la cual se obtiene de la relación entre la producción y la media ponderada de los factores. Es así como resulta conveniente explicar la contribución de cada uno de esos factores de producción con el crecimiento económico a largo plazo desde la perspectiva de Samuelson y Nordhaus<sup>106</sup>.

En primer lugar, en relación con los recursos humanos, los autores señalan que el trabajo tiene que ver con la cantidad de trabajadores y de calificación de la población trabajadora, esto último más relacionado con la calidad del trabajo, es decir, con los conocimientos y la disciplina de los trabajadores, que es considerada como el elemento más importante del crecimiento económico. Es posible contar con los más importantes adelantos tecnológicos en cuanto a bienes de capital, las mejores computadoras, los mejores dispositivos de comunicaciones, el mejor transporte, pero éstos solamente pueden ser empleados y mantenidos de manera efectiva por trabajadores altamente calificados.

Los recursos naturales representan el segundo factor de crecimiento, y tienen que ver con la tierra arable, los bosques, el agua, el petróleo y el gas y los recursos minerales. Si bien muchos países han crecido gracias a la abundancia en los recursos que poseen, no necesariamente se necesitan éstos para lograr el éxito económico, ya que hay muchas regiones que han prosperado gracias a la alta densidad de su sector servicios o a su dependencia del trabajo y del capital, tal es el caso de Japón o incluso Hong Kong, que tiene un volumen de comercio internacional mayor al de Rusia,

---

<sup>106</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

teniendo una extensión territorial y recursos mínimos en relación con dicho país.

En cuanto a la formación de capital, Samuelson y Nordhaus<sup>107</sup> señalan que el capital tangible se encuentra constituido por grandes estructuras viales, centrales de energía, transporte, computadoras y existencias. Tal es el caso del denominado capital social fijo, que son inversiones normalmente realizadas por los Estados y que preparan el camino para que el sector privado crezca y logre la prosperidad, es decir, son proyectos de envergadura que se llevan a cabo antes del intercambio y el comercio en sus diferentes niveles. Adicionalmente a los tres factores descritos, la tecnología o los avances en ese ámbito han representado un elemento vital para que el crecimiento económico se materialice e incluso se acelere. En este aspecto surge el término cambio tecnológico como todos cambios que se implementan en los procesos de producción o por otra parte, a la introducción de nuevos productos o servicios, tal es el caso de grandes inventos como la generación de electricidad, el motor de combustión interna, el avión, la máquina de vapor, la fotocopiadora, el teléfono, la radio, la televisión, que han contribuido de manera vertiginosa al incremento de la productividad. Los autores destacan que si bien el progreso tecnológico es sumamente preponderante para mejorar el nivel de vida, resulta necesario vislumbrar que el cambio tecnológico no se refiere solamente a un procedimiento de índole mecánico y simplista que permite encontrar mejores productos y procesos sino que necesita también de manera casi obligatoria la iniciativa empresarial para poder introducir esas innovaciones y contribuir con la mejora de la productividad.

---

<sup>107</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

Es por ello que es necesario en este momento exponer la perspectiva de Krugman, Wells y Graddy<sup>108</sup>, cuando afirman que el crecimiento económico a largo plazo depende casi en su totalidad de un solo elemento, la productividad, por lo que indican que existen una serie de factores que afectan la productividad y en consecuencia el crecimiento. El crecimiento económico sostenido solamente se obtiene cuando la cantidad de salidas producidas por un trabajador promedio aumenta de forma continua, por lo que el término productividad del trabajo o también llamado solamente productividad, se utiliza para hacer referencia a la salida por trabajador o a las salidas por hora trabajada. En términos macroeconómicos la productividad estaría representada por el Producto Interno Bruto real dividido por la cantidad de personas que trabajan.

Ahora bien, vale la pena preguntarse cuáles son los factores que hace que la productividad se incremente y en consecuencia el crecimiento económico. Es allí cuando Krugman, Wells y Graddy<sup>109</sup> coinciden con lo establecido por Samuelson y Nodhaus al afirmar que existen tres razones básicas por las cuales un trabajador promedio produce mucho más en la actualidad que hace un siglo; en primer lugar, el trabajador actual cuenta con mucho más capital físico para trabajar, que incluye los recursos creados por el hombre tales como edificios, maquinarias, etc.; en segundo lugar el trabajador actual se encuentra mucho mejor educado y en consecuencia cuenta con un mayor capital humano, es decir, la mejora del trabajo debido a la educación y al conocimiento incorporado en la fuerza laboral; y finalmente las empresas modernas cuentan con la ventaja de más de un siglo de avances técnicos para la producción de bienes y servicios, que evidencian un muy alto grado de progreso tecnológico.

---

<sup>108</sup> Krugman, P.; Wells, R. y Graddy, Kathryn (2013) Fundamentos de Economía. Barcelona. Editorial Reverté.

<sup>109</sup> *Ibidem*.

## Las Teorías del Crecimiento Económico

Samuelson y Nordhaus<sup>110</sup> describen que aunque prácticamente todo el mundo persigue el crecimiento económico, existen muchas diferencias asociadas a dilucidar cuál es la mejor manera para alcanzarlo; algunos economistas destacan la necesidad de aumentar la inversión de capital, otros fomentan las medidas dirigidas a mejorar el desarrollo y cambio tecnológico y finalmente otro grupo que resalta el rol que desempeña la mejora del nivel de estudios de los trabajadores. Es así como a lo largo de los años se han venido formulando las diferentes teorías del crecimiento económico, las cuales permiten vislumbrar aspectos esenciales sobre las fuerzas que lo impulsan.

En primer lugar, la dinámica clásica de Smith y Malthus describen el crecimiento económico en función de la tierra y la población, ya que, en ausencia de cambio tecnológico, el aumento de la población incide en el agotamiento de la oferta de tierra libre. En términos concretos, Smith y Malthus, citados por Samuelson y Nordhaus afirman lo siguiente:

El aumento resultante de la densidad de la población desencadena la ley de los rendimientos decrecientes, por lo que con el crecimiento las rentas de la tierra son mayores y los salarios competitivos más bajos. El equilibrio se alcanza cuando el salario ha bajado hasta el nivel de subsistencia, por debajo del cual la población no puede mantenerse. Sin embargo, en realidad el cambio tecnológico ha permitido que los países industriales siguieran desarrollándose al desplazar continuamente la curva de productividad del trabajo hacia arriba.<sup>111</sup>

Desde otra perspectiva, se formuló el llamado modelo neoclásico o del crecimiento económico con acumulación de capital, desarrollado por Robert

---

<sup>110</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

<sup>111</sup> *Ibidem* p. 515

Solow, que representa un instrumento básico para entender completamente el proceso de crecimiento de los países avanzados y de hecho se ha aplicado en diferentes estudios sobre las fuentes del crecimiento económico. Este modelo describe una economía en la que se produce un único bien a partir de dos tipos de factores, trabajo y capital. En contraste con la teoría anterior, Solow establece que el crecimiento del trabajo es originado por fuerzas ajenas a la economía y no se ve impactado por las variables económicas. Afirma adicionalmente que la economía es competitiva y siempre se encuentra un nivel de pleno empleo, pudiendo analizar el crecimiento potencial de la producción. Considera entonces como nuevos elementos tanto al capital como al cambio tecnológico, resumiendo el modelo neoclásico de crecimiento de la forma siguiente:

El capital se intensifica cuando su stock crece más deprisa que la población trabajadora. En ausencia de cambio tecnológico, la intensificación de capital eleva la producción por trabajador, el producto marginal del trabajo y los salarios, también hace que el capital muestre rendimientos decrecientes y que, como consecuencia, disminuya su rendimiento.<sup>112</sup>

Es así como los autores aseveran que el cambio tecnológico incrementa la producción que puede obtenerse a partir de un conjunto dado de factores, desplazando hacia arriba la función de producción agregada, lo cual permite obtener una mayor producción con las mismas cantidades de trabajo y capital. La denominada nueva teoría del crecimiento persigue evidenciar los procesos que ocasionan cambios tecnológicos, enfatizando que el cambio tecnológico es un producto del sistema económico, que la tecnología es un bien público que puede ser utilizado al mismo tiempo por muchas personas y que las nuevas invenciones pueden considerarse costosas de lograr pero baratas de replicar. En ese sentido concluyen que los gobiernos deben dirigir esfuerzos

---

<sup>112</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid. P.516

importantes para lograr que quienes se dedican a las nuevas tecnologías tengan los incentivos necesarios, sobre todo a través de fuertes derechos de propiedad intelectual, para que cada vez haya más personas dedicadas a la investigación y desarrollo.

Más allá de las teorías descritas anteriormente, Samuelson y Nordhaus<sup>113</sup> se enfocan en señalar que el crecimiento económico ha tenido a lo largo de los años siete tendencias básicas en cuanto a su desempeño, sobre todo en los países avanzados, las cuales resulta importante exponer a los fines de esta investigación, como sigue:

- Tendencia 1: el stock de capital ha crecido más deprisa que la población y el empleo, lo que ha dado como resultado una intensificación del capital.
- Tendencia 2: Los salarios reales han mostrado una fuerte tendencia ascendente durante la mayor parte de este siglo.
- Tendencia 3: La participación de los sueldos y salarios en la renta nacional ha mostrado una leve tendencia ascendente a largo plazo, pero se ha mantenido casi constante en las últimas décadas.
- Tendencia 4: Los tipos de interés reales y la tasa de beneficios han experimentado grandes oscilaciones sobre todo durante los ciclos económicos, pero no se ha observado una clara tendencia ascendente o descendente en lo que va de siglo.
- Tendencia 5: En lugar de experimentar un aumento constante, como predeciría la ley de los rendimientos decrecientes en ausencia de cambio tecnológico, la relación capital-producto ha disminuido en realidad desde 1900.
- Tendencia 6: Durante la mayor parte del siglo XX los porcentajes que representan el ahorro nacional y la inversión con respecto al PIB se han mantenido estables.
- Tendencia 7: Una vez eliminados los efectos del ciclo económico, el producto nacional ha crecido a una tasa anual media cercana al 3%. El crecimiento de la producción ha sido mucho mayor que una media ponderada del crecimiento del capital, el trabajo y los recursos, lo que induce a pensar que la

---

<sup>113</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

innovación tecnológica debe haber desempeñado un papel clave en el crecimiento económico.<sup>114</sup>

Los mismos autores establecen un contraste entre las tendencias y las teorías del crecimiento económico descritas, señalando que las siete tendencias no pueden ser consideradas como leyes inmutables sino más bien como hechos fundamentales asociados al crecimiento de la era moderna. De esta forma, explican que las dos primeras tendencias relacionadas con el incremento de los salarios cuando se intensifica el capital, encajan de manera idónea en el modelo neoclásico de crecimiento. La tercera tendencia coincide de manera importante con una amplia variedad de funciones de producción, las restantes señalan que el cambio tecnológico efectivamente desempeña un papel fundamental en el crecimiento económico y sobre todo en la explicación de sus tendencias para contribuir con la generación de modelos que permitan ilustrarlo y más allá de eso incentivarlo.

### **Los Datos Macroeconómicos y el Crecimiento Económico**

En opinión de Mankiw<sup>115</sup>, los economistas persiguen averiguar qué es lo que ocurre en el mundo que los rodea basándose tanto en la teoría como en la observación, es decir, primero elaboran teoría con la finalidad de intentar explicar lo que observan que ocurre y por otra parte pasan a observar de forma sistemática los hechos para evaluar la situación. En el momento que concuerdan las teorías y los datos, es que empiezan a considerar que comprenden la situación, por lo que los datos constituyen uno de los elementos fundamentales para crear y contrastar teorías.

---

<sup>114</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid. P.523

<sup>115</sup> Mankiw, G. (2012) Microeconomía. México D.F. Cengage Learning.

En el caso específico de los datos económicos, éstos representan una fuente sistemática y objetiva de información de acuerdo a Mankiw<sup>116</sup>, que en el caso de los países son elaborados por sus gobiernos, los cuales poseen una serie de organismos oficiales encargados de recolectar datos en empresas, hogares y demás instituciones con la finalidad de calcular una serie de estadísticas que resumen el estado de la economía. Según Krugman, Wells y Graddy<sup>117</sup> la gran mayoría de los países llevan a cabo cálculos de magnitudes en el marco de la llamada contabilidad nacional de la renta y el producto nacional, conocida regularmente como contabilidad nacional, que engloba “el cálculo del gasto de consumidores, las ventas de los productores, el gasto de inversión de las empresas, las compras del gobierno y toda una variedad de otros flujos de dinero entre los diferentes sectores de la economía”<sup>118</sup>. Las cuentas nacionales son empleadas por los economistas para llevar a cabo el cálculo del valor total del mercado de los bienes y servicios que produce la economía, que se conoce con el nombre de Producto Interno Bruto (PIB) de un país.

### **Producto Interno Bruto**

Desde la perspectiva de Mankiw<sup>119</sup>, el Producto Interno Bruto (PIB) puede ser considerado como el mejor indicador de los resultados de la economía, que normalmente se calcula de manera trimestral y anual, basado en múltiples fuentes relacionadas con datos administrativos, datos estadísticos que provienen de encuestas oficiales, la recaudación de impuestos, programas sociales, datos de empresas manufactureras, agrícolas, entre otros. De esa manera, el Producto Interno Bruto tiene como objetivo principal resumir todos

---

<sup>116</sup> Mankiw, G. (2012) Microeconomía. México D.F. Cengage Learning.

<sup>117</sup> Krugman, P.; Wells, R. y Graddy, Kathryn (2013) Fundamentos de Economía. Barcelona. Editorial Reverté.

<sup>118</sup> *Ibidem* p.312.

<sup>119</sup> Mankiw, G. (2012) Microeconomía. México D.F. Cengage Learning.

los datos de sus fuentes en una sola cifra que represente el valor monetario de la actividad económica en un determinado período de tiempo. Por su parte, Krugman, Wells y Graddy explican el PIB de la siguiente forma:

El Producto Interno Bruto o PIB es el valor total de todos los bienes y servicios finales producidos en una economía en un período determinado, que suele ser un año. Si se es un economista que está tratando de calcular las cuentas nacionales de un país, una de las formas de calcular el PIB es hacerlo de forma directa, hacer encuestas en las empresas y sumar el valor total de sus producciones de bienes y servicios finales. Pero sumar el valor total de los bienes y servicios finales producidos es solo una de las formas de calcular el PIB. Una segunda forma se basa en el gasto total en bienes y servicios finales. Este segundo método suma el gasto agregado en bienes y servicios finales producidos en el interior de una economía. La tercera forma de calcular el PIB se basa en el total de las rentas ganadas en la economía. Las empresas y los factores de producción que usan son propiedad de los hogares y por lo tanto las empresas deben distribuir sus ganancias entre los hogares. Así pues, la tercera manera de calcular el PIB consiste en sumar la renta total de los factores ganada por los hogares de una economía y pagada por las empresas.<sup>120</sup>

En este sentido resulta fundamental explicar los posibles enfoques para apreciar este indicador. Mankiw<sup>121</sup> asevera que existen dos formas posibles de verlo, la primera es como la renta total de los miembros de una economía y la segunda es como el gasto total en la producción de bienes y servicios de la economía, aunque desde cualquiera de los dos puntos de vista resulta fácil observar por qué el PIB es una medida de los resultados económicos. El PIB puede medir tanto la renta de la economía como el gasto de su producción ya que el autor considera que ambas cantidades son en realidad lo mismo en el caso de la economía como conjunto, es decir la renta debe ser igual al gasto, siendo más sencillo explicarlo a partir del hecho de que cada transacción tiene tanto un comprador como un vendedor, por lo que cada unidad de gasto de un

---

<sup>120</sup> Krugman, P.; Wells, R. y Graddy, Kathryn (2013) Fundamentos de Economía. Barcelona. Editorial Reverté. P.313

<sup>121</sup> Mankiw, G. (2012) Microeconomía. México D.F. Cengage Learning.

comprador representa una unidad de renta para un vendedor. Krugman, Wells y Graddy<sup>122</sup> afirman que el empleo principal del PIB es como medida del tamaño de una economía, por lo que facilita una escala a partir de la cual podría medirse el comportamiento de otros años del mismo país o incluso se podría contrastar con el comportamiento económico de otros países a través de la comparación de sus Productos Internos Brutos, siendo importante ser sumamente cuidadosos al momento de usar las cifras sobre todo si se utilizan para establecer comparaciones en diferentes marcos de tiempo.

Estos últimos autores hacen referencia al Producto Interno Bruto Real, ya que si bien el Producto Interno Bruto resulta un indicador sumamente útil para comparar economías, no es una buena medida del crecimiento económico a lo largo del tiempo ya que el PIB puede crecer porque crece la economía o también puede crecer simplemente por la existencia de un fenómeno inflacionario. Por tal motivo es importante contar con una medida de la producción agregada para medir con exactitud el crecimiento económico, es decir, la cantidad total de bienes y servicios finales producidos por una economía. Para ello, los autores señalan que para tal propósito se utiliza el PIB real, es decir, el valor total de los bienes y servicios finales producidos en la economía durante un año, calculado utilizando los precios en un año base determinado; de esta manera se evita el inconveniente de que los cambios en los precios introduzcan distorsiones en el valor de las variaciones de la producción de bienes y servicios en un período de tiempo determinado, por lo que una cifra de PIB real siempre irá acompañada de un año base. Ahora bien, se tiene que “una cifra de PIB que no ha sido ajustada para eliminar la influencia de las variaciones de precios se calcula usando los precios del año

---

<sup>122</sup> Krugman, P.; Wells, R. y Graddy, Kathryn (2013) Fundamentos de Economía. Barcelona. Editorial Reverté. P.313

en el que se ha generado la producción”<sup>123</sup>, magnitud que específicamente ha sido denominada por los economistas como PIB nominal.

En este orden de ideas, los mismos autores establecen que el PIB mide la producción agregada de un país y si se tiene que todas las demás variables son iguales, un país con mayor población tendrá un mayor PIB por el simple motivo de que contará con una mayor cantidad de gente trabajando. Es por ello que si se quiere comparar el PIB de diferentes países eliminando el efecto de las diferencias poblacionales se utiliza el PIB per cápita, o lo que es lo mismo, el PIB dividido entre el número de habitantes de un país, que es equivalente al PIB promedio por persona. En relación con este indicador, los autores señalan que:

El PIB per cápita puede ser una medida útil en ciertas circunstancias, como por ejemplo para comparar la productividad del trabajo entre diferentes países. Sin embargo, a pesar de que es una medida aproximada de la producción real por persona, el PIB real per cápita tiene limitaciones evidentes como indicador del nivel de vida de un país. Cada cierto tiempo se acusa a los economistas de creer que el crecimiento del PIB real per cápita es lo único que importa, es decir, de creer que el aumento del PIB real per cápita es un objetivo en sí mismo. En realidad los economistas no suelen cometer ese error; la idea de que lo único que les importa es el PIB real per cápita es una especie de leyenda urbana. Así pues: El PIB real per cápita es una medida del promedio de la producción agregada por persona de una economía, es decir, de lo que la economía puede hacer. No es en sí mismo suficiente porque no tiene en cuenta cómo utiliza esa producción el país para mejorar los niveles de vida. Un país con PIB alto puede permitirse una buena sanidad, una buena educación y en general un buen nivel de vida. Pero no hay correspondencia biunívoca entre el PIB y la calidad de vida.<sup>124</sup>

Resulta necesario resaltar además que a partir del PIB nominal y el PIB real es posible determinar otro indicador llamado el deflactor del PIB, también

---

<sup>123</sup> Krugman, P.; Wells, R. y Graddy, Kathryn (2013) Fundamentos de Economía. Barcelona. Editorial Reverté. p. 317

<sup>124</sup> *Ibidem* p.318.

denominado deflactor implícito de precios del PIB de acuerdo a Mankiw<sup>125</sup>, que se define como la relación o el cociente entre el PIB nominal y el real. En términos exactos el autor asevera que:

El PIB nominal mide el valor monetario corriente de la producción de la economía. El PIB real mide la producción valorada a precios constantes. El deflactor del PIB mide el precio de la producción en relación con el precio que tenía en el año base. De esta forma, se ve de dónde proviene el término deflactor: se emplea para deflactor (es decir, para eliminar la inflación) el PIB nominal, y obtener el PIB real.<sup>126</sup>

## **El Crecimiento Económico en los Países en Vías de Desarrollo**

Uno de los principales retos a los que se enfrenta la economía moderna radica en comprender cuáles son los obstáculos que enfrentan los países menos desarrollados para lograr un crecimiento sostenido o a largo plazo. Samuelson y Nordhaus<sup>127</sup> en primer lugar explican que la característica primordial de un país en vías de desarrollo o menos desarrollado tiene que ver con su baja renta per cápita, aunado al hecho de que su población se caracteriza por una baja esperanza de vida, salud deficiente, desnutrición y un bajo nivel de estudios. Ahora, para que estos países logren mejorar su nivel de vida necesitan potenciar los cuatro engranajes anteriormente nombrados o factores de crecimiento, los cuales no se diferencian entre países ricos y pobres, pudiendo diferir en el camino tomado por los poderes públicos para su correcto funcionamiento.

En relación con los recursos humanos, los autores detallan que muchos países no dejan de trabajar a toda velocidad pero no consiguen avanzar como

---

<sup>125</sup> Mankiw, G. (2012) Microeconomía. México D.F. Cengage Learning.

<sup>126</sup> *Ibidem* p. 75.

<sup>127</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

realmente quisieran, incluso cuando el PIB de un país menos desarrollado se incrementa, también aumenta su población, cayendo en la trampa demográfica planteada por Malthaus que por cierto muchos países desarrollados dejaron atrás hace muchos años. Resulta sumamente complicado para los países pobres superar la pobreza con tasas de natalidad bastante altas, aunque pueden diseñar y aplicar estrategias para frenar el crecimiento de la población, tales como campañas educativas o medidas contundentes como las tomadas por China, limitando el número de nacimientos e imponiendo sanciones económicas e incluso la esterilización obligatoria. Si bien la tasa de natalidad de los países pobres se ha reducido en el transcurso del tiempo sigue estando muy por encima de la de 13 por 1000 de los países de renta alta o desarrollados.

En relación al capital humano, Samuelson y Nordhaus<sup>128</sup> los países en desarrollo no solamente toman las medidas para frenar el crecimiento de la población sino que se interesan también por la preparación y la calidad de sus recursos humanos. En ese sentido, aquellos que se encargan de la planificación económica en esos países enfatizan la necesidad de desarrollar programas dirigidos a:

- Controlar las enfermedades y mejorar la salud y la nutrición.
- Mejorar la educación, reducir el analfabetismo y formar a los trabajadores.
- No subestimar la importancia de los recursos humanos.

Los recursos naturales representan un factor fundamental desde la perspectiva del crecimiento, aunque muchos economistas sostienen que las riquezas naturales no pueden ser catalogadas como puramente una bendición,

---

<sup>128</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

en vista de la existencia de países cuya riqueza ha sido sometida al saqueo permanente, considerados inmensamente ricos pero que no han convertido sus recursos en capital productivo para crear una base sólida que permita lograr la expansión industrial, el crecimiento y desarrollo en todos los ámbitos. En cuanto al avance tecnológico los países en desarrollo cuentan con una ventaja potencial, ya que están seguros de poder beneficiarse de éste valiéndose de su propio progreso. Finalmente, en cuanto a la formación de capital se refiere, los autores afirman que:

En muchos países en vías de desarrollo, el problema más acuciante es su baja tasa de ahorro. En las regiones más pobres, sobre todo, el consumo actual urgente compite con la inversión por los recursos escasos. La consecuencia suele ser un nivel demasiado bajo de inversión en el capital productivo tan necesario para acelerar el progreso económico.<sup>129</sup>

## **Bases Legales**

La Constitución de la República Bolivariana de Venezuela establece el conjunto de normas que otorgan el marco jurídico fundamental para el establecimiento, estructura y funcionamiento de la actividad económica, dejando sentado un sistema económico de carácter mixto, en el que teóricamente se protege la iniciativa privada pero se le permite al Estado una importante intervención no sólo como regulador sino como empresario propiamente dicho. En este sentido, la Carta Magna establece en su artículo 299 que:

El régimen socioeconómico de la República Bolivariana de Venezuela se fundamenta en los principios de justicia social, democracia, eficiencia, libre competencia, protección del ambiente, productividad y solidaridad, a los fines de asegurar el desarrollo humano integral y una existencia digna y provechosa para la

---

<sup>129</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid. P.535.

colectividad. El Estado, conjuntamente con la iniciativa privada, promoverá el desarrollo armónico de la economía nacional con el fin de generar fuentes de trabajo, alto valor agregado nacional, elevar el nivel de vida de la población y fortalecer la soberanía económica del país, garantizando la seguridad jurídica, solidez, dinamismo, sustentabilidad, permanencia y equidad del crecimiento de la economía, para lograr una justa distribución de la riqueza mediante una planificación estratégica democrática, participativa y de consulta abierta.<sup>130</sup>

---

<sup>130</sup> República Bolivariana de Venezuela (2009) Constitución Nacional de la República Bolivariana de Venezuela.

## Operacionalización de Variables

**Cuadro N° 24. Operacionalización de Variables**

Objetivo General: Analizar los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019.						
Objetivo Especifico	Variable	Conceptualización de la Variable	Dimensión	Indicador	Técnica / Instrumento	Fuente de Información
2. Caracterizar el crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019.	Crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019.	Expansión del Producto Interno Bruto potencial o producción nacional de Venezuela	Producto Interno Bruto	PIB consolidado a precios constantes en bolívares 2013-2018	Matriz de Registro	BCV
				PIB actividad petrolera a precios constantes en bolívares 2013-2018		
				PIB actividad no petrolera a precios constantes en bolívares 2013-2018		
				Impuestos netos sobre los productos a precios constantes en bolívares 2013-2018		
				Proporción actividades económicas del PIB		
				PIB consolidado a precios constantes en millones de dólares 2013-2019		
				Variación porcentual del PIB a precios constantes 2013-2019		
				PIB per cápita en dólares 2013-2019		
				Variación porcentual del PIB per cápita 2013-2019		
			Variación porcentual del PIB per cápita 2013-2019	FMI		
Inflación	Matriz de Registro	BCV	Variación anual del Índice Nacional de Precios al Consumidor 2013-2019			
			Variación anual del Índice Nacional de Precios al Consumidor 2013-2019	FMI		

Fuente: Elaboración propia.

## Aspectos Metodológicos

Habiendo explicado en el primer capítulo y la introducción de la presente investigación que ésta se cataloga como analítica, de diseño bibliográfico o documental, es importante en este momento definir las técnicas e instrumentos a partir de los cuales se obtendrán los datos necesarios en este caso para caracterizar el crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019. En este sentido, se utilizará como técnica de recolección de datos la revisión documental, ya que, según Hurtado<sup>131</sup> se percibirán los datos a partir de la ubicación y lectura de datos a partir de fuentes secundarias, utilizando como instrumento una matriz de registro del conjunto de elementos que es preciso reunir para dar respuesta a este objetivo de la investigación, a través de los cuadros reflejados a lo largo del capítulo. Una vez recopilados los datos, estos serán tabulados y analizados a través del software Microsoft Excel para elaborar los cálculos y las representaciones gráficas correspondientes, que permiten presentar de manera idónea la información consolidada.

Resulta pertinente destacar que, de acuerdo a lo establecido por Hurtado<sup>132</sup>, no todos los instrumentos de recolección de datos son instrumentos de medición, algunos permiten solamente captar los datos y otros registrarlos. Para que un instrumento sea de medición, debe captar los datos de forma selectiva y precisa, o sea, sólo aquella información que se refiere al evento de estudio y no otra, siendo esa selectividad la validez y la precisión la confiabilidad, no siendo necesario en este caso ya que los instrumentos de recolección de datos empleados se catalogan como de registro según la autora, es decir, permiten tener soporte de los datos en períodos de tiempo largos, de manera que estos puedan ser recuperados cuando se requieran.

---

<sup>131</sup> Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.

<sup>132</sup> *Ibidem*

Para caracterizar el crecimiento económico de Venezuela en el período de tiempo delimitado, fue necesario consultar las fuentes oficiales y confiables que se encargan de recopilar periódicamente los datos relacionados con el producto interno bruto consolidado y por actividad a precios constantes, producto interno bruto per cápita, variaciones porcentuales, entre otras variables ya detalladas, que en este caso son el Banco Central de Venezuela, el Fondo Monetario Internacional y el sitio web especializado Statista, que arroja un conjunto de cifras elaboradas también a partir de organismos oficiales como los dos anteriores. Es importante destacar que a partir de esos datos se desarrollaron una serie de cálculos y estimaciones propias, necesarias para el cumplimiento del objetivo trazado.

### **Crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019**

Como se ha podido apreciar a través del sustento teórico de esta parte de la investigación, los países establecen y calculan un conjunto de variables dentro de la denominada contabilidad nacional que resumen de manera precisa el grado de desarrollo y de crecimiento de sus economías. Es así como surge el Producto Interno Bruto como una medida del valor total de los bienes y servicios producidos en un país en un período de tiempo específico, que normalmente es un año, siendo necesario aclarar que éste sirve sobre todo para medir el tamaño de una economía y facilita un método o mecanismo para contrastar el comportamiento de la misma año a año, pudiendo inclusive comparar el rendimiento de un país con respecto a otro país de la región o del mundo, por ejemplo.

La utilización del Producto Interno Bruto como indicador del tamaño y del crecimiento de las economías se encuentra prácticamente generalizada, aunque hay que ser muy cuidadoso al emplearlo ya que podría aumentar o

disminuir por dos razones específicas, bien sea porque la economía efectivamente se encuentra generando mayor o menor cantidad de bienes y servicios o porque los precios de estos últimos han aumentado o disminuido, por lo que resulta trascendental determinar cuáles han sido los cambios en la economía en realidad, es decir, determinar el PIB persiguiendo aislarlo de la influencia de los cambios en los precios de los bienes y servicios. Por tal motivo, los autores citados en las bases teóricas de este capítulo indican que es necesario utilizar el llamado PIB real o a precios constantes, que se refiere al valor total de los bienes y servicios finales que se produjeron en una economía en un año, calculado tomando en cuenta un contexto en el que los precios no hubiesen cambiado en relación con un año llamado base. Es preciso recordar también que cuando el PIB no se ajusta para eliminar la influencia de las variaciones en los precios se le llama PIB nominal o a precios corrientes.

Ahora bien, para seguir contextualizando los datos que se presentarán y analizarán a continuación, se tiene que además de la influencia de la variación de los precios también es fundamental tomar en cuenta el tamaño de la población, por lo que aparece el denominado PIB per cápita que se define como el PIB dividido entre el número de habitantes o el PIB real per cápita como el PIB real dividido entre el número de habitantes. En este punto es necesario aclarar que el PIB per cápita real representa una medida del promedio de producción agregada de una economía por persona, pero por sí solo no es suficiente para describir la forma en que el país emplea la producción para contribuir con el nivel de vida de sus ciudadanos porque, si bien un PIB alto podría representar una oportunidad de crecimiento para los países, no necesariamente implica que quien lo administra lo hace de manera adecuada para garantizar la calidad de vida de las personas.

En el caso específico de Venezuela, el Banco Central de Venezuela (BCV) como institución principal en materia económica es quien se encarga de llevar a cabo la medición y publicación del Producto Interno Bruto, estableciendo tres categorías de actividades económicas, la actividad petrolera, la actividad no petrolera y los impuestos netos sobre los productos, cuya suma da como resultado el que han llamado PIB consolidado. La actividad no petrolera comprende, de acuerdo a las hojas de cálculo del BCV: minería, manufactura, electricidad y agua, construcción, comercio y servicios de reparación, transporte y almacenamiento, comunicaciones, instituciones financieras y seguros, servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler, servicios comunitarios sociales y personales y productos de servicios privados no lucrativos, productores de servicio del gobierno general, servicios de intermediación financiera medidos indirectamente y el llamado resto que engloba actividades diversas de carácter público, restaurantes, agricultura privada, entre otros.

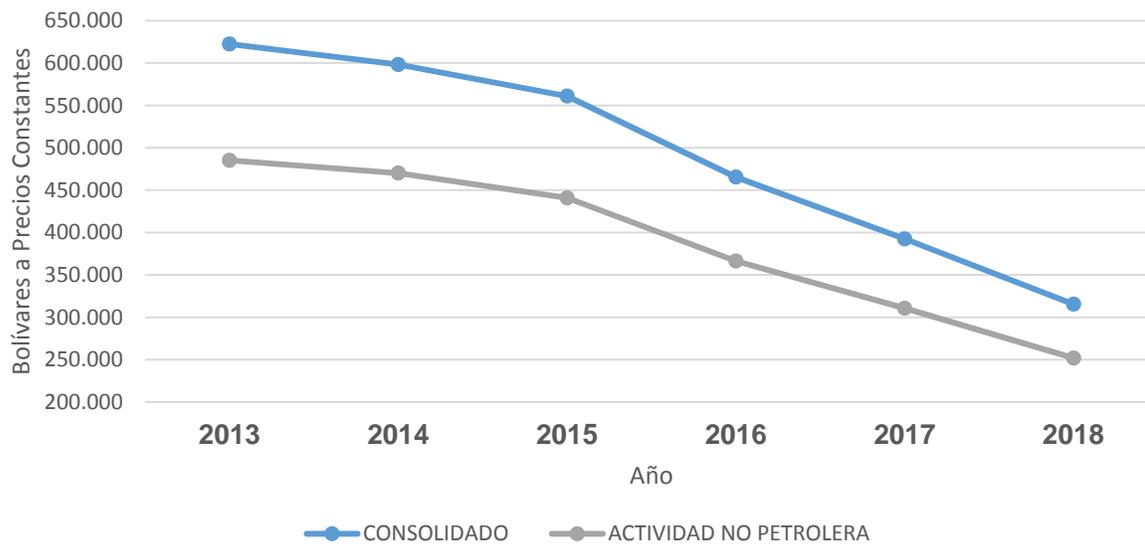
El Banco Central de Venezuela desde el año 2014 hasta el mes de mayo de 2019 mantuvo una política de opacidad en relación con la publicación de las principales cifras macroeconómicas, aunque finalmente se puede tener acceso a través de su sitio web a los datos relacionados con el Producto Interno Bruto en la sección de Cuentas Nacionales. Si bien el Banco Central de Venezuela representa la principal fuente utilizada, también se presentarán datos de otras fuentes altamente confiables como las del Fondo Monetario Internacional, que permitirán establecer un contraste y complementar algunos datos ya que el BCV proporciona información desde el año 2013 hasta el año 2018, por lo que es preciso revisar en las fuentes adecuadas que permitan caracterizar de manera exacta el comportamiento del crecimiento económico venezolano desde el año 2013 hasta el 2019 en su totalidad.

En primer lugar, en el cuadro N° 25 se presentan los valores del Producto Interno Bruto tanto consolidado como clasificado por actividades económicas a precios constantes, es decir el PIB real, desde el año 2013 al 2018, expresado en moneda nacional, cuyo año base de cálculo para el Banco Central de Venezuela es 1997, por lo que llevan a cabo el cálculo buscando aislarlo de la influencia de la variación de los precios de bienes y servicios durante los años subsiguientes. Si bien a través del cuadro es posible percibir una clara tendencia a la disminución del Producto Interno Bruto de Venezuela en los diferentes componentes que lo conforman, en el gráfico N° 16 se visualiza de mejor manera el comportamiento del PIB consolidado y del PIB no petrolero, así como en el gráfico N° 17 el del PIB petrolero con el de los impuestos netos sobre los productos, elaborados de manera independiente con la finalidad de garantizar una representación correcta al revisar los montos a los que ascienden cada uno de ellos, pudiendo revisar más adelante las variaciones porcentuales exactas que permitirán un mejor análisis.

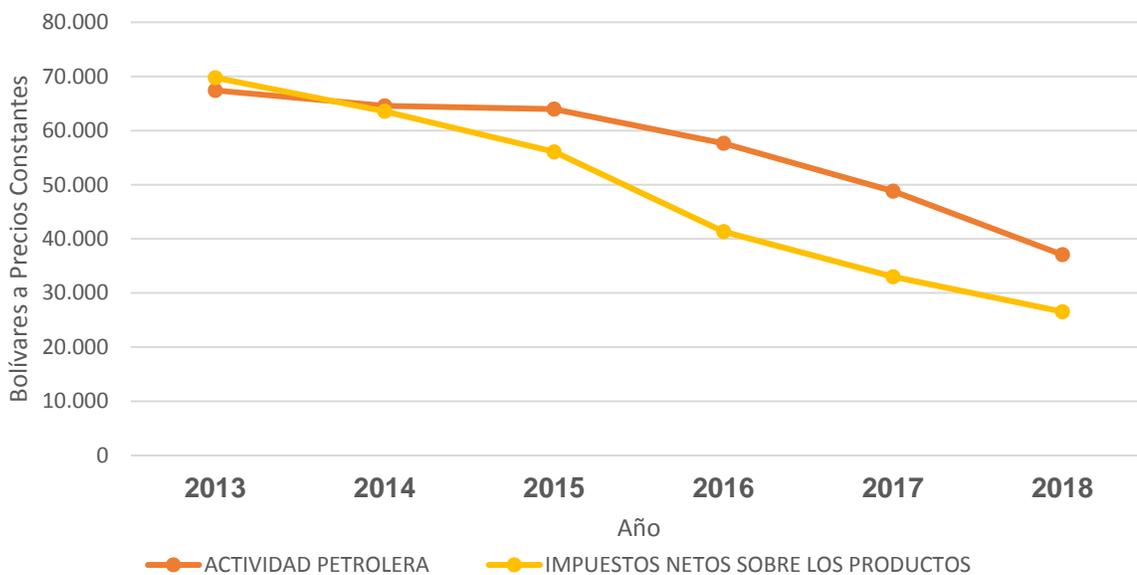
**Cuadro N° 25. Producto Interno Bruto consolidado y por actividad a precios constantes de 1997 (Bolívares)**

<b>ACTIVIDAD</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>
CONSOLIDADO	622.339	598.103	560.892	465.314	392.393	315.400
ACTIVIDAD PETROLERA	67.415	64.567	63.972	57.651	48.808	37.070
ACTIVIDAD NO PETROLERA	485.152	469.975	440.843	366.331	310.590	251.800
IMPUESTOS NETOS SOBRE LOS PRODUCTOS	69.772	63.561	56.077	41.332	32.995	26.530

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**



**Gráfico N° 16. Comportamiento PIB consolidado y PIB no petrolero. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**



**Gráfico N° 17. Comportamiento PIB petrolera e impuestos netos sobre los productos. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

Se considera pertinente también, en términos del objeto de estudio de esta investigación, verificar la proporción de cada una de las actividades económicas, sobre todo del sector petrolero, en relación con el PIB consolidado, obteniendo que desde el año 2013 hasta el año 2018 ha representado valores cercanos al 11% del PIB en cada uno de los períodos anuales, y la actividad no petrolera una proporción mucho mayor que ronda el 80% del PIB consolidado, tal y como se puede apreciar en el cuadro N° 26.

**Cuadro N° 26. Proporción de cada actividad del PIB Consolidado.**

<b>ACTIVIDAD</b>	<b>2013</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>
ACTIVIDAD PETROLERA	10,83%	10,80%	11,41%	12,39%	12,44%	11,75%
ACTIVIDAD NO PETROLERA	77,96%	78,58%	78,60%	78,73%	79,15%	79,84%
IMPUESTOS NETOS SOBRE LOS PRODUCTOS	11,21%	10,63%	10,00%	8,88%	8,41%	8,41%

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

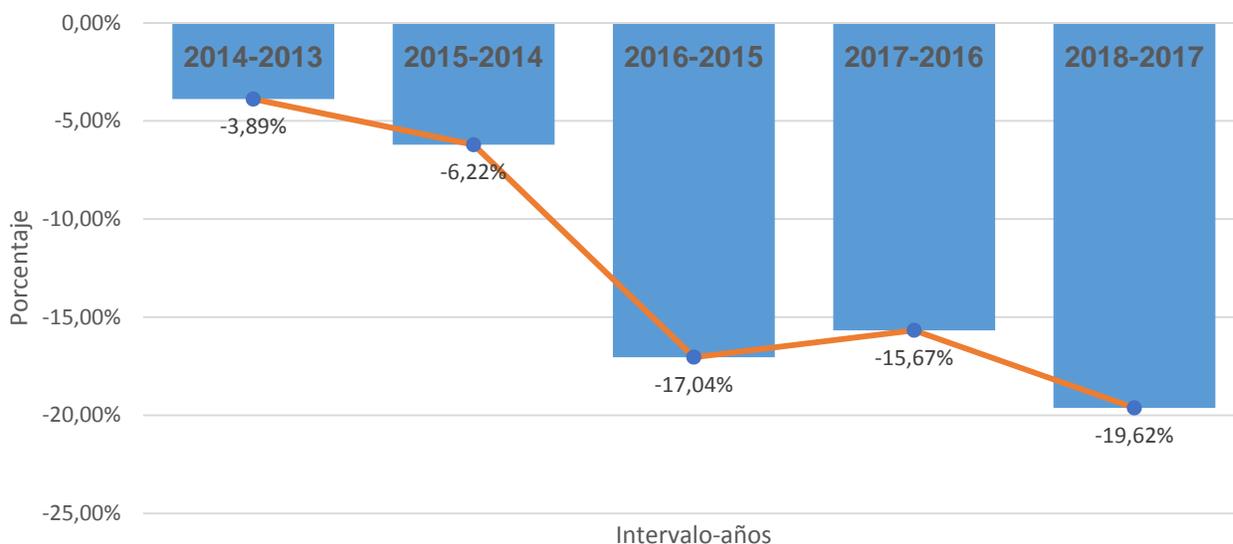
Para poder establecer con mayor precisión el comportamiento del PIB consolidado y sus componentes, se llevó a cabo el cálculo de la variación porcentual año a año de éstos, junto con la variación porcentual total tomando en cuenta el año inicial y final, es decir 2013 y 2018, que se reflejan en el cuadro N° 27. En el caso específico del PIB consolidado, se observa una contracción de 3,89% si se comparan las cifras del año 2014 respecto al 2013 y de 6,22% del año 2015 respecto al año 2014, profundizándose la caída de manera sumamente significativa para la economía nacional de 17,04%, 15,67% y 19,62%, teniendo una caída total del PIB consolidado entre los años 2018 y 2013 de 49,32%, es decir, para el año 2018 la economía decreció de tal manera que se produjeron la mitad de los bienes y servicios que se producían para el año 2013, esto sin tomar en cuenta aún los datos del año 2019. En el gráfico N° 18 puede visualizarse la evolución en términos porcentuales del PIB consolidado y en el gráfico N° 19 este mismo

comportamiento pero unido con la de las actividades petroleras y no petroleras que evidentemente también sufrieron un desplome sumamente significativo tal y como allí se aprecia.

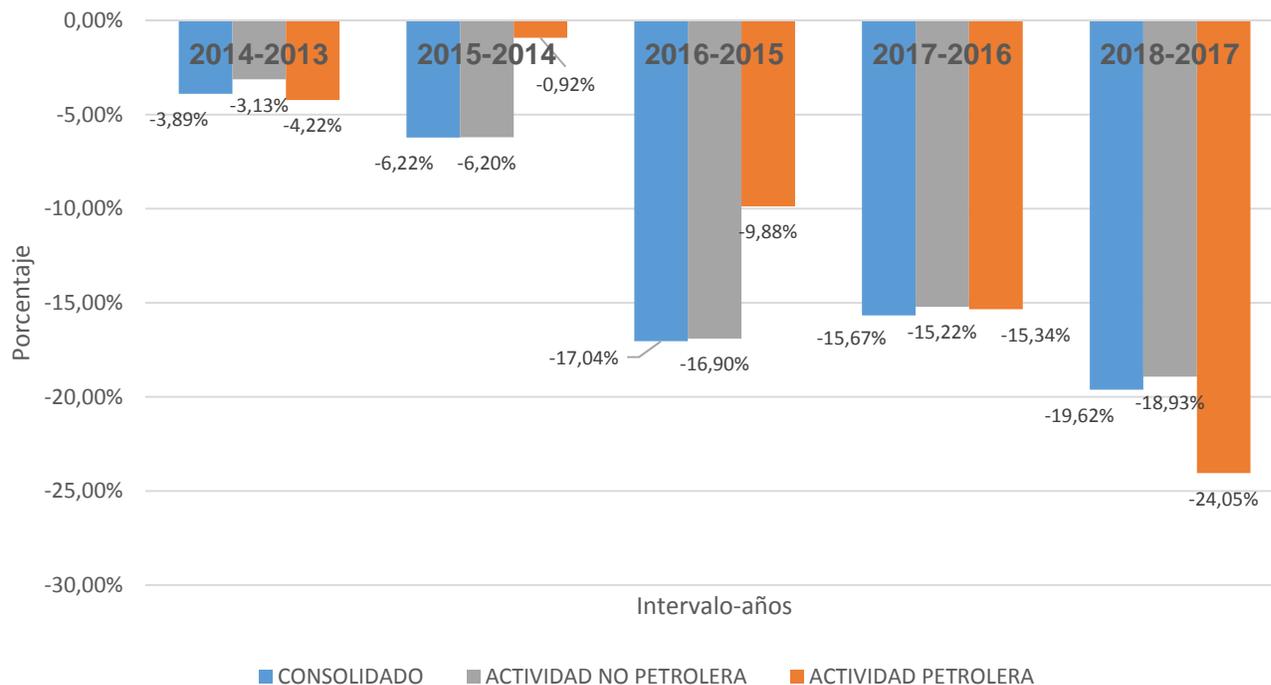
**Cuadro N° 27. Variación Porcentual del Producto Interno Bruto consolidado y por actividad a precios constantes de 1997 (Bolívares)**

ACTIVIDAD	2014-2013	2015-2014	2016-2015	2017-2016	2018-2017	2018-2013
CONSOLIDADO	-3,89%	-6,22%	-17,04%	-15,67%	-19,62%	<b>-49,32%</b>
ACTIVIDAD PETROLERA	-4,22%	-0,92%	-9,88%	-15,34%	-24,05%	<b>-45,01%</b>
ACTIVIDAD NO PETROLERA	-3,13%	-6,20%	-16,90%	-15,22%	-18,93%	<b>-48,10%</b>
IMPUESTOS NETOS SOBRE LOS PRODUCTOS	-8,90%	-11,77%	-26,29%	-20,17%	-19,59%	<b>-61,98%</b>

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.



**Gráfico N° 18. Variación Porcentual del Producto Interno Bruto consolidado a precios constantes de 1997 (Bolívares).** Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.



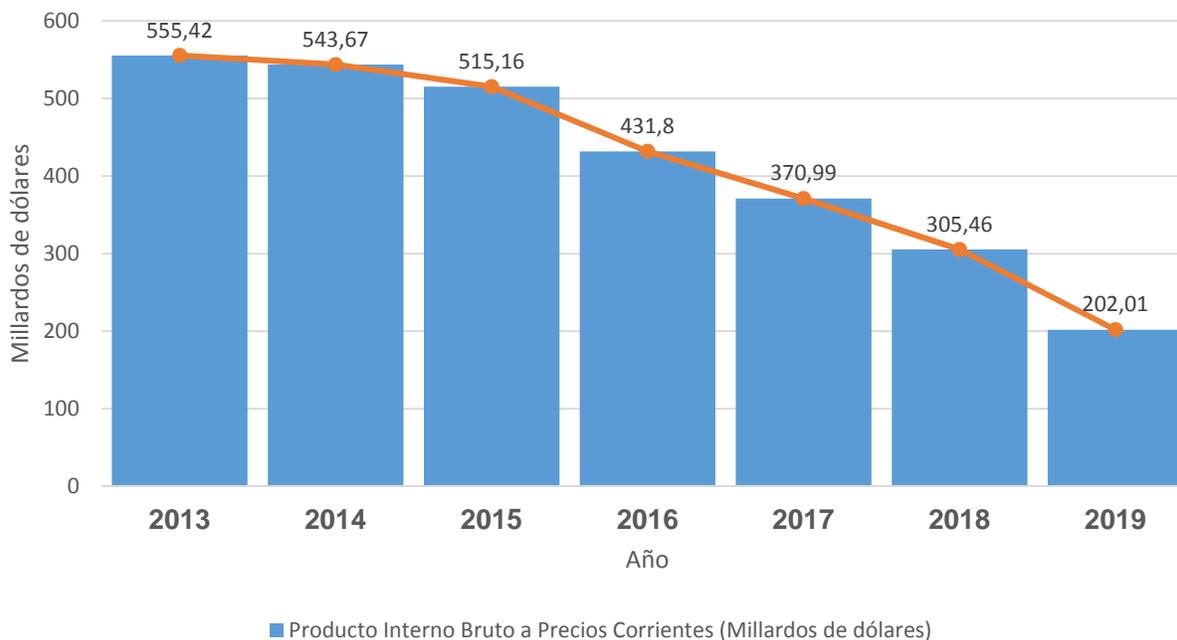
**Gráfico N° 19. Variación Porcentual del Producto Interno Bruto consolidado y por actividad a precios constantes de 1997 (Bolívares). Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

Para complementar los datos arrojados por el BCV fue necesario acudir a otras fuentes tales como el sitio web Statista, especializado en cifras de carácter estadístico, el cual recoge los datos y proyecciones del Fondo Monetario Internacional, en este caso solamente del producto interno bruto consolidado a precios constantes pero expresados en millardos de dólares. Es así como en el cuadro N° 28 y gráfico N° 20 se plasman dichas cifras para el período de tiempo comprendido entre los años 2013 y 2019, situándose en 555,42 millardos de dólares para el primer año y manteniéndose en torno a esa cifra en los dos años siguientes, pero iniciando una caída bastante pronunciada a partir del año 2016 hasta llegar a 202,01 millardos de dólares a finales del año 2019, que como puede verse representa mucho menos del 50% del valor del año inicial.

**Cuadro N° 28. Producto interno bruto a precios constantes (millardos dólares).**

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
<b>Producto Interno Bruto a Precios Constantes (Millardos de dólares)</b>	555,42	543,67	515,16	431,8	370,99	305,46	202,01

**Fuente:** Elaboración propia a partir de <https://www.statista.com/statistics/370937/gross-domestic-product-gdp-in-venezuela/>.



**Gráfico N° 20. Producto interno bruto a precios constantes (millardos dólares).** Fuente: Elaboración propia a partir de <https://www.statista.com/statistics/370937/gross-domestic-product-gdp-in-venezuela/>.

Tomando como referencia exclusivamente los datos del cuadro anterior, es posible calcular las variaciones porcentuales entre cada uno de los años que comprenden el período de tiempo analizado, así como la variación porcentual total entre los años 2019 y 2013, tal y como se muestran en el cuadro N° 29, denotando que los cálculos arrojan una contracción de un 63%

del PIB consolidado, cifra que por sí misma describe una situación sumamente negativa para la economía nacional, que se refleja de manera clara en la situación y el nivel de vida actual de los ciudadanos venezolanos.

**Cuadro N° 29. Variación porcentual del producto interno bruto a precios constantes.**

	2014-2013	2015-2014	2016-2015	2017-2016	2018-2017	2019-2018	2019-2013
<b>Variación Porcentual Producto Interno Bruto a Precios Constantes</b>	-2,12%	-5,24%	-16,18%	-14,08%	-17,66%	-33,87%	-63,63%

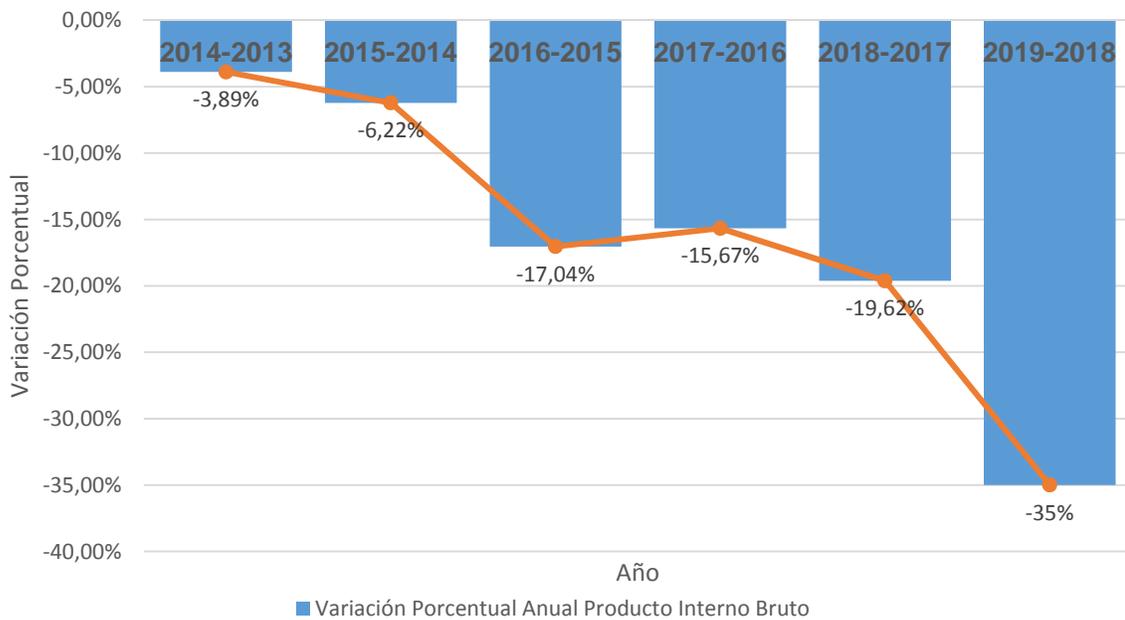
**Fuente:** Elaboración propia a partir de <https://www.statista.com/statistics/370937/gross-domestic-product-gdp-in-venezuela/>.

Anteriormente se calcularon las variaciones porcentuales del PIB consolidado a partir de los valores determinados por el Banco Central de Venezuela desde el año 2013 al año 2018, así como también las variaciones porcentuales del PIB consolidado a partir de los valores en millardos de dólares ubicados en el sitio web Statista con base en el Fondo Monetario Internacional, pudiéndose observar valores sumamente cercanos para cada uno de los años analizados. Este comportamiento se confirma al revisar las variaciones porcentuales del PIB consolidado calculadas de manera directa por el Fondo Monetario Internacional y que se muestran en el cuadro N° 30 y gráfico N° 21, con valores sumamente similares. Tomando como base 100 el primer año analizado, sustrayendo los diferentes retrocesos anuales se tendría una contracción final estimada de 67,05% entre los años 2013 y 2019, lo que implicaría que la economía venezolana se ha reducido en dos tercios de su tamaño durante el período de estudio.

**Cuadro N° 30. Variación porcentual del producto interno bruto a precios constantes según Fondo Monetario Internacional**

	2014-2013	2015-2014	2016-2015	2017-2016	2018-2017	2019-2018	2019-2013
<b>Variación Porcentual Anual Producto Interno Bruto</b>	-3,89%	-6,22%	-17,04%	-15,67%	-19,62%	-35%	-67,05%

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Fondo Monetario Internacional.**



**Gráfico N° 21. Variación porcentual del producto interno bruto a precios constantes según Fondo Monetario Internacional. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Fondo Monetario Internacional.**

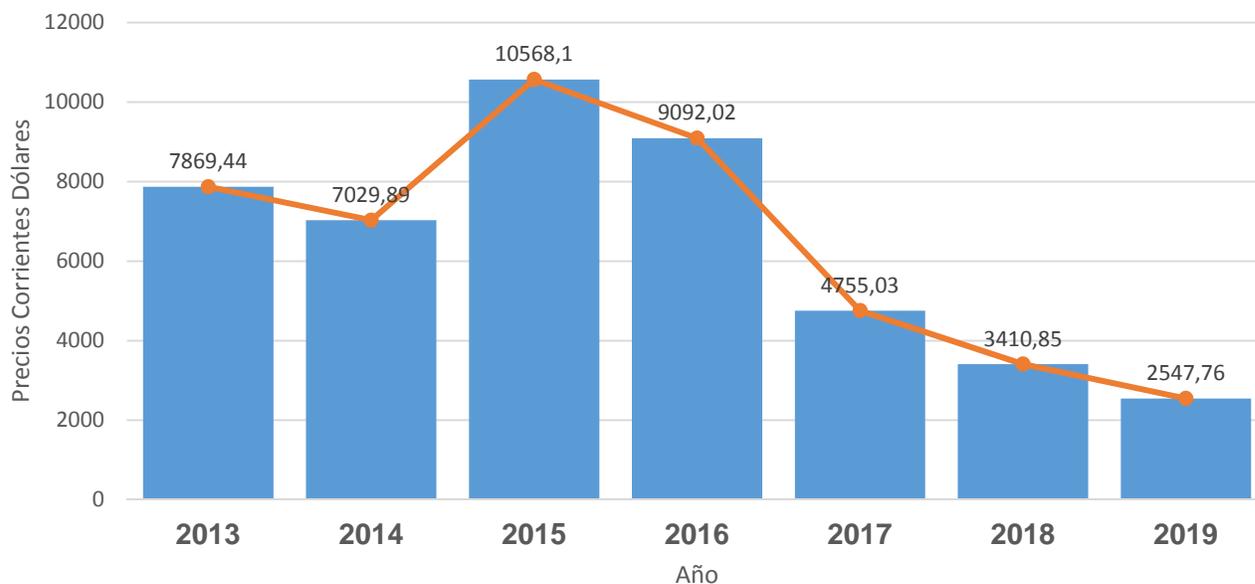
En relación con el Producto Interno Bruto per cápita de Venezuela durante los años 2013 al 2019 se pudo evidenciar que no existen datos de dicha magnitud en el sitio web del Banco Central de Venezuela, por lo que fue necesario consultar otras fuentes como el portal Statista y el del Fondo Monetario Internacional. De acuerdo a la primera de estas fuentes, para el año

2013 Venezuela contaba con un PIB per cápita de 7869,44 dólares por habitante, el cual incluso se incrementó para el año 2015 a 10568,1 dólares pero a partir de ese período empezó su drástica disminución hasta alcanzar los 2547,76 dólares al terminar el año 2019, pudiendo apreciar dicha situación a través del cuadro N° 31 y el gráfico N° 22.

**Cuadro N° 31. Producto interno bruto per cápita a precios constantes (dólares).**

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
<b>Producto Interno Bruto Per Cápita a Precios Constantes(Dólares)</b>	7869,44	7029,89	10568,1	9092,02	4755,03	3410,85	2547,76

**Fuente:** Elaboración propia a partir de <https://www.statista.com/statistics/371876/gross-domestic-product-gdp-per-capita-in-venezuela/>.



■ Producto Interno Bruto Per Cápita a Precios Corrientes (Dólares)

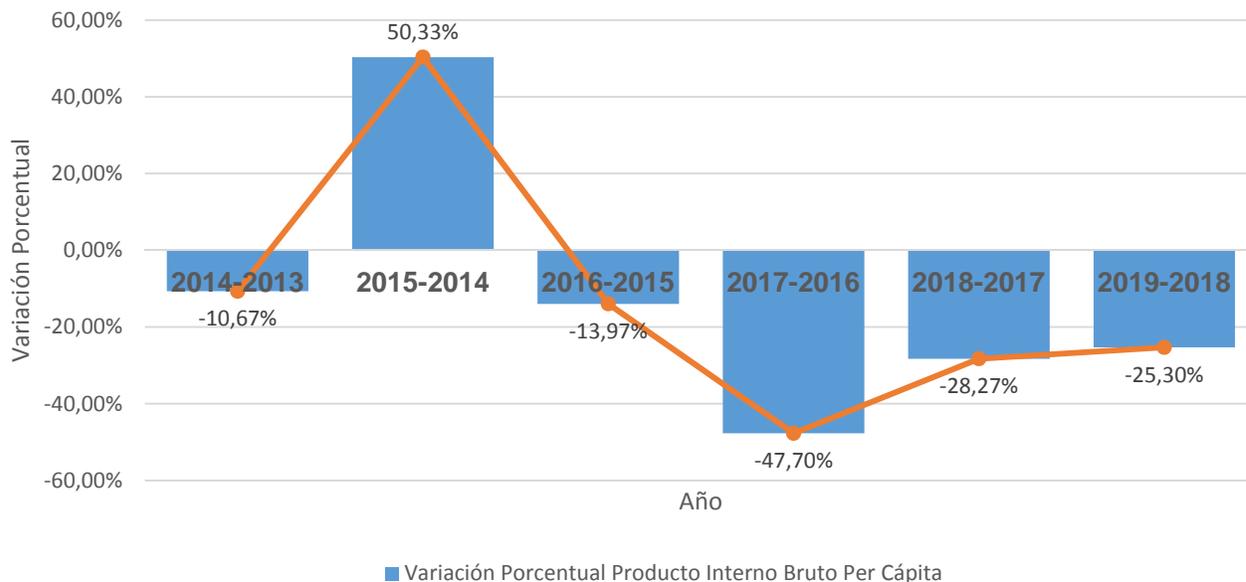
**Gráfico N° 22. Producto interno bruto per cápita a precios constantes (dólares).** Fuente: Elaboración propia a partir de <https://www.statista.com/statistics/371876/gross-domestic-product-gdp-per-capita-in-venezuela/>.

Tomando como base los datos anteriores es posible calcular la variación porcentual del PIB per cápita año tras año así como la variación porcentual durante el período total analizado, es decir del año 2019 respecto al 2013. De acuerdo al sitio web Statista hubo un incremento positivo importante de 50,33% en el año 2015 en comparación con el año 2014, pero para el resto de los períodos anuales hubo claras disminuciones con una mayor contracción en el año 2017 de 47,70%. En el cuadro N° 32 y gráfico N° 23 se puede observar el comportamiento del PIB per cápita en términos porcentuales, teniendo finalmente una variación total del -67,62% si se compara el período inicial con el final, representando un resultado similar al de la caída del PIB real durante esos años tal como se observó anteriormente.

**Cuadro N° 32. Variación porcentual del producto interno bruto per cápita.**

	2014-2013	2015-2014	2016-2015	2017-2016	2018-2017	2019-2018	2019-2013
<b>Variación Porcentual Producto Interno Bruto Per Cápita</b>	-10,67%	50,33%	-13,97%	-47,70%	-28,27%	-25,30%	-67,62%

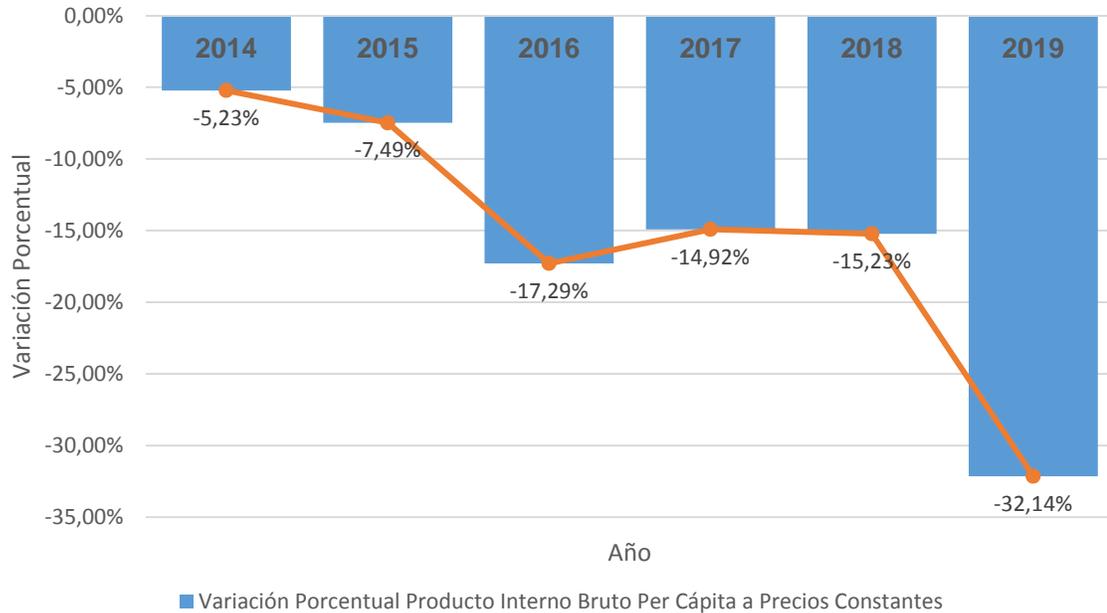
**Fuente:** Elaboración propia a partir de <https://www.statista.com/statistics/371876/gross-domestic-product-gdp-per-capita-in-venezuela/>.



**Gráfico N° 23. Variación porcentual del producto interno bruto per cápita. Fuente: Elaboración propia a partir de <https://www.statista.com/statistics/371876/gross-domestic-product-gdp-per-capita-in-venezuela/>.**

Finalmente, es importante tomar en cuenta las cifras proporcionadas por el Fondo Monetario Internacional en cuanto a la variación porcentual del PIB per cápita ya que se presentan algunas discrepancias sobre todo en los años 2015 y 2017. Para el año 2015 el Fondo Monetario Internacional no registra un incremento tan importante como el que se mostró en el cuadro anterior, incluso registra un decremento del 7,49%, teniendo además que para el año 2017 no muestra una caída tan pronunciada como la que arroja el sitio web Statista sino que la define como de -14,92%. Ahora bien, a pesar de esas diferencias en dos de los períodos anuales se tiene que, llevando a cabo el cálculo correspondiente, la caída del PIB per cápita tomando en cuenta el período completo entre los años 2019 y 2013 es del 64,51%, que concretamente es muy similar a la descrita por la fuente anterior y

adicionalmente a la caída del PIB real calculada para el período de tiempo estudiado.



**Gráfico N° 24. Variación porcentual del producto interno bruto per cápita según Fondo Monetario Internacional. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Fondo Monetario Internacional.**

Como parte de la caracterización del crecimiento económico venezolano y en vista de los resultados captados en relación con tan significativa contracción de la economía nacional, se consideró prudente mostrar también una variable importante que permitirá establecer conclusiones más precisas en relación con el cumplimiento de este segundo objetivo de la investigación, tal y como es la inflación, que se ha constituido como uno de los efectos más perjudiciales de la debacle económica venezolana.

Inicialmente el Banco Central de Venezuela tampoco llevaba a cabo la publicación del Índice Nacional de Precios al Consumidor como parte de esa opacidad que se ha comentado anteriormente pero a partir de mediados del año 2019 ya se pudo tener acceso a la cifras que denotan un proceso

inflacionario moderado durante los años 2013 al 2016 pero que a partir de noviembre del año 2017 se torna en una hiperinflación que se ha agregado como otro componente altamente perjudicial para la crisis económica actual, con una variación anual de 78304,11% para el año 2018 y 3165,15% para el año 2019 según cifras del propio Banco Central de Venezuela tal y como se aprecia en el cuadro N° 33. Algunos economistas consideran que incluso estos números presentados por el BCV son bastante optimistas, es decir, que la realidad inflacionaria refleja variaciones de precios mucho mayores, por tal motivo fue necesario consultar otras fuentes como el Fondo Monetario Internacional, que hace ajustes sobre todo en la inflación del último año, reflejando una variación de 19906,02%, mucho mayor que los 3165,15% reflejados por la institución que rige la actividad económica venezolana, tal y como puede observarse en el cuadro N° 34.

**Cuadro N° 33. Variación del Índice Nacional de Precios al Consumidor según el BCV.**

<b>Año</b>	<b>Variación del Índice Nacional de Precios al Consumidor</b>
2013	51,21%
2014	63,10%
2015	160,60%
2016	242,59%
2017	718,75%
2018	78304,11%
2019	3165,15%

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**

**Cuadro N° 34. Variación del Índice Nacional de Precios al Consumidor según el Fondo Monetario Internacional.**

<b>Año</b>	<b>Variación del Índice Nacional de Precios al Consumidor</b>
2013	40,64%
2014	62,17%
2015	121,74%
2016	252,95%
2017	438,12%
2018	65374,08%
2019	19906,02%

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Fondo Monetario Internacional.**

Una vez presentados los datos relacionados con el crecimiento económico es importante establecer algunas observaciones en relación con la situación de la economía venezolana y los referentes teóricos que sirven de soporte a esta parte de la investigación, en los cuales se afirma que el crecimiento económico debe representar una de las metas fundamentales de la sociedad por los efectos positivos que arroja en relación con el nivel de ingresos y la forma de vida propiamente dicha de los individuos de un país, es decir, representa una medida de su bienestar socioeconómico, de la disponibilidad de bienes y servicios para sus ciudadanos y en términos generales permite establecer cuáles son las condiciones tanto sociales como económicas de un país. Es así como, a los fines de complementar y reafirmar los datos ya presentados en relación con el crecimiento económico de Venezuela, que como se ha visto no es tal literalmente hablando, se plasma a continuación información emanada por la Comisión Económica para América Latina y el Caribe en relación con la situación económica y social venezolana para el año 2019:

El PIB de la economía venezolana se redujo un 25,5% en 2019, lo que supone una contracción acumulada del 62,2% respecto del nivel de 2013. Durante 2019 se mantuvo el proceso hiperinflacionario que se inició en noviembre de 2017, y a

septiembre de 2019 la tasa de inflación anualizada fue del 39.113%. En 2019 también se agudizó la restricción externa que enfrenta la economía venezolana, dadas las menores exportaciones petroleras (descenso del 36% con respecto a 2018) y el limitado acceso a mercados financieros internacionales. Se estima que en 2019 se registrará un superávit en la balanza comercial del 12,7% del PIB, lo que significa una reducción respecto al superávit observado en 2018 (un 17,6% del PIB). Asimismo, por quinto año consecutivo se prevé una caída en las reservas internacionales. Las autoridades venezolanas continuaron el proceso de desmontaje del control de cambio y se pasó a un sistema de mayor flexibilidad, lo que, hasta noviembre de 2019, significó una depreciación mayor que el 4.900% del tipo de cambio oficial. Para 2020, dada la severa restricción externa que enfrenta el país, la prolongación de la caída en la actividad petrolera, la menor disponibilidad de combustible en el mercado interno y la poca recuperación del sector eléctrico venezolano, se espera un nuevo descenso del PIB (14,0%) y una inflación que, aunque se está reduciendo, se mantendrá en niveles históricamente altos.

La actividad económica se contrajo un 25,5% en 2019 y con ello se registró el sexto año consecutivo de caída y el cuarto año con un descenso de dos o más dígitos. Si bien tanto el PIB del sector público como el del sector privado muestran una caída, llama la atención la aceleración del deterioro de la actividad privada en el primer trimestre de 2019 (32,2%), pues esta es la mayor contracción registrada desde el primer trimestre de 2014, cuando el PIB privado comenzó a descender. Para el primer trimestre de 2019, todos los sectores reportan una contracción, incluso el sector minero, el único que en 2018 había logrado crecer. Asimismo, 2019 representa el quinto año sucesivo en que disminuyó la producción petrolera (un 44,5% si se comparan los niveles de producción mensual reportados por la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) en diciembre de 2018 y en septiembre de 2019), con lo que la contracción acumulada de la producción mensual entre enero de 2013 y septiembre de 2019 es del 68,7%.<sup>133</sup>

En ese sentido, Salmerón<sup>134</sup> afirma que Venezuela a partir del año 2014 se encuentra sumida en una situación altamente negativa caracterizada por

---

<sup>133</sup> Comisión Económica para América Latina y el Caribe (2019) Boletín Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe. CEPAL.

<sup>134</sup> Salmerón, V. (2020) Tras seis años de caída: ¿En cuánto se redujo el tamaño de la economía venezolana? Prodavinci. Recuperado de: <https://prodavinci.com/tras-seis-anos-de-caida-en-cuanto-se-redujo-el-tamano-de-la-economia-venezolana/>

recesión, hiperinflación y devaluación, lo cual ha traído como consecuencia que el tamaño de su economía disminuyera ampliamente, impactando de manera directa en la calidad de vida de sus habitantes. Garay citado por Salmerón<sup>135</sup> habla del empobrecimiento al que ha estado siendo sometido el país, dando algunos detalles en relación con el PIB per cápita como indicador fundamental para medir tanto el crecimiento como la riqueza, afirmando específicamente que en la actualidad se ha retrocedido a los niveles del año 1944, es decir, en promedio cada habitante del país recibiría un ingreso equivalente al de una persona de hace 75 años, cuando Venezuela se caracterizaba por ser un país pobre, rural y con una industria petrolera apenas en sus inicios. En términos generales, Garay afirma de manera contundente que si se materializara un cambio en la situación actual, procurando un crecimiento del PIB per cápita a una tasa de 8% anual, se necesitarían 14 años para poder estar al mismo nivel del año 2013 y 22 años si la tasa de crecimiento fuese de 5% anual, esto para poner en contexto el nivel de destrucción al que ha estado sometida la economía venezolana en los últimos años.

Para tener una idea de la situación venezolana en cuanto al crecimiento económico basta con establecer comparaciones a través del PIB per cápita del país en relación con el resto de naciones de América Latina, recordando que este indicador es el que permite establecer un contraste adecuado ya que inhibe la influencia del tamaño de la población en el PIB. En ese sentido, como se ha podido observar la tendencia de Venezuela sin lugar a dudas es el decrecimiento, pero prácticamente el resto de los países de la región se encuentran en el caso contrario, incrementándose su PIB per cápita incluso en países mucho más pequeños y con menos recursos.

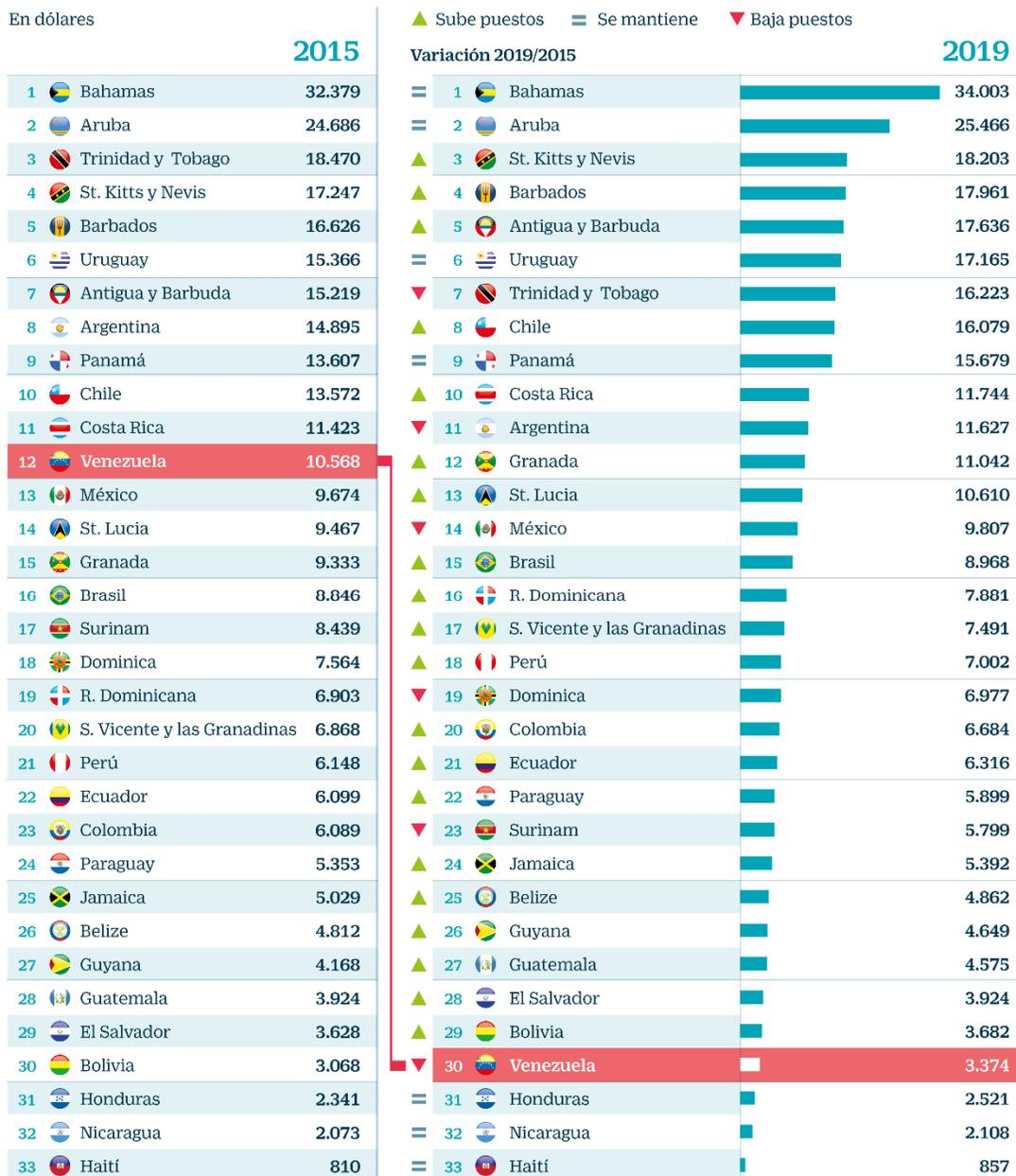
---

<sup>135</sup> Salmerón, V. (2020) Tras seis años de caída: ¿En cuánto se redujo el tamaño de la economía venezolana? Prodavinci. Recuperado de: <https://prodavinci.com/tras-seis-anos-de-caida-en-cuanto-se-redujo-el-tamano-de-la-economia-venezolana/>

Tal y como se aprecia en el gráfico N° 25, Venezuela ha pasado de ser el duodécimo país en cuanto a PIB per cápita se refiere para el año 2015 a encontrarse en la posición número 30 para el año 2019, es decir, se encuentra por detrás de países con economías mucho más pequeñas como Bolivia, Guatemala y El Salvador, llegando a ser catalogado entonces como el cuarto país más pobre de América Latina y El Caribe, situación que puede ser vista como inexplicable al tratarse del país con mayores reservas mundiales de crudo, considerado hace algunos años como uno de los más competitivos productores de petróleo y de minerales en general, sobre todo aquellos de alto valor.

## El PIB por habitante en Latinoamérica y el Caribe

En dólares



Fuente: FMI. Cuba no está en la lista por no pertenecer al FMI.

BELÉN TRINCADO / CINCO DÍAS

Gráfico N° 25. PIB per cápita en América Latina y el Caribe. Fuente: [https://cincodias.elpais.com/cincodias/2019/04/09/economia/1554825625\\_887125.html](https://cincodias.elpais.com/cincodias/2019/04/09/economia/1554825625_887125.html)

En otro orden de ideas, Salmerón<sup>136</sup> explica que la actividad petrolera venezolana, que genera más de dos tercios de las divisas que ingresan a la nación, ha descendido también a niveles del año 1946, tal y como se pudo apreciar en el primer capítulo de esta investigación. Esta situación aunado al hecho de que en Venezuela no se tomaron las previsiones en los momentos en que los precios y la producción se encontraban en un nivel alto, la falta de inversión en la industria petrolera, el crecimiento excesivo de la deuda así como del denominado gasto corriente, ha hecho que el país no cuente con las suficientes divisas cuya oferta evidentemente se ha visto bastante disminuida, impactando en las importaciones de los principales bienes que requiere la economía para su funcionamiento, de hecho Venezuela pasó de ser el quinto al décimo primer país en cuanto a nivel de importaciones en América Latina.

En síntesis, el crecimiento económico venezolano y su economía general se ha caracterizado en los últimos años, especialmente del 2013 al 2019, por un colapso en la producción de bienes y servicios que ha derivado en una crisis económica y social sin precedentes en la historia del país, con un panorama aún oscuro para los años por venir, en el que se prevé aun una hiperinflación galopante, el hundimiento de la calidad de los servicios públicos y la paralización progresiva de la principal actividad generadora de divisas como lo es la industria petrolera, en contraste con una región latinoamericana que se encuentra en constante recuperación y crecimiento.

De acuerdo a las estimaciones realizadas, la contracción de la actividad económica en Venezuela se encuentra en torno al 67% en el período de tiempo comprendido entre el año 2013 y el año 2019, acumulando un sexto año de recesión que a partir del año 2017 viene siendo acompañado por una voraz

---

<sup>136</sup> Salmerón, V. (2020) Tras seis años de caída: ¿En cuánto se redujo el tamaño de la economía venezolana? Prodavinci. Recuperado de: <https://prodavinci.com/tras-seis-anos-de-caida-en-cuanto-se-redujo-el-tamano-de-la-economia-venezolana/>

hiperinflación, una constante devaluación de la moneda nacional y una producción petrolera en picada, situaciones que mantienen a la economía prácticamente de rodillas y sin vestigios de una mejora inmediata a corto plazo. Una contracción de esa magnitud solamente puede equipararse a países que han atravesado por conflictos bélicos, siendo incluso mayor a la que se vivió en la Unión Soviética durante su caída, esto según el punto de vista de Béjar<sup>137</sup>.

Tal y como lo explica Cunto<sup>138</sup>, antes de ingresar en el período de recesión o de contracción de la economía los especialistas advertían sobre el alto nivel de vulnerabilidad que comprendía seguir con un programa económico catalogado como insostenible desde la perspectiva fiscal y destructor de la actividad productiva. La consecuencia del mantenimiento de esa política económica y de la no ejecución de ajustes estructurales se aprecia en la realidad actual, un país sumido en una crisis económica multidimensional caracterizada por uno de los más largos episodios hiperinflacionarios en la historia mundial. Economistas como Vera afirman que existen una serie de elementos que han convertido a un país normalmente visto como próspero en una sociedad arrasada por una crisis que ya ha sido descrita incluso como de carácter humanitario, entre los cuales menciona:

Hay factores estructurales que condicionan el devenir de ciertas economías y preparan el terreno para el advenimiento de una crisis. En el caso venezolano, la persistente dependencia de un recurso natural exportable cuyos ingresos exhiben un comportamiento altamente volátil, la tendencia a acumular gestiones fiscales deficitarias, el peso excesivo del Estado en la economía, el escaso dinamismo del sector privado no petrolero para proyectarse internacionalmente, la alta dependencia de las importaciones, la sobrevaluación crónica de la moneda, la caída secular de la

---

<sup>137</sup> Béjar, R. (2019) Venezuela y la crítica situación económica. El Economista. Recuperado de: <https://www.eleconomista.es/opinion-blogs/noticias/9929608/06/19/Venezuela-y-la-critica-situacion-economica.html>

<sup>138</sup> Cunto, G. (2020) ¿Qué esperar de la economía venezolana en 2020?. Prodavinci. Recuperado de: <https://prodavinci.com/que-esperar-de-la-economia-venezolana-en-2020-b/>

productividad, son todos factores que se conjugan para proyectar, con un elevado grado de certeza, el advenimiento de una crisis. También puede apelarse a la caída abrupta del precio del petróleo y de los ingresos de origen petrolero como la razón que explica el advenimiento de la crisis, y no ha faltado quien se aferre a ese argumento. Sin despreciar la influencia que estos factores pueden haber tenido en el desarrollo de la crisis venezolana, el momento, la prolongación y la magnitud de lo que ha ocurrido en Venezuela requieren de otros elementos explicativos, la mayor parte de los cuales, si no todos, responden al enfoque con que los gobiernos de Hugo Chávez y Nicolás Maduro han encarado los desafíos económicos encontrados. Abrazados a ideales pero también a una comprensión primitiva de cómo trabaja una compleja y heterogénea economía en desarrollo, los gobiernos de la llamada Revolución Bolivariana fueron promoviendo un modelo “distribucionista” dirigido por el poder discrecional del Estado y apalancado en los recursos de origen petrolero. Pero este mismo modelo fue cultivando las condiciones para la generación y profundización de la crisis.<sup>139</sup>

De esta manera, el panorama para el año 2020 sigue siendo totalmente desalentador desde el punto de vista del crecimiento económico o del desempeño de la economía en general, a pesar de que se estima que la caída de la actividad económica será más baja que la del año 2019, sin esto significar que Venezuela pueda enrumbarse aún hacia la senda del crecimiento. Se requieren reformas estructurales sumamente significativas, además de voluntad política de las partes involucradas para poder tomar las medidas correctas dirigidas a detener el colapso de la economía y encaminarse hacia un crecimiento económico progresivo en beneficio de la calidad de vida de millones de venezolanos en la actualidad así como de las futuras generaciones.

---

<sup>139</sup> Vera, L. (2018) ¿Cómo explicar la catástrofe económica venezolana? Revista Nueva Sociedad. Número 274.

## CAPITULO III

# LOS INGRESOS PETROLEROS Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE VENEZUELA DURANTE EL PERÍODO 2013-2019

### Antecedentes

En el contexto internacional, González<sup>140</sup> a través de su investigación denominada “Impacto de los precios del petróleo sobre el crecimiento económico, evidencia para Colombia (1982-2013)”, estudió la relación que existe para Colombia entre los precios del petróleo y una serie de variables económicas reales tales como el Producto Interno Bruto, la tasa de cambio real, la inversión extranjera, así como la relación que existe entre las variaciones de los cambios en los precios del crudo y los precios al productor del sector, bien sea agrícola, minero o industrial. De esta manera, el autor verificó un conjunto de hipótesis sobre la transmisión de choques de precios a las diferentes variables económicas del país, contrastando la evidencia existente a nivel internacional con el caso colombiano en relación con la hipótesis de que el principal canal de transmisión de choques de precios del petróleo es el consumo privado, hallándose pruebas importantes que demuestran la relación entre el consumo y el Producto Interno Bruto, en sintonía con la evidencia internacional, pero no hay pruebas concluyentes de la relación entre precios del crudo y el consumo privado.

Este trabajo guarda estrecha relación con la presente investigación en el sentido que permite plantear y contrastar un conjunto de hipótesis asociadas

---

<sup>140</sup> González, S. (2015) Impacto de los Precios del Petróleo sobre el Crecimiento Económico, Evidencia para Colombia (1982-2013). Trabajo de Grado de Maestría Universidad Nacional de Colombia.

con los precios del petróleo y su relación o influencia en el crecimiento económico de un país y en un conjunto de variables como el incremento de los costos de producción de los diferentes sectores debido, por ejemplo, al incremento de los precios de los combustibles que se refleja en el transporte, por lo que ofrece un abanico de posibilidades y métodos que pueden revisarse e incluso tomarse como referencia para el desarrollo de este último capítulo, en concordancia con lo establecido en el tercer objetivo específico de la investigación.

Por su parte, Cepeda, Zurita y Ayaviri<sup>141</sup> por medio de su trabajo intitulado “Los ingresos petroleros y el crecimiento económico en Ecuador (2000-2015)” persiguieron explicar el crecimiento económico de Ecuador a partir de los ingresos producto del petróleo ya que ambas variables han llamado ampliamente la atención durante la última década en el ámbito económico, remitiendo su importancia a la teoría de crecimiento de Solow. Analizaron entonces como variables principales el Producto Interno Bruto Per Cápita como una variable trascendental de la función de la producción así como la formación bruta de capital fijo, la población económicamente activa y los ingresos petroleros, siendo esta última variable ajena a la función de la producción para explicar el crecimiento económico. Los autores se basaron en estadísticas del Banco Central del Ecuador, obteniendo finalmente una relación positiva del Producto Interno Bruto por trabajador con la formación bruta de capital fijo por trabajador y el ingreso petrolero por trabajador, asegurando que cuando las variables inversión y renta aumentan, también se incrementa el Producto Interno Bruto por trabajador.

Este trabajo representa un referente teórico y metodológico para esta parte de la investigación ya que los autores establecieron un enfoque

---

<sup>141</sup> Cepeda, P.; Zurita, E. y Ayaviri, D. (2016) Los ingresos petroleros y el crecimiento económico en Ecuador (2000-2015). Revista de Investigación Altoandina. 18,4. P.456-466.

pertinente para concluir que a medida que aumentan los ingresos petroleros por trabajador las demás variables que se utilizan para describir el crecimiento económico de las naciones sufrirán un incremento, dependiendo de las condiciones económicas, los precios internacionales y el contexto específico del país analizado, aunque se considera que también se deben tomar en cuenta otros aspectos como el capital humano y el nivel tecnológico para conformar un análisis más preciso de la relación establecida.

En el contexto nacional, Hernández<sup>142</sup> en su trabajo denominado “La Renta Petrolera y su Impacto en el Crecimiento Económico de Venezuela”, lleva a cabo una explicación del crecimiento de la economía venezolana en su condición rentista, utilizando la teoría de Solow a partir de la renta petrolera como variable determinante junto a otras como las tasas de crecimiento poblacional y la inversión, estimando de igual manera la productividad total de los factores a partir de un modelo que incluye la renta petrolera. A partir de ello pudo concluir que, si bien ésta última tiene una importancia significativa en el crecimiento económico venezolano, ha venido disminuyendo su impacto a partir de la década de los sesenta producto de un debilitamiento del modelo basado en la renta creciente, el cual en su momento ayudó expandir el crecimiento de la economía pero que en las últimas décadas no ha permitido al país salir de la recesión o contracción económica que experimenta.

Este trabajo tiene una relación preponderante con la presente investigación, ya que permite establecer la importancia de la renta petrolera en el crecimiento económico, constituyendo ambos los objetos de estudio, en el sentido en que esos recursos estimulan el crecimiento de manera directa a partir del gasto del Estado e indirecta a través de las múltiples consecuencias positivas que genera en los demás sectores productivos de la economía. Por

---

<sup>142</sup> Hernández, L. (2006) La Renta Petrolera y su Impacto en el Crecimiento Económico de Venezuela. Revista Latinoamericana de Economía. 37,45.

lo que podría decirse que el descenso de la actividad económica coincidiría con dos aspectos fundamentales, la disminución de la inversión del capital productivo, específicamente del sector privado y la caída de la renta petrolera recibida por la nación en los últimos años, ya que la renta petrolera representa para Venezuela su principal fuente de financiamiento de la actividad económica pero simultáneamente la principal razón del llamado sobrecalentamiento de su economía.

## **Bases Teóricas**

### **Impacto de los Precios del Petróleo en el Sector Fiscal**

Para iniciar el abordaje del marco teórico asociado a este capítulo, se explicará lo relacionado con el impacto de los precios del petróleo en el sector fiscal y otra serie de aspectos importantes tomando como referencia los aportes de Arroyo y Cossío<sup>143</sup>, quienes afirman que en la mayoría de los países el gobierno es responsable de manera directa de una gran proporción de la actividad económica y de hecho, cuando su participación no puede catalogarse como directa, siempre contará con una influencia importante a partir del movimiento de recursos desde y hacia el sector privado, motivo por el cual el equilibrio fiscal es un aspecto fundamental ya que redundará en el bienestar de los ciudadanos, el desarrollo y el crecimiento económico.

Cuando se habla de equilibrio fiscal se hace referencia a que los ingresos del gobierno proyectados para cada año fiscal concuerden con los gastos del sector público para ese mismo periodo, existiendo un equilibrio fiscal si las proyecciones establecen que la disponibilidad para generar

---

<sup>143</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española.

recursos son suficientes para garantizar el cumplimiento de los programas de gasto e inversión gubernamental. El petróleo se considera como un producto fundamental y de altísima importancia dentro de las economías, ya que resulta esencial para el funcionamiento de un gran número de industrias, considerado también como uno de los principales factores que impacta las cuentas fiscales de los países, “bien sea porque representa una fuente importante de ingresos a través de impuestos al consumo, a la producción o a las exportaciones, o porque representa un importante egreso a través del gasto de divisas para la importación y de subsidios”<sup>144</sup>. Es importante aclarar que el impacto del petróleo sobre las cuentas fiscales será bastante distinto si los países producen y exportan petróleo y sus derivados o si por el contrario son países que no son productores y se ven obligados a importarlos.

Los mismos autores establecen que debido a la importancia del papel que sumen los gobiernos dentro de las economías y con el objetivo primario de garantizar un fuerte desempeño y manejo de la macroeconomía, resulta primordial que las cuentas fiscales sean administradas y analizadas correctamente. Para ello, en los últimos años se ha establecido en la gran mayoría de los países del mundo una serie de normas sobre la contabilidad fiscal en el marco conceptual acordado tanto por instituciones y gobiernos en el Manual de Estadísticas Monetarias y Financieras del Fondo Monetario Internacional, el cual explica cuatro categorías principales de transacciones de los gobiernos:

- Ingreso total y donaciones: Incluye todas las entradas no recuperables. El ingreso total se clasifica en corriente (ingresos tributarios y no tributarios) y de capital (venta de activos). Las donaciones por su parte corresponden a transferencias unilaterales recibidas de otros gobiernos o de organismos internacionales.

---

<sup>144</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española. P.21.

- Gasto total y concesión neta de préstamos: Incluye todos los gastos no recuperables con fines operacionales (gasto corriente) y fines de inversión (gasto de capital). La concesión neta de préstamos es el saldo entre los préstamos otorgados por el gobierno durante el período menos los ingresos por amortización de préstamos otorgados en períodos anteriores. En este concepto se incluyen sólo los préstamos ligados a objetivos de política económica o social (no se incluyen los préstamos otorgados por motivos de liquidez y obtención de beneficios).
- Balance global (déficit o superávit fiscal) o resultado global: corresponde a la diferencia entre ingreso total y donaciones y gasto total y concesión neta de préstamos. Si la diferencia es positiva se habla de superávit fiscal y si es negativa se habla de déficit fiscal. Este concepto mide el resultado financiero de las operaciones del gobierno y permite tener una primera aproximación del impacto del sector público sobre el resto de la economía.
- Financiamiento: Incluye las transacciones en efectivo y depósitos del gobierno, así como los cambios en los activos y pasivos financieros con fines de liquidez.<sup>145</sup>

En ese sentido, Arroyo y Cossío<sup>146</sup> explican que para poder comprender el impacto de los cambios en los precios del petróleo, no solamente sobre el crecimiento económico sino sobre las finanzas públicas en general, es necesario revisar el conjunto de opciones relacionadas con el sistema de recaudaciones público para este tipo de rubro, así como analizar los diferentes sistemas impositivos que aplican al petróleo y sus derivados, sobre todo en América Latina.

En el caso específico del petróleo, los sistemas fiscales persiguen la búsqueda del máximo nivel del bienestar social, por lo que podrían ser algo complejos en su diseño ya que los gobiernos desempeñan dos papeles fiscales simultáneos, en primer lugar representa el Poder Tributario, que tiene la responsabilidad de garantizar que el sector petrolero cumpla con su

---

<sup>145</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española. P.22.

<sup>146</sup> *Ibíd*em

correspondiente responsabilidad tributaria para garantizarle ingresos al Estado, y en segundo lugar se erige como el dueño de los recursos, por lo que debería idealmente determinar el momento adecuado para explotar los recursos naturales con los que cuenta, asegurando cantidades y precios de venta adecuados con la finalidad de lograr el mayor desarrollo o crecimiento económico posible a largo plazo. Ambos roles simultáneos genera complicaciones específicas sobre todo en el contexto tributario, motivo por el cual normalmente el sector petrolero cuenta con tratamientos fiscales especiales en la gran mayoría de los casos.

Los autores a los que se ha hecho referencia en este apartado aseguran que los recursos naturales no renovables como el petróleo, poseen características particulares que los diferencian de otros sectores productivos, por lo que los sistemas tributarios y los potenciales ingresos fiscales de este tipo de rubros tienden a ser especiales, ya que como su nombre lo indica, son recursos que una vez se extraen ya no estarán disponibles en un futuro. Por tal motivo, pueden enumerarse una serie de características que hacen que el sector petrolero difiera de otros sectores:

- Cuantiosas utilidades: las substanciales rentas económicas que potencialmente generan y, por ende, los ingresos fiscales que pueden obtenerse a partir de ellas.
- Elevado riesgo: el alto grado de incertidumbre que rodea al sector debido a la volatilidad específica de éste (precio internacional y nivel potencial de producción sujeto a hallazgos geológicos, costo de los insumos y el riesgo político).
- Importantes costos hundidos: las grandes inversiones necesarias al inicio en este tipo de proyectos (costos hundidos), requieren de un largo tiempo de producción continua para ser recuperados, así el balance en el poder de negociación cambia substancialmente del inversionista hacia el gobierno (dueño de los recursos) una vez que el costo de inversión ya está hundido.
- Asimetría en la información: el inversionista o productor tendrá más información respecto a la estructura de costos y los aspectos técnicos de la exploración, desarrollo y producción; por su lado el gobierno estará mejor informado respecto a sus intenciones fiscales y decisiones políticas futuras.

- Participación multinacional: las empresas del rubro tienden a estar involucradas en un importante número de operaciones en varios de países, lo cual les permite contar con un complejo conjunto de sistemas tributarios a tiempo de diseñar sus políticas de planificación tributaria.
- Poder de mercado: algunos actores del sector tienen posiciones tan significativas respecto a la producción que controlan una importante posición del mercado, es así que podrían influenciar los precios en el mercado.<sup>147</sup>

Resulta necesario reiterar que en la mayoría de los países del mundo es el Estado quien ostenta la propiedad de sus recursos energéticos no renovables, con una excepción importante representada por los Estados Unidos de Norteamérica. Específicamente en América Latina, dicha situación se encuentra reflejada propiamente en los marcos constitucionales que rigen las naciones, en los que se reconoce de manera directa que el conjunto de minerales e hidrocarburos que se encuentran en el subsuelo son propiedad de los estados soberanos y forman parte del dominio público de sus ciudadanos. Por esa razón es que los mismos Estados por medio de sus gobiernos, son los que ejercen la potestad legal para determinar las condiciones necesarias para la explotación económica de todos los recursos de esa naturaleza, lo cual engloba el derecho a percibir rentas por el ejercicio de esas actividades. Para ejercer la soberanía sobre los recursos energéticos no renovables los Estados cuentan con diferentes maneras, desde realizar la explotación por cuenta propia por medio de empresas públicas o estatales, permitir la libre operación de empresas privadas a través de concesiones o establecer un marco de normas que regulen la cooperación entre el gobierno y empresas internacionales. La decisión sobre el mecanismo a implementar dependerá de los elementos y características propias de cada país, desde los factores económicos, geológicos y tecnológicos hasta políticos o incluso históricos.<sup>148</sup>

---

<sup>147</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española. P.23.

<sup>148</sup> *Ibíd*em

En términos generales Arroyo y Cossío<sup>149</sup> afirman que el grado de participación de los gobiernos en la industria petrolera y la renta económica proveniente de ésta ha dependido del ciclo del precio de petróleo, es decir, ante precios bajos o alto riesgo geológico predomina una participación bastante limitada de los gobiernos a través de las denominadas concesiones. En la actualidad, las empresas estatales constituyen uno de los actores más importantes dentro del mercado petrolero, contando con aproximadamente el 85% de las reservas de petróleo a nivel mundial, siendo de carácter totalmente público y manteniendo un férreo control en el monopolio establecido del sector petrolero en los principales países productores.

Los Estados pueden diseñar y utilizar una serie de instrumentos fiscales para alcanzar rentas tributarias relevantes, sostenibles y simultáneamente garantizar el mínimo riesgo de la obtención de esas rentas con la finalidad de ofrecer un sistema competitivo a nivel regional e internacional. Anteriormente, los países tendían a enfatizar el potencial tributario del sector petrolero en muy pocos instrumentos fiscales, situación que ha cambiado progresivamente por la utilización de gran cantidad de éstos que permiten lograr un balance o un equilibrio en los objetivos establecidos. Arroyo y Cossío<sup>150</sup> aseveran que uno de los principales indicadores utilizado para medir la importancia de los ingresos fiscales del sector petrolero consiste en analizar la proporción que representan los ingresos tributarios por la producción de hidrocarburos del total de los ingresos del gobierno general, pero añade también lo siguiente:

Si bien el indicador de los ingresos fiscales por la producción de hidrocarburos como porcentaje del PIB (presión tributaria y no tributaria) es importante para medir la relevancia de las recaudaciones provenientes de la producción de hidrocarburos no demuestra en su totalidad la importancia del sector para las

---

<sup>149</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española.

<sup>150</sup> *Ibíd*em

finanzas públicas ya que no toma en cuenta los ingresos no fiscales. El indicador de renta económica total de los hidrocarburos, que a la vez de incluir los ingresos fiscales considera aquéllos ingresos por las utilidades de las empresas estatales y privadas del sector, muestra de manera integral la importancia del sector para las economías de los países en cuestión.<sup>151</sup>

En el escenario de disminución importante de los precios del petróleo, los autores indican que sin lugar a dudas los países exportadores experimentarán presiones fiscales, aunque la intensidad de su impacto será proporcional al nivel de dependencia de cada país en relación a los ingresos provenientes de la industria de los hidrocarburos. En el caso específico de Venezuela, afirman que en la situación actual sería una de las más afectadas por su alta proporción de las recaudaciones fiscales por exportaciones de los ingresos fiscales y del PIB, aunado al hecho de los bajos niveles de inversión y altos niveles de deudas. Destacan particularmente que en el caso venezolano, existen dos factores esenciales que deben tomarse en cuenta y que exacerbarán los efectos negativos de los bajos precios del petróleo: el primero de ellos asociado a que las recaudaciones tributarias por la venta de hidrocarburos en el mercado interno son negativas, lo que quiere decir que el bajo precio a los consumidores constituye por sí mismo un costo fiscal; el segundo elemento tiene que ver con que el presupuesto público toma en cuenta pronósticos de precios del crudo mucho más altos a los fines de poder cubrir sus gastos, de hecho algunas fuentes aseguran que Venezuela necesita un precio del barril cercano a los 120 dólares para alcanzar el equilibrio fiscal. En resumen, los autores aseveran que:

Para los países de la región productores/exportadores de petróleo, los bajos precios representarán importantes desafíos; para algunos países los impactos serán significativamente mayores que para otros, éstos deberán hacer los esfuerzos necesarios para mantener sus presupuestos de gasto en directa relación a las potenciales

---

<sup>151</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española. P. 36.

disminuciones de los ingresos fiscales y poner énfasis en diversificar las fuentes de recaudaciones, para evitar una dependencia excesiva en las exportaciones de petróleo. Si bien el impacto será menor para algunos países es importante que éstos mantengan los instrumentos y regímenes fiscales bajo análisis y paulatinamente vayan mejorándolos para maximizar el valor y minimizar el riesgo para el Estado de las recaudaciones fiscales del sector del petróleo.<sup>152</sup>

## **Importancia del Diseño de una Política Energética**

Desde el enfoque de Ruiz<sup>153</sup>, incrementos importantes en el precio del petróleo hace que resurja el debate sobre el papel que debe jugar el Estado sobre los hidrocarburos, que son considerados a nivel mundial de carácter estratégico. Los aumentos en los precios del petróleo afectan de manera especial a todas aquellas economías importadoras de ese rubro, pero también a aquellas que han privatizado la industria, impactando en mayor medida a los países en vías de desarrollo que a los industrializados debido a que la mayoría de éstos implementan el uso intensivo de la energía.

De manera específica, dichos incrementos tienen consecuencias negativas en la competitividad internacional de las exportaciones de aquellos países importadores de crudo ya que, cuando esto ocurre, los precios internos de los productos derivados también se incrementan e impactan en los costos industriales de producción, por lo que se podría generar una desestabilización de la balanza comercial y contribuir con la aparición de procesos inflacionarios. Partiendo del hecho de que en América Latina, al igual que los demás países en desarrollo, el consumo de crudo se ha incrementado durante las últimas décadas de manera importante, la autora afirma lo siguiente:

---

<sup>152</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española. P. 43.

<sup>153</sup> Ruiz, A. (2003) Tendencias Recientes del Mercado Internacional del Petróleo. Comisión Económica para América Latina (CEPAL).

Criterios económicos y ambientales permiten inferir que los países de la región deberían instrumentar programas de eficiencia energética y de desarrollo de fuentes renovables de energía. El hecho de que el petróleo sea la principal fuente energética de la región y que en la mayoría de los casos debe ser importada, requiere la adopción de políticas que permitan diversificar la matriz energética y el fomento del uso racional de la energía. En un contexto de volatilidad de los precios del crudo en el mercado internacional, se pueden generar severos impactos en las economías de la región, de no mediar mecanismos para hacer frente a dichas fluctuaciones que permitan otorgar la necesaria estabilidad que requiere la actividad económica en la región. La dependencia de recursos energéticos importados, la vigencia de una política de oferta basada exclusivamente en la expansión física del sector y la persistencia de importantes grados de concentración, tornan a los países vulnerables a las bruscas oscilaciones de los precios. La mayoría de los países de la región carece de medidas tendientes a disminuir o atenuar dicha vulnerabilidad, la cual es una muestra más de la ausencia de planeamiento a largo plazo en materia energética.<sup>154</sup>

## **Relación del Petróleo con otras Materias Primas**

Arroyo y Cossío<sup>155</sup> plantean que la evolución de los precios del petróleo y los precios de otras materias primas como alimentos, carbón, metales y demás recursos energéticos resulta ampliamente evidente debido al empleo del petróleo en la producción de toda esa serie de bienes primarios así como por el comportamiento de la oferta y demanda mundial de los mismos. Por ejemplo, la relación entre los precios del petróleo y de los alimentos radica en el uso de los derivados del petróleo, electricidad y demás recursos energéticos para el bombeo de agua para riego o la industrialización del gas natural en fertilizantes para la producción de alimentos, que a su vez se encuentra afectada de cualquier forma por las condiciones económicas, tecnológicas o

---

<sup>154</sup> Ruiz, A. (2003) Tendencias Recientes del Mercado Internacional del Petróleo. Comisión Económica para América Latina (CEPAL). P.68.

<sup>155</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española.

climáticas de cada país. Si los precios del petróleo se mantienen en niveles bajos, esto repercutiría en la producción y los precios de insumos alimenticios diversos, lo cual podría incentivar a corto plazo una mayor seguridad alimentaria, sobre todo en países en vías de desarrollo, así como diversas consecuencias positivas para las regiones. En ese sentido, los autores explican que:

En general, los nexos entre las diferentes materias primas en los mercados globales van a elevar los impactos de las restricciones intrínsecas de los recursos. Los precios y la volatilidad de los diferentes recursos naturales han venido demostrando una cercana y creciente correlación en las últimas décadas; de hecho la correlación entre las canastas de materias primas básicas (i.e. energía, metales, alimentos) está hoy en día en su punto más alto del último siglo; esto significa que cualquier shock exógeno en cualquiera de los grupos de materias primas se podría replicar rápidamente sobre otros grupos de materias primas. <sup>156</sup>

## **El Precio del Petróleo y la Macroeconomía**

Desde la perspectiva de Gadea<sup>157</sup>, la relación entre el precio del petróleo y la economía real se ha constituido como objeto de estudio a lo largo de los años, aunque se ha hecho un énfasis importante en todo lo relacionado con la economía norteamericana. Es así como Hamilton<sup>158</sup> citado por Gadea afirma que la relación entre el precio del petróleo y el crecimiento económico no es mera casualidad, sino que es producto de una fuerte base de transmisión al sector real a través de la contracción del gasto de familias y empresas. En contraste con ello, Kilian<sup>159</sup> también citado por Gadea, señala que los

---

<sup>156</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española. P.57

<sup>157</sup> Gadea, M. (2010) El Petróleo y la Economía en el Siglo XXI. Cuadernos de Información Económica. Universidad de Zaragoza.

<sup>158</sup> Hamilton, J. (2008) Oil and the Macroeconomy. The New Palgrave Dictionary of Economics. Palgrave Mc Millan.

<sup>159</sup> Kilian, L. (2008) The economic effects of energy price shocks. Journal of Economic Literature. 46: 871-909.

mecanismos son muchos más complejos y no se puede considerar el precio del petróleo como un factor exógeno, debiendo integrarse necesariamente en modelos de equilibrio general. La autora asevera que la mayoría de los trabajos que analizan el impacto internacional de los shocks en el precio del petróleo se enfoca en evaluar su efecto en la inflación y en el crecimiento económico, existiendo consenso en el efecto preponderante que tuvieron las fluctuaciones del precio del petróleo durante la década de los años setenta en la mayoría de las variables macroeconómicas, no siendo pertinente esa conclusión para las décadas subsiguientes, ya que su efecto comenzó a desvanecerse cuando el mercado del crudo estuvo en un período de relativa calma, explicando además que:

La mayor eficacia de la política monetaria, tanto en su capacidad de estabilizar el *output-gap* y conseguir los objetivos de inflación como en su credibilidad, y la reducción de la dependencia del petróleo, debido tanto al desarrollo de fuentes de energía alternativas como a una mayor eficiencia energética, son algunos de los elementos habitualmente citados para explicar la pérdida de influencia del petróleo en la actividad económica. En la literatura se consideran tres tipos de explicaciones para el descenso de la variabilidad macroeconómica. En concreto, cambios estructurales (por ejemplo, la mejora en la gestión de inventarios de las empresas), un avance de las políticas macroeconómicas (fundamentalmente, la política monetaria) y la “buena suerte” (como puede ser la ausencia de *shocks* importantes en la economía). La llamada Gran Moderación, entendida como una reducción de la volatilidad en el crecimiento económico y la inflación, que se observa a partir de mediados de los años ochenta en Estados Unidos, añade nueva evidencia a favor de esa pérdida de efecto del precio del petróleo. Sin embargo, la nueva ola de volatilidad que comenzó en los años 2000 puso en duda esta afirmación.<sup>160</sup>

Partiendo de allí, se generaron a lo largo del tiempo una serie de investigaciones dirigidas a analizar el impacto de los shocks en el precio del petróleo desde 1970 hasta 2008 haciendo especial énfasis en los países industrializados del G7, encontrando a partir de técnicas econométricas que

---

<sup>160</sup> Gadea, M. (2010) El Petróleo y la Economía en el Siglo XXI. Cuadernos de Información Económica. Universidad de Zaragoza. P. 79

efectivamente la influencia del petróleo en la macroeconomía se fue debilitando durante las dos últimas décadas del siglo pasado. Dicha situación cambia una vez iniciado el nuevo milenio, en el que la fuerte variabilidad de los precios del petróleo ha impactado de manera importante en la actividad económica, sobre todo al nivel de los precios de los bienes y servicios. En este sentido la autora afirma que se ha podido comprobar que la volatilidad de los precios del petróleo se ha traducido en un efecto importante sobre las principales variables económicas de los países, no solamente sobre la inflación sino también en el crecimiento económico, por lo que se ratifica que el precio del barril de crudo constituye una variable de referencia durante las coyunturas económicas debido a su relación tanto con la evolución del mercado petrolero como con la actividad económica propiamente dicha. En ese sentido, el Banco Mundial, citado por Arroyo y Cossío, ha afirmado que:

La caída en los precios del petróleo tiene repercusiones macroeconómicas, financieras y políticas importantes. De ser esta caída sostenida aumentaría la actividad económica y reducirá las presiones inflacionarias, externas y fiscales en países importadores de petróleo. Por otra parte afectaría a los países exportadores de petróleo de forma adversa al reducir su posición fiscal, externa y la actividad económica. Asimismo los bajos precios influirían la percepción de los inversionistas respecto al comportamiento de los países exportadores de petróleo con implicancias sobre una mayor volatilidad en los mercados financieros. Sin embargo este escenario pudiera presentar una oportunidad de reformar los impuestos y subsidios sobre los productos de petróleo y propiciar reformas hacia la diversificación productiva.<sup>161</sup>

Por tal motivo, en tiempos de alta volatilidad de los precios petroleros, se requeriría establecer estímulos al crecimiento económico a partir del impulso de la inversión tanto pública como privada y la obtención de nuevas

---

<sup>161</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española.

fuentes de financiamiento. De hecho, Arroyo y Cossío<sup>162</sup> consideran que la capacidad que tienen los países para acelerar su crecimiento económico va a depender en gran medida de la adopción de políticas contracíclicas, como por ejemplo una política monetaria expansiva, que estimule la inversión con la finalidad de disminuir su exposición a los choques externos y sus consecuencias negativas en el corto, mediano y largo plazo.

### **Estrategias para el crecimiento económico**

Como se ha visto a lo largo de esta investigación, los países deben mezclar los recursos, el capital, el trabajo y la tecnología para poder crecer de manera rápida, pero en realidad no existe un método fijo para lograrlo y tanto historiadores como economistas se han dedicado a lo largo de los años a establecer diferentes teorías que se diferencian de manera significativa. Samuelson y Nordhaus<sup>163</sup> afirman que en la actualidad existen una serie de enfoques que tratan de explicar el crecimiento económico, entre ellos se encuentran: la hipótesis del atraso, la industrialización frente a la agricultura, el estado o mercado y el crecimiento y apertura.

En primera instancia, en cuanto a la hipótesis del atraso se refiere, los autores explican que el propio atraso relativo puede contribuir al desarrollo según lo expuesto por Alexander Gerschenkron, ya que los países en vías de desarrollo pueden contar con recursos y tecnología de países avanzados para crecer a una mayor velocidad. Es así como los países de baja renta pueden utilizar tecnologías más productivas de los países líderes en ese ámbito para que puedan converger y alcanzar la frontera tecnológica, es decir, convergen

---

<sup>162</sup> Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española.

<sup>163</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

cuando los países de renta baja pueden alcanzar mayores tasas de crecimiento que aquellos países más avanzados. Por otra parte, en cuanto a la industrialización frente a la agricultura, los autores aseveran que:

La industrialización tiende a ser intensiva en capital, atrae trabajadores a densas ciudades y suele producir elevados niveles de desempleo. Es posible que el aumento de la productividad agrícola requiera menos capital y proporcione el mismo empleo productivo a la mano de obra excedente.<sup>164</sup>

En tercer lugar, en cuanto al Estado o mercado, los autores indican que las culturas de muchos países en vías de desarrollo son hostiles al funcionamiento de los mercados, incluso frecuentemente la competencia o la búsqueda de beneficios representa estar en contra de las tradiciones o de las creencias propias de esas naciones. No obstante, la experiencia en el contexto económico permite aseverar que los mercados constituyen el instrumento más efectivo para gestionar la economía y lograr el crecimiento económico a largo plazo. En ese sentido los autores señalan algunos de los elementos más importantes que debe tener una política orientada hacia el mercado:

Entre ellos se encuentra la orientación de la política comercial hacia el exterior, unos bajos aranceles y escasas restricciones comerciales cuantitativas, así como el fomento de la pequeña empresa y la competencia. Por otra parte, donde mejor funcionan los mercados es en un entorno macroeconómico estable, en el cual los impuestos sean predecibles y la inflación baja.<sup>165</sup>

Finalmente, los autores señalan que una cuestión trascendental del crecimiento económico es la postura de los países ante el comercio internacional, es decir, la respuesta a si deberían los países ser autosuficientes y sustituir las importaciones o deben esforzarse en pagar estas últimas para

---

<sup>164</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid. P. 538.

<sup>165</sup> Ibidem p.538

mejorar la eficiencia y la competitividad, o lo que es lo mismo enfocarse en una estrategia de sustitución de importaciones o de apertura u orientación hacia el exterior. En el caso específico de una política de apertura, los autores afirman que:

Mantiene las barreras comerciales lo más bajas posibles y recurre principalmente a los aranceles más que a los contingentes y a otras barreras no arancelarias. Reduce lo más posible la interferencia en los movimientos de capitales y permite que la oferta y la demanda funcionen en los mercados financieros. Evita el monopolio estatal de las exportaciones y las importaciones. El gobierno establece las reglamentaciones estrictamente necesarias para mantener una economía de mercado estable. Pero sobre todo recurre principalmente al sistema de beneficios y pérdidas basado en el mercado privado para orientar la producción en lugar de depender de la propiedad y del control público o de las órdenes de un sistema de planificación estatal.<sup>166</sup>

Numerosos expertos han evidenciado que la apertura está muy ligada con un rápido crecimiento económico, evidentemente a partir de una economía abierta, es decir, aquella que tiene bajas barreras comerciales, mercados financieros abiertos y mercados privados. Países como Corea del Sur, Singapur y Taiwán pudieron insertarse en la senda del crecimiento a partir del ahorro de gran parte de su renta nacional y su canalización hacia las industrias más rentables en cuanto a exportación se refiere. El secreto del éxito fue la apertura y la orientación hacia el exterior, permitiendo a estos países aprovechar las economías de escala y las ventajas de la especialización para aumentar el empleo con la finalidad de usar de la manera más efectiva posible los recursos, lo cual originó un rápido crecimiento de la productividad y en consecuencia del nivel de vida de sus ciudadanos. En general, los autores aseguran que a través de décadas de experiencia, los economistas han

---

<sup>166</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid. P. 539.

llegado a una conclusión sobre la mejor manera en que el Estado puede fomentar el desarrollo económico:

El Estado tiene un papel fundamental que desempeñar en el establecimiento y el mantenimiento de un saludable clima económico. Debe garantizar el respeto de la Ley, velar por el cumplimiento de los contratos y elaborar sus reglamentaciones pensando en la competencia y la innovación. A menudo desempeña un destacado papel en la inversión en capital humano por medio de la educación, la sanidad y el transporte, pero debe reducir lo más posible su intervención o control en los sectores en los que no tiene una ventaja comparativa. El Estado debe concentrar esfuerzos en áreas en las que existan claros signos de fallo del mercado y debe dismantelar las reglamentaciones que supongan un obstáculo para el sector privado en áreas en las que tenga una desventaja comparativa.<sup>167</sup>

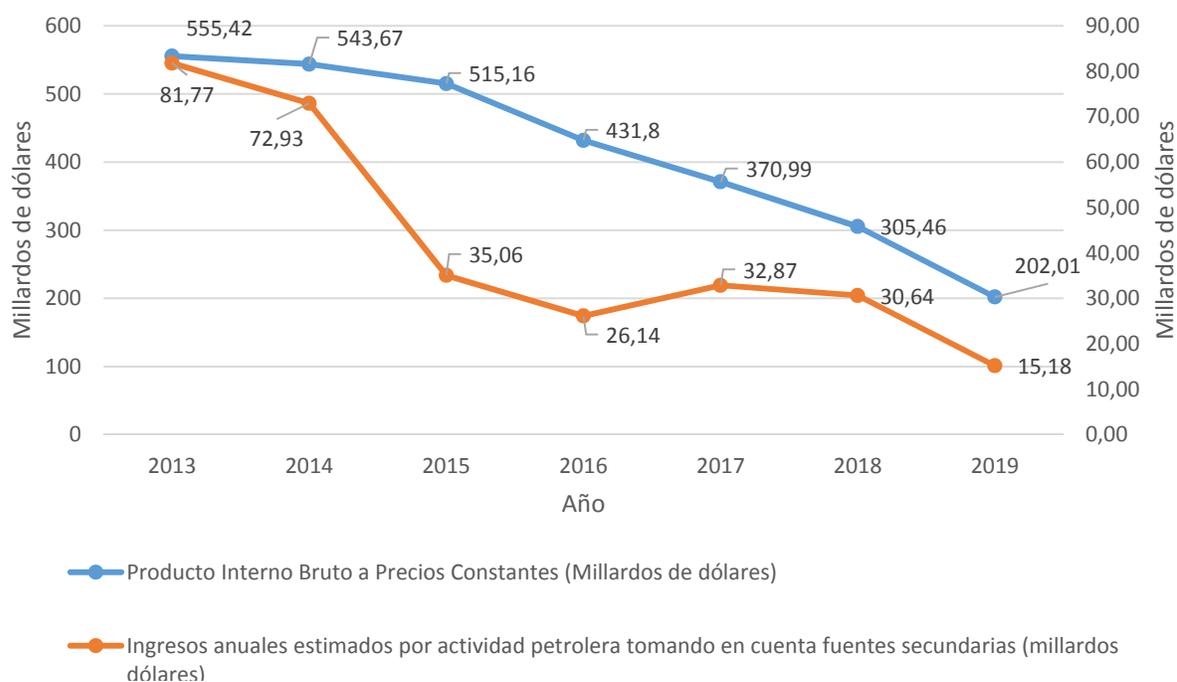
### **Los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019**

En los capítulos anteriores el interés se enfocó en describir y caracterizar el comportamiento tanto de los ingresos petroleros y sus diferentes elementos así como del crecimiento económico de Venezuela respectivamente, esto durante el período de tiempo comprendido entre los años 2013 y 2019. Ahora bien, como punto culminante de la presente investigación se llevará a cabo un contraste entre dichos comportamientos y un posterior análisis incorporando nuevos elementos con la finalidad de vislumbrar aspectos relacionados con la crisis económica en la que se encuentra sumido el país desde hace ya varios años, sirviendo como punto de inicio además para profundizar a través de futuras explicaciones o correlaciones que se lleven a cabo con nuevas investigaciones.

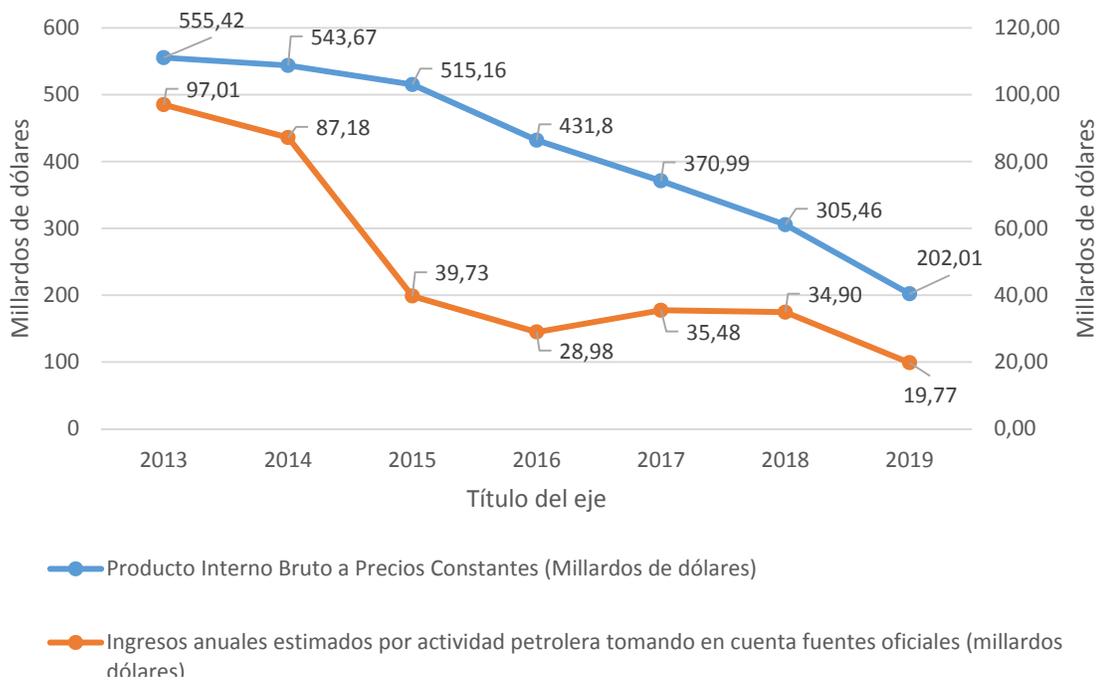
---

<sup>167</sup> Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid. P. 540.

Es así como a través de los gráficos N° 26 y 27 se muestra de manera conjunta la evolución o comportamiento del PIB a precios constantes y de los ingresos petroleros anuales estimados tanto a través de los datos de fuentes secundarias como de fuentes oficiales, siendo importante aclarar que se plasman ambas curvas bajo la misma zona de trazado pero utilizando ejes secundarios con la finalidad de simplificar y visualizar de mejor manera el contraste entre las mismas. Se muestra entonces un comportamiento semejante caracterizado por la tendencia hacia el decrecimiento de ambas variables con una caída más pronunciada de los ingresos por actividad petrolera entre los años 2015 y 2016, con un ajuste al alza para el año 2017 y la continuación de su declive para los años siguientes, pudiendo detectar los primeros indicios que puedan evidenciar la relación entre la caída de los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Venezuela, conociendo previamente que la actividad petrolera para el período de tiempo en estudio rondó el 11% del PIB consolidado nacional.

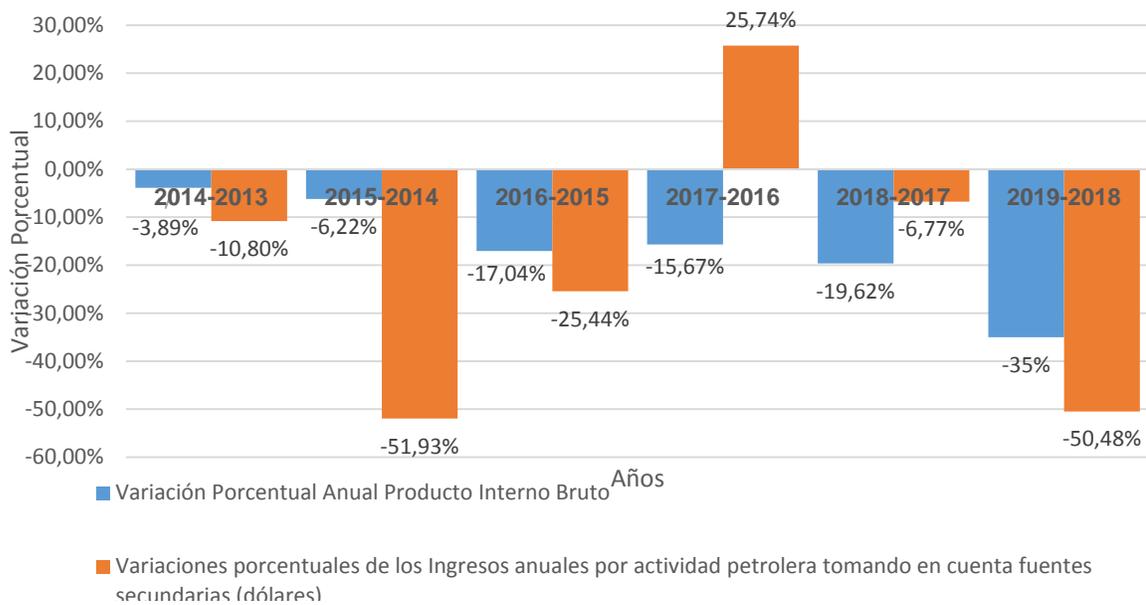


**Gráfico N° 26. PIB a precios constantes versus ingresos anuales estimados por actividad petrolera según fuentes secundarias. Fuente: Elaboración propia.**

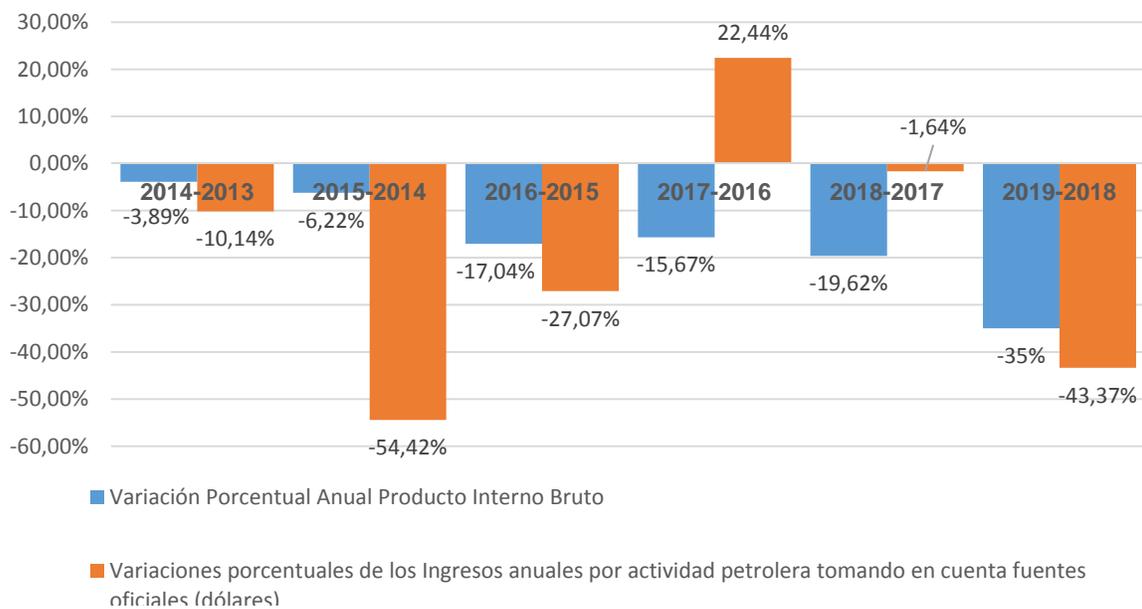


**Gráfico N° 27. PIB a precios constantes versus ingresos anuales estimados por actividad petrolera según fuentes oficiales. Fuente: Elaboración propia.**

De la misma manera, es preciso llevar a cabo el contraste del comportamiento de las variables en cuestión a partir de sus variaciones porcentuales anuales desde el año 2013 hasta el año 2019, observando en los gráficos N° 28 y 29 que prácticamente para todos los períodos interanuales la variación negativa del PIB a precios constantes fue menor que la caída de los ingresos por actividad petrolera, a excepción del año 2017 respecto al 2016 cuando los ingresos petroleros se incrementaron de manera significativa y en el año 2018 respecto al 2017 cuando la caída del PIB a precios constantes fue mayor que la de los ingresos petroleros.



**Gráfico N° 28. Variaciones porcentuales del Producto Interno Bruto y los ingresos anuales por actividad petrolera según fuentes secundarias. Fuente: Elaboración propia.**

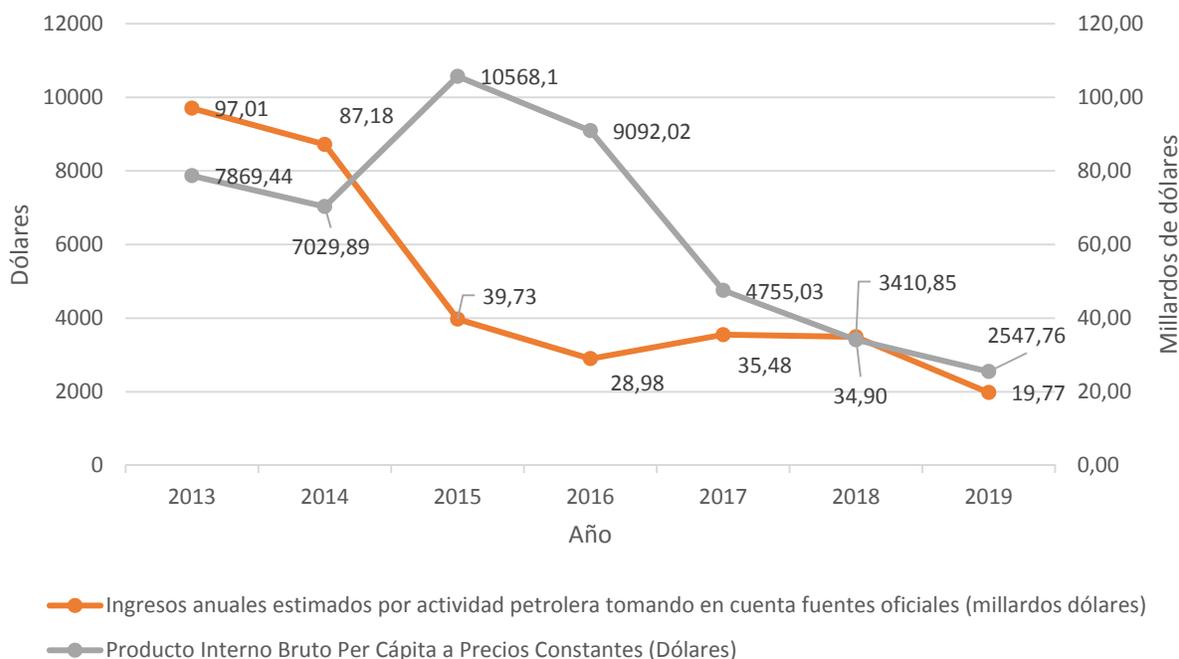


**Gráfico N° 29. Variaciones porcentuales del Producto Interno Bruto y los ingresos anuales por actividad petrolera según fuentes oficiales. Fuente: Elaboración propia.**

Si ahora se lleva a cabo el contraste entre el comportamiento o la evolución de los ingresos por actividad petrolera y el PIB per cápita, tal y como se muestra en los gráficos N° 30 y 31, se aprecia una diferencia específica asociada al incremento del PIB per cápita entre los años 2015 y 2014, aunque para el resto del período se retoma la clara tendencia a la baja al igual que los ingresos petroleros durante prácticamente todo el tiempo que comprende el estudio. En este punto es posible apreciar que existen razones específicas no asociadas a los ingresos petroleros por las cuales el PIB per cápita se incrementó en más de un 50% en el año 2015, ya que se muestra claramente en el gráfico que dichos ingresos por actividad petrolera se redujeron en esa misma proporción, aunque se observa que luego de ese incremento específico se retoma el comportamiento similar en ambos casos.



**Gráfico N° 30. Producto interno bruto per cápita versus ingresos anuales por actividad petrolera según fuentes secundarias. Fuente: Elaboración propia.**



**Gráfico N° 31. Producto interno bruto per cápita versus ingresos anuales por actividad petrolera según fuentes oficiales. Fuente: Elaboración propia.**

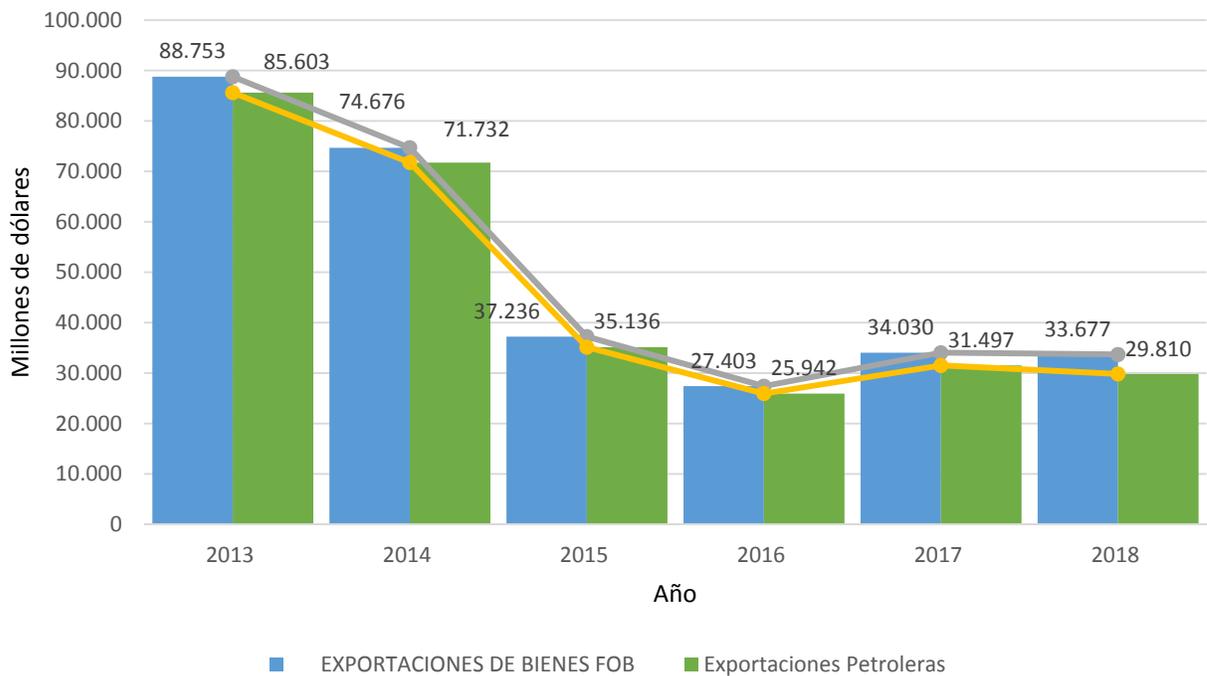
En el marco del contraste de los ingresos por actividad petrolera y el crecimiento económico de Venezuela, se considera necesario incorporar nuevos elementos que permitan enriquecer el análisis que se lleva adelante, tal es el caso de los niveles de exportaciones de bienes y servicios y las reservas internacionales del país. Para ello, se obtuvo un conjunto de datos a través de la principal fuente oficial representada por el Banco Central de Venezuela, para el período comprendido entre los años 2013 y 2018, ya que no se cuenta con información precisa relacionada con el año 2019. En el cuadro N° 35, se aprecian las exportaciones totales de bienes FOB que se encuentran divididas en petroleras y no petroleras en primer lugar, y a su vez cada una de ellas se clasifica en públicas o privadas. Evidentemente cuando se habla de exportaciones petroleras hay una relación directa con la producción de crudo explicada en el capítulo I, apreciándose en el cuadro N° 35 que son netamente de carácter público, es decir, es una actividad en la que la presencia del sector privado es altamente limitada. En el mismo cuadro

puede apreciarse que las exportaciones totales de bienes para el año 2013 se ubicaban en torno a los 89 millardos de dólares, reduciéndose de manera progresiva hasta alcanzar casi 34 millardos de dólares en el año 2018, es decir, una reducción del 62,05%. Cifras similares se observan en relación con sólo las exportaciones totales de carácter público que abarcan casi la totalidad de las exportaciones de bienes y en el caso específico de las exportaciones públicas petroleras las exportaciones pasaron de 85,60 a 29,81 millardos de dólares, es decir una contracción del 65,17%. En el gráfico N° 32 se aprecia de mejor manera la disminución progresiva de las exportaciones totales y las exportaciones públicas petroleras desde el año 2013 hasta el 2018.

**Cuadro N° 35. Exportaciones de bienes y servicios según sectores.**

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
<b>EXPORTACIONES DE BIENES FOB</b>	<b>88.753</b>	<b>74.676</b>	<b>37.236</b>	<b>27.403</b>	<b>34.030</b>	<b>33.677</b>
Públicas	87.035	73.042	36.100	26.687	33.339	32.978
Exportaciones Petroleras	85.603	71.732	35.136	25.942	31.497	29.810
Exportaciones No Petroleras	1.432	1.310	964	745	1.842	3.168
Privadas	1.718	1.634	1.136	716	691	699
Exportaciones Petroleras	0	0	0	0	0	0
Exportaciones No Petroleras	1.718	1.634	1.136	716	691	699
<b>EXPORTACIONES DE SERVICIOS</b>	<b>2.212</b>	<b>2.126</b>	<b>1.631</b>	<b>1.281</b>	<b>935</b>	<b>796</b>
Públicas	953	869	686	523	407	344
Exportaciones Petroleras	388	385	399	340	270	207
Exportaciones No Petroleras	565	484	287	183	137	137
Privadas	1.259	1.257	945	758	528	452
Exportaciones Petroleras	0	0	0	0	0	0
Exportaciones No Petroleras	1.259	1.257	945	758	528	452

**Fuente: BCV a partir de Instituto Nacional de Estadística, Petróleos de Venezuela, S.A., Ferrominera del Orinoco, Petroleras Privadas, Puertos, Aeropuertos, Gobierno.**



**Gráfico N° 32. Exportaciones totales de bienes versus exportaciones petroleras. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**

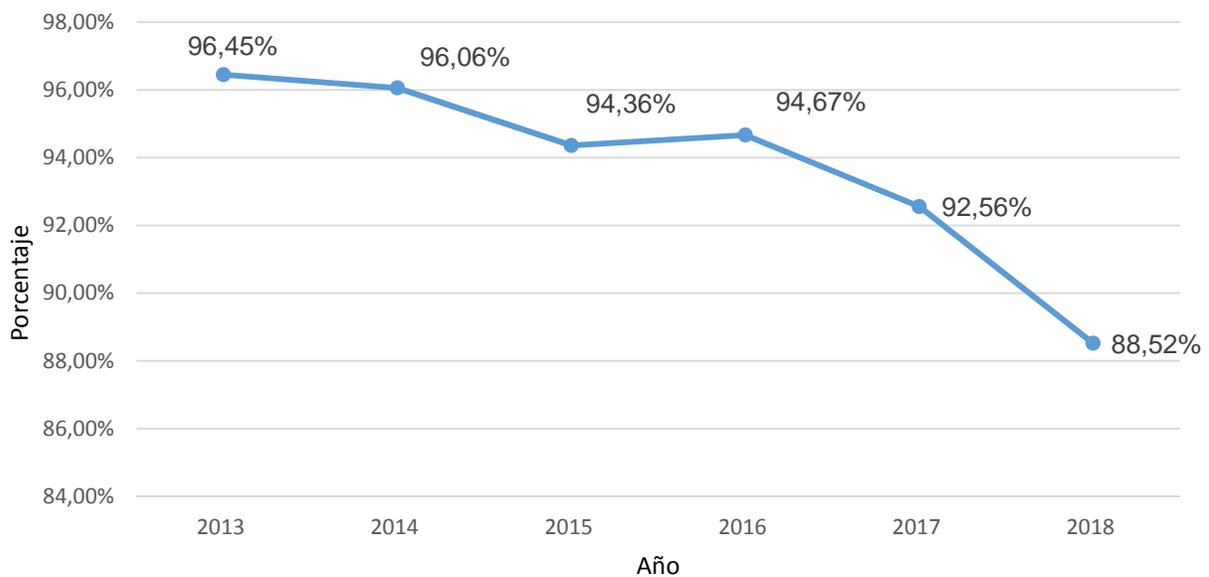
Si bien en el capítulo II de esta investigación se pudo apreciar que la actividad petrolera representa una proporción cercana al 11% del PIB consolidado a precios constantes, cuando se observa el nivel de las exportaciones es que se aprecia en realidad la importancia de ésta para el crecimiento económico venezolano, ya que, como se puede visualizar en el cuadro N° 36 y gráfico N° 33, las exportaciones petroleras públicas representaban el 96,45% de las exportaciones totales para el año 2013 y se mantuvo en torno a esa cifra hasta disminuir a niveles de 88,52% para el año 2018. Las exportaciones, o los ingresos provenientes de éstas, representan la vía principal a través de la cual el Estado venezolano obtiene las divisas necesarias para el funcionamiento adecuado de la economía y al éstas disminuir de manera tan significativa, con tan elevada proporción de las

exportaciones totales, aunado al hecho de la implementación desde el año 2003 de un férreo control de cambio por parte del gobierno nacional, el contexto para el desarrollo de actividades productivas de toda índole se ha vuelto cada vez más difícil, motivo por el cual se aprecia una contracción del tamaño de la economía cercano al 67%, reflejado en los indicadores macroeconómicos que se describieron en el segundo capítulo de esta investigación.

**Cuadro N° 36. Proporción de las exportaciones petroleras públicas respecto al total de exportaciones de bienes FOB.**

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
<b>Proporción de las exportaciones petroleras públicas respecto al total de exportaciones de bienes FOB</b>	96,45%	96,06%	94,36%	94,67%	92,56%	88,52%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV:



—●— Proporción de las exportaciones petroleras públicas respecto al total de exportaciones de bienes FOB

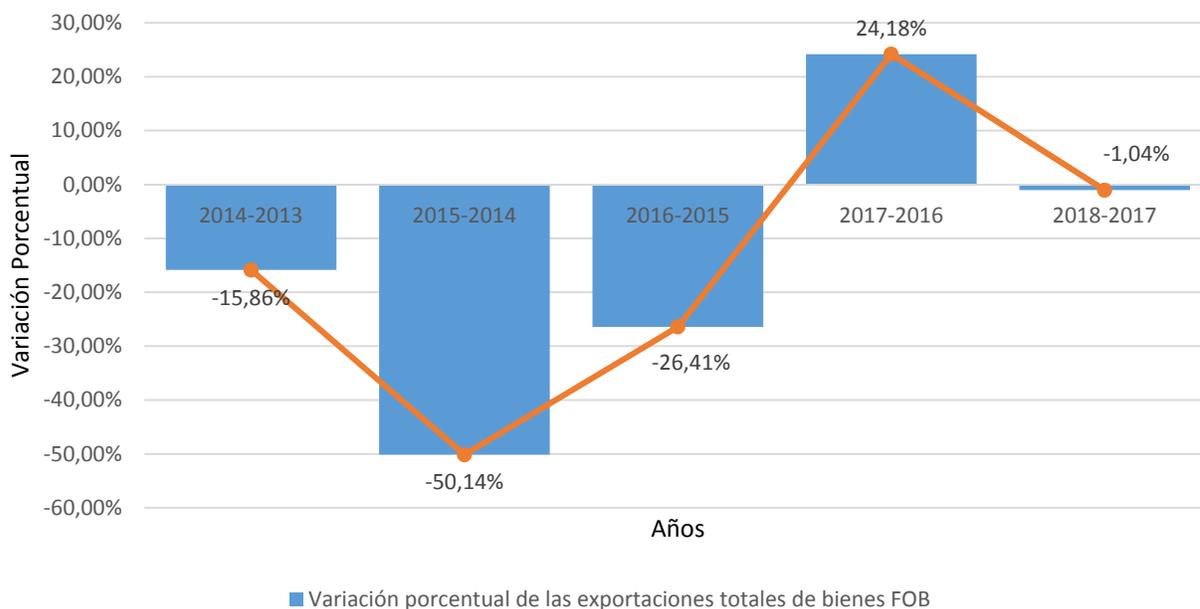
**Gráfico N° 33. Proporción de las exportaciones petroleras públicas respecto al total de exportaciones de bienes. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**

En términos de variaciones porcentuales, las exportaciones totales de bienes presentaron variaciones negativas año tras año, con una caída máxima de 50,14% entre los años 2015 y 2014, recuperándose con un incremento de 24,18% entre los años 2017 y 2016, pero acumulando una caída total calculada en 62,06% entre los años 2018 y 2013, tal y como se aprecia en el cuadro N° 37 y gráfico N° 34.

**Cuadro N° 37. Variación porcentual de las exportaciones totales de bienes FOB.**

	2014-2013	2015-2014	2016-2015	2017-2016	2018-2017	2018-2013
<b>Variación porcentual de las exportaciones totales de bienes FOB</b>	-15,86%	-50,14%	-26,41%	24,18%	-1,04%	-62,06%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.



**Gráfico N° 34. Variación porcentual de las exportaciones totales de bienes FOB. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**

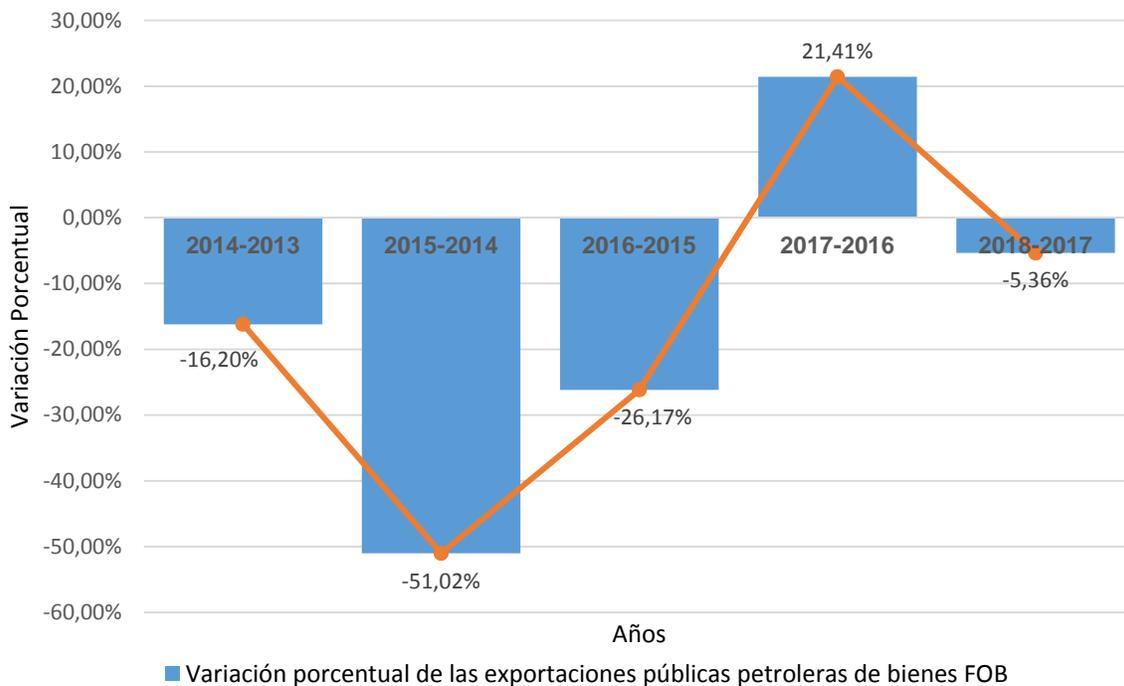
Caso similar ocurre con las exportaciones públicas petroleras de bienes, apreciándose en el cuadro N° 38 y gráfico N° 35 variaciones negativas en todos los períodos a excepción del 2017 respecto al 2016 con un incremento

del 21,41%, teniendo como punto de caída máximo también el año 2015 respecto al 2014 con -51,02%, acumulando una variación porcentual total de -65,18% si se comparan los niveles de exportaciones públicas petroleras de bienes del año 2018 respecto a las del 2013.

**Cuadro N° 38. Variación porcentual de las exportaciones públicas petroleras de bienes FOB.**

	2014-2013	2015-2014	2016-2015	2017-2016	2018-2017	2018-2013
<b>Variación porcentual de las exportaciones públicas petroleras de bienes FOB</b>	-16,20%	-51,02%	-26,17%	21,41%	-5,36%	-65,18%

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.



**Gráfico N° 35. Variación porcentual de las exportaciones públicas petroleras. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**

Una caída tan significativa en los ingresos por exportaciones petroleras que representan casi la totalidad de las divisas que llegan al país por las exportaciones en general, también se ha visto reflejada en las reservas internacionales venezolanas, que según el Banco Central de Venezuela son el:

Conjunto de activos financieros sobre el exterior en poder o bajo el control de las autoridades monetarias, las cuales están a su disposición para atender desequilibrios de la balanza de pagos. Estos activos constituidos principalmente por oro, divisas, derechos especiales de giro, depósitos en bancos extranjeros y posición ante el Fondo Monetario Internacional, están a disposición de dichas autoridades para servir como medios de pago de las transacciones corrientes y financieras que realiza el país con el resto del mundo, y a la vez para respaldar el valor interno y externo de la moneda nacional. En Venezuela la autoridad monetaria que centraliza y administra las reservas internacionales del país es el Banco Central de Venezuela.<sup>168</sup>

Las reservas internacionales se ubicaron en 21,48 millardos de dólares para el año 2013, con un leve incremento hasta los 22,08 millardos de dólares en el año 2014 y luego una caída progresiva hasta alcanzar apenas los 6,63 millardos de dólares en el año 2019 según datos del Banco Central de Venezuela, tal y como se observa en el cuadro N° 39. Se aprecia adicionalmente a través de los gráficos N° 36 y 37 un comportamiento similar de las curvas relacionadas con las reservas internacionales y los ingresos petroleros estimados según fuentes oficiales y secundarias, en ambos casos con tendencia claramente establecida hacia la disminución de sus niveles, lo cual representa un claro perjuicio para el equilibrio macroeconómico del país.

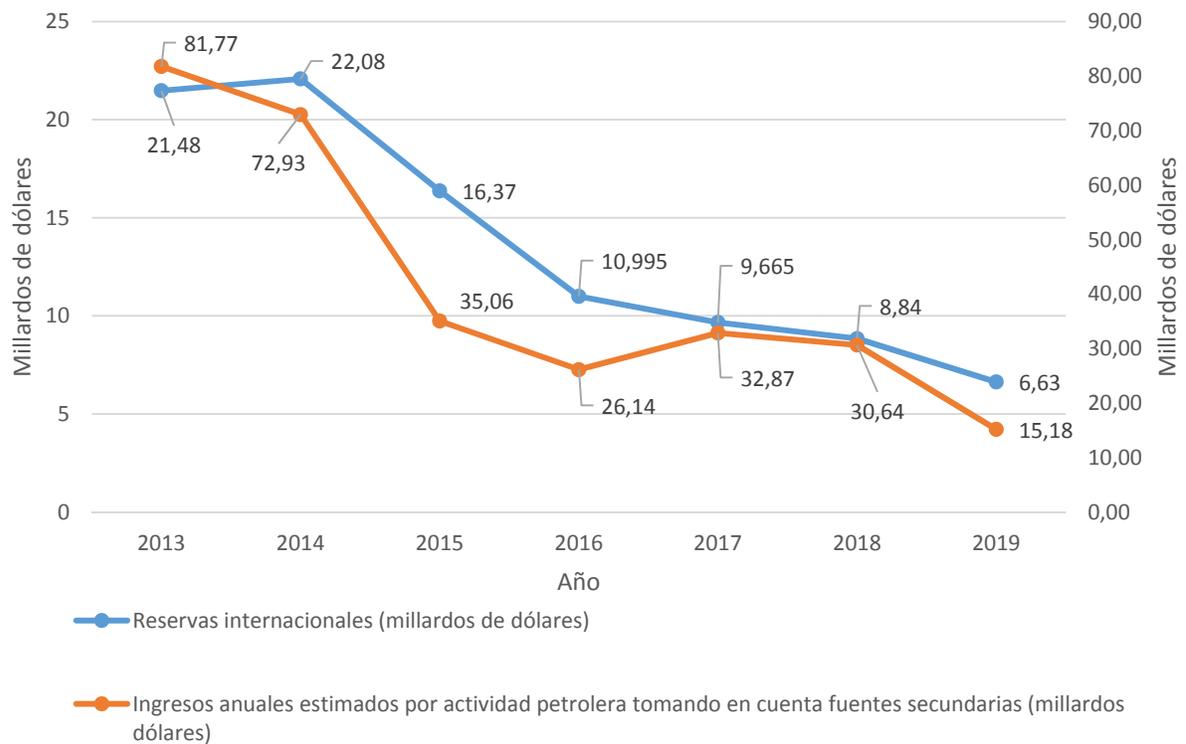
---

<sup>168</sup> Banco Central de Venezuela (2020) Glosario de Términos. Recuperado de: <http://bcv.org.ve/glosario>

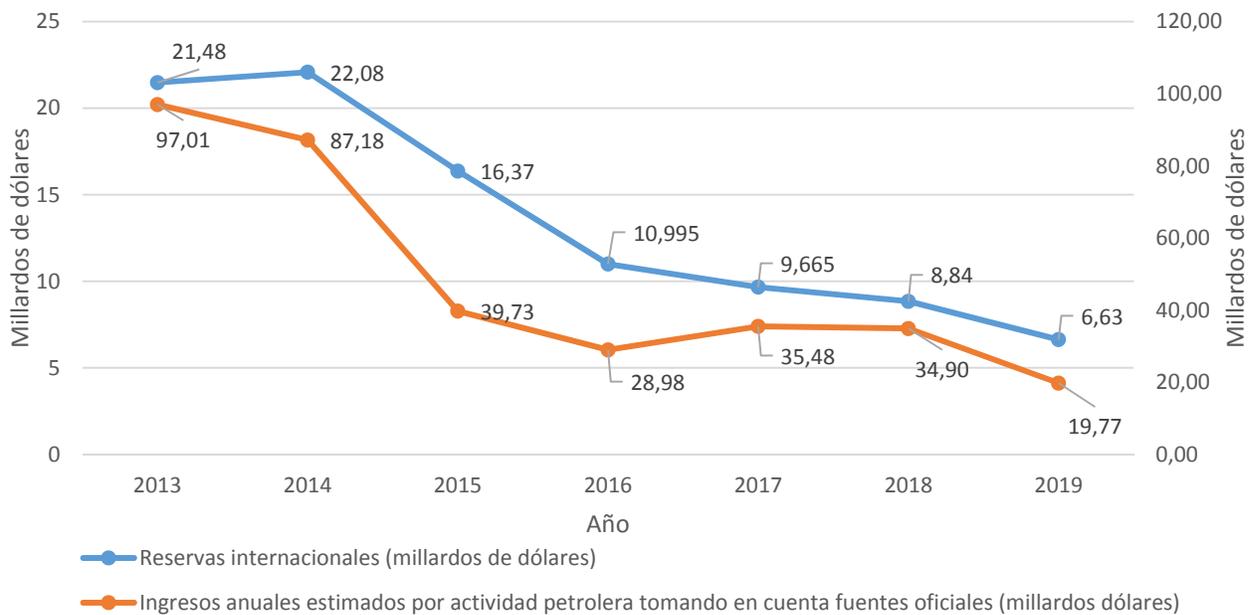
**Cuadro N° 39. Reservas internacionales de Venezuela año 2013 al 2019.**

Año	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Reservas internacionales (millardos de dólares)	21,48	22,08	16,37	10,995	9,665	8,84	6,63

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.



**Gráfico N° 36. Reservas internacionales versus ingresos anuales estimados por actividad petrolera según fuentes secundarias. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**



**Gráfico N° 37. Reservas internacionales versus ingresos anuales estimados por actividad petrolera según fuentes oficiales. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**

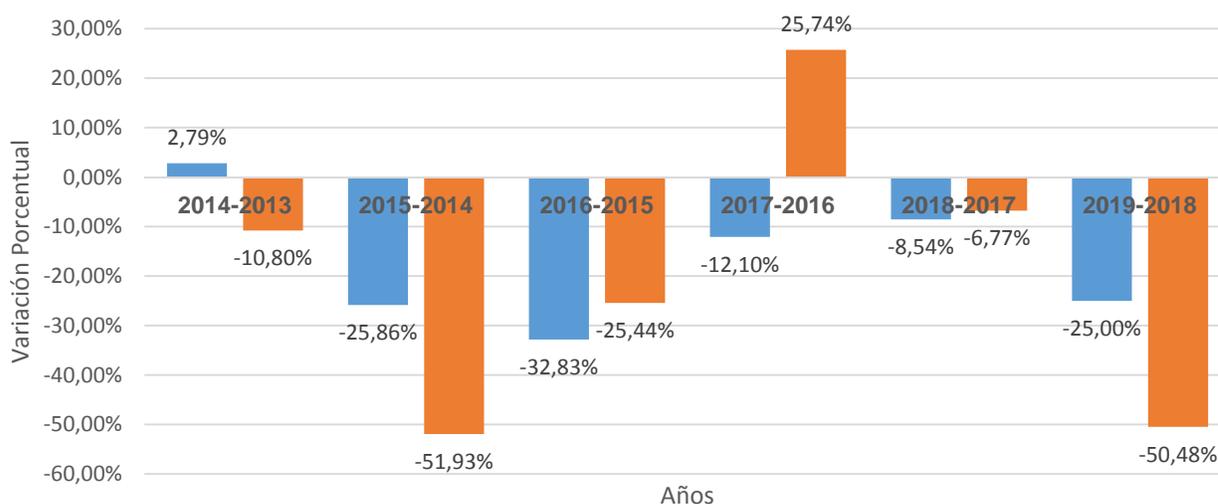
En términos porcentuales, las reservas internacionales de Venezuela presentaron un leve incremento de 2,79% entre los años 2014 y 2013 para posteriormente ingresar en un período de disminución permanente año tras año, con un decremento máximo de 32,83% para el año 2016 respecto al 2015 y una variación porcentual total de -69,13% si se comparan los niveles de las reservas internacionales del año 2019 respecto al 2013, tal y como se muestra en el cuadro N° 40. En los gráficos N° 38 y 39 se puede apreciar de manera comparativa la evolución de las variaciones porcentuales anuales de las reservas internacionales y de los ingresos anuales estimados por actividad petrolera, lo cual pudiera ofrecer indicios relacionados con el empleo frecuente de los recursos que forman parte de las reservas internacionales debido a la

clara restricción de divisas por la caída de los ingresos por concepto de exportaciones asociadas con la actividad petrolera venezolana.

**Cuadro N° 40. Variaciones porcentuales anuales de las reservas internacionales de Venezuela año 2013 al 2019.**

Año	2014-2013	2015-2014	2016-2015	2017-2016	2018-2017	2019-2018	2019-2013
<b>Variaciones porcentuales anuales reservas internacionales</b>	2,79%	-25,86%	-32,83%	-12,10%	-8,54%	-25,00%	-69,13%

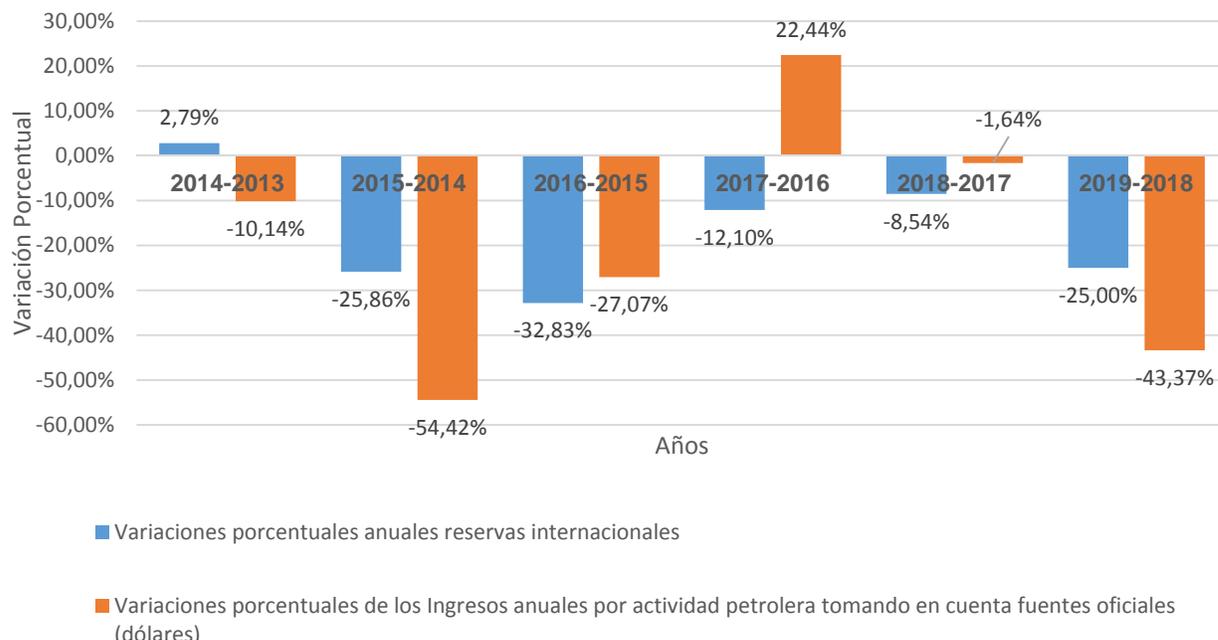
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.



■ Variaciones porcentuales anuales reservas internacionales

■ Variaciones porcentuales de los Ingresos anuales por actividad petrolera tomando en cuenta fuentes secundarias (dólares)

**Gráfico N° 38. Variaciones porcentuales anuales de reservas internacionales y de ingresos petroleros según fuentes secundarias. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**



**Gráfico N° 39. Variaciones porcentuales anuales de reservas internacionales y de ingresos petroleros según fuentes oficiales. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**

Una vez presentados los datos en relación con el contraste del comportamiento de los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Venezuela así como una serie de elementos adicionales que permitieron ampliar la perspectiva asociada con la situación económica actual del país, es preciso indicar que en el período de tiempo analizado, incluso en décadas anteriores a éste, las exportaciones de bienes y servicios petroleros han representado la principal fuente de divisas para Venezuela, siendo responsable incluso de los constantes superávits en la balanza de pagos sobre todo cuando los precios del crudo se encontraron en un nivel alto y la producción cercana a los tres millones de barriles diarios. Por ese motivo Venezuela es normalmente catalogado como un Petro-Estado, ya que su dependencia de los ingresos producto de la actividad petrolera es bastante alta como se ha podido evidenciar, por lo cual Palacios y Layrisse afirman que:

Esos ingresos los recibe el Estado, quien los transmite a la economía doméstica, influyendo de forma importante en la amplitud del mercado y comportamiento económico. Es un país con una tradición larga como exportador de petróleo y productos derivados, sin embargo, la amplia dotación natural de las reservas petroleras y los diferentes hallazgos o incrementos de las mismas han impedido que el carácter no renovable o agotable del recurso natural se manifieste en una declinación del nivel de las reservas.

Como Petro-estado, la dinámica económica de Venezuela depende en gran medida de impulsos de demanda y de oferta provenientes de los ingresos obtenidos por las exportaciones petroleras, los cuales se transmiten a la economía doméstica a través del gasto público y la disponibilidad de divisas para importar bienes y servicios, entre ellos bienes intermedios y de capital. Al mismo tiempo, la importancia de estos ingresos externos hace que el Estado tenga dos características peculiares. Por un lado, los ingresos dependen en forma excesiva de un solo producto y mercado, el petróleo y su mercado internacional; y por el otro, el Estado goza de independencia poco común respecto a la economía doméstica. La usual dependencia del aparato estatal de la economía está revertida, la economía doméstica es altamente dependiente del Estado. Ello implica que los importantes recursos externos que obtiene el Estado, sobre todo en los auges de precios petroleros, pueden ser utilizados para modificar el contexto institucional en el sentido de acentuar el rol del Estado dentro del mismo.<sup>169</sup>

Tal y como se ha podido observar, en la actualidad los ingresos producto de las exportaciones petroleras no representan una fuente de recursos suficiente para garantizar el correcto funcionamiento de la economía y su crecimiento, ni siquiera por el hecho de unos precios bajos del crudo sino esencialmente por el colapso de la industria petrolera venezolana, que ha posicionado los niveles de producción en mínimos históricos para el país con las mayores reservas de crudo del planeta, siendo preocupante el hecho de que no se vislumbran al menos leves mejoras ni nuevas fuentes de captación de recursos para el Estado venezolano, a excepción de la actividad minera

---

<sup>169</sup> Palacios, L. y Layrisse, I. (2011) Crecimiento en Venezuela. Una reconsideración de la maldición petrolera. Documento de trabajo de la Escuela de Economía UCV. p.1.

que ha venido incrementándose en los últimos años, por lo que no podría estimarse un incremento de los ingresos petroleros a corto plazo.

Se ha podido evidenciar que a medida que los ingresos petroleros fueron decreciendo año tras año, las diferentes variables macroeconómicas descritas siguieron el mismo comportamiento a la baja, llaméense PIB real o a precios constantes, PIB per cápita o las reservas internacionales, siendo preciso destacar que a pesar de que la actividad petrolera representa sólo el 11% del PIB consolidado a precios constantes de Venezuela, es la responsable de proporcionar al Estado cerca del 90% de las divisas con las que se cuenta para que la economía opere normalmente y que por sus características propias asociadas a la dependencia del aparato estatal afecta de manera directa a todos los actores que en ella intervienen, motivo por el cual el resto de actividades no petroleras que se toman en cuenta para el cálculo del PIB consolidado han decrecido también significativamente.

Como se ha visto, Venezuela ha atravesado seis años de contracción de su economía o de decrecimiento económico, en la que se ha dejado más de dos tercios de su tamaño y una crisis multidimensional sin precedentes para un país que no haya sufrido un conflicto bélico de algún tipo. Economistas como Vera se han dedicado a intentar explicar las causas de una situación que se dirige a niveles de catástrofe humanitaria, a partir de análisis como el siguiente, que engloba muchos de los aspectos tratados en la presente investigación:

Venezuela entró en el último trimestre de 2017 en un contexto de hiperinflación, y ahora se pueden comprender mejor las razones. Ahogada por los compromisos externos, con precios e ingresos petroleros que no logran cubrir las necesidades de la economía nacional, sin reservas y aislada financieramente de los mercados internacionales, la economía venezolana se ha quedado con un régimen cambiario en caída libre y atada a la dinámica del único mercado funcional que sirve para hacer importaciones: un mercado

paralelo de naturaleza ilegal. El ritmo explosivo de la cotización del dólar en el mercado paralelo ha sido una terrible desventura que ha terminado por socavar la confianza y por pulverizar el valor de la moneda nacional. En otro plano, la economía real se ha quedado sin motor alguno que pueda sacarla del estado de postración en que se encuentra. El racionamiento de divisas es un freno claro para el sector productivo, la política cambiaria es igual una rémora, el sector público se ha quedado sin recursos para promover una recuperación y, en el sector privado, la destrucción económica y el clima de controles han sido tan hostiles, que no hay formas de estimular mayores inversiones. Así que, con semejantes incapacidades por el lado de la producción, cualquier empuje de demanda termina desatando mayores presiones inflacionarias. Finalmente, se han conjugado sobre las finanzas públicas, por un lado, un contexto macroeconómico adverso que afecta sensiblemente la capacidad de recaudación del fisco, por otro lado, una pesada carga financiera de la deuda pública y niveles de gasto dirigidos a mantener una administración pública cuyo tamaño se duplicó durante la Revolución Bolivariana. La fórmula que ha quedado para cerrar el desequilibrio se halla en las debilidades institucionales que la Revolución Bolivariana impuso en el plano fiscal y monetario, y el resultado es una política monetaria a merced de las necesidades de recursos del sector público.<sup>170</sup>

El panorama descrito sin lugar a dudas representa un verdadero desafío para poder lograr a corto plazo el regreso a la senda de crecimiento económico en Venezuela, más aún cuando se conoce de primera mano que hablar de crecimiento económico no lleva implícito el logro del desarrollo económico propiamente dicho. Tal y como lo explica Castro<sup>171</sup>, al hablar de crecimiento económico se hace referencia al crecimiento porcentual del producto y más específicamente del producto por habitante, lo cual garantizaría en promedio que efectivamente pueda materializarse un mejoramiento de la calidad de vida de la población. En este sentido, se considera necesario que ese incremento se lleve a cabo en períodos de una extensión considerable y no solamente de uno o dos años puntuales, motivo por el cual el autor afirma que el crecimiento

---

<sup>170</sup> Vera, L. (2018) ¿Cómo explicar la catástrofe económica venezolana? Revista Nueva Sociedad. Número 274.

<sup>171</sup> Castro, N. (s.f) Crecimiento y desarrollo: Venezuela en un análisis comparativo. Recuperado de: <https://produccioncientificaluz.org/index.php/cuadernos/article/view/15526/15500>

económico en sí no implica desarrollo económico, es decir, puede haber crecimiento económico pero que, sin variaciones estructurales significativas, mantenga la situación de la población y de un país en situación de subdesarrollo. Ahora bien, efectivamente crecimiento económico no es desarrollo económico pero el autor enfatiza también que el crecimiento económico es una condición totalmente necesaria para lograr el desarrollo.

Por las razones expuestas, Venezuela debe empezar a dar los pasos necesarios para lograr detener en primer lugar la profunda contracción económica que se ha agudizado año tras año en el período 2013-2019, observando que los ingresos por la actividad petrolera constituyen una herramienta fundamental para generar las divisas que requiere el Estado venezolano, por lo que la recuperación de la industria petrolera representa un paso obligatorio para tal fin, esto debido a que la economía venezolana sigue siendo altamente dependiente de su principal recurso, sin haberse llegado a diversificar de la manera deseada durante los últimos años.

Lograr una mayor independencia de la economía doméstica del aparato estatal permitiría también contribuir con una mayor y más rápida recuperación de la actividad económica, incrementando los ingresos por las exportaciones no petroleras de carácter privado, permitiendo así mayores niveles de abastecimiento y nivel de empleo que mejorarían sustancialmente los indicadores asociados a crecimiento económico.

Es importante destacar que investigaciones de este tipo permiten establecer un panorama preciso de la situación económica nacional a los fines de que el conocimiento expuesto permita generar nuevas inquietudes para la formulación y puesta en marcha de nuevas investigaciones dirigidas a la correlación de variables, explicación de las causas o incluso la predicción de los fenómenos descritos para consolidar propuestas que permitan mejorar la

economía venezolana a corto, mediano y largo plazo y así poder superar la crisis multidimensional actual, mejorando de manera definitiva el nivel de vida de todos los ciudadanos y de las futuras generaciones como principal propósito, en la búsqueda constante del crecimiento económico como requisito fundamental para lograr y consolidar el desarrollo económico.

## CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

A través de la presente investigación fue posible analizar los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Venezuela durante el período 2013-2019, esto con la finalidad de comprender a profundidad estos elementos como componentes esenciales de la economía del país, así como las conexiones que los integran a la misma. Para ello fue necesario en primer lugar llevar a cabo la descripción del comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela durante el período de tiempo descrito, tomando en cuenta tanto los niveles de producción como los precios del crudo.

En primera instancia, en cuanto a la producción petrolera venezolana se refiere, se pudo encontrar que la Organización de Países Exportadores de Petróleo consolida los datos obtenidos a partir de fuentes oficiales, es decir directamente del gobierno venezolano, así como de instituciones independientes vinculadas al mercado petrolero internacional, llamadas fuentes secundarias, que poseen discrepancias en cuanto a las magnitudes de la producción pero coinciden en afirmar que la tendencia de la producción de crudo ha sido claramente a la baja, sobre todo a partir de finales del año 2015 y principios del 2016, obteniendo al final valores cercanos a una contracción del 70% si se comparan los valores de los años 2013 y 2019, demostrando un claro declive de la industria petrolera nacional y de las exportaciones de crudo.

En relación con los precios del crudo venezolano, con datos también de la Organización de Países Exportadores de Petróleo, se pudo verificar primero que se encuentran siempre en niveles inferiores al de la cesta de referencia OPEP y que durante enero de 2013 hasta julio de 2014 se mantuvo en valores cercanos a los 100 dólares por barril, iniciando una caída bastante significativa luego de ese lapso hasta rondar los 40 dólares por barril, con una recuperación

que los ubicó en 60 dólares pero un desplome en el mes de enero de 2016 hasta los 20 dólares por barril, que representa el mínimo valor alcanzado en el período de tiempo analizado. Posteriormente, el valor del barril de crudo venezolano se ubicó cerca de los 80 dólares para octubre de 2018, entrando en un período de alta volatilidad durante los meses subsiguientes, ubicándose para el mes de diciembre de 2019 en 50 dólares aproximadamente.

Es posible afirmar que Venezuela pudo mantener ingresos por concepto de actividad petrolera bastante importantes durante los primeros 18 meses analizados, debido principalmente a la estabilidad de su producción petrolera y de unos buenos niveles en los precios del crudo, situación que cambia cuando la producción petrolera empieza a disminuir progresivamente hasta niveles históricos a finales del año 2019, en los que incluso el precio como variable asociada al ingreso debería ser sumamente alto para poder contar con los ingresos necesarios para el funcionamiento de la industria y de la economía del país.

En ese sentido, se pudo demostrar a través de esta investigación que, en términos porcentuales, los ingresos petroleros de Venezuela han sufrido fuertes contracciones si se comparan año tras año, a excepción del año 2017 en el que éstos se incrementaron cerca de un 20%, pudiendo finalmente observar una disminución total de los ingresos por concepto de la actividad petrolera de Venezuela de un 80% aproximadamente si se comparan los obtenidos en el año 2013 y en el año 2019, lo cual puede representar un elemento altamente negativo, con efectos devastadores en una economía que se ha caracterizado por depender del petróleo como principal recurso para obtener los ingresos necesarios para su funcionamiento, crecimiento y desarrollo en todos los ámbitos.

Por otra parte, fue necesario determinar las características del crecimiento económico del país entre los años 2013 y 2019, encontrando un verdadero colapso en la producción de bienes y servicios que ha derivado en una crisis económica y social sin precedentes en la historia del país, con un panorama aún oscuro para los años por venir, en el que se prevé aun una hiperinflación galopante, el hundimiento de la calidad de los servicios públicos y la paralización progresiva de la principal actividad generadora de divisas como lo es la industria petrolera, en contraste con una región latinoamericana que se encuentra en constante recuperación y crecimiento.

De acuerdo a las estimaciones realizadas, la contracción de la actividad económica en Venezuela se encuentra en torno al 67% en el período de tiempo comprendido entre el año 2013 y el año 2019, acumulando un sexto año de recesión que a partir del año 2017 viene siendo acompañado por una voraz hiperinflación, una constante devaluación de la moneda nacional y una producción petrolera en picada, situaciones que mantienen a la economía prácticamente de rodillas y sin vestigios de una mejora inmediata a corto plazo.

Finalmente se llevó a cabo el contraste entre el contraste del comportamiento de los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Venezuela así como una serie de elementos adicionales que permitieron ampliar la perspectiva asociada con la situación económica actual del país, siendo preciso indicar que en el período de tiempo analizado, incluso en décadas anteriores a éste, las exportaciones de bienes y servicios petroleros han representado la principal fuente de divisas para Venezuela, siendo responsable incluso de los constantes superávits en la balanza de pagos sobre todo cuando los precios del crudo se encontraron en un nivel alto y la producción cercana a los tres millones de barriles diarios.

Se pudo observar que en la actualidad los ingresos producto de las exportaciones petroleras no representan una fuente de recursos suficiente para garantizar el correcto funcionamiento de la economía y su crecimiento, ni siquiera por el hecho de unos precios bajos del crudo sino esencialmente por el colapso de la industria petrolera venezolana, que ha posicionado los niveles de producción en mínimos históricos para el país con las mayores reservas de crudo del planeta, siendo preocupante el hecho de que no se vislumbran al menos leves mejoras ni nuevas fuentes de captación de recursos para el Estado venezolano, a excepción de la actividad minera que ha venido incrementándose en los últimos años, por lo que no podría estimarse un incremento de los ingresos petroleros a corto plazo.

Se evidenció también que a medida que los ingresos petroleros fueron decreciendo año tras año, las diferentes variables macroeconómicas descritas siguieron el mismo comportamiento a la baja, llaméense PIB real o a precios constantes, PIB per cápita o las reservas internacionales, siendo preciso destacar que a pesar de que la actividad petrolera representa sólo el 11% del PIB consolidado a precios constantes de Venezuela, es la responsable de proporcionar al Estado cerca del 90% de las divisas con las que se cuenta para que la economía opere normalmente y que por sus características propias asociadas a la dependencia del aparato estatal afecta de manera directa a todos los actores que en ella intervienen, motivo por el cual el resto de actividades no petroleras que se toman en cuenta para el cálculo del PIB consolidado han decrecido también significativamente.

Como se ha visto, Venezuela ha atravesado seis años de contracción de su economía o de decrecimiento económico, en la que se ha dejado más de dos tercios de su tamaño y una crisis multidimensional sin precedentes para un país que no haya sufrido un conflicto bélico de algún tipo, representando esto un verdadero desafío para poder lograr a corto plazo volver a la senda de

crecimiento económico en Venezuela, más aún cuando se conoce de primera mano que hablar de crecimiento económico no lleva implícito el logro del desarrollo económico propiamente dicho.

Por las razones expuestas, Venezuela debe empezar a dar los pasos necesarios para lograr detener en primer lugar la profunda contracción económica que se ha agudizado año tras año en el período 2013-2019, observando que los ingresos por la actividad petrolera constituyen una herramienta fundamental para generar las divisas que requiere el Estado venezolano, por lo que la recuperación de la industria petrolera representa un paso obligatorio para tal fin, esto debido a que la economía venezolana sigue siendo altamente dependiente de su principal recurso, sin haberse llegado a diversificar de la manera deseada durante los últimos años.

Es importante destacar que investigaciones de este tipo permiten establecer un panorama preciso de la situación económica nacional a los fines de que el conocimiento expuesto permita generar nuevas inquietudes, por lo que se recomienda la formulación y puesta en marcha de nuevas investigaciones dirigidas a la correlación de variables, explicación de las causas o incluso la predicción de los fenómenos descritos para consolidar propuestas que permitan mejorar la economía venezolana a corto, mediano y largo plazo y así poder superar la crisis multidimensional actual, mejorando de manera definitiva el nivel de vida de todos los ciudadanos y de las futuras generaciones como principal propósito, en la búsqueda constante del crecimiento económico como requisito fundamental para lograr y consolidar el desarrollo económico.

## REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Arroyo, A. y Cossío, F. (2015) Impacto Fiscal de la Volatilidad del Precio del Petróleo en América Latina y el Caribe. Comisión Económica para América Latina (CEPAL) y Cooperación Española.

Banco Central de Venezuela (2020) Glosario de Términos. Recuperado de: <http://bcv.org.ve/glosario>

Baptista, A. y Mommer, B. (1990) Renta Petrolera y Distribución Factorial del Ingreso. Recuperado de: <http://www.ildis.org.ve/website/administrador/uploads/RentaPetrolera.pdf>

Béjar, R. (2019) Venezuela y la crítica situación económica. El Economista. Recuperado de: <https://www.eleconomista.es/opinion-blogs/noticias/9929608/06/19/Venezuela-y-la-critica-situacion-economica.html>

Bermúdez, A. (2019) Crisis en Venezuela: qué hay detrás de la estrepitosa caída de las exportaciones de petróleo. BBC. Recuperado de: <https://www.bbc.com/mundo/noticias-49914984>

Bernal, C. (2010) Metodología de la Investigación. Bogotá. Pearson Educación.

Bravo, V. (2015) Análisis del Mercado Petrolero. Documento de Trabajo. Fundación Bariloche.

Briones, G. (2002) Metodología de la investigación cuantitativa en ciencias sociales. Instituto Colombiano para el Fomento de la Educación Superior.

Campodónico, H. (2008) Renta petrolera y minera en países seleccionados de América Latina. Santiago de Chile. CEPAL.

Castañeda, A. y Villagómez F. (2008) Ingresos fiscales petroleros y provisión óptima de bienes públicos. Revista de Investigación Económica. LXVII – 265.

Castro, N. (s.f) Crecimiento y desarrollo: Venezuela en un análisis comparativo. Recuperado de: <https://produccioncientificaluz.org/index.php/cuadernos/article/view/15526/15500>

Cepeda, P.; Zurita, E. y Ayaviri, D. (2016) Los ingresos petroleros y el crecimiento económico en Ecuador (2000-2015). Revista de Investigación Altoandina. 18,4. P.456-466.

Comisión Económica para América Latina (2018) Estudio Económico para América Latina y el Caribe. CEPAL.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (2019) Boletín Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe. CEPAL.

Cunto, G. (2020) ¿Qué esperar de la economía venezolana en 2020?. Prodavinci. Recuperado de: <https://prodavinci.com/que-esperar-de-la-economia-venezolana-en-2020-b/>

De Gregorio, J. (2007) El crecimiento económico de la América Latina: Del desencanto del siglo XX a los desafíos del XXI. Recuperado de: <https://www.eltrimestreeconomico.com.mx/index.php/te/article/view/390/588#info>

Dornbusch, R.; Fischer, S. y Startz, R. (2011) Macroeconomía. Madrid. Mc Graw Hill.

Fondo Monetario Internacional (2020) Informe de perspectivas de la economía mundial enero 2020. Recuperado de: <https://www.imf.org/es/Publications/WEO/Issues/2020/01/20/weo-update-january2020#:~:text=Se%20proyecta%20que%20el%20crecimiento,de%20Perspectivas%20de%20le%20econom%C3%ADa>

Gadea, M. (2010) El Petróleo y la Economía en el Siglo XXI. Cuadernos de Información Económica. Universidad de Zaragoza.

Gallo, C. (2003) Crecimiento y Desigualdad: Actualidad de una Vieja Paradoja. Revista Venezolana de Economía y Ciencias Sociales. 9,3.

González, D. (2009) Venezuela ante la baja de los precios del petróleo. Revista Nueva Sociedad. N° 221.

González, S. (2015) Impacto de los Precios del Petróleo sobre el Crecimiento Económico, Evidencia para Colombia (1982-2013). Trabajo de Grado de Maestría Universidad Nacional de Colombia.

Hamilton, J. (2008) Oil and the Macroeconomy. The New Palgrave Dictionary of Economics. Palgrave Mc Millan.

Hernández, I. y Guerrero, D. (2015) El petróleo y Venezuela: algunas cifras relevantes. Debates IESA. Volumen XX Número 4.

Hernández, L. (2006) La Renta Petrolera y su Impacto en el Crecimiento Económico de Venezuela. Revista Latinoamericana de Economía. 37,45.

Hernández, R., Fernández, C., Baptista, P. (2006). Metodología de la Investigación. México. Mc Graw Hill Interamericana.

Hurtado, J. (1998) Metodología de la Investigación Holística. Caracas. Fundación Sypal.

Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.

Kilian, L. (2008) The economic effects of energy price shocks. Journal of Economic Literature. 46: 871-909.

Krugman, P.; Wells, R. y Graddy, Kathryn (2013) Fundamentos de Economía. Barcelona. Editorial Reverté.

Mankiw, G. (2012) Microeconomía. México D.F. Cengage Learning.

Méndez, C. (2013) Metodología: diseño y desarrollo del proceso de investigación con énfasis en ciencias empresariales. México D.F. Limusa.

Méndez, N. (2020) De referente a casi irrelevante, la decadencia petrolera venezolana. Agencia EFE. Recuperado de:

<https://www.efe.com/efe/america/economia/de-referente-a-casi-irrelevante-la-decadencia-petrolera-venezolana/20000011-4156194>

Mercado, L. (2019) Cinco posibles causas que llevaron a Venezuela a la crisis. El Tiempo. Recuperado de: <https://www.eltiempo.com/mundo/venezuela/causas-que-llevaron-a-venezuela-a-la-crisis-84652>

Monaldi, F. (2010) La Economía Política del Petróleo y el Gas en América Latina. Plataforma Democrática.

Oliveros, A. (2020) El aporte fiscal de PDVSA es “0” en 2020. Recuperado de: <http://www.petroguia.com/pet/noticias/petr%C3%B3leo/el-aporte-fiscal-de-pdvsa-es-%E2%80%9C0%E2%80%9D-en-2020#:~:text=El%20director%20de%20la%20consultora,80%25%20con%20respecto%20a%202019.>

Palacios, L. y Layrisse, I. (2011) Crecimiento en Venezuela. Una reconsideración de la maldición petrolera. Documento de trabajo de la Escuela de Economía UCV.

Parella, S. y Martins, F. (2012) Metodología de la Investigación Cuantitativa. Caracas. Fondo Editorial de la Universidad Pedagógica Experimental Libertador.

Pampillón, R. y Zapata, A. (2019) Venezuela: El colapso total de una economía. Recuperado de: <https://www.expansion.com/latinoamerica/2019/01/27/5c4e23f1468aeb2c558b4581.html>

Pyndick, R. y Rubinfeld, D. (2009) Microeconomía. Madrid. Pearson Educación.

Ramírez, T. (2010). Cómo hacer un proyecto de investigación. Caracas. Editorial Panapo.

República Bolivariana de Venezuela (2002) Ley Orgánica de Hidrocarburos.

República Bolivariana de Venezuela (2009) Constitución Nacional de la República Bolivariana de Venezuela.

Reyes, R. (2018) Por caída de producción petrolera Venezuela deja de percibir 14 millardos de dólares en 2018. Crónica Uno. Recuperado de: <https://cronica.uno/por-caida-de-produccion-petrolera-venezuela-deja-de-percibir-14-millardos-en-2018/>

Rodríguez, P. y Rodríguez, L. (2013) El Petróleo como Instrumento de Progreso, una nueva relación ciudadano, Estado, petróleo. Ediciones IESA. Caracas.

Ruiz, A. (2003) Tendencias Recientes del Mercado Internacional del Petróleo. Comisión Económica para América Latina (CEPAL).

Salmerón, V. (2020) Tras seis años de caída: ¿En cuánto se redujo el tamaño de la economía venezolana? Prodavinci. Recuperado de: <https://prodavinci.com/tras-seis-anos-de-caida-en-cuanto-se-redujo-el-tamano-de-la-economia-venezolana/>

Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

Sánchez, B., Baena, C. y Esqueda, P. (2000) La Competitividad de la Industria Petrolera Venezolana. Comisión Económica para América Latina.

Santeliz, A. y Contreras, J. (2018) La Crisis del Crecimiento Económico Venezolano: La Inversión Extranjera Directa como Parte de la Solución. Serie Documentos de Trabajo BCV. N° 170.

Selman, E. y Fonet, R. (2014) Venezuela: Análisis Económico de un País en Crisis. Centro Regional de Estrategias Económicas Sostenibles (CREES).

Tamayo, M. (2011). El proceso de la investigación científica. México D.F. Editorial Limusa.

Toro, F. (2009) El capitalismo rentístico en Venezuela: un país petrolero. Friedrich Ebert Stiftung.

Valenzuela, J. (2008) El crecimiento económico: concepto, determinantes inmediatos y evidencia empírica. Aportes, Revista Facultad de Economía BUAP. XIII.38-39.

Vera, L. (2018) ¿Cómo explicar la catástrofe económica venezolana? Revista Nueva Sociedad. Número 274.