**UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL TACHIRA**
**VICERRECTORADO ACADÉMICO**
**DECANATO DE INVESTIGACIÓN Y POSTGRADO**

# LOS INGRESOS POR ACTIVIDAD PETROLERA, LA PRODUCCIÓN INDUSTRIAL Y LAS IMPORTACIONES COMO ELEMENTOS DE LA CRISIS VENEZOLANA. PERÍODO 2010-2019.

Trabajo de Grado para optar al Título de Especialista en
Relaciones Económicas Internacionales
Línea de Investigación: Economía Internacional y Crecimiento Económico

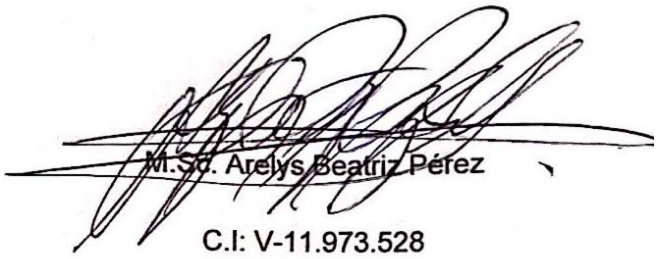
**Autor**: Juan Pablo Díaz Osorio
**Tutor:** M.Sc. Arelys Beatriz Pérez

San Cristóbal, Noviembre de 2020

# APROBACIÓN DEL TUTOR

En mi carácter de tutor del Trabajo de Grado presentado por Juan Pablo Díaz Osorio para optar al Título de Especialista en Relaciones Económicas Internacionales cuyo título es “LOS INGRESOS POR ACTIVIDAD PETROLERA, LA PRODUCCIÓN INDUSTRIAL Y LAS IMPORTACIONES COMO ELEMENTOS DE LA CRISIS VENEZOLANA. PERÍODO 2010-2019”.

Considero que este trabajo reúne los requisitos y méritos suficientes para ser sometido a la evaluación correspondiente.



# AGRADECIMIENTOS

*Sin mi familia nada tendría sentido, por esto agradezco enormemente, en especial a mis padres por enseñarme el camino correcto y acompañarme durante este. Una fortuna contar con ellos en forma incondicional.*

*A mis compañeros de clase, en especial a Mónica, Daniela, Johan, Emily y Carlos, quienes en tan poco tiempo me hicieron sentir el apoyo propio de una amistad de años.*

*Mención especial a mi entonces novia, hoy esposa, Karla, quien supo comprender el sacrificio que implicó durante el postgrado de estar lejos de ella, supo ella que este logro no iba solo en beneficio mío sino de los dos, a pesar de lo difícil y complejo que fue estar distantes. Para ti, mi agradecimiento eterno.*

# ÍNDICE GENERAL

AGRADECIMIENTOS ..... iii
RESUMEN ..... xi
INTRODUCCIÓN ..... 12
Objetivo General ..... 20
Objetivos Específicos ..... 20
CAPITULO I ..... 24
Antecedentes ..... 25
Bases Teóricas ..... 29
Aproximación al concepto de mercado ..... 30
El Mercado Petrolero ..... 32
Los crudos marcadores y su papel en el mercado ..... 39
Los ingresos petroleros y la economía ..... 41
Los ingresos petroleros y la renta petrolera ..... 43
La industria petrolera en Venezuela ..... 45
Bases Legales ..... 47
Operacionalización de Variables ..... 48
Aspectos Metodológicos ..... 50
Comportamiento de los ingresos por actividad petrolera de Venezuela durante el período 2010-2019. ..... 53
CAPITULO II ..... 91
Antecedentes ..... 91
Bases Teóricas ..... 95
La Economía ..... 95
La Microeconomía y la Macroeconomía ..... 98
La economía y el comercio internacional ..... 101
La ventaja absoluta y la ventaja comparativa ..... 105
La importación ..... 108

Las empresas y la producción industrial ..... 110
Operacionalización de Variables ..... 116
Aspectos Metodológicos ..... 116
Las importaciones y la producción industrial manufacturera de Venezuela durante el período 2010-2019 ..... 118
CAPITULO III ..... 148
Antecedentes ..... 148
Bases Teóricas ..... 152
Las crisis económicas ..... 152
La política macroeconómica y los objetivos económicos de las naciones ..... 154
Características de los países en desarrollo ..... 156
Las fluctuaciones económicas ..... 159
Las crisis monetarias ..... 163
Los ingresos por actividad petrolera, la producción industrial y las importaciones como elementos de la crisis venezolana. Período 2010-2019. ..... 165
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES ..... 180
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS ..... 186

# ÍNDICE DE CUADROS


Pág.

Cuadro N° 1 Cuadro de Operacionalización de Variables 49

Cuadro N° 2. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2010. 54

Cuadro N° 3. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2011. 55

Cuadro N° 4. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2012. 56

Cuadro N° 5. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2013. 56

Cuadro N° 6. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2014. 57

Cuadro N° 7. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2015. 57

Cuadro N° 8. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2016. 58

Cuadro N° 9. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2017. 58

Cuadro N° 10. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2018. 59

Cuadro N° 11. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2019. 62

Cuadro N° 12. Producción de petróleo de Venezuela Año 2010. 63

Cuadro N° 13. Producción de petróleo de Venezuela Año 2011. 63

Cuadro N° 14. Producción de petróleo de Venezuela Año 2012. 64

Cuadro N° 15. Producción de petróleo de Venezuela Año 2013. 64

Cuadro N° 16. Producción de petróleo de Venezuela Año 2014. 65

Cuadro N° 17. Producción de petróleo de Venezuela Año 2015. 65

Cuadro N° 18. Producción de petróleo de Venezuela Año 2016. 66

Cuadro N° 19. Producción de petróleo de Venezuela Año 2017. 66

Cuadro N° 20. Producción de petróleo de Venezuela Año 2018. 67

Cuadro N° 21. Producción de petróleo de Venezuela Año 2019. 69

Cuadro N° 22. Variación porcentual anual de la producción de petróleo de acuerdo a fuentes secundarias. 74

Cuadro N° 23. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2010. 75

Cuadro N° 24. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2011. 75

Cuadro N° 25. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2012. 76

Cuadro N° 26. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2013. 76

Cuadro N° 27. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2014. 77

Cuadro N° 28. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2015. 77

Cuadro N° 29. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2016. 78

Cuadro N° 30. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2017. 78

Cuadro N° 31. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2018. 79

Cuadro N° 32. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2019. 81

Cuadro N° 33. Ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela durante los años 2010 al 2019. 83

Cuadro N° 34. Variaciones porcentuales de los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019. 116

Cuadro N° 35. Importaciones de bienes de Venezuela según sectores desde 2010 al 2018 (millones de dólares). 120

Cuadro N° 36. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones de bienes CIF totales de Venezuela Período 2010-2019. 123

Cuadro N° 37. Proporciones de las importaciones públicas y privadas de Venezuela en relación con las importaciones totales Período 2010-2019. 126

Cuadro N° 38. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas de Venezuela, Período 2010-2019. 128

Cuadro N° 39. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas de Venezuela, Período 2010-2019. 130

Cuadro N° 40. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas petroleras de Venezuela, Período 2010-2019. 132

Cuadro N° 41. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas no petroleras de Venezuela, Período 2010-2019. 133

Cuadro N° 42. Valor de las importaciones efectuadas por Venezuela para los sectores económicos específicos durante el período 2013-2018 en millones de dólares. 135

Cuadro N° 43. Índice de Laspeyres sobre el volumen de producción de la industria manufacturera privada. 137

Cuadro N° 44. Índice general de Laspeyres y sus variaciones porcentuales interanuales para el volumen de la producción industrial manufacturera privada. 141

Cuadro N° 45. Variaciones porcentuales totales de los ingresos petroleros, las importaciones de bienes y el índice general Laspeyres de volumen de producción industrial de Venezuela durante el período 2010-2019*. 169

# ÍNDICE DE GRÁFICOS


Pág.

Gráfico N° 1. Comportamiento de los precios del petróleo cesta de referencia OPEP y Merey Período 2010-2019. 61

Gráfico N° 2. Producción de petróleo de Venezuela entre los años 2010 y 2019. 68

Gráfico N° 3. Variación porcentual anual de la producción de petróleo de acuerdo a fuentes secundarias. 69

Gráfico N° 4. Evolución de precios del petróleo (Merey) y la producción petrolera según fuentes secundarias Años 2013-2019. 73

Gráfico N° 5. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela durante los años 2010 al 2019. 80

Gráfico N° 6. Comportamiento de los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019. 82

Gráfico N° 7. Variaciones porcentuales de los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019 tomando en cuenta fuentes secundarias. 84

Gráfico N° 8. Comportamiento de las importaciones de bienes CIF de Venezuela Período 2010-2019. 121

Gráfico N° 9. Comportamiento de las importaciones de bienes CIF, importaciones de bienes FOB, fletes y seguros de Venezuela Período 2010-2019. 122

Gráfico N° 10. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones de bienes CIF totales de Venezuela Período 2010-2019. 124

Gráfico N° 11. Comportamiento de las importaciones públicas y privadas de Venezuela Período 2010-2019. 125

Gráfico N° 12. Comportamiento de las importaciones públicas y privadas de Venezuela Período 2010-2019. 125

Gráfico N° 13. Proporciones de las importaciones públicas y privadas de Venezuela en relación con las importaciones totales Período 2010-2019. 127

Gráfico N° 14. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas de Venezuela, Período 2010-2019. 129

Gráfico N° 15. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones privadas de Venezuela, Período 2010-2019. 131

Gráfico N° 16. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas petroleras de Venezuela, Período 2010-2019. 132

Gráfico N° 17. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas no petroleras de Venezuela, Período 2010-2019. 134

Gráfico N° 18. Índice general de Laspeyres para el volumen de la producción industrial manufacturera privada. 142

Gráfico N° 19. Variaciones porcentuales interanuales del índice general de Laspeyres para el volumen de la producción industrial manufacturera privada. 142

Gráfico N° 20. Comportamiento de los ingresos petroleros y las importaciones de bienes de Venezuela durante el período 2010-2019. 166

Gráfico N° 21. Comportamiento de los ingresos petroleros y el índice general Laspeyres de volumen de producción industrial de Venezuela durante el período 2010-2019*. 167

Gráfico N° 22. Comportamiento de las importaciones de bienes y el índice general Laspeyres de volumen de producción industrial de Venezuela durante el período 2010-2019*. 167

Gráfico N° 23. Variaciones porcentuales interanuales de los ingresos petroleros, las importaciones de bienes y el índice general Laspeyres de volumen de producción industrial de Venezuela durante el período 2010-2019*. 168

Gráfico N° 24. Ranking de importaciones de América Latina Período 2013-2018. 171

**UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL TÁCHIRA**
**VICERRECTORADO ACADÉMICO**
**DECANATO DE INVESTIGACIÓN Y POSTGRADO**

**LOS INGRESOS POR ACTIVIDAD PETROLERA, LA PRODUCCIÓN INDUSTRIAL Y LAS IMPORTACIONES COMO ELEMENTOS DE LA CRISIS VENEZOLANA. PERÍODO 2010-2019.**

Autor: Juan Pablo Díaz Osorio
Tutor: M. Sc. Arelys Pérez
Año: 2020

# RESUMEN

Con este trabajo se persiguió analizar los ingresos por actividad petrolera, la producción industrial y las importaciones como elementos de la crisis venezolana durante los años 2010 al 2019, para lo cual se determinó el comportamiento de los ingresos por actividad petrolera y se caracterizó tanto la producción industrial como las importaciones para revisar finalmente el comportamiento de todas las variables en el marco de la crisis multidimensional que atraviesa Venezuela. La investigación se enmarca en el paradigma positivista con enfoque cuantitativo, diseño bibliográfico, utilizando como técnica de recolección de datos la revisión documental y como instrumento la matriz de registro. A partir del desarrollo del trabajo se pudo confirmar que Venezuela tuvo durante los primeros años ingresos por actividad petrolera significativos, pero en el año 2014 la brusca caída de los precios sirvió como detonante para que iniciara el declive de la industria, sufriendo una contracción de hasta 82% si se compara con los niveles de 2012. Se pudo evidenciar también que no sólo la producción industrial manufacturera sino también las importaciones han presentado una disminución significativa que inició de manera particular en el año 2013, observándose un cambio en la naturaleza de las importaciones, pasando a ser el sector público el que las maneja mayoritariamente y las importaciones petroleras estatales han superado en los últimos años a las no petroleras. La situación asociada a la crisis venezolana en cuanto al conjunto de elementos abordados es realmente dramática y sin contar con expectativas mínimas de mejora, por lo que Venezuela debe tomar las medidas necesarias en el marco de un programa de estabilización macroeconómica que permita detener la recesión en la que se encuentra sumida así como el proceso hiperinflacionario que azota a los venezolanos y su poder adquisitivo, retomando el camino del crecimiento y el desarrollo económico.

Descriptores: ingresos, actividad petrolera, producción industrial, importaciones, crisis.

# INTRODUCCIÓN

En los últimos tiempos, las crisis de países, regiones o incluso del mundo, que han sido generadas por múltiples factores, han constituido uno de los principales objetos de análisis de la economía, partiendo de que ésta es la ciencia encargada de estudiar los recursos, su escasez, su distribución, la creación de riqueza y en general la satisfacción de las necesidades humanas. Es así como el estudio de la economía resulta fundamental tanto en el ámbito nacional como internacional para conocer de primera mano el conjunto de variables que impulsan el desarrollo de las naciones y que permiten luchar contra los principales flagelos que atentan contra la sociedad tales como la desigualdad, el desempleo y la pobreza, en los que normalmente se encuentran inmersos países que atraviesan por graves y profundas crisis económicas que terminan impactando también de manera preponderante en el ámbito social.

Desde la perspectiva de Astudillo[1] la economía pareciera no ser el centro de atención de la mayoría de las personas, a pesar de que muchísimos aspectos en ese ámbito generan consecuencias decisivas para la sociedad en general; de hecho, se le da la importancia a dicha disciplina frecuentemente cuando las cosas andan mal, lo cual es muy común en los países subdesarrollados o en los llamados países en vías de desarrollo. Barre[2] citado por Astudillo afirma que las economías de los países que no han alcanzado el desarrollo poseen dos características fundamentales, la inestabilidad y la dependencia; cuando habla de inestabilidad, se refiere a su vez a tres

[1] Astudillo, M. (2012) Fundamentos de Economía. Instituto de Investigaciones Económicas UNAM. México D.F.
[2] Barre, R. (1986) El desarrollo económico. Fondo de Cultura Económica. México D.F.

elementos específicos: inestabilidad en la producción, en los términos de intercambio y en las exportaciones, y considera además que dichos países son dependientes de las grandes empresas extranjeras, de las importaciones de bienes manufacturados y servicios y de las importaciones de capital, todo ello hace que existan entonces sociedades con diferencias considerables en cantidad y tipos de satisfactores disponibles así como en sus grados de bienestar o calidad de vida, presentando altos niveles de desempleo, pobreza, analfabetismo, sistemas de salud deficientes y escasez de mano de obra capacitada.

Ahora bien, Sánchez y Quero[3] explican que desde que surge la economía moderna se ha investigado sobre el comportamiento a nivel agregado y se conoce que éste depende de las consecuencias del ciclo económico, el cual representa la sucesión a corto plazo de las caídas y crecimientos en la economía. Es decir, consiste en el conjunto de fases descendientes y alcistas del ciclo económico, que normalmente se miden a través de indicadores como el Producto Interno Bruto (PIB) de los países, por lo que puede afirmarse que el crecimiento económico no es lineal ni continuo, ingresando una economía en período de recesión o contracción cuando su PIB desciende al menos durante dos trimestres seguidos.

Es allí cuando se habla de una crisis económica, la cual señalan Sánchez y Quero[4] como aquella que implica una caída significativa de la producción y el empleo, la cual se ubica en la fase descendente del ciclo económico; pero las crisis económicas no pueden ser eternas según señalan los autores ya que, cuando la economía toca fondo, se comienza una fase de expansión en la que ésta se recupera, incrementándose nuevamente los

[3] Sánchez, M. y Quero, F. (2011) Crisis económicas y cambio institucional en España: de la Gran Depresión a la crisis de 2008". Documentos de trabajo Universidad de Granada.
[4] Ibídem.

niveles de producción y empleo. De esta manera, las economías pueden verse afectadas por elementos o situaciones que originen una crisis económica e incluso, cuando ésta se caracteriza por una caída sumamente profunda y prolongada, los autores sustituyen el término crisis o recesión por el de depresión económica. En relación con las diferencias entre recesión y depresión, Sandoval afirma lo siguiente:

> La gran diferencia entre recesión y depresión radica en el tiempo de duración de la crisis. Básicamente una depresión es una recesión de larga duración, que provoca desde luego efectos devastadores para la economía o las economías que la padecen. Una recesión puede durar meses o incluso algunos analistas hablan de recesiones de hasta 2 o 3 años, pero con altibajos en los índices de crecimiento, es decir, que el PIB puede subir o bajar aunque generalmente se mantiene en zona negativa.
> En cambio, con una depresión el tiempo es factor determinante ya que dura más allá de dos años y lo peor es que los índices de crecimiento bajan constantemente, de modo que, al graficar el desempeño del PIB de la economía afectada, la recta es cada vez más baja, lo que señala claramente la depresión económica, generalmente no existen periodos certeros pero es más o menos lo que la historia ha demostrado. También es importante aclarar que la humanidad solamente ha vivido una Gran Depresión en su historia, la que iniciara en 1929 y durara casi una década, en el siglo pasado. Sin embargo, varias economías regionales y países sí han vivido depresiones. Por ejemplo, África en los años 80 y 90; una parte importante de Latinoamérica también en los años 80 del siglo pasado y ahora mismo Venezuela vive una profunda depresión con todo y ser el país con las mayores reservas petroleras del mundo.[5]

Tal y como lo afirma Izagoñola[6], a lo largo de la historia se han materializado diferentes tipos de crisis económicas, caracterizadas fundamentalmente por un quiebre en el equilibrio entre producción y consumo lo cual conlleva a una caída significativa de la demanda y aumento de los niveles de desempleo. Es así como el autor enumera algunos tipos de crisis

[5] Sandoval, A. (2020) La diferencia entre una recesión y una depresión económica. Documento en línea. Disponible en: https://www.altonivel.com.mx/economia/la-diferencia-entre-una-recesion-y-una-depresion-economica/
[6] Izagoñola, F. (2016) Las crisis económicas a lo largo de la historia. Documento en línea. Disponible en: http://www.euskonews.eus/0591zbk/gaia59103es.html

que se han vivido históricamente, iniciando con las llamadas crisis de las subsistencias, las cuales por lo general se originaban debido a malas cosechas que a su vez eran causadas por factores climatológicos adversos, provocando temporadas de hambruna, debilitamiento de la población, incremento de las enfermedades, lo cual disminuía de manera drástica y significativa la población. En ese sentido, dicho declive hacía que los demás sectores económicos, como el comercio y el sector artesanal, también disminuyeran ya que los pocos recursos con los que contaban las personas los invertían de manera exclusiva en su supervivencia. Este tipo de crisis empieza a cambiar en el momento que surge la Revolución Industrial, ya que la tierra deja de ser el principal factor de producción, lugar ocupado por la industria y los servicios, lo cual según Izagoñola[7] generó otro tipo de crisis, las de superproducción o de saturación de los mercados, que posteriormente irían de la mano con las llamadas crisis financieras pero que en sus inicios en algunos casos coexistían con las de subsistencias.

Si bien es posible enumerar gran cantidad de episodios de crisis que se han generado en los principales países del mundo y que han tenido incluso repercusiones bastante graves a nivel internacional, como es el caso de la Gran Depresión de 1929, la crisis del petróleo de 1973, la crisis asiática de finales de la década de los 90, la Gran Recesión del año 2007 que tuvo su detonante en Estados Unidos, así como los innumerables momentos de crisis vividos en diferentes países latinoamericanos, tal y como lo afirmó Sandoval anteriormente, Venezuela atraviesa por una de las peores crisis económicas que se haya experimentado en este hemisferio, que ha traído devastadores consecuencias para su población e incluso para gran cantidad de países debido al fenómeno migratorio que ha ocasionado. En este sentido, es importante revisar la perspectiva de Vera cuando señala que:

[7] Izagoñola, F. (2016) Las crisis económicas a lo largo de la historia. Documento en línea. Disponible en: http://www.euskonews.eus/0591zbk/gaia59103es.html

> Venezuela está inmersa en la más severa crisis económica que haya encarado país latinoamericano alguno en la historia moderna, con sombrías perspectivas de recuperación económica en el corto plazo y sin que se vislumbre una voluntad política decisiva para diseñar e implementar un programa económico integral, que atienda los desequilibrios macroeconómicos, las profundas distorsiones de los precios relativos y la disfuncionalidad de instituciones que mantienen la economía en un estado de caos.[8]

Es así como Kurmanaev[9] destaca que el desplome de la economía venezolana ha superado a desastres históricos como el colapso de Zimbabwe de Mugabe, la caída de la Unión Soviética o la crisis de Cuba de los años noventa, es decir, el país sufre el mayor colapso económico para un país sin un conflicto bélico en al menos medio siglo, de acuerdo a los economistas, transformándose incluso en una tragedia humana sin precedentes. Asevera también que Venezuela no ha vivido ningún tipo de conflicto armado o tragedia natural, por lo que los economistas alegan que la inflación desenfrenada y la situación económica decadente fueron ocasionadas por un pésimo gobierno, corrupción y políticas erróneas de Hugo Chávez en primer lugar y de su sucesor, Nicolás Maduro, destruyendo el país en el ámbito económico y todo lo que ello conlleva, panorama que ha sido agravado en los últimos años por las sanciones del gobierno estadounidense.

De acuerdo a Pampillón y Zapata[10], la crisis que sufre Venezuela desde hace algunos años posee múltiples características y la describen en términos generales como un colapso total de la actividad económica con una inflación en torno al 10.000.000%, un elevado nivel de desempleo en el sector formal y

[8] Vera, L. (2018) ¿Cómo explicar la catástrofe económica venezolana? Revista Nueva Sociedad. Número 274. S.P.
[9] Kurmanaev, A. (2019) Venezuela vive la peor crisis económica para un país sin guerra según los expertos. Documento en línea. Disponible en: https://www.nytimes.com/es/2019/05/17/espanol/america-latina/venezuela-crisis-economia.html
[10] Pampillón, R. y Zapata, A. (2019) Venezuela: El colapso total de una economía. Recuperado de: https://www.expansion.com/latinoamerica/2019/01/27/5c4e23f1468aeb2c558b4581.html

un desabastecimiento generalizado de bienes, todo ello causado por una rápida contracción de la capacidad productiva del país que genera una disminución de la oferta y un déficit fiscal que el gobierno financia por medio de la impresión de dinero debido a la escasez de ingresos producto de las exportaciones, lo cual ha generado a su vez un proceso hiperinflacionario que sigue en aumento desde noviembre del año 2017 hasta los días actuales.

Siendo Venezuela uno de los países con mayores recursos naturales del planeta, una situación geográfica y un clima óptimo para el desarrollo económico, esta crisis de múltiples dimensiones es plenamente contradictoria, por lo que es inconcebible un desastre de tan impresionante magnitud en todo sentido. Por tal motivo vale la pena preguntarse cuáles han sido las causas de la crisis, a lo que Mercado[11] da respuesta afirmando que una de ellas es la consolidación de un sistema predominantemente asistencialista, es decir, la implementación de programas sociales de diferente índole que han sido muy difíciles de mantener, la caída en los precios del petróleo en conjunto con el posterior colapso de la producción, la devaluación de la moneda, un voraz proceso hiperinflacionario, el socavamiento de la democracia y el desconocimiento del gobierno por parte de gran parte de la comunidad internacional.

Venezuela se desempeñó durante muchos años como uno de los principales productores de petróleo, miembro fundador de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP), incluso pasó a ser el país con las mayores reservas de crudo certificadas a nivel mundial, pero gracias al derrumbe de esa industria la producción ha tocado mínimos históricos, pudiendo pronto dejar de ser incluso país productor y exportador de dicho

[11] Mercado, L. (2019) Cinco posibles causas que llevaron a Venezuela a la crisis. El Tiempo. Recuperado de: https://www.eltiempo.com/mundo/venezuela/causas-que-llevaron-a-venezuela-a-la-crisis-84652

rubro, siendo relegado en Latinoamérica por sus vecinos Brasil y Colombia, así como por México como líderes en la exploración, explotación, refinación y comercialización de petróleo.

El derrumbe de la producción de petróleo venezolano así como la volatilidad de los precios tendrían una influencia importante en la profunda crisis que vive Venezuela, ya que ambos determinan los ingresos por concepto de la actividad petrolera de un país que depende al menos en un setenta y cinco por ciento de los mismos para obtener las divisas necesarias para el adecuado desempeño de su economía, por lo que representa una variable fundamental a ser tomada en cuenta como uno de los elementos protagonistas de la crisis actual.

Pero este período negativo en la economía venezolana cuenta con otra serie de elementos que es importante revisar, tal es el caso de las importaciones y la producción industrial. Desde la perspectiva de múltiples economistas y de portales especializados, como por ejemplo Banca y Negocios[12], pareciera que las compras externas en los últimos siete años han disminuido más del ochenta por ciento, tanto las petroleras como las no petroleras, cuyo comportamiento es necesario describir de manera precisa ya que pareciera haberse invertido producto del ya mencionado colapso de la industria de los hidrocarburos y el cada vez menor acceso a las divisas que ocasiona que se importen menos bienes y servicios.

Así como los ingresos petroleros y las importaciones, la producción industrial pareciera no ser la excepción, sobre todo por un contexto o ambiente de negocios altamente pernicioso para el empresariado venezolano, que

[12] Banca y Negocios (2019) BCV reporta nuevas cifras sobre crisis de importaciones, industria y comercio. Documento en línea. Disponible en: https://www.bancaynegocios.com/bcv-reporta-nuevas-cifras-sobre-crisis-de-importaciones-industria-y-comercio/

impacta en uno de los sectores que representa un elemento esencial para el logro de crecimiento sostenido, el desarrollo, el incremento en los niveles de empleo y la producción de bienes o servicios para la satisfacción de la demanda interna, así como las diferentes potencialidades que puedan consolidarse para lograr la exportación.

En términos generales puede apreciarse que, de mantenerse la actual situación en cuanto a la falta de consolidación y utilización adecuada de la información en cuanto al comportamiento de los ingresos petroleros, las importaciones y la producción industrial venezolana, aunado a la ausencia de toma de decisiones provechosas que reformulen la política económica actual y generen cambios estructurales importantes, sin dudas que la profunda crisis económica continuará su tendencia sin vislumbrarse soluciones en el corto plazo, impactando gravemente en la calidad de vida de los ciudadanos venezolanos a través de la profundización del proceso hiperinflacionario, el desabastecimiento, la devaluación de la moneda, los altos índices de desempleo y el crecimiento exponencial de los niveles de pobreza que potenciarán el fenómeno migratorio de magnitudes insospechadas para la región latinoamericana.

Por ese motivo se considera necesario establecer un análisis de la situación actual en relación al comportamiento de los ingresos por actividad petrolera en primera instancia, así como de las importaciones y de la producción industrial, todos en el período comprendido entre los años 2010 y 2019, con la finalidad de consolidar la información que permita ubicar dichas variables en el contexto de la crisis actual venezolana, permitiendo comprender de mejor manera sus causas, pudiendo servir como punto de inicio para futuras investigaciones con nivel explicativo, correlacional e incluso predictivo, de manera que se contribuya con la formulación de propuestas para solucionar la crisis en la que se encuentra sumido el país, sirviendo como

referencia también en el ámbito internacional, procurando la recuperación de la senda de desarrollo económico y social para todos sus ciudadanos.

En ese sentido, a partir de la presente investigación se pretende dar respuesta a la siguiente interrogante: ¿Cuáles son los aspectos primordiales de la situación relacionada con los ingresos por actividad petrolera, las importaciones y la producción industrial como elementos de la crisis venezolana durante el período 2010-2019? Planteando de igual forma las siguientes subpreguntas: ¿Cuál ha sido el comportamiento estimado de los ingresos por actividad petrolera de Venezuela durante el período 2010-2019? ¿Cuáles son las características de la producción industrial y las importaciones de Venezuela durante el período 2010-2019? ¿Cómo los ingresos por actividad petrolera, la producción industrial y las importaciones constituyen elementos de la crisis venezolana durante el período 2010-2019? En este sentido, estas interrogantes permiten formular los siguientes objetivos de investigación.

## Objetivo General

Analizar los ingresos por actividad petrolera, la producción industrial y las importaciones como elementos de la crisis venezolana durante el período 2010-2019.

## Objetivos Específicos

1. Determinar el comportamiento estimado de los ingresos por actividad petrolera de Venezuela durante el período 2010-2019.
2. Caracterizar la producción industrial y las importaciones de Venezuela durante el período 2010-2019.

3. Describir los ingresos por actividad petrolera, la producción industrial y las importaciones como elementos de la crisis venezolana durante el período 2010-2019.

Una vez formulados los objetivos de la investigación, se puede aseverar que esta investigación se justifica desde el punto de vista teórico ya que permite ahondar en el comportamiento de un conjunto de variables fundamentales para la economía de cualquier país, tales como los ingresos por actividad petrolera para aquellos productores y exportadores de ese rubro, las importaciones y la producción industrial, pudiendo establecer conocimientos novedosos que permitan comprender de mejor manera la economía de las naciones. También se justifica desde el punto de vista metodológico ya que este trabajo facilita los medios que pueden ser utilizados para llevar adelante nuevas investigaciones en el área económica a nivel nacional e incluso internacional, obteniendo información clave para clarificar la situación de algún país, sumido o no en una crisis económica, contribuyendo con la generación de nuevos conocimientos.

La investigación se justifica también desde el punto de vista práctico ya que permite consolidar información basada en datos reales de la economía venezolana en el período de estudio delimitado, sirviendo de base para la formulación de propuestas orientadas a identificar las causas de las crisis económicas o la predicción del comportamiento de las variables a corto o mediano plazo, todo ello con la finalidad de contribuir con la mejora de situaciones económicas específicas para beneficio de los habitantes del país y su calidad de vida.

Para llevar a cabo la investigación y lograr los objetivos trazados, fueron establecidos a lo largo de sus tres capítulos los fundamentos teóricos que le dan soporte al trabajo, habiendo hecho un recorrido inicial por una

aproximación al concepto del mercado, el mercado petrolero, los ingresos por concepto de actividad petrolera y una breve reseña de la industria petrolera de Venezuela, siguiendo con la explicación sobre la economía, sus ramas, la importación y la producción industrial, para finalmente abordar todo lo relacionado con las crisis y fluctuaciones económicas así como la política macroeconómica, con características asociadas a países en desarrollo.

Metodológicamente, esta investigación se enmarca en el paradigma positivista, con un enfoque cuantitativo, ya que según Hernández, Fernández y Baptista[13] se formula un problema de estudio bien delimitado, revisando los antecedentes de éste y recopilando un fundamento teórico que sirve como referencia para el desarrollo de la investigación, sobre todo en cuanto a la recopilación de datos para comprobar algunas afirmaciones a través del análisis numérico y estadístico. Se considera además que el nivel de esta investigación es analítico ya que, en función de lo que afirma Hurtado[14], se pretende identificar aspectos ocultos a los cuales no se puede llegar a partir de una simple descripción, identificando y reorganizando elementos de un evento para llegar a relacionarlos con la finalidad de comprenderlo de manera más profunda.

Por otra parte, esta investigación se considera de diseño bibliográfico que, según Palella y Martins[15] se lleva a cabo a partir de la revisión sistemática y exhaustiva de documentos de cualquier tipo, recolectándolos, seleccionándolos y analizándolos para lograr resultados exactos y coherentes.

[13] Hernández, R.; Fernández, C.; Baptista, P. (2006). Metodología de la Investigación. México. Mc Graw Hill Interamericana.
[14] Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.
[15] Palella, S. y Martins, F. (2012) Metodología de la Investigación Cuantitativa. Caracas. Fondo Editorial de la Universidad Pedagógica Experimental Libertador.

Es preciso destacar que lo relacionado con las técnicas e instrumentos de recolección de datos serán explicados en cada capítulo del trabajo.

La investigación consta de tres capítulos siguiendo el Instructivo de la Universidad Católica del Táchira: el primero en el que se determina el comportamiento estimado de los ingresos por actividad petrolera de Venezuela durante el período 2010-2019, el segundo, en el que se caracterizan la producción industrial y las importaciones de Venezuela en ese mismo período y el tercero, en el que se describen y analizan los ingresos por actividad petrolera, la producción industrial y las importaciones como elementos de la crisis venezolana durante el período 2010-2019, teniendo finalmente las conclusiones y recomendaciones globales de la investigación.

# CAPITULO I

# LOS INGRESOS POR ACTIVIDAD PETROLERA DE VENEZUELA DURANTE EL PERÍODO 2010-2019

A través de este primer capítulo se desarrollará la explicación del proceso seguido para el logro del primer objetivo específico del presente trabajo, el cual consistió en describir el comportamiento de los ingresos por actividad petrolera de Venezuela desde el año 2010 hasta el 2019. En primer lugar resulta fundamental englobar los aspectos relacionados con el marco referencial o marco teórico ya que, en opinión de Bernal[16] toda investigación debe desarrollarse dentro de un marco de conocimiento previo, queriendo decir que la investigación debe ubicarse dentro de una teoría, un enfoque o una escuela, explicando la concepción de persona que se enmarcará para delimitar de manera adecuada los conceptos más importantes para el trabajo.

En este sentido, Méndez[17] ratifica dicha opinión al afirmar que, tanto la observación, descripción o explicación de la realidad que se investiga, debe ser ubicada en la perspectiva de lineamientos teóricos exigiendo al investigador la identificación del llamado marco de referencia sustentado en el conocimiento científico, es decir, la investigación debe tomar en cuenta el conocimiento construido con anterioridad y debe hacer parte de la estructura teórica existente. De acuerdo a Palella y Martins[18], resulta conveniente que el marco referencial contenga los antecedentes de la investigación, las bases teóricas, los fundamentos legales, así como una definición de términos básicos, elementos que serán detallados a continuación.

[16] Bernal, C. (2010) Metodología de la Investigación. Bogotá. Pearson Educación.
[17] Méndez, C. (2013) Metodología: diseño y desarrollo del proceso de investigación con énfasis en ciencias empresariales. México D.F. Limusa.
[18] Palella, S. y Martins, F. (2012) Metodología de la Investigación Cuantitativa. Caracas. Fondo Editorial de la Universidad Pedagógica Experimental Libertador.

## Antecedentes

Tamayo[19] explica que los antecedentes de la investigación se encuentran constituidos por todo hecho anterior que sea útil para "aclarar, juzgar e interpretar el problema planteado", a través de los cuales se pretende elaborar una síntesis conceptual de los trabajos llevados a cabo con la finalidad de determinar el enfoque metodológico de la investigación, pudiendo incluso apuntar hacia conclusiones en relación con la misma. Estos trabajos previos son de suma importancia según el autor ya que permiten librarse de los riesgos asociados a llevar adelante investigaciones que ya han sido elaboradas previamente, por lo que Arias citado por Tamayo explica que:

> Un dato aislado frecuentemente es infructuoso. Una vez detectado el problema a investigar es necesario revisar los escritos sobre el tema o sobre otros muy ligados a él, lo cual puede ampliar el panorama o afirmar las dudas respecto a los antecedentes. Después de consultarlos es conveniente hacer un resumen de los datos recolectados a fin de tenerlos al alcance cuando sea necesario. Si no se resumen se corre el riesgo de olvidar lo aportado por cada autor, si no se consulta la obra de otros investigadores se corre el riesgo de repetir investigaciones o buscar soluciones ya encontradas.[20]

Por su parte, Ramírez[21] asevera que por medio de los antecedentes se persigue proporcionar al lector toda la información posible de trabajos de investigación que se han realizado sobre el problema que se pretende investigar, esto tanto a nivel nacional como internacional, además de demostrar que no se han realizado investigaciones similares, actualizar datos en caso de que haya sido así o verificar que las perspectivas teóricas o metodológicas son distintas a la que se proponen con la investigación en curso. En este sentido, los antecedentes constituyen un elemento

[19] Tamayo, M. (2011). El proceso de la investigación científica. México D.F. Editorial Limusa.
[20] Arias, F. (1987) Introducción a la técnica de investigación en ciencias de la administración y el comportamiento. Trillas. P.47
[21] Ramírez, T. (2010) Cómo hacer un proyecto de investigación.Caracas. Editorial Panapo.

trascendental para cualquier investigación como parte del marco teórico o referencial, por lo que en primera instancia se muestran aquellos que se relacionan con el presente trabajo desde la perspectiva internacional.

González y Mesa[22], a través de su trabajo denominado “Los ingresos del petróleo como mecanismo de ajuste externo en Colombia: 2000-2007”, persiguieron como objetivo principal analizar la importancia del sector petrolero en el desempeño externo de Colombia durante el período de tiempo descrito, pudiendo observar las formas en las que los recursos petroleros se fueron convirtiendo en una alternativa de ajuste que ha permitido lograr el equilibrio del país a pesar de los obstáculos a los que se ha enfrentado en el ámbito económico. Para ello, los autores establecieron una síntesis del desempeño del sector externo colombiano así como un análisis de los recursos petroleros como mecanismo de financiamiento externo, para de esta manera poder presentar la dinámica de la actividad petrolera colombiana y finalmente las perspectivas de los ingresos petroleros para los años subsiguientes y su influencia en la economía de la nación.

Los autores concluyen que la evolución de los precios del crudo y las expectativas sobre éste constituyen factores fundamentales para los países exportadores, que influyen de manera importante en el desempeño de sus economías al aumentar o disminuir el valor de sus exportaciones tradicionales y en consecuencia los ingresos en divisas generados en la balanza comercial, lo cual estimularía una mayor apreciación de las monedas domésticas frente al dólar, impactando de manera directa en la competitividad de los productos nacionales en los mercados mundiales.

[22] González, J. y Mesa, R. (2007) Los ingresos del petróleo como mecanismo de ajuste externo en Colombia: 2000-2007. Perfil de Coyuntura Económica, Universidad de Antioquia. 9-21,45.

Dicho trabajo cuenta con una relación directa con la presente investigación en el sentido que permite visualizar una metodología específica en cuanto al abordaje de los ingresos petroleros, su relación con una serie de variables macroeconómicas además de su comportamiento en el tiempo desde una perspectiva analítica y gráfica, representando un enfoque válido e importante que será tomado en cuenta para el desarrollo de este primer objetivo de investigación.

Chacaguasay, Zurita y Ayaviri[23] a través de su trabajo de investigación denominado “Los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Ecuador (2000-2015)” persiguieron explicar el crecimiento económico de Ecuador a partir de los ingresos por la actividad petrolera debido a que en los últimos diez años del período de tiempo seleccionado tanto el sector petrolero como el crecimiento económico se han comportado de manera particular, llamando la atención de la literatura económica en relación con lo establecido en la Teoría de Crecimiento de Solow. Para ello fueron analizadas una serie de variables determinantes como el PIB per cápita, la formación bruta de capital fijo, población económicamente activa y los ingresos petroleros como variable adicional ajena a la función de producción.

Tomando como base las estadísticas del Banco Central de Ecuador pudieron concluir que efectivamente existe una relación positiva del PIB por trabajador, la formación bruta de capital fijo por trabajador y el ingreso petrolero por trabajador, por lo que cuando las variables inversión y renta se incrementan, el PIB por trabajador también muestra ese comportamiento, generando indicios interesantes en cuanto al funcionamiento de la economía en relación con las variables estudiadas.

[23] Chacaguasay, P., Zurita, E. y Ayaviri, D. (2016) Los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Ecuador (2000-2015). Revista de Investigación Altoandina.18-4. 459,466.

A los fines del desarrollo de esta investigación, el trabajo descrito presenta una relación directa ya que los ingresos petroleros constituyen uno de los elementos principales de estudio, por lo que la forma en que son recopilados, presentados y analizados los datos puede servir de referente metodológico para determinar el comportamiento de los mismos en el período de tiempo de interés para el caso específico de Venezuela, facilitando así el logro de los objetivos establecidos.

En el ámbito nacional, Cedeño[24] en su trabajo que tuvo como título "Efectos de los ingresos petroleros sobre la inflación en Venezuela en el período 1999-2005", pretendió establecer un análisis documental de los ingresos petroleros y sus consecuencias especialmente sobre la inflación, para lo cual tuvo que describir las diferentes políticas económicas instrumentadas en Venezuela durante ese período de tiempo además de analizar el comportamiento de los ingresos petroleros. La autora llevó a cabo el análisis a través de la revisión de datos precedentes de las diferentes variables y su correspondiente representación gráfica cuya comparación y confrontación con las teorías económicas y la realidad socioeconómica permitió concluir que existen evidencias de que la inflación había sido influenciada por las exportaciones petroleras y éstas a su vez influyen sobre la liquidez monetaria, encontrándose adicionalmente que, en el período de tiempo analizado, cada vez que se produjo una disminución de las tasas de inflación el Producto Interno Bruto del país experimentó un incremento.

Es así como resulta interesante para este trabajo apreciar la perspectiva desde la cual la autora describe y analiza el comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela, a los fines de obtener los datos necesarios que permitirán posteriormente consolidar la información en conjunto con las otras

[24] Cedeño, N. (2007) Efectos de los ingresos petroleros sobre la inflación en Venezuela en el período 1999-2005. Trabajo de Grado de Especialización. Universidad Central de Venezuela.

variables para el establecimiento de criterios de análisis que permitan vislumbrar el conjunto de elementos que forman parte de la crisis actual del país, cuya evolución permitiría mejorar o empeorar, según sea el caso, las condiciones del contexto para los habitantes del país, no sólo desde el punto de vista económico sino social y humanitario.

## Bases Teóricas

Tamayo[25] explica que el marco teórico es la parte de la investigación que permite ampliar la descripción del problema, integrando la teoría con la investigación y sus relaciones mutuas, por lo que podría decirse que se encuentra conformado por un sistema conceptual de hechos e hipótesis que deben tener compatibilidad entre sí en función de la investigación que se lleva a cabo.

Por su parte, Méndez[26] afirma que el marco teórico abarca dos aspectos muy bien diferenciados: en primer lugar, permite ubicar el tema objeto de la investigación en el marco del conjunto de teorías existentes a los fines de delimitar en cuál corriente de pensamiento se inscribe y en qué magnitud constituye conocimiento nuevo o complementario y en segundo lugar, el autor señala que el marco teórico representa una descripción detallada de los aspectos de la teoría que serán empleados en el desarrollo de la investigación, incluyendo las relaciones significativas que se llevan a cabo entre todos esos elementos teóricos, por lo que el marco teórico en términos generales se encuentra determinado propiamente por las características y necesidades de la investigación que se desarrolla. Es importante destacar que Méndez asevera que las funciones del marco teórico son:

[25] Tamayo, M. (2011). El proceso de la investigación científica. México D.F. Editorial Limusa.
[26] Méndez, C. (2013) Metodología: diseño y desarrollo del proceso de investigación con énfasis en ciencias empresariales. México D.F. Limusa.

- Permite decidir qué datos se captarán y cuáles son las técnicas de recolección más apropiadas. Impide que se recojan datos inútiles, que harían más costosa la investigación y dificultarían el análisis.
- Proporciona un sistema para clasificar los datos recolectados, ya que éstos se agrupan en torno al elemento de la teoría para el cual se recogieron.
- Orienta al investigador en la descripción de la realidad observada y su análisis. En la medida en que los contenidos del marco teórico se correspondan con la descripción de la realidad, será fácil establecer las relaciones entre esos dos elementos, lo cual constituye la base del análisis.
- Impide que pasen inadvertidos al investigador algunos aspectos sutiles que no se pueden captar a partir del sentido común o de la experiencia.
- Como se expresa en forma escrita, es un documento que se puede someter a la crítica y se puede complementar y mejorar.
- Homogeneiza más el lenguaje técnico empleado y unifica los criterios y conceptos básicos de quienes participan en la investigación.[27]

## Aproximación al concepto de mercado

Smith y Meza[28] explican que en un mercado se determinan los precios y cantidades de un bien o servicio como resultado de la interacción entre la oferta y la demanda, todo ello en el marco de una serie de normas formales o informales que se encargan de regular las maneras en que se llevan a cabo las transacciones. Ahora bien, en función del grado de control que pueda tenerse sobre los precios, los autores clasifican los mercados en perfectamente competitivos, monopólicos, oligopólicos o de competencia imperfecta, exponiendo a continuación algunos elementos relacionados con dicha clasificación.

[27] Méndez, C. (2013) Metodología: diseño y desarrollo del proceso de investigación con énfasis en ciencias empresariales. México D.F. Limusa. p.203.
[28] Smith, W. y Meza, H. (1998) El mercado petrolero internacional. Revista Problemas del Desarrollo. 29,114.

> Si el número de participantes es tal que ninguno en lo individual puede ejercer control sobre los precios, se dice que es un mercado competitivo. En el otro extremo, existe monopolio si muchos compradores enfrentan a un único vendedor o monopsonio si muchos vendedores enfrentan a un único comprador; en ambos casos el vendedor o comprador único tiene capacidad, en teoría, de fijar el precio de acuerdo a la demanda de mercado.
> En un oligopolio se enfrentan pocos participantes comprando o vendiendo productos similares o sustitutos cercanos, en consecuencia sus estrategias de mercado están condicionadas por las reacciones o estrategias de sus rivales; sin embargo, es posible que los participantes establezcan acuerdos que les permitan actuar como si fueran un monopolio. La competencia imperfecta se caracteriza por muchos participantes ofreciendo productos diferenciados, pero sustitutos cercanos, de forma que la demanda por sus productos esté fuertemente influenciada por las acciones de la competencia.[29]

Los mismos autores establecen que los mercados también pueden clasificarse según el alcance geográfico de las transacciones, es decir, se tendría un mercado de alcance global si los participantes pueden comprar o vender sin estar limitados por su ubicación geográfica o país donde residen. Ahora bien, si se verifican restricciones comerciales, legales o no existe la estructura necesaria para la regulación de contratos, intermediación o arbitraje de precios de manera que la participación de consumidores o productores sea discriminada por su lugar de residencia, se habla de mercados nacionales o locales, en función de dichas limitaciones.

Otro de los elementos que debe tomarse en cuenta para el funcionamiento de los mercados es el tiempo, sobre todo en relación con la aparición de productos financieros derivados como los contratos adelantados, futuros, opciones y swaps, cuyo factor común es la negociación de condiciones de pago o precios hoy para transacciones a futuro, que explican Smith y Meza como sigue.

[29] Smith, W. y Meza, H. (1998) El mercado petrolero internacional. Revista Problemas del Desarrollo. 29,114. P.94

> En el caso de los contratos adelantados o forwards, las partes interesadas negocian los términos de la transacción en forma directa o a través de un intermediario, lo que le da flexibilidad en cuanto a volúmenes y tiempos involucrados en los contratos. En cambio los futuros operan en ambientes organizados con reglas específicas de operación e intermediarios autorizados que garantizan a las partes contratantes contra riesgo de quiebra, así como normas respecto del tipo de producto, tiempos de entrega, lugar de entrega y volúmenes de contrato.
>
> En los contratos adelantados y de futuros las partes se obligan a cumplir con los términos de compra o venta acordados pero solamente en casos excepcionales esto involucra el intercambio físico de la materia sujeta a contrato, en general, lo que sucede es que se compensan los saldos netos. A diferencia de los futuros, las opciones otorgan el derecho más no la obligación de llevar a cabo una compra o una venta a un precio acordado hoy. Las opciones pueden ser de tipo americano, que puede ser ejercida en cualquier momento antes de su vencimiento o de tipo europeo si sólo puede ser ejercida en la fecha de maduración del contrato.
>
> Los swaps son otro instrumento, además de los contratos adelantados, futuros y opciones, de negociar precios para transacciones futuras que involucran en general el intercambio de posiciones entre participantes con situaciones de riesgo complementarias. Un comprador de petróleo, por ejemplo, enfrenta el riesgo de un alza de precios y un vendedor el riesgo de una baja en los precios. Si el comprador y el vendedor entran en un acuerdo swap, el vendedor se compromete a entregar un volumen determinado de petróleo, sobre un período acordado, a un precio previamente especificado. Al final de los períodos de entrega acordados, se compara el precio de mercado con los precios acordados y se compensan los saldos netos de pérdida o ganancia. Si el precio de mercado resulta mayor el comprador paga la diferencia al intermediario y éste compensa al vendedor o viceversa si el precio de mercado es menor al acordado.[30]

## El Mercado Petrolero

Desde la perspectiva de Zanoni[31], el mercado petrolero debe estudiarse en función de los elementos que contribuyen en la formación del precio del petróleo, la oferta, la demanda y la estructuración del mercado, pero antes de

[30] Smith, W. y Meza, H. (1998) El mercado petrolero internacional. Revista Problemas del Desarrollo. 29,114. P.95

[31] Zanoni, J. (1979) La OPEP y los precios del petróleo. Colección Libros Universidad Central de Venezuela. Caracas.

eso resulta conveniente establecer que el petróleo es un recurso natural no renovable y de difícil sustitución, por lo que en la actualidad sigue constituyendo la más importante fuente de energía que impulsa tanto el crecimiento como el desarrollo económico, debido principalmente a su empleo masificado en la base de la estructura industrial de las naciones, motivo por el cual su escasez o perturbaciones en el mercado causan frecuentemente desequilibrios mundiales a gran escala.

Smith y Meza[32] por su parte afirman que el petróleo debe ser considerado como una mercancía especial ya que las variaciones en su mercado y sobre todo en sus precios siempre han tenido un impacto significativo en la economía mundial. Debido a que el petróleo es un recurso natural, los autores indican que sus reservas no se distribuyen en función de las necesidades de consumo, por lo que el mercado y la industria del mismo forman parte de una actividad comercial sumamente importante y de alcance global.

Desde los inicios de la explotación petrolera el mercado ha evolucionado abiertamente así como los mecanismos para la determinación de los precios del crudo, interviniendo gran cantidad de actores del lado de la oferta y de la demanda, desde grandes empresas estatales, empresas multinacionales dedicadas a la exploración, explotación, refinación y comercialización, hasta una serie de intermediarios y especuladores financieros que manejan compra y venta de contratos sin significar incluso entregas físicas de producto. Inicialmente es necesario establecer algunas precisiones en relación con el petróleo, como sigue:

> El petróleo es una mezcla compleja de hidrocarburos y componentes orgánicos como azufre, nitrógeno y oxígeno.

[32] Smith, W. y Meza, H. (1998) El mercado petrolero internacional. Revista Problemas del Desarrollo. 29,114.

> Originalmente formado en rocas sedimentarias (o rocas generadoras) por la descomposición y reprocesamiento de materia orgánica, el petróleo migra a través de medios porosos hasta encontrar trampas donde se almacena de forma líquida, proceso que toma millones de años. El petróleo así generado se conoce como petróleo convencional. El arte de la industria petrolera está en identificar de la manera más precisa posible la localización, condiciones y volumen de crudo existente, extraerlo de la manera más eficiente y transformarlo en combustibles útiles para el transporte, la producción de electricidad y la industria en general, así como en insumos para la producción de petroquímicos. [33]

Zanoni[34] afirma que el mercado petrolero se encuentra subordinado a la influencia de dos tipos de controles específicos: el control de la oferta por parte de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) y el control de la demanda por parte de las principales empresas privadas petroleras a nivel mundial, llamadas comúnmente “Las Mayores”, todo ello producto de la acción de un conjunto de factores de tipo económico, político y técnico. Como parte de la estructura del mercado se abordará lo relacionado con la oferta y la demanda petrolera tomando a Zanoni como referente teórico.

En primer lugar, el autor afirma que la oferta petrolera se encuentra conformada por las reservas mundiales existentes de crudo, pudiendo diferenciar la oferta potencial asociada a las últimas reservas de petróleo previstas, la oferta determinada por las cantidades de reservas probadas existentes en el mundo y además la oferta determinada por las capacidades de producción existente y los requerimientos de la demanda. También se podría hablar de otros términos como oferta a corto, mediano y largo plazo si se relaciona este concepto con la variable tiempo o de oferta de crudo liviano, medio o pesado en función de los tipos de crudo, lo cual representa una importancia característica ya que cada tipo de petróleo pertenece a un

[33] Smith, W. y Meza, H. (1998) El mercado petrolero internacional. Revista Problemas del Desarrollo. 29,114. P.84.
[34] Zanoni, J. (1979) La OPEP y los precios del petróleo. Colección Libros Universidad Central de Venezuela. Caracas.

determinado mercado y además corresponde a patrones de refinación distintos en función de la proporción de cada uno.

Ahora bien, más allá de los términos clasificatorios, Zanoni[35] indica que la oferta petrolera en el mundo posee dos fuentes principales y bien diferenciadas de aprovisionamiento o suministro: la primera y principal representada por la OPEP y la segunda por los llamados países no OPEP. La oferta petrolera entonces depende de tres elementos, de las reservas existentes en petróleo, de los costos de producción y del precio del crudo, y en el caso de uno de los componentes de la oferta petrolera mundial como es la OPEP, esos tres elementos se encuentran influenciados tanto por la política petrolera conservacionista como por las decisiones políticas de la organización. El autor afirma sobre la relación de la oferta con los precios del crudo lo siguiente:

> Dado el carácter agotable del petróleo, es un simple y natural fenómeno el hecho de que a medida que se explota el recurso, sus reservas disminuyen, lo que obliga a reponer constantemente las cantidades extraídas. Pero existe otra limitación de la producción petrolera, y es que a partir de un cierto momento, y en determinadas condiciones de precio y costo, la explotación de un yacimiento deja de ser rentable, aunque no se haya agotado todo el petróleo que él contiene. Los yacimientos petroleros en producción son la base de la oferta real a la cual hay que añadir la posibilidad de producción de los yacimientos cuya explotación se ha vuelto no comercial a los precios existentes, y además los nuevos pozos descubiertos y rentabilizables a los precios existentes y a precios más elevados.[36]

En ese orden de ideas, la oferta petrolera entonces se presenta en función de tres elementos principales, los yacimientos en producción, los yacimientos no comerciales a los precios existentes y por tanto fuera de producción y los nuevos yacimientos que a su vez comprenden los llamados

[35] Zanoni, J. (1979) La OPEP y los precios del petróleo. Colección Libros Universidad Central de Venezuela. Caracas.
[36] Ibídem p.108.

comerciales a precios existentes y los no comerciales. El elemento que permite dinamizar el sistema según Zanoni es el precio del petróleo, ya que genera las condiciones para incorporar nuevos yacimientos a la producción e incrementar la exploración o búsqueda de petróleo. Por tal motivo, el autor asevera que "el mecanismo de los precios actúa como mecanismo de estímulo de la oferta"[37], es decir, si el precio se incrementa pudieran entrar en producción yacimientos no comerciales, lo cual facilitaría la intensificación de las actividades exploratorias en nuevas áreas en las que habría petróleo según estudios previos.

Por otra parte, el autor asevera que existen relaciones de la oferta con los nuevos descubrimientos y la elasticidad de la demanda, ya que la principal fuente de incremento de las reservas se encuentra constituida por los nuevos descubrimientos que permiten encontrar nuevos yacimientos y en consecuencia consolidar la oferta. Es así como la actividad exploratoria como parte de la industria petrolera juega un papel fundamental ya que tiene como característica peculiar el hecho de estar sometida a un cierto nivel de incertidumbre, lo cual a su vez hace que se considere sumamente compleja la determinación de las relaciones entre el precio del crudo y el costo asociado a nuevos descubrimientos, por lo que Zanoni afirma que:

> En general, se puede decir que existe una relación directa entre el precio y el incremento de las actividades de exploración y entre éstas y las expectativas de nuevos descubrimientos. Se puede deducir que los altos precios pueden aumentar la rata de nuevos descubrimientos como consecuencia de un crecimiento de las operaciones de explotación. El desarrollo de las actividades de exploración aumenta los costos que presiona a un aumento de los precios del crudo. Otro elemento a considerar es el hecho de que las expectativas mayores de nuevos descubrimientos se hacen sobre áreas marítimas cuyos costos son elevadísimos en

[37] Zanoni, J. (1979) La OPEP y los precios del petróleo. Colección Libros Universidad Central de Venezuela. Caracas. p.108.

> comparación con los actuales costos de producción de la actividad en tierra, en especial con los del Medio Oriente.[38]

El último elemento relacionado con la oferta petrolera radica en que ésta se encuentra concentrada en un pequeño número de productores, que como se vio con anterioridad corresponden a producción OPEP y producción no OPEP, siendo necesario recalcar algunas características de la oferta de los países OPEP que cuentan con casi el 70% de las reservas probadas de crudo, es decir concentran las mayores reservas de petróleo del mundo.

Las zonas consumidoras y productoras cuentan con una separación geográfica importante, lo cual implica la utilización de una infraestructura de transporte de envergadura para trasladar el petróleo bruto desde los países productores hasta los consumidores, lo cual incide de manera directa en aspectos como el nivel de seguridad del suministro y en la estabilidad de los precios de la energía. Por otro lado, los países OPEP han ido creando compañías nacionales de petróleo que se han encargado paulatinamente de la dirección de la industria, contribuyendo con el control total de la oferta petrolera por parte de los países miembros, aunque con relaciones directas con las principales empresas petroleras privadas del mundo como parte de la dinámica del mercado.

El otro elemento a ser analizado como parte del mercado es la demanda petrolera, por lo que Zanoni[39] explica que el petróleo representa la principal fuente de energía mundial y de la cual depende el crecimiento y desarrollo de la industria moderna. De hecho, es posible afirmar que existe una relación directa entre el consumo de energía y el crecimiento económico, es decir, si la actividad económica se incrementa también lo hace el consumo de energía y

[38] Zanoni, J. (1979) La OPEP y los precios del petróleo. Colección Libros Universidad Central de Venezuela. Caracas. p.112.
[39] Ibídem.

como parte de éste se incrementa en una proporción importante la demanda de petróleo, la cual tiene relación directa con el precio del crudo, de las fuentes alternas de energía e influye en la situación económica de los países consumidores. Cuando se habla de demanda petrolera resulta preciso diferenciar entre la demanda de crudo propiamente dicha y la demanda de sus productos derivados, estando constituida la primera por las necesidades de las compañías transnacionales para llevar a cabo la actividad de refinación y generar un conjunto de productos derivados.

Algunos autores coinciden en afirmar que la mercancía real asociada a la industria petrolera son los productos derivados y no el petróleo crudo, porque el petróleo adquiere utilidad una vez ha sido transformado en otros rubros, entonces no habría uso ni demanda de petróleo crudo propiamente dicho. La demanda derivada de crudo proviene entonces de las necesidades de energía del transporte y otras industrias tales como: gasolina y diésel para motores de combustión interna, kerosene para turbinas, fuel oil para transporte marítimo, combustible de aviación, gases para uso industrial o doméstico, lubricantes, naftas, asfaltos y demás usos no energéticos.

De acuerdo al autor, la demanda de todos estos tipos de productos se encuentra relacionada directamente con el crecimiento de la economía mundial, las políticas energéticas de los países industrializados con tendencia hacia la utilización de energías alternativas y el costo de compra del petróleo crudo, por lo que finalmente explica que:

> El crecimiento de la actividad económica determina la demanda petrolera ya que el petróleo es la principal fuente energética sobre la que se basan las principales actividades económicas de la sociedad industrializada. El esfuerzo realizado para reemplazar el petróleo como fuente energética de algunas actividades industriales en especial en la generación de electricidad, aún no

> tiene un peso específico suficiente como para disminuir la importancia del petróleo.[40]

**Los crudos marcadores y su papel en el mercado**

Smith y Meza[41] explican que el petróleo no puede definirse como una mercancía de carácter homogéneo ya que existen diversidad de tipos de crudo que se encuentran claramente diferenciados, sobre todo bajo los criterios del grado de viscosidad (API) y el contenido de azufre. Se tiene entonces que mientras más ligero es el crudo (mayor grado API), mayor es la proporción de combustibles livianos más valiosos que pueden generarse a través de procesos relativamente sencillos de destilación. Ahora bien, mientras más pesado es el crudo (menor grado API), menor es la proporción de hidrocarburos volátiles y en consecuencia el producto debe pasar por una mayor cantidad de procesos adicionales para generar combustibles ligeros. De igual manera, el contenido de azufre del crudo influye en la complejidad del proceso de refinación y en la calidad de los productos derivados.

Los autores afirman que, en la actualidad, solamente unos pocos tipos de crudo se utilizan como referencia para la fijación de precios a pesar de la gran variedad que se encuentran en el mercado, bien sea a partir de un crudo específico o a través de fórmulas que engloban una canasta o cesta de crudos. En términos generales puede apreciarse que los precios de los diferentes tipos de petróleo se encuentran correlacionados, reflejando lo que los autores llaman una alta elasticidad de sustitución, así como la influencia notable de costos de transporte, demanda relativa o condiciones locales asociadas.

[40] Zanoni, J. (1979) La OPEP y los precios del petróleo. Colección Libros Universidad Central de Venezuela. Caracas. P.123.
[41] Smith, W. y Meza, H. (1998) El mercado petrolero internacional. Revista Problemas del Desarrollo. 29,114.

Algunos ejemplos de tipos de crudo son el Brent, West Texas Intermediate (WTI), Dubai, Arabian Medium, Arabian Light, Maya, Olmeca, etc.

Smith y Meza[42] aseveran que las cotizaciones de los marcadores se emplean como un tipo de unidad de cuenta para los demás tipos de crudo en las negociaciones que se dan en el mercado, sirviendo para tal fin el West Texas Intermediate (WTI), el Brent y el Dubai principalmente. Es en torno a éstos que se ha generado una infraestructura de transporte, almacenamiento y demás servicios así como modalidades legales que facilitan que el comercio de petróleo se materialice de manera efectiva, negociándose a partir de modalidades de entrega física (spot), contratos adelantados, futuros y otras modalidades que permiten manejar de mejor forma el riesgo en las operaciones. Para complementar lo aquí plasmado, los autores indican que:

> La importancia del WTI y del Brent como marcadores no radica en el volumen físico de su producción ni de su comercio, los cuales son un tanto marginales respecto del total mundial, sino en que el mercado les ha asignado una función de referente de valor para las negociaciones del resto de los tipos de crudo, ya que además de las condiciones descritas, el WTI y el Brent reúnen requisitos de calidad tanto en grados API como de contenido de azufre. Asimismo, el volumen de barriles que se negocian diariamente en los mercados de futuros o a través de contratos adelantados para el WTI y el Brent supera la producción mundial diaria de petróleo.
> Cabe hacer notar que el WTI no se comercializa en los mercados internacionales, sino solamente en el mercado de Estados Unidos compitiendo frente a las importaciones, representando el precio de referencia para el voluminoso comercio de petróleo al interior de la economía estadounidense, dada su condición de gran país consumidor. El Brent, por su parte, sí se llega a negociar y desplazar en las principales plazas petroleras del mundo. Por sistema Brent se conoce a un conjunto de 19 campos de explotación petrolera de los cuales se extrae crudo que es enviado vía oleoductos hacia la terminal de Sullom Voe ubicada en las islas Shetland.[43]

[42] Smith, W. y Meza, H. (1998) El mercado petrolero internacional. Revista Problemas del Desarrollo. 29,114.
[43] Ibídem P.97.

## Los ingresos petroleros y la economía

Rodríguez y Rodríguez[44] explican que existe una literatura sumamente amplia que se ha encargado de relacionar la riqueza o abundancia de recursos naturales con un desempeño económico deficiente, encontrándose a partir de múltiples estudios que países con grandes cantidades de recursos naturales han mostrado una menor tasa de crecimiento que otros países similares que no poseen recursos en esas magnitudes. Claro está que esta condición no aplica para todas las situaciones ya que existen países ricos en recursos naturales que han reflejado éxito en su gestión económica, tal es el caso de Noruega, Chile, Estados Unidos, Suecia, Finlandia o Australia por sólo nombrar algunos. Los autores afirman que existen dos mecanismos a través de los cuales la riqueza en recursos naturales implica un menor crecimiento, la enfermedad holandesa y la volatilidad de las variables macroeconómicas.

La primera se refiere al proceso de desindustrialización al que conlleva la apreciación en el tipo de cambio real que se materializa producto de los auges petroleros, y la segunda, se encuentra directamente relacionada con la volatilidad del precio del petróleo que se refleja en la economía por medio del gasto público, generando a su vez inestabilidad en las variables macroeconómicas fundamentales que impacta directamente en la asignación de recursos y en pocos incentivos a la inversión. Ambas situaciones se consideran altamente perjudiciales ya que disminuyen el crecimiento de la productividad, por lo que los países presentan restricciones en su crecimiento económico a mediano y largo plazo.

[44] Rodríguez, P. y Rodríguez, L. (2013) El petróleo como instrumento de progreso. Una nueva relación ciudadano-Estado-petróleo. Ediciones IESA. Caracas.

Rodríguez y Rodríguez[45] aseveran que la enfermedad holandesa y la volatilidad de las variables macroeconómicas en países con abundantes recursos naturales no se consideran inevitables, ya que más bien se consideran consecuencias de una mala administración de los ingresos por concepto de la actividad petrolera, por lo cual definen una buena administración del ingreso petrolero como “aquella que permita diversificar la economía con base en sus ventajas comparativas y aumentos en la productividad”[46], a través de la cual debe lograrse a nivel macro contener la apreciación así como lograr la estabilidad macroeconómica, y a nivel micro promoverse reformas que le permitan a las empresas aumentar de forma sostenida su productividad. Para ello recomiendan que deben evitarse adicionalmente dos falacias, la primera indica que la protección es necesaria para mitigar los estragos de la enfermedad holandesa y la segunda que la diversificación comprende sembrar en todo menos en el petróleo, es decir darle la espalda a su principal ventaja comparativa.

Como punto adicional es preciso indicar que un marco institucional fuerte resulta fundamental para evitar la enfermedad holandesa y la volatilidad, ya que proporciona estabilidad y credibilidad a las reglas establecidas, por lo que a su vez se generan limitaciones al uso del poder por parte del Estado y los actores privados. En el caso de que un país presente debilidad en sus instituciones y abundancia de recursos, los autores indican que se presenta un manejo discrecional de la renta petrolera que prácticamente desembocaría en la materialización de la llamada maldición de los recursos asociada a la enfermedad holandesa y la volatilidad, por tal motivo se dice que “las instituciones débiles se caracterizan por mayor discrecionalidad y mayor

[45] Rodríguez, P. y Rodríguez, L. (2013) El petróleo como instrumento de progreso. Una nueva relación ciudadano-Estado-petróleo. Ediciones IESA. Caracas.
[46] Ibídem p.52.

discrecionalidad en presencia de una cuantiosa renta puede ser particularmente nociva"[47].

**Los ingresos petroleros y la renta petrolera**

Desde la perspectiva de Baptista y Mommer[48] el ingreso nacional de Venezuela posee dos componentes muy bien diferenciados, el primero que es el ingreso nacional propiamente dicho como resultado del esfuerzo productivo nacional y el segundo la renta petrolera, que es la remuneración internacional de un recurso natural nacional. Dichos componentes se encuentran bien diferenciados desde el punto de vista del origen ya que el primero de ellos cambia en función del desarrollo de la productividad y con el tamaño de la población económicamente activa, elementos que no influyen ni tienen importancia para la renta petrolera que depende de factores como el grado de monopolio que se ejerce sobre dicho recurso, las diferencias entre la productividad natural de los yacimientos venezolanos, la de los países consumidores y de las fuentes alternativas de energía.

Ahora bien, en relación con la renta propiamente dicha los autores argumentan que la teoría económica define la renta de la tierra como una ganancia excedentaria, es decir, por encima de la ganancia normal que asegura la continuidad de la actividad productiva. La medición de la renta entonces se refiere a una remuneración adecuada del capital petrolero, por lo que Baptista y Mommer añaden que:

> No toda la renta así definida se la apropia el Estado-propietario del recurso natural. Es un hecho histórico que las compañías extranjeras se hicieron de una parte importante de ella obteniendo

[47] Rodríguez, P. y Rodríguez, L. (2013) El petróleo como instrumento de progreso. Una nueva relación ciudadano-Estado-petróleo. Ediciones IESA. Caracas.p.58.
[48] Baptista, A. y Mommer, B. (1990) Renta Petrolera y Distribución Factorial del Ingreso. Recuperado de: http://www.ildis.org.ve/website/administrador/uploads/RentaPetrolera.pdf

> ganancias extraordinarias. Estas últimas, debe entenderse, no desaparecieron con la nacionalización y sirven para financiar los planes de expansión de la industria petrolera nacional. Por otra parte, el Estado venezolano, frente a la industria petrolera, no sólo cumple el papel de propietario que cobra una renta de la tierra sino también el papel del soberano que cobra impuestos generales a todos los agentes económicos. De manera que no todo el ingreso fiscal petrolero constituye una renta. Sin embargo, en términos legales se llama impuesto a todos los pagos que realiza la industria petrolera aun cuando se trata inequívocamente de renta de la tierra. La regalía, forma típica de la renta petrolera, se llama impuesto de explotación en la Ley de Hidrocarburos, y el impuesto por excelencia del Estado moderno, a saber el impuesto sobre la renta (renta como sinónimo de ingreso) se ha utilizado desde su establecimiento en el país como el instrumento principalísimo para aumentar la participación estatal en los beneficios petroleros. La renta petrolera, desde luego, se origina en las exportaciones y no en el consumo nacional de hidrocarburos, y su magnitud y variación tiene muy poco que ver con el desarrollo del petróleo en cuanto a actividad productiva.[49]

En este orden de ideas, Rodríguez y Rodríguez destacan que por definición económica la renta "es un excedente por encima de la remuneración necesaria para realizar una actividad productiva"[50] y en lo que al sector petrolero se refiere, la renta por barril de crudo es equivalente al diferencial entre el costo marginal de producción, que incluye un retorno del capital invertido en función del riesgo asumido, y el precio de mercado, por lo que en función de éste último el petróleo como bien de consumo masivo puede generar rentas significativas.

Los autores explican que como se habla de excedente, sobre la renta no existe un derecho de propiedad o existe ambigüedad sobre este tema, lo cual incentiva a los diferentes agentes que allí intervienen a obtenerla. En ese afán por capturar la renta ingresan los gobiernos de los países exportadores y

[49] Baptista, A. y Mommer, B. (1990) Renta Petrolera y Distribución Factorial del Ingreso. Recuperado de: http://www.ildis.org.ve/website/administrador/uploads/RentaPetrolera.pdf. P.17

[50] Rodríguez, P. y Rodríguez, L. (2013) El petróleo como instrumento de progreso. Una nueva relación ciudadano-Estado-petróleo. Ediciones IESA. Caracas. p.59.

consumidores así como las compañías operadoras; en el caso de los gobiernos de los países exportadores se genera una voraz competencia por definir la asignación de la renta dentro de la nación, que en caso de no existir mecanismos institucionales formales y transparentes que limiten el uso discrecional de la renta se originan un conjunto de incentivos que impactan negativamente en el uso efectivo y equitativo de la misma, impulsando su empleo de manera clientelar por parte de los gobiernos de turno, es decir, favoreciendo a sus partidarios y castigando a quienes disientan con la finalidad de permanecer en el poder.

**La industria petrolera en Venezuela**

El experto petrolero Monaldi[51] afirma que Venezuela posee una base de recursos realmente extraordinaria en cuanto a la industria petrolera se refiere, ya que para el año 2010 se reportaron reservas probadas de 297 mil millones de barriles, superando así a Arabia Saudita como líder mundial en este ámbito. Es así como Venezuela posee entonces las mayores reservas de petróleo de la región y del mundo, siendo el único miembro fundador de la OPEP en Latinoamérica, por lo que la industria petrolera representa la fuente principal de ingresos fiscales del país y cerca del 90% de las exportaciones.

El autor destaca que el petróleo se ha ubicado como la primera fuente de las exportaciones de Venezuela desde el año 1928, teniendo presencia activa de múltiples empresas internacionales especializadas en la exploración, explotación, refinación y comercialización del crudo desde esa época. En la década de los sesenta y setenta, los impuestos a las empresas petroleras se incrementaron progresivamente, incluso no fueron renovadas las concesiones, por lo que la inversión en el sector fue declinando hasta el año 1976, en el que

[51] Monaldi, F. (2010) La Economía Política del Petróleo y el Gas en América Latina. Plataforma Democrática.

se nacionalizó la industria petrolera, creándose Petróleos de Venezuela S.A. (PDVSA), la cual fue diseñada inicialmente con un sistema de dirección que permitía minimizar la interferencia política y la captura de rentas por parte del gobierno de turno, fomentando su independencia tanto financiera como operativamente, situación que cambia a partir del año 2002 cuando el gobierno nacional materializa el control político sobre la empresa, impactando negativamente en su productividad y eficiencia. En relación con la situación actual de la industria petrolera Monaldi citado por Rodríguez y Rodríguez destaca que:

> El tremendo potencial de la industria petrolera contrasta con las dificultades que viene enfrentando en los últimos años. Una tendencia declinante de producción, inversiones insuficientes, deuda con tendencia creciente e insostenible, excesiva extracción de recursos por parte del gobierno, exportaciones netas en franco declive, flujo de caja limitado por la producción no pagada, excesivo crecimiento de la nómina, debilidades en el capital humano e incremento del número de accidentes son, entre otros, preocupantes hechos que evidencian los problemas de esta industria.[52]

El mismo autor asevera que adicionalmente a la tendencia declinante de la producción, la inversión insuficiente y la deuda creciente, hay otros elementos que preocupan de manera importante, tal es el caso de la caída de las exportaciones netas de petróleo y el incremento de la producción de crudo por la cual PDVSA no recibe flujo de caja. Así como la producción ha caído vertiginosamente, el mercado interno ha crecido hasta niveles que superan los 700 mil barriles por día, representando la más alta por habitante en América Latina, esto causado primordialmente por el consumo desmedido asociado a la política de subsidios al mercado interno.

[52] Rodríguez, P. y Rodríguez, L. (2013) El petróleo como instrumento de progreso. Una nueva relación ciudadano-Estado-petróleo. Ediciones IESA. Caracas. P.26.

Finalmente, Monaldi citado por Rodríguez y Rodríguez[53] explica que como factor altamente negativo, en los últimos años se importan cada vez más productos refinados que terminan vendiéndose a pérdidas en el mercado interno. Además, las exportaciones a Cuba y la mitad de las exportaciones al resto de la región no contribuyen al flujo de caja de PDVSA, por lo que también se reducen los ingresos por ese concepto, aunado al hecho de la existencia de convenios con China y Rusia en los que PDVSA debe exportar cantidades considerables de crudo para repagar los créditos acordados. En síntesis, el autor resalta que existen varias tendencias muy preocupantes en la industria petrolera nacional que hacen sumamente complicado que, sin un cambio de políticas, se puedan lograr los objetivos de aprovechar el potencial de los recursos que se tienen y el desarrollo económico de la nación.

## Bases Legales

De acuerdo a la principal industria petrolera venezolana, Petróleos de Venezuela S.A., el país cuenta con un importante marco legal asociado a los hidrocarburos a través del cual se promueve la participación de capitales tanto privados como públicos, nacionales e internacionales, con la finalidad de garantizar el suministro de tan importante recurso energético a lo interno y al mercado externo de igual manera, siendo importante destacar que la Constitución de la República Bolivariana de Venezuela en su artículo 302 establece que:

> El Estado se reserva, mediante la ley orgánica respectiva, y por razones de conveniencia nacional, la actividad petrolera y otras industrias, explotaciones, servicios y bienes de interés público y de carácter estratégico. El Estado promoverá la manufactura nacional de materias primas provenientes de la explotación de los recursos naturales no renovables, con el fin de asimilar, crear e innovar

[53] Rodríguez, P. y Rodríguez, L. (2013) El petróleo como instrumento de progreso. Una nueva relación ciudadano-Estado-petróleo. Ediciones IESA. Caracas.

> tecnologías, generar empleo y crecimiento económico, y crear riqueza y bienestar para el pueblo.[54]

Por otra parte, vale la pena resaltar la existencia de la Ley Orgánica de Hidrocarburos, que regula todo lo relativo a la exploración, explotación, refinación, industrialización, transporte, almacenamiento, comercialización y conservación de los hidrocarburos, así como lo referente a los productos refinados y a las obras que la realización de estas actividades requiera. En su artículo 5, dicha Ley establece en relación con los ingresos petroleros lo siguiente:

> Las actividades reguladas por esta Ley estarán dirigidas a fomentar el desarrollo integral, orgánico y sostenido del país, atendiendo al uso racional del recurso y a la preservación del ambiente. A tal fin se promoverá el fortalecimiento del sector productivo nacional y la transformación en el país de materias primas provenientes de los hidrocarburos, así como la incorporación de tecnologías avanzadas. Los ingresos que en razón de los hidrocarburos reciba la Nación propenderán a financiar la salud, la educación, la formación de fondos de estabilización macroeconómica y a la inversión productiva, de manera que se logre una apropiada vinculación del petróleo con la economía nacional, todo ello en función del bienestar del pueblo.[55]

## Operacionalización de Variables

El presente trabajo se enmarca en un enfoque de investigación cuantitativo dentro del paradigma positivista, por lo que a continuación se enumeran una serie de variables que facilitarán la determinación del comportamiento de los ingresos por actividad petrolera de Venezuela durante los años 2010 al 2019.

[54] República Bolivariana de Venezuela (2009) Constitución Nacional de la República Bolivariana de Venezuela.
[55] República Bolivariana de Venezuela (2002) Ley Orgánica de Hidrocarburos.

Hurtado[56] señala que a través de la tabla de operacionalización se persigue encontrar los elementos más importantes para elaborar instrumentos de recolección de datos y así medir o registrar metodológicamente cada evento de estudio, por lo que en una investigación habrá la misma cantidad de tablas que de eventos de estudio. En el cuadro N° 1 se muestra el cuadro de operacionalización de variables para este primer objetivo de investigación.

**Cuadro N° 1 Cuadro de Operacionalización de Variables**

| **Objetivo General:** Analizar los ingresos por actividad petrolera, la producción industrial y las importaciones como elementos de la crisis venezolana durante el período 2010-2019. | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **Objetivo Especifico** | **Variable** | **Conceptualización de la Variable** | **Dimensión** | **Indicador** | **Instrumento** | **Fuente de Información** |
| 1. Determinar el comportamiento estimado de los ingresos por actividad petrolera de Venezuela durante el período 2010-2019. | Comportamiento estimado de los ingresos por actividad petrolera | Evolución anual del monto en dólares norteamericanos recibido por Venezuela por actividad petrolera. | Precios del Petróleo | Precios crudo de referencia OPEP 2010 al 2019 | Matriz de Registro | OPEP |
| | | | | Precios crudo Merey 2010 al 2019 | | |
| | | | Producción de Petróleo | Producción de petróleo 2010 al 2019 según fuentes secundarias | | |
| | | | | Variación porcentual anual 2010-2019 | | |
| | | | | Variación porcentual 2019-2016 y 2019-2010. | | |

**Fuente: Elaboración propia.**

[56] Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.

## Aspectos Metodológicos

Tal y como lo afirma Tamayo[57] la metodología resulta de gran importancia para la investigación en el sentido de que su planteamiento adecuado asegura que las relaciones que se puedan establecer o los conocimientos obtenidos a partir de ella cuenten con el máximo grado de exactitud y confiabilidad, por lo que la metodología constituye ese procedimiento organizado que se sigue para establecer la importancia de los hechos hacia los cuales están dirigidos los intereses y objetivos de la investigación. El autor explica que desde el punto de vista científico, la metodología es un procedimiento general para alcanzar de forma precisa el objetivo de la investigación, por lo que engloba el conjunto de métodos y técnicas para su realización.

Desde otra perspectiva Hurtado[58] asevera que el término "metodología" proviene de método, o lo que es lo mismo, una forma o manera de hacer algo, además de logos que se relaciona con estudio. Es así como explica que la metodología es el estudio de los modos de llevar a cabo algo, es decir, el estudio de los métodos. Ahora bien, en relación con el campo investigativo la autora considera que:

> La metodología es el área de conocimiento que estudia los métodos generales de las disciplinas científicas. La metodología incluye los todos, las técnicas, las tácticas, las estrategias y los procedimientos que utilizará el investigador para lograr los objetivos del estudio y comprende:
>
> - Determinación del tipo de investigación.
> - Selección del diseño de investigación.
> - Definición de los eventos o fenómenos estudiados, así como de los indicios de medición.

[57] Tamayo, M. (2011). El proceso de la investigación científica. México D.F. Editorial Limusa.
[58] Hurtado, J. (2008) El proyecto de investigación. Comprensión holística de la metodología y la investigación. Ediciones Quirón. Caracas.

- Delimitación, selección y descripción de las unidades de estudio.
- Selección de las técnicas y búsqueda o elaboración de los instrumentos de recolección de datos.
- Descripción del procedimiento.
- Selección de las técnicas de análisis de resultados.[59]

Una vez hechas algunas precisiones sobre la metodología de la investigación y como se explicó inicialmente en la introducción, al catalogarse este estudio como analítico, de diseño bibliográfico, es conveniente en este punto definir las técnicas e instrumentos a partir de los cuales se obtendrán los datos necesarios en este caso para describir el comportamiento de los ingresos por actividad petrolera de Venezuela durante los años 2010 al 2019. En este sentido, Hurtado[60] asevera que deben escogerse las técnicas e instrumentos más convenientes para la recolección de datos ya que de ello depende en gran medida el evento de estudio propiamente dicho y los elementos relacionados con éste.

Como la investigación desarrollada es de diseño bibliográfico, la técnica de recolección de datos utilizada es la revisión documental, que según Hurtado es un proceso que comprende "la ubicación, recopilación, selección, revisión, análisis, extracción y registro de información contenida en documentos"[61], pudiendo ser utilizada para varios fines, como por ejemplo la construcción de la fundamentación noológica del estudio o lo que es lo mismo, la búsqueda de información orientada a estructurar el punto de partida teórico, conceptual, histórico, legal y contextual; también puede emplearse como la vía para recopilar datos de una investigación de diseño documental o de fuente mixta, bien sea porque las unidades de estudio son documentos o porque los datos

[59] Hurtado, J. (2008) El proyecto de investigación. Comprensión holística de la metodología y la investigación. Ediciones Quirón. Caracas.p.107
[60] Ibídem.
[61] Hurtado, J. (2010) Metodología de la investigación: guía para una comprensión holística de la ciencia. Ediciones Quirón. Caracas.

requeridos ya fueron recogidos por otras personas, encontrándose en archivos, registros u otra clase de documento. Como instrumento de recolección de datos se empleará la matriz de registro, que según Hurtado:

> Son básicamente instrumentos que permiten asentar de manera organizada y selectiva datos o información que ya ha sido recogida mediante otros instrumentos, ya sea por el mismo investigador o por otros investigadores, y que se encuentre registrada en documentos tales como historias clínicas, diarios, informes de gestión, reportes administrativos, registros institucionales, videos, grabaciones de audio.
> Como se trata de un instrumento de registro y no de medición, este tipo de matriz no requiere de procesos de validación ni de cálculo de la confiabilidad. Lo importante es corroborar que la información asentada en los documentos que van a servir de fuente sea fidedigna y haya sido obtenida mediante procedimientos rigurosos.[62]

Una vez se recolectan los datos a través del instrumento descrito, estos serán tabulados y analizados a través del software Microsoft Excel para elaborar los cálculos y las representaciones gráficas correspondientes, que permiten presentar de manera idónea la información consolidada. Para describir el conjunto de indicadores que permitieron verificar el comportamiento de los ingresos por actividad petrolera de Venezuela entre los años 2010 y 2019, fue necesario consultar las fuentes oficiales y con amplia confiabilidad que se encargan de recopilar periódicamente los datos sobre la producción petrolera y los precios referenciales del crudo venezolano, que en este caso se encuentra representada por la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP).

En el caso de los datos relacionados con la producción petrolera, los precios de la cesta de referencia OPEP y precios referenciales de crudo venezolano (Merey), se consultaron directamente todos los Reportes

[62] Hurtado, J. (2010) Metodología de la investigación: guía para una comprensión holística de la ciencia. Ediciones Quirón. Caracas. P.857

Mensuales del Mercado de Petróleo (RMMP) que se ubican en el sitio web de la Organización para poder plasmar todos los datos en la matriz de registro correspondiente, los cuales permitirán establecer estimaciones asociadas a los ingresos petroleros del país, ya que no se cuentan con datos exactos en los organismos competentes venezolanos tales como Petróleos de Venezuela (PDVSA) o el Banco Central de Venezuela (BCV). Todo el conjunto de datos fueron procesados, consolidados y analizados para obtener la información requerida para describir el comportamiento de los ingresos por actividad petrolera de Venezuela entre los años 2010 y 2019.

## Comportamiento de los ingresos por actividad petrolera de Venezuela durante el período 2010-2019.

Habiendo explicado los aspectos metodológicos vinculados con este primer objetivo de la investigación, se presentarán y analizarán los datos recolectados a través del instrumento seleccionado para consolidar la información que permita establecer conclusiones asociadas con el comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela durante los años 2010 al 2019. Es importante destacar, que al no contar con datos precisos o directos sobre los ingresos por actividad petrolera de Venezuela, se quiere establecer estimaciones sobre ellos a partir de dos componentes principales, el precio del petróleo de referencia y la producción de crudo, cuyas variaciones se relacionan directamente con el nivel de los ingresos fiscales producto de la actividad petrolera.

En primera instancia se abordará lo relacionado con la evolución de los precios del crudo entre el mes de enero de 2010 y el mes de diciembre de 2019, tomando dos variables importantes como marcadores: la cesta o canasta de referencia OPEP y el crudo Merey, asociado este último directamente al crudo venezolano. Como bien se dijo con anterioridad, se

obtuvieron los datos asociados al precio del crudo a partir de los Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP, es decir, se consultó cada uno de los documentos correspondientes a cada uno de los meses del período delimitado, extrayendo específicamente las variables enumeradas (precio y producción), los cuales fueron plasmadas en la matriz de registro que sirve como instrumento de recolección de datos. El comportamiento de los precios de la canasta de referencia OPEP y del crudo Merey se muestra en los cuadros N° 2 al 11.

**Cuadro N° 2. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2010.**

| Mes | Precio del crudo Cesta Referencia OPEP (dólares) | Precio del crudo Merey (dólares) |
|---|---|---|
| ene-10 | 76,01 | 71,27 |
| feb-10 | 72,99 | 68,47 |
| mar-10 | 77,21 | 70,65 |
| abr-10 | 82,33 | 73,12 |
| may-10 | 74,48 | 65,86 |
| jun-10 | 72,95 | 65,10 |
| jul-10 | 72,51 | 65,99 |
| ago-10 | 74,15 | 67,19 |
| sep-10 | 74,63 | 66,91 |
| oct-10 | 79,86 | 71,21 |
| nov-10 | 82,83 | 73,07 |
| dic-10 | 88,56 | 77,30 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

**Cuadro N° 3. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2011.**

| Mes | Precio del crudo Cesta Referencia OPEP (dólares) | Precio del crudo Merey (dólares) |
|---|---|---|
| ene-11 | 92,83 | 80,09 |
| feb-11 | 100,29 | 87,51 |
| mar-11 | 109,84 | 96,22 |
| abr-11 | 118,09 | 104,44 |
| may-11 | 109,94 | 98,44 |
| jun-11 | 109,04 | 99,92 |
| jul-11 | 111,62 | 103,26 |
| ago-11 | 106,32 | 99,81 |
| sep-11 | 107,61 | 99,12 |
| oct-11 | 106,29 | 99,24 |
| nov-11 | 110,08 | 105,05 |
| dic-11 | 107,34 | 101,44 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

**Cuadro N° 4. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2012.**

| Mes | Precio del crudo Cesta Referencia OPEP (dólares) | Precio del crudo Merey (dólares) |
|---|---|---|
| ene-12 | 111,76 | 107,77 |
| feb-12 | 117,48 | 109,26 |
| mar-12 | 122,97 | 112,07 |
| abr-12 | 118,18 | 108,62 |
| may-12 | 108,07 | 99,97 |
| jun-12 | 93,98 | 87,52 |
| jul-12 | 99,55 | 91,86 |
| ago-12 | 109,52 | 99,89 |
| sep-12 | 110,67 | 101,84 |
| oct-12 | 108,36 | 97,50 |
| nov-12 | 106,86 | 93,28 |
| dic-12 | 106,55 | 91,68 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

**Cuadro N° 5. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2013.**

| Mes | Precio del crudo Cesta Referencia OPEP (dólares) | Precio del crudo Merey (dólares) |
|---|---|---|
| ene-13 | 109,28 | 96,99 |
| feb-13 | 112,75 | 101,94 |
| mar-13 | 106,44 | 98,55 |
| abr-13 | 101,05 | 93,84 |
| may-13 | 100,65 | 94,02 |
| jun-13 | 101,03 | 95,37 |
| jul-13 | 104,45 | 95,68 |
| ago-13 | 107,52 | 98,06 |
| sep-13 | 108,73 | 97,85 |
| oct-13 | 106,69 | 96,80 |
| nov-13 | 104,97 | 94,83 |
| dic-13 | 107,67 | 96,61 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

**Cuadro N° 6. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2014.**

| Mes | Precio del crudo Cesta Referencia OPEP (dólares) | Precio del crudo Merey (dólares) |
|---|---|---|
| ene-14 | 104,71 | 93,72 |
| feb-14 | 105,38 | 94,00 |
| mar-14 | 104,15 | 93,23 |
| abr-14 | 104,27 | 93,99 |
| may-14 | 105,44 | 96,06 |
| jun-14 | 107,89 | 98,71 |
| jul-14 | 105,61 | 95,06 |
| ago-14 | 100,75 | 92,31 |
| sep-14 | 95,98 | 88,61 |
| oct-14 | 85,06 | 76,17 |
| nov-14 | 75,57 | 68,42 |
| dic-14 | 59,46 | 51,17 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

**Cuadro N° 7. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2015.**

| Mes | Precio del crudo Cesta Referencia OPEP (dólares) | Precio del crudo Merey (dólares) |
|---|---|---|
| ene-15 | 44,38 | 37,96 |
| feb-15 | 54,06 | 48,41 |
| mar-15 | 52,46 | 45,79 |
| abr-15 | 57,30 | 49,49 |
| may-15 | 62,16 | 55,09 |
| jun-15 | 60,21 | 51,74 |
| jul-15 | 54,19 | 44,43 |
| ago-15 | 45,46 | 35,26 |
| sep-15 | 44,83 | 34,13 |
| oct-15 | 45,02 | 35,48 |
| nov-15 | 40,50 | 31,87 |
| dic-15 | 33,64 | 24,42 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

**Cuadro N° 8. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2016.**

| Mes | Precio del crudo Cesta Referencia OPEP (dólares) | Precio del crudo Merey (dólares) |
|---|---|---|
| ene-16 | 26,50 | 20,80 |
| feb-16 | 28,72 | 21,38 |
| mar-16 | 34,65 | 25,83 |
| abr-16 | 37,86 | 28,84 |
| may-16 | 43,21 | 34,28 |
| jun-16 | 45,84 | 38,22 |
| jul-16 | 42,68 | 36,71 |
| ago-16 | 43,10 | 36,46 |
| sep-16 | 42,89 | 37,38 |
| oct-16 | 47,87 | 42,36 |
| nov-16 | 43,22 | 39,37 |
| dic-16 | 51,67 | 45,86 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

**Cuadro N° 9. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2017.**

| Mes | Precio del crudo Cesta Referencia OPEP (dólares) | Precio del crudo Merey (dólares) |
|---|---|---|
| ene-17 | 52,40 | 46,81 |
| feb-17 | 53,37 | 47,03 |
| mar-17 | 50,32 | 44,14 |
| abr-17 | 51,34 | 45,66 |
| may-17 | 49,20 | 45,16 |
| jun-17 | 45,21 | 42,49 |
| jul-17 | 46,93 | 43,41 |
| ago-17 | 49,60 | 45,38 |
| sep-17 | 53,44 | 49,13 |
| oct-17 | 55,50 | 50,70 |
| nov-17 | 60,74 | 55,86 |
| dic-17 | 62,06 | 56,04 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

**Cuadro N° 10. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2018.**

| Mes | Precio del crudo Cesta Referencia OPEP (dólares) | Precio del crudo Merey (dólares) |
|---|---|---|
| ene-18 | 66,85 | 59,14 |
| feb-18 | 63,48 | 57,68 |
| mar-18 | 63,76 | 56,92 |
| abr-18 | 68,43 | 60,24 |
| may-18 | 74,11 | 68,29 |
| jun-18 | 73,22 | 69,25 |
| jul-18 | 73,27 | 70,37 |
| ago-18 | 72,26 | 67,38 |
| sep-18 | 77,18 | 69,31 |
| oct-18 | 79,39 | 75,25 |
| nov-18 | 65,33 | 65,87 |
| dic-18 | 56,94 | 49,89 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

**Cuadro N° 11. Comportamiento de los precios de cesta de referencia OPEP y crudo Merey Año 2019.**

| Mes | Precio del crudo Cesta Referencia OPEP (dólares) | Precio del crudo Merey (dólares) |
|---|---|---|
| ene-19 | 58,74 | 50,90 |
| feb-19 | 63,83 | 55,85 |
| mar-19 | 66,37 | 57,75 |
| abr-19 | 70,78 | 58,95 |
| may-19 | 69,97 | 59,15 |
| jun-19 | 62,92 | 53,98 |
| jul-19 | 64,71 | 61,84 |
| ago-19 | 59,62 | 49,17 |
| sep-19 | 62,36 | 61,79 |
| oct-19 | 59,91 | 45,69 |
| nov-19 | 62,94 | 43,44 |
| dic-19 | 66,48 | 49,94 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

Además de los datos tabulados resulta importante poder observar el comportamiento de los precios petroleros asociado a ambos marcadores a partir del gráfico N° 1, para apreciar con mayor exactitud y facilidad su evolución en el período de tiempo delimitado. En el gráfico mencionado es posible visualizar algunos aspectos importantes: el primero de ellos radica en el hecho de que el precio referencial para el crudo venezolano, denominado Merey, siempre se encuentra por debajo de la Canasta de Referencia OPEP, con intervalos de tiempo en los que esa diferencia entre ambos se amplía o se reduce de manera considerable; en segundo lugar, es posible identificar varios momentos en cuanto al comportamiento de los precios, que se delimitan de manera precisa en el gráfico a través de líneas punteadas de color rojo.

El primer momento tiene que ver con un incremento pronunciado de los precios del crudo comprendido aproximadamente entra los meses de mayo de

2010 y mayo de 2011, pasando de valores cercanos a setenta dólares por barril hasta un máximo de ciento veinte dólares por barril, ingresando en el segundo momento en el que se exhibe cierta estabilidad en torno a los ciento diez dólares por barril para la cesta de referencia OPEP y los cien dólares para el crudo venezolano, es decir, se mantuvieron precios relativamente altos durante aproximadamente tres años, hasta el mes de junio de 2014.

A partir de ese mes se inicia un descenso continuo e importante de los precios hasta llegar a un mínimo de cuarenta dólares aproximadamente para el mes de enero de 2015, con una leve recuperación para los meses de junio-julio de ese año, iniciando un nuevo desplome para inicios del año 2016 hasta llegar a cerca de veinte dólares por barril. Luego de ello, el precio del crudo inicia una recuperación progresiva hasta llegar a un valor cercano a los ochenta dólares por barril para finales del año 2018, oscilando a partir de allí en torno a los sesenta dólares por barril hasta finales del año 2019.

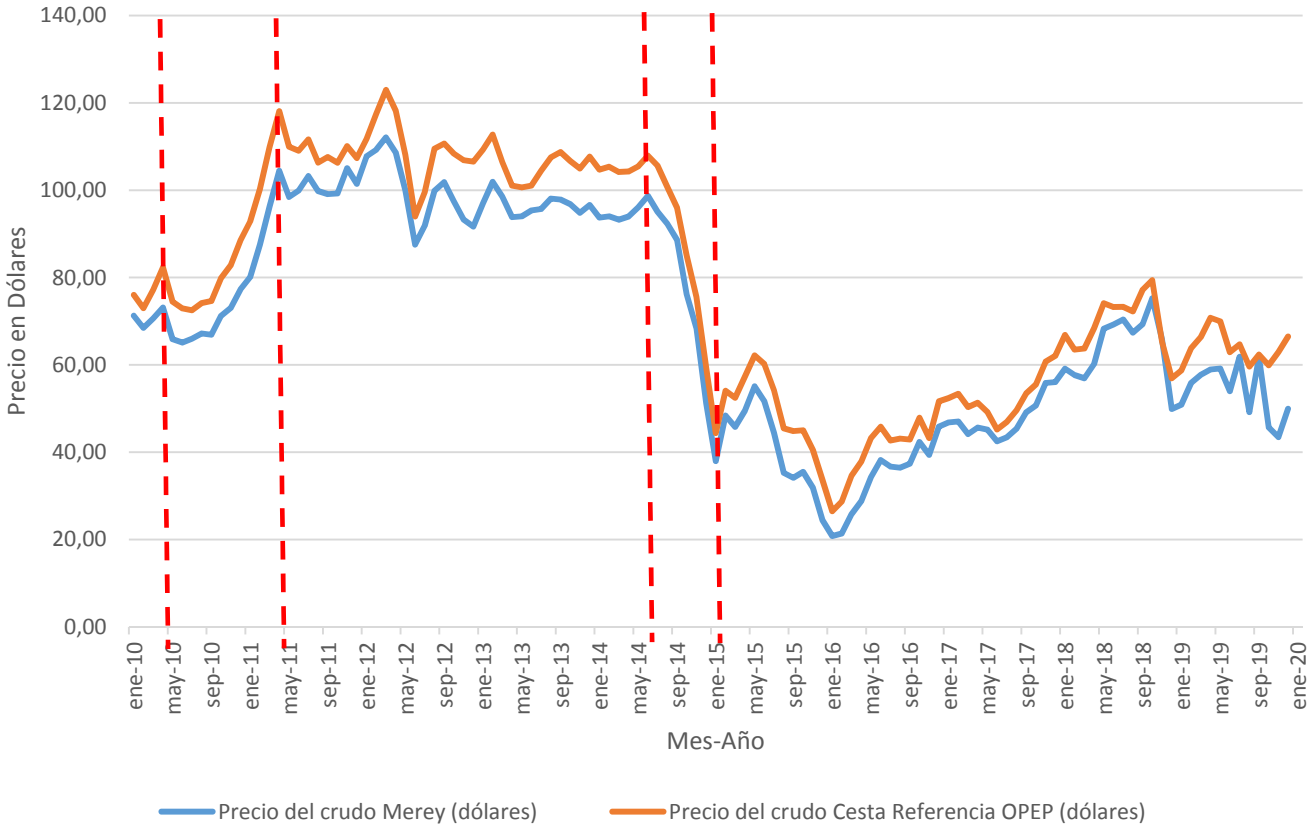



**Gráfico N° 1. Comportamiento de los precios del petróleo cesta de referencia OPEP y Merey Período 2010-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

Una vez descrito el comportamiento de los precios del crudo, se abordará ahora lo relacionado con la producción petrolera de Venezuela desde el mes de enero del año 2010 hasta el mes de diciembre de 2019, cuyos datos se obtuvieron tomando como fuente los reportes mensuales del mercado petrolero de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) y que fueron plasmados en la matriz de registro que representa el instrumento de recolección de datos.

Es importante destacar que la OPEP reporta los valores de producción de crudo venezolano para todos los meses pertenecientes a los años 2010 al

2019 tomando en cuenta fuentes secundarias, es decir, aquellas fuentes independientes del Estado venezolano que se encuentran relacionadas con el mercado petrolero, empezando a reportar a partir del mes de marzo de 2012 los datos provenientes de fuentes oficiales, es decir, directamente del Estado venezolano, por lo que a los fines de esta investigación se tomarán como referentes aquellos provenientes de fuentes secundarias al contar con todos los datos de los años en cuestión. De esta forma, en los cuadros N° 12 al 21 se presentan los datos de producción de petróleo de Venezuela de los años 2010 al 2019 expresados en barriles diarios:

**Cuadro N° 12. Producción de petróleo de Venezuela Año 2010.**

| **Mes** | **Producción de Petróleo de acuerdo a fuentes secundarias (barriles/día)** |
|---|---|
| ene-10 | 2.364.000 |
| feb-10 | 2.346.000 |
| mar-10 | 2.332.000 |
| abr-10 | 2.337.000 |
| may-10 | 2.327.000 |
| jun-10 | 2.326.000 |
| jul-10 | 2.305.000 |
| ago-10 | 2.313.000 |
| sep-10 | 2.400.000 |
| oct-10 | 2.284.000 |
| nov-10 | 2.250.000 |
| dic-10 | 2.264.000 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

**Cuadro N° 13. Producción de petróleo de Venezuela Año 2011.**

| Mes | Producción de Petróleo de acuerdo a fuentes secundarias (barriles/día) |
|---|---|
| ene-11 | 2.256.000 |
| feb-11 | 2.391.000 |
| mar-11 | 2.319.000 |
| abr-11 | 2.312.000 |
| may-11 | 2.332.000 |
| jun-11 | 2.403.000 |
| jul-11 | 2.427.000 |
| ago-11 | 2.400.000 |
| sep-11 | 2.449.000 |
| oct-11 | 2.384.000 |
| nov-11 | 2.361.000 |
| dic-11 | 2.373.000 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

**Cuadro N° 14. Producción de petróleo de Venezuela Año 2012.**

| Mes | Producción de Petróleo de acuerdo a fuentes secundarias (barriles/día) |
|---|---|
| ene-12 | 2.382.000 |
| feb-12 | 2.376.000 |
| mar-12 | 2.378.000 |
| abr-12 | 2.377.000 |
| may-12 | 2.378.000 |
| jun-12 | 2.364.000 |
| jul-12 | 2.367.000 |
| ago-12 | 2.357.000 |
| sep-12 | 2.325.000 |
| oct-12 | 2.339.000 |
| nov-12 | 2.336.000 |
| dic-12 | 2.330.000 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

**Cuadro N° 15. Producción de petróleo de Venezuela Año 2013.**

| Mes | Producción de Petróleo de acuerdo a fuentes secundarias (barriles/día) |
|---|---|
| ene-13 | 2.379.000 |
| feb-13 | 2.368.000 |
| mar-13 | 2.355.000 |
| abr-13 | 2.342.000 |
| may-13 | 2.343.000 |
| jun-13 | 2.326.000 |
| jul-13 | 2.346.000 |
| ago-13 | 2.348.000 |
| sep-13 | 2.325.000 |
| oct-13 | 2.365.000 |
| nov-13 | 2.357.000 |
| dic-13 | 2.327.000 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

**Cuadro N° 16. Producción de petróleo de Venezuela Año 2014.**

| Mes | Producción de Petróleo de acuerdo a fuentes secundarias (barriles/día) |
|---|---|
| ene-14 | 2.350.000 |
| feb-14 | 2.335.000 |
| mar-14 | 2.340.000 |
| abr-14 | 2.335.000 |
| may-14 | 2.341.000 |
| jun-14 | 2.343.000 |
| jul-14 | 2.320.000 |
| ago-14 | 2.332.000 |
| sep-14 | 2.332.000 |
| oct-14 | 2.329.000 |
| nov-14 | 2.323.000 |
| dic-14 | 2.324.000 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

**Cuadro N° 17. Producción de petróleo de Venezuela Año 2015.**

| Mes | Producción de Petróleo de acuerdo a fuentes secundarias (barriles/día) |
|---|---|
| ene-15 | 2.355.000 |
| feb-15 | 2.349.000 |
| mar-15 | 2.350.000 |
| abr-15 | 2.376.000 |
| may-15 | 2.378.000 |
| jun-15 | 2.373.000 |
| jul-15 | 2.371.000 |
| ago-15 | 2.367.000 |
| sep-15 | 2.369.000 |
| oct-15 | 2.369.000 |
| nov-15 | 2.368.000 |
| dic-15 | 2.348.000 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

**Cuadro N° 18. Producción de petróleo de Venezuela Año 2016.**

| Mes | Producción de Petróleo de acuerdo a fuentes secundarias (barriles/día) |
|---|---|
| ene-16 | 2.325.000 |
| feb-16 | 2.327.000 |
| mar-16 | 2.320.000 |
| abr-16 | 2.219.000 |
| may-16 | 2.183.000 |
| jun-16 | 2.095.000 |
| jul-16 | 2.117.000 |
| ago-16 | 2.107.000 |
| sep-16 | 2.089.000 |
| oct-16 | 2.072.000 |
| nov-16 | 2.066.000 |
| dic-16 | 2.021.000 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

**Cuadro N° 19. Producción de petróleo de Venezuela Año 2017.**

| Mes | Producción de Petróleo de acuerdo a fuentes secundarias (barriles/día) |
|---|---|
| ene-17 | 2.007.000 |
| feb-17 | 1.998.000 |
| mar-17 | 1.972.000 |
| abr-17 | 1.967.000 |
| may-17 | 1.951.000 |
| jun-17 | 1.938.000 |
| jul-17 | 1.949.000 |
| ago-17 | 1.942.000 |
| sep-17 | 1.890.000 |
| oct-17 | 1.873.000 |
| nov-17 | 1.827.000 |
| dic-17 | 1.745.000 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

**Cuadro N° 20. Producción de petróleo de Venezuela Año 2018.**

| Mes | Producción de Petróleo de acuerdo a fuentes secundarias (barriles/día) |
|---|---|
| ene-18 | 1.601.000 |
| feb-18 | 1.543.000 |
| mar-18 | 1.488.000 |
| abr-18 | 1.433.000 |
| may-18 | 1.388.000 |
| jun-18 | 1.340.000 |
| jul-18 | 1.273.000 |
| ago-18 | 1.239.000 |
| sep-18 | 1.197.000 |
| oct-18 | 1.171.000 |
| nov-18 | 1.181.000 |
| dic-18 | 1.148.000 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

**Cuadro N° 21. Producción de petróleo de Venezuela Año 2019.**

| Mes | Producción de Petróleo de acuerdo a fuentes secundarias (barriles/día) |
|---|---|
| ene-19 | 1.151.000 |
| feb-19 | 1.021.000 |
| mar-19 | 732.000 |
| abr-19 | 768.000 |
| may-19 | 750.000 |
| jun-19 | 734.000 |
| jul-19 | 742.000 |
| ago-19 | 727.000 |
| sep-19 | 644.000 |
| oct-19 | 687.000 |
| nov-19 | 697.000 |
| dic-19 | 714.000 |

**Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

Al igual que como se llevó a cabo para los precios del crudo, una vez tabulados los datos resulta conveniente elaborar la correspondiente representación gráfica con la finalidad de visualizar de manera más sencilla el comportamiento de la producción de petróleo en el período de tiempo comprendido entre los años 2010 y 2019. En el gráfico N° 2 puede observarse entonces la evolución de la producción petrolera venezolana para cada uno de los meses de los años mencionados, apreciando de manera clara que existe un punto específico (abril del año 2016) que divide el comportamiento en dos momentos muy bien diferenciados, el primero desde enero de 2010, con un período de estabilidad en la producción petrolera en el orden de los 2.346.000 barriles diarios en promedio, con algunas pequeñas fluctuaciones, y el segundo a partir del mes de abril de 2016 hasta finales del año 2019 en el que se refleja una caída permanente de la producción petrolera desde el nivel

promedio inicial hasta alcanzar un valor de apenas 714.000 barriles diarios para diciembre del año 2019.

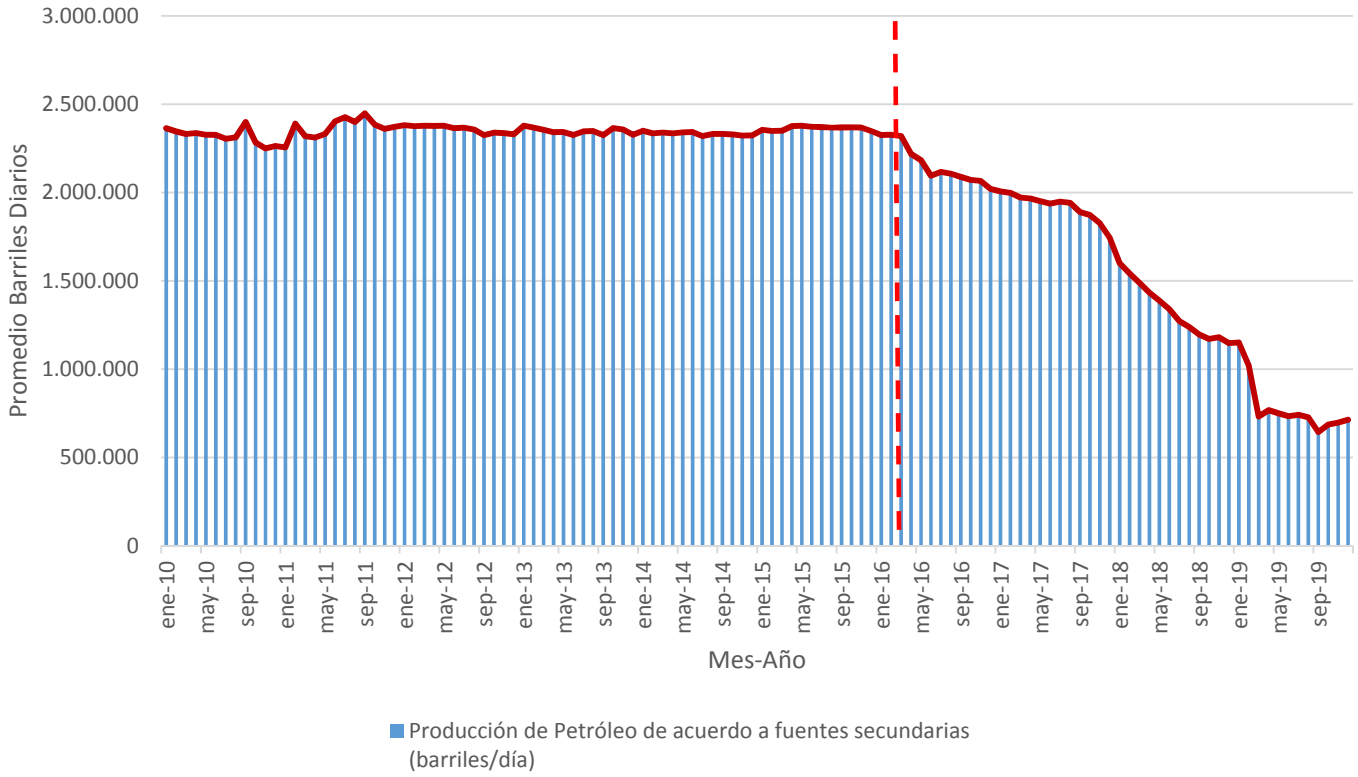



**Gráfico N° 2. Producción de petróleo de Venezuela entre los años 2010 y 2019. Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero de la OPEP.**

Si bien a través del gráfico anterior es posible observar claramente cuál ha sido la tendencia en el comportamiento de la producción petrolera, también se puede obtener información adicional que permita complementarla para demostrar de manera más precisa la forma como ha evolucionado en el período de tiempo analizado. En primer lugar se obtuvo la variación porcentual de la producción de petróleo venezolano para cada uno de los años que comprenden el período de estudio (2010 al 2019), plasmándose en el cuadro N° 22 y la representación de los datos en el gráfico N° 3, como sigue.

**Cuadro N° 22. Variación porcentual anual de la producción de petróleo de acuerdo a fuentes secundarias.**

| | |
|---|---|
| **ENERO-DICIEMBRE AÑO 2010** | -4,23% |
| **ENERO-DICIEMBRE AÑO 2011** | 5,19% |
| **ENERO-DICIEMBRE AÑO 2012** | -2,18% |
| **ENERO-DICIEMBRE AÑO 2013** | -2,19% |
| **ENERO-DICIEMBRE AÑO 2014** | -1,11% |
| **ENERO-DICIEMBRE AÑO 2015** | -0,30% |
| **ENERO-DICIEMBRE AÑO 2016** | -13,08% |
| **ENERO-DICIEMBRE AÑO 2017** | -13,05% |
| **ENERO-DICIEMBRE AÑO 2018** | -28,29% |
| **ENERO-DICIEMBRE AÑO 2019** | -37,97% |
| **ENERO 2010 - DICIEMBRE 2019** | **-69,80%** |
| **ENERO 2016 - DICIEMBRE 2019** | **-69,29%** |

**Fuente: Elaboración propia.**

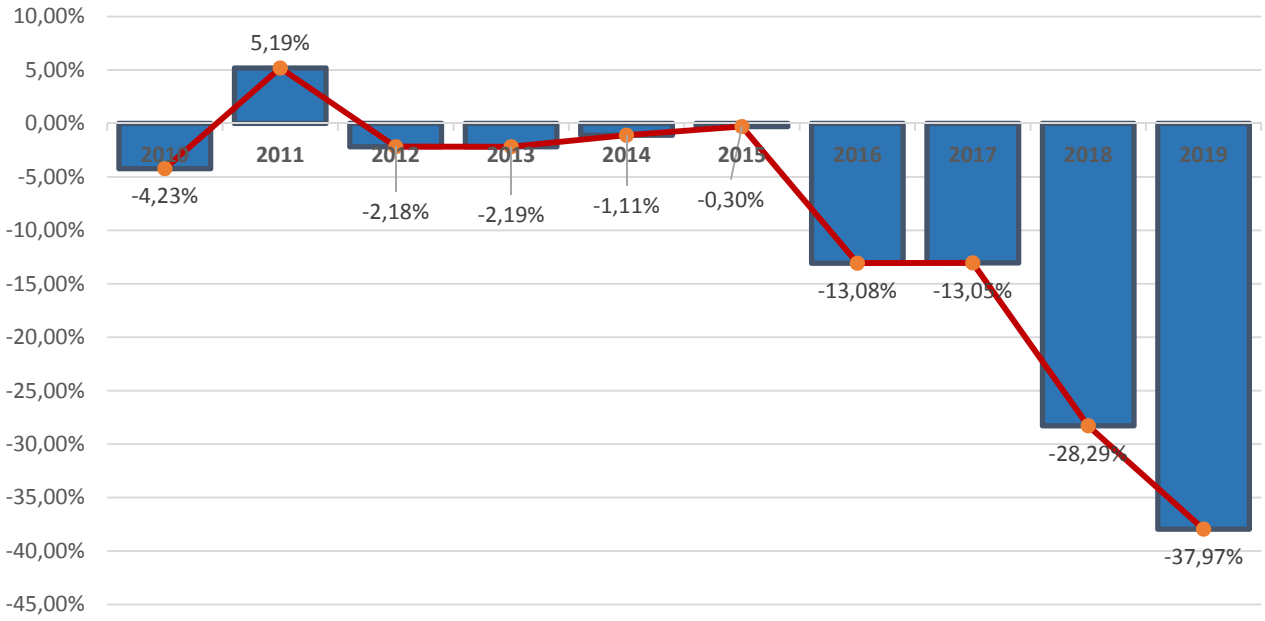



**Gráfico N° 3. Variación porcentual anual de la producción de petróleo de acuerdo a fuentes secundarias. Fuente: Elaboración propia.**

En el cuadro N° 22 y gráfico N° 3, puede observarse claramente que la producción petrolera se mantuvo aproximadamente en torno al mismo valor,

con ligeros aumentos o decrementos de máximo 5%, siendo el año 2016 en el cual se inicia la disminución progresiva y permanente con valores significativos en torno al 13% para los años 2016 y 2017, 28% para el año 2018 y de cerca de un 38% para el año 2019. Estos decrementos anuales trajeron como resultado una disminución total de 69,80% si se compara la producción de diciembre de 2019 con la de enero de 2010, que es prácticamente la misma variación si se compara con el mes de enero de 2016 debido a que durante esos primeros años la producción se mantuvo muy cerca del mismo valor (2.346.000 barriles diarios en promedio), lo cual significa que Venezuela para finales de 2019 solo produce un 30,20% de los niveles establecidos para el inicio de la década, reflejando de manera clara una crisis importante en la principal industria nacional.

En síntesis, es posible evidenciar la continua caída de la producción de petróleo venezolano desde inicios de 2016, lo cual ha hecho que el país que una vez fue protagonista del mercado petrolero mundial y que aún cuenta con las primeras reservas de crudo a escala planetaria, pase a ser un actor secundario tanto en la OPEP como en el mercado energético internacional, todo ello producto de la debacle de su industria petrolera.

Para contextualizar dicha afirmación, Terán[63] cita a la empresa British Petroleum (BP) a través de su reporte estadístico energético de junio de 2019 cuando afirman que para el año 1965 Venezuela era el tercer productor de crudo del mundo, solamente por detrás de los Estados Unidos y la Unión Soviética, que permanecía como tal en esa época, con un nivel de producción de tres millones y medio de barriles diarios, más que toda África en su totalidad o que la región Asia Pacífico. Para los años 90 y primera década del nuevo

[63] Terán, C. (2019) Recuperar la industria petrolera puede tomar 10 años y $250 millones de inversión. Documento en línea. Disponible en: https://cotejo.info/2019/10/recuperar-industria-petrolera-vzla/

siglo Venezuela se ubicó entre la casilla seis y ocho de productores a nivel mundial pero a partir del año 2010 se empieza a rezagar en esta clasificación, quedando atrás incluso entre los principales productores de petróleo de Suramérica para años posteriores al 2015, surgiendo Brasil como el mayor productor de crudo de la región.

Es así como Hernández y Guerrero[64] aseveran que la producción petrolera venezolana se ha caracterizado principalmente por la disminución progresiva en los últimos cinco años, además de presentar aspectos particulares relacionados con su transformación, es decir, se ha ido migrando hacia los llamado crudos pesados y extrapesados que constituyen más del 60% de la producción actual en contraste del 30% que representaban en los años 90. Los autores afirman además que la debacle en la producción de petróleo se refleja claramente en el número de taladros operativos, que para finales del siglo pasado era de aproximadamente ciento quince y para el año 2015 se redujeron en casi 38% para ubicarse en setenta y dos.

Esta disminución de la producción petrolera reflejada de diferentes maneras, al ser componente fundamental de los ingresos petroleros, debe representar uno de los elementos estructurales que caracteriza la crisis que experimenta en la actualidad el país, al constituir la industria petrolera la principal fuente de divisas producto de las exportaciones, lo cual afecta su correcto desenvolvimiento en los diferentes ámbitos. Todo ello podrá apreciarse más adelante en este capítulo al efectuar las estimaciones de los ingresos petroleros y durante el resto de la investigación al revisar el comportamiento de otras variables importantes.

[64] Hernández, I. y Guerrero, D. (2015) El petróleo y Venezuela: algunas cifras relevantes. Debates IESA. Volumen XX Número 4.

Una vez presentados los datos relacionados con los precios del crudo y la producción petrolera venezolana durante los años 2010 al 2019, se establecerá el primer contacto con los ingresos petroleros desde la representación gráfica de ambas variables simultáneamente, como paso previo a los cálculos que permitirán estimar el comportamiento de los ingresos petroleros de Venezuela en ese período.

De esta manera, a partir del gráfico N° 4 se puede anticipar la existencia de dos períodos principales en cuanto a los ingresos petroleros se refiere en función del comportamiento de la producción de crudo y de los precios. El primero de ellos es desde finales del año 2010 hasta finales del año 2014, en los que la producción se mantuvo en torno a los 2.346.000 barriles diarios y los precios alrededor de cien dólares por barril, por lo que se obtuvieron ingresos importantes por concepto de la actividad petrolera para dicho lapso de tiempo.

Luego, a pesar de que la producción se mantuvo en esos niveles hasta finales del año 2015, se produjo el desplome de los precios del crudo hasta principios del año 2016, recuperándose en torno a los sesenta dólares por barril para principios del año 2018, aunque ya la debacle de la producción petrolera venezolana había iniciado para inicios del año 2016, es decir, se debió producir una contracción de los ingresos por concepto de actividad petrolera debido a las fluctuaciones de ambas variables. Esta situación no cambia durante los años siguientes debido a que la producción siguió en picada hasta llegar a niveles de 714.000 barriles diarios, lo cual hizo que los ingresos petroleros siguieran disminuyendo a pesar de una leve recuperación de los precios del crudo venezolano. Si bien esto puede inferirse a través del gráfico N° 4, a continuación se llevarán a cabo las estimaciones pertinentes para obtener de manera precisa el comportamiento de los ingresos por actividad petrolera durante el período de estudio.

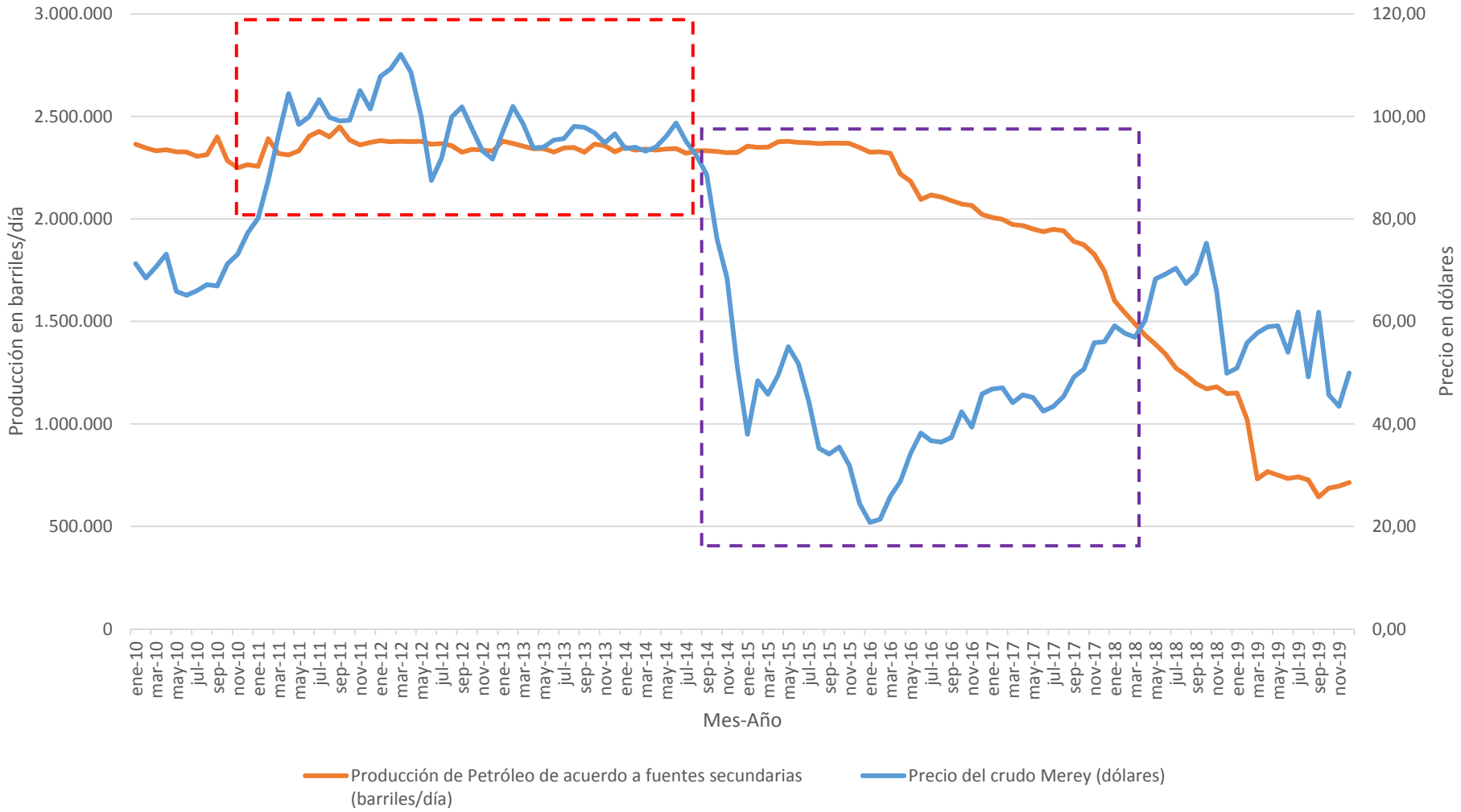



**Gráfico N° 4. Evolución de precios del petróleo (Merey) y la producción petrolera según fuentes secundarias Años 2013-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de Reportes Mensuales del Mercado Petrolero OPEP.**

Tomando como punto de partida la producción de petróleo promedio mensual (barriles por día, tomada fuentes secundarias) y el precio promedio mensual del crudo venezolano (dólares por barril) que pueden estimarse los ingresos petroleros para cada uno de los meses comprendidos entre enero de 2010 y diciembre de 2019, permitiendo así la presentación de los datos correspondientes.

Si bien es cierto que Venezuela cuenta con ciertas obligaciones creadas a partir de acuerdos comerciales con países como China y Rusia que se pagan a partir de un porcentaje de las exportaciones petroleras, se tomará en cuenta el total de barriles producidos como generadores de caja sin hacer algún tipo de deducción ya que no se tienen los valores exactos de producción asociados a esos convenios. En los cuadros N° 23 al 32 se presenta la estimación de los ingresos petroleros mensuales obtenidos por Venezuela desde enero de 2010 a diciembre de 2019.

**Cuadro N° 23. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2010.**

| Mes | Precio crudo Merey (dólares) | Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día) | Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera (dólares) |
|---|---|---|---|
| ene-10 | 71,27 | 2.364.000 | 5.054.468.400,00 |
| feb-10 | 68,47 | 2.346.000 | 4.818.918.600,00 |
| mar-10 | 70,65 | 2.332.000 | 4.942.674.000,00 |
| abr-10 | 73,12 | 2.337.000 | 5.126.443.200,00 |
| may-10 | 65,86 | 2.327.000 | 4.597.686.600,00 |
| jun-10 | 65,10 | 2.326.000 | 4.542.678.000,00 |
| jul-10 | 65,99 | 2.305.000 | 4.563.208.500,00 |
| ago-10 | 67,19 | 2.313.000 | 4.662.314.100,00 |
| sep-10 | 66,91 | 2.400.000 | 4.817.520.000,00 |
| oct-10 | 71,21 | 2.284.000 | 4.879.309.200,00 |
| nov-10 | 73,07 | 2.250.000 | 4.932.225.000,00 |
| dic-10 | 77,30 | 2.264.000 | 5.250.216.000,00 |

**Fuente: Elaboración propia**

**Cuadro N° 24. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2011.**

| Mes | Precio crudo Merey (dólares) | Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día) | Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera (dólares) |
|---|---|---|---|
| ene-11 | 80,09 | 2.256.000 | 5.420.491.200,00 |
| feb-11 | 87,51 | 2.391.000 | 6.277.092.300,00 |
| mar-11 | 96,22 | 2.319.000 | 6.694.025.400,00 |
| abr-11 | 104,44 | 2.312.000 | 7.243.958.400,00 |
| may-11 | 98,44 | 2.332.000 | 6.886.862.400,00 |
| jun-11 | 99,92 | 2.403.000 | 7.203.232.800,00 |
| jul-11 | 103,26 | 2.427.000 | 7.518.360.600,00 |
| ago-11 | 99,81 | 2.400.000 | 7.186.320.000,00 |
| sep-11 | 99,12 | 2.449.000 | 7.282.346.400,00 |
| oct-11 | 99,24 | 2.384.000 | 7.097.644.800,00 |
| nov-11 | 105,05 | 2.361.000 | 7.440.691.500,00 |
| dic-11 | 101,44 | 2.373.000 | 7.221.513.600,00 |

**Fuente: Elaboración propia**

**Cuadro N° 25. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2012.**

| Mes | Precio crudo Merey (dólares) | Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día) | Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera (dólares) |
|---|---|---|---|
| ene-12 | 107,77 | 2.382.000 | 7.701.244.200,00 |
| feb-12 | 109,26 | 2.376.000 | 7.788.052.800,00 |
| mar-12 | 112,07 | 2.378.000 | 7.995.073.800,00 |
| abr-12 | 108,62 | 2.377.000 | 7.745.692.200,00 |
| may-12 | 99,97 | 2.378.000 | 7.131.859.800,00 |
| jun-12 | 87,52 | 2.364.000 | 6.206.918.400,00 |
| jul-12 | 91,86 | 2.367.000 | 6.522.978.600,00 |
| ago-12 | 99,89 | 2.357.000 | 7.063.221.900,00 |
| sep-12 | 101,84 | 2.325.000 | 7.103.340.000,00 |
| oct-12 | 97,50 | 2.339.000 | 6.841.575.000,00 |
| nov-12 | 93,28 | 2.336.000 | 6.537.062.400,00 |
| dic-12 | 91,68 | 2.330.000 | 6.408.432.000,00 |

**Fuente: Elaboración propia**

**Cuadro N° 26. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2013.**

| Mes | Precio crudo Merey (dólares) | Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día) | Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera (dólares) |
|---|---|---|---|
| ene-13 | 96,99 | 2.379.000 | 6.922.176.300,00 |
| feb-13 | 101,94 | 2.368.000 | 7.241.817.600,00 |
| mar-13 | 98,55 | 2.355.000 | 6.962.557.500,00 |
| abr-13 | 93,84 | 2.342.000 | 6.593.198.400,00 |
| may-13 | 94,02 | 2.343.000 | 6.608.665.800,00 |
| jun-13 | 95,37 | 2.326.000 | 6.654.918.600,00 |
| jul-13 | 95,68 | 2.346.000 | 6.733.958.400,00 |
| ago-13 | 98,06 | 2.348.000 | 6.907.346.400,00 |
| sep-13 | 97,85 | 2.325.000 | 6.825.037.500,00 |
| oct-13 | 96,80 | 2.365.000 | 6.867.960.000,00 |
| nov-13 | 94,83 | 2.357.000 | 6.705.429.300,00 |
| dic-13 | 96,61 | 2.327.000 | 6.744.344.100,00 |

**Fuente: Elaboración propia**

**Cuadro N° 27. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2014.**

| Mes | Precio crudo Merey (dólares) | Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día) | Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera (dólares) |
|---|---|---|---|
| ene-14 | 93,72 | 2.350.000 | 6.607.260.000,00 |
| feb-14 | 94,00 | 2.335.000 | 6.584.700.000,00 |
| mar-14 | 93,23 | 2.340.000 | 6.544.746.000,00 |
| abr-14 | 93,99 | 2.335.000 | 6.583.999.500,00 |
| may-14 | 96,06 | 2.341.000 | 6.746.293.800,00 |
| jun-14 | 98,71 | 2.343.000 | 6.938.325.900,00 |
| jul-14 | 95,06 | 2.320.000 | 6.616.176.000,00 |
| ago-14 | 92,31 | 2.332.000 | 6.458.007.600,00 |
| sep-14 | 88,61 | 2.332.000 | 6.199.155.600,00 |
| oct-14 | 76,17 | 2.329.000 | 5.321.997.900,00 |
| nov-14 | 68,42 | 2.323.000 | 4.768.189.800,00 |
| dic-14 | 51,17 | 2.324.000 | 3.567.572.400,00 |

**Fuente: Elaboración propia**

**Cuadro N° 28. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2015.**

| Mes | Precio crudo Merey (dólares) | Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día) | Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera (dólares) |
|---|---|---|---|
| ene-15 | 37,96 | 2.355.000 | 2.681.874.000,00 |
| feb-15 | 48,41 | 2.349.000 | 3.411.452.700,00 |
| mar-15 | 45,79 | 2.350.000 | 3.228.195.000,00 |
| abr-15 | 49,49 | 2.376.000 | 3.527.647.200,00 |
| may-15 | 55,09 | 2.378.000 | 3.930.120.600,00 |
| jun-15 | 51,74 | 2.373.000 | 3.683.370.600,00 |
| jul-15 | 44,43 | 2.371.000 | 3.160.305.900,00 |
| ago-15 | 35,26 | 2.367.000 | 2.503.812.600,00 |
| sep-15 | 34,13 | 2.369.000 | 2.425.619.100,00 |
| oct-15 | 35,48 | 2.369.000 | 2.521.563.600,00 |
| nov-15 | 31,87 | 2.368.000 | 2.264.044.800,00 |
| dic-15 | 24,42 | 2.348.000 | 1.720.144.800,00 |

**Fuente: Elaboración propia**

**Cuadro N° 29. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2016.**

| Mes | Precio crudo Merey (dólares) | Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día) | Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera (dólares) |
|---|---|---|---|
| ene-16 | 20,80 | 2.325.000 | 1.450.800.000,00 |
| feb-16 | 21,38 | 2.327.000 | 1.492.537.800,00 |
| mar-16 | 25,83 | 2.320.000 | 1.797.768.000,00 |
| abr-16 | 28,84 | 2.219.000 | 1.919.878.800,00 |
| may-16 | 34,28 | 2.183.000 | 2.244.997.200,00 |
| jun-16 | 38,22 | 2.095.000 | 2.402.127.000,00 |
| jul-16 | 36,71 | 2.117.000 | 2.331.452.100,00 |
| ago-16 | 36,46 | 2.107.000 | 2.304.636.600,00 |
| sep-16 | 37,38 | 2.089.000 | 2.342.604.600,00 |
| oct-16 | 42,36 | 2.072.000 | 2.633.097.600,00 |
| nov-16 | 39,37 | 2.066.000 | 2.440.152.600,00 |
| dic-16 | 45,86 | 2.021.000 | 2.780.491.800,00 |

**Fuente: Elaboración propia**

**Cuadro N° 30. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2017.**

| Mes | Precio crudo Merey (dólares) | Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día) | Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera (dólares) |
|---|---|---|---|
| ene-17 | 46,81 | 2.007.000 | 2.818.430.100,00 |
| feb-17 | 47,03 | 1.998.000 | 2.818.978.200,00 |
| mar-17 | 44,14 | 1.972.000 | 2.611.322.400,00 |
| abr-17 | 45,66 | 1.967.000 | 2.694.396.600,00 |
| may-17 | 45,16 | 1.951.000 | 2.643.214.800,00 |
| jun-17 | 42,49 | 1.938.000 | 2.470.368.600,00 |
| jul-17 | 43,41 | 1.949.000 | 2.538.182.700,00 |
| ago-17 | 45,38 | 1.942.000 | 2.643.838.800,00 |
| sep-17 | 49,13 | 1.890.000 | 2.785.671.000,00 |
| oct-17 | 50,70 | 1.873.000 | 2.848.833.000,00 |
| nov-17 | 55,86 | 1.827.000 | 3.061.686.600,00 |
| dic-17 | 56,04 | 1.745.000 | 2.933.694.000,00 |

**Fuente: Elaboración propia**

**Cuadro N° 31. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2018.**

| Mes | Precio crudo Merey (dólares) | Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día) | Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera (dólares) |
|---|---|---|---|
| ene-18 | 59,14 | 1.601.000 | 2.840.494.200,00 |
| feb-18 | 57,68 | 1.543.000 | 2.670.007.200,00 |
| mar-18 | 56,92 | 1.488.000 | 2.540.908.800,00 |
| abr-18 | 60,24 | 1.433.000 | 2.589.717.600,00 |
| may-18 | 68,29 | 1.388.000 | 2.843.595.600,00 |
| jun-18 | 69,25 | 1.340.000 | 2.783.850.000,00 |
| jul-18 | 70,37 | 1.273.000 | 2.687.430.300,00 |
| ago-18 | 67,38 | 1.239.000 | 2.504.514.600,00 |
| sep-18 | 69,31 | 1.197.000 | 2.488.922.100,00 |
| oct-18 | 75,25 | 1.171.000 | 2.643.532.500,00 |
| nov-18 | 65,87 | 1.181.000 | 2.333.774.100,00 |
| dic-18 | 49,89 | 1.148.000 | 1.718.211.600,00 |

**Fuente: Elaboración propia**

**Cuadro N° 32. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela año 2019.**

| Mes | Precio crudo Merey (dólares) | Producción de Petróleo Fuentes secundarias (barriles/día) | Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera (dólares) |
|---|---|---|---|
| ene-19 | 50,90 | 1.151.000 | 1.757.577.000,00 |
| feb-19 | 55,85 | 1.021.000 | 1.710.685.500,00 |
| mar-19 | 57,75 | 732.000 | 1.268.190.000,00 |
| abr-19 | 58,95 | 768.000 | 1.358.208.000,00 |
| may-19 | 59,15 | 750.000 | 1.330.875.000,00 |
| jun-19 | 53,98 | 734.000 | 1.188.639.600,00 |
| jul-19 | 61,84 | 742.000 | 1.376.558.400,00 |
| ago-19 | 49,17 | 727.000 | 1.072.397.700,00 |
| sep-19 | 61,79 | 644.000 | 1.193.782.800,00 |
| oct-19 | 45,69 | 687.000 | 941.670.900,00 |
| nov-19 | 43,44 | 697.000 | 908.330.400,00 |
| dic-19 | 49,94 | 714.000 | 1.069.714.800,00 |

**Fuente: Elaboración propia**

Tal y como se ha hecho con anterioridad, se llevó a cabo la representación de los datos mensuales asociados a los ingresos estimados por actividad petrolera a través del gráfico N° 5, en el que se puede confirmar lo anticipado cuando se representaron simultáneamente la producción petrolera y los precios del crudo. Se observa un período inicial en el que los ingresos mensuales estuvieron en torno a las cinco mil millones de dólares, con un crecimiento importante a partir de mediados de 2010 para iniciar una etapa de altos ingresos por concepto de actividad petrolera que se mantuvo entre abril de 2011 y julio de 2014, con un promedio cercano a los 6,9 millardos de dólares mensuales. A partir de ese último mes se observa una caída sumamente significativa de los ingresos por actividad petrolera hasta principios del año 2015 donde se refleja una leve recuperación, pero que a partir de junio de ese año persiste la tendencia hacia la baja, originada principalmente como

se ha visto por la caída de la producción petrolera, con un componente adicional asociado al precio del crudo.

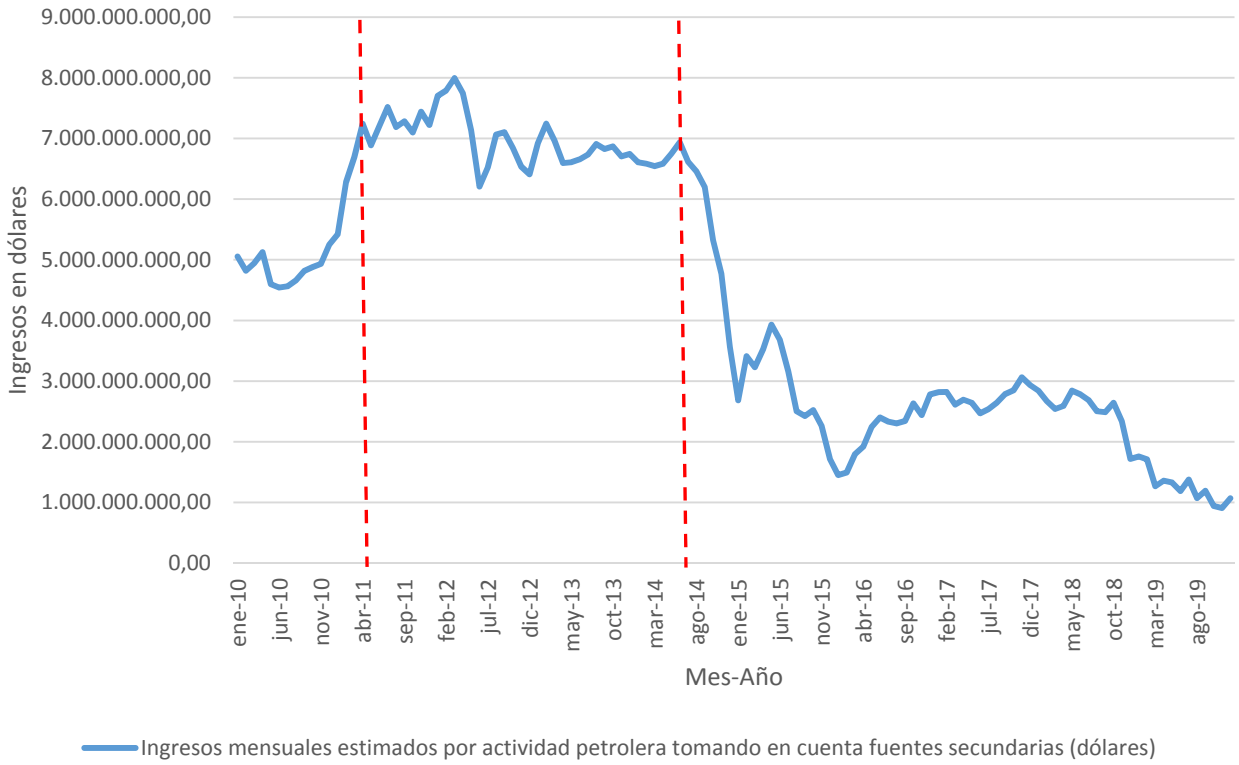



**Gráfico N° 5. Ingresos mensuales estimados por actividad petrolera de Venezuela durante los años 2010 al 2019. Fuente: Elaboración propia.**

A partir de los datos mensuales es posible calcular los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela entre los años 2010 y 2019, cuyos valores se reflejan claramente en el cuadro N° 33, así como en el gráfico N° 6 donde se visualiza su evolución de manera más fácil y práctica. Puede observarse entonces que se inicia el período en un nivel de cincuenta y ocho millardos de dólares para el año 2010 y los cuatro años posteriores transcurrieron con altos ingresos que se ubicaron alrededor de los ochenta millardos de dólares, producto de la estabilidad en la producción y altos precios del crudo. Pero a partir del año 2015 inicia el desplome de los ingresos petroleros ubicándose en el orden de los treinta y cinco millardos de dólares,

con disminuciones progresivas en los años subsiguientes hasta llegar apenas a los quince millardos de dólares anuales para el año 2019, lo cual debe impactar negativamente en el flujo de caja del Estado venezolano para enfrentar de manera correcta la crisis en la que se encuentra sumido el país desde hace algunos años.

**Cuadro N° 33. Ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela durante los años 2010 al 2019.**

| Año | Ingresos anuales estimados por actividad petrolera a partir de fuentes secundarias (dólares) |
|---|---|
| 2010 | 58.187.661.600,00 |
| 2011 | 83.472.539.400,00 |
| 2012 | 85.045.451.100,00 |
| 2013 | 81.767.409.900,00 |
| 2014 | 72.936.424.500,00 |
| 2015 | 35.058.150.900,00 |
| 2016 | 26.140.544.100,00 |
| 2017 | 32.868.616.800,00 |
| 2018 | 30.644.958.600,00 |
| 2019 | 15.176.630.100,00 |

**Fuente: Elaboración propia.**

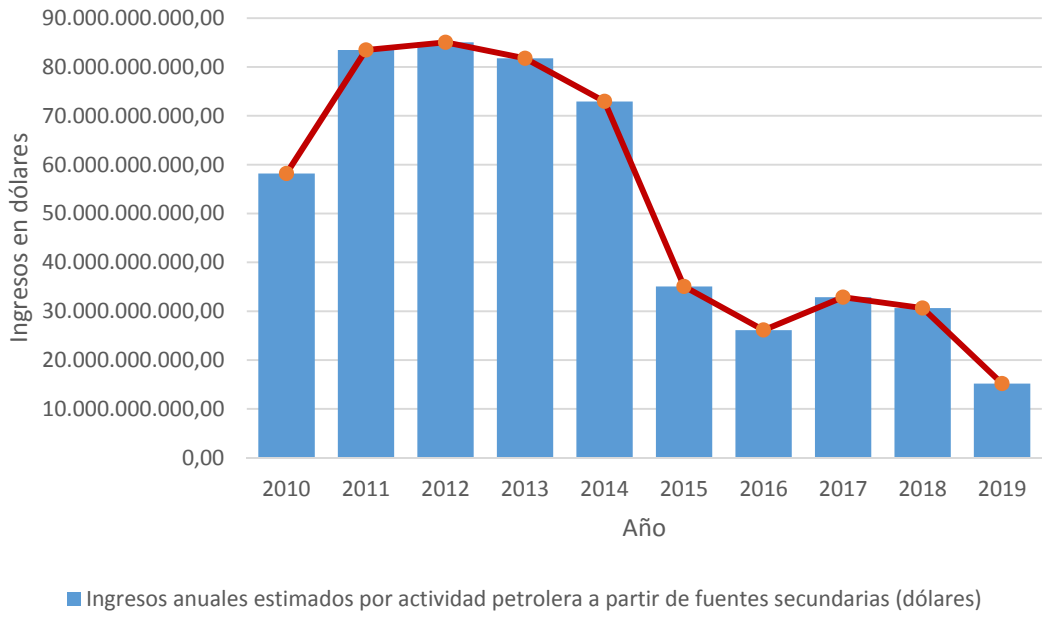



**Gráfico N° 6. Comportamiento de los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019. Fuente: Elaboración propia.**

Con estos datos se obtuvieron adicionalmente las variaciones porcentuales anuales de los ingresos por concepto de actividad petrolera de Venezuela, que se presentan en el cuadro N° 34 y gráfico N° 7. En éstos es posible reafirmar que durante el primer año se obtuvo un incremento importante de los ingresos petroleros de más de 43%, manteniéndose sin variaciones importantes durante los siguientes tres años.

Fue a partir del año 2015 cuando los ingresos petroleros se desplomaron más de un 51% en relación con los del año 2014, iniciando un período de caída significativa en cada uno de los años siguientes, a excepción del año 2017, en el que se incrementaron a una tasa de 25% aproximadamente. En el año 2019 se observa también una disminución de más del 50% de los ingresos petroleros, por lo que, si se comparan los del último año respecto a los del año 2010 se obtiene una disminución total de 73,92%, la cual es mucho mayor si se compara con los niveles de los años 2012, 2013 o 2014, ubicándose en 82,15%, es decir, para el año 2019 se

percibió apenas un 17,85% de los ingresos por actividad petrolera que se obtuvieron en esos años, lo que por sí solo vislumbra una crisis, no sólo en la industria petrolera sino en el país en general al representar este sector su principal fuente de divisas producto de las exportaciones.

**Cuadro N° 34. Variaciones porcentuales de los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019.**

| Período | Variaciones porcentuales de los ingresos anuales por actividad petrolera (dólares) |
|---|---|
| 2011-2010 | 43,45% |
| 2012-2011 | 1,88% |
| 2013-2012 | -3,85% |
| 2014-2013 | -10,80% |
| 2015-2014 | -51,93% |
| 2016-2015 | -25,44% |
| 2017-2016 | 25,74% |
| 2018-2017 | -6,77% |
| 2019-2018 | -50,48% |
| **2019-2010** | **-73,92%** |
| **2019-2012** | **-82,15%** |

**Fuente: Elaboración propia.**

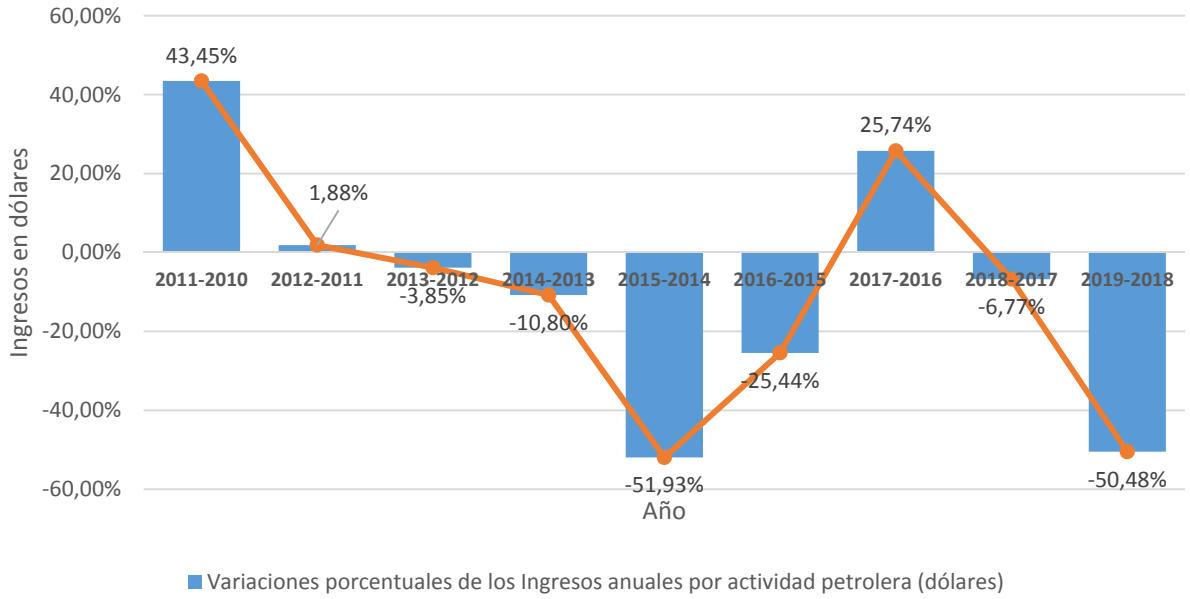



**Gráfico N° 7. Variaciones porcentuales de los ingresos anuales estimados por actividad petrolera de Venezuela 2013- 2019 tomando en cuenta fuentes secundarias. Fuente: Elaboración propia.**

Es importante resaltar que hasta el momento se ha visto cómo ha sido el comportamiento de los ingresos petroleros en su totalidad, que son los que constituyen el objeto de estudio propiamente dicho, pero tomando como base los fundamentos teóricos en los que se soporta este capítulo de la investigación, también resulta fundamental agregar que esos ingresos no constituyen en su totalidad renta ya que tiene otros componentes como el costo de producción, por ejemplo, por lo que el flujo de caja de la industria petrolera y en consecuencia del Estado venezolano se reduciría aún más en términos nominales, es decir, de la cantidad de dinero que efectivamente ingresa como renta.

Habiendo aclarado este punto, la situación de los ingresos petroleros venezolanos en los últimos años es seguida muy de cerca por especialistas en la materia, por lo que su perspectiva también es importante para poner en contexto su comportamiento. Es así como Figueroa[65] explica que, como se ha visto, Venezuela se caracteriza por una economía casi totalmente dependiente del petróleo y sus exportaciones desde la década de los años treinta del siglo pasado y de manera dramática en la actualidad pareciera estar viviendo el fin de la era petrolera sin haber llegado a un nivel de desarrollo superlativo en relación con los países de la región. La autora basa sus argumentos en el hecho de que para el año 2020 se cumplirán siete años consecutivos de recesión económica, lo cual ha generado que la economía pierda casi el ochenta por ciento de su tamaño, sobre todo por la caída de la producción petrolera y en consecuencia de los ingresos por dicho concepto.

Haciendo referencia a la consultora Ecoanalítica, Figueroa afirma que este año la economía caerá otro catorce por ciento y se contará además con bajos precios del crudo, en el orden de los veinticinco dólares por barril en promedio, lo cual señala directamente que lo que se producirá en Venezuela para el año 2020 solamente servirá para cancelar deuda a China como uno de sus principales aliados y canjear petróleo por alimentos o aditivos para la producción de combustible, por lo que la situación descrita con los ingresos petroleros desde el año 2010 hasta 2019 podría desembocar en que para el año 2020 no se contará con ingreso fiscal petrolero, lo cual significará que no se tendrá como financiar el déficit, obligando al gobierno venezolano a expandir la oferta monetaria empeorando aún más el proceso hiperinflacionario que se desarrolla.

[65] Figueroa, A. (2020) Fisco no percibirá este año ingresos petroleros por primera vez en su historia. Documento en línea, Disponible en: https://talcualdigital.com/fisco-dejara-de-percibir-ingresos-petroleros-por-primera-vez-en-su-historia/

En el mismo orden de ideas, otro especialista venezolano como Oliveros[66], destaca que por primera vez en la historia Venezuela vive una disminución tan importante en términos de duración y magnitud como la de los últimos años, que prácticamente deja al gobierno sin ningún margen de maniobra en cuanto a poder sustentar los gastos mínimos nacionales relacionados con las necesidades básicas tales como la compra de alimentos y combustibles, que es necesario importarlos debido a la destrucción paulatina de la industria petrolera nacional. Adicionalmente asevera que el hecho de que la actividad petrolera siga constituyendo más del 70% de los ingresos del país implica que se esté enfrentando un colapso sin precedentes en el flujo de caja que no sólo se refleja en la incapacidad del gobierno para operar sino también en las condiciones de vida de los venezolanos en general.

Por su parte, un experto petrolero venezolano como Monaldi[67] explica que la última estocada que sufrió la industria petrolera del país y que determinó su colapso progresivo fue la caída del precio del petróleo del año 2014, que originó una disminución abrupta de la inversión en el área, además del incumplimiento de pagos de su deuda externa, las sanciones en el ámbito financiero que aislaron a PDVSA del mercado internacional, el robo de equipos, la deserción de trabajadores y la militarización de la empresa, así como la exposición de los activos en el exterior producto de grandes montos adeudados a diferentes empresas internacionales. Si bien la situación descrita pudiera ser considerada como catastrófica, el experto destaca que no todo

[66] Oliveros, A. (2020) El aporte fiscal de PDVSA es “0” en 2020. Documento en línea. Disponible en: http://www.petroguia.com/pet/noticias/petr%C3%B3leo/el-aporte-fiscal-de-pdvsa-es-%E2%80%9C0%E2%80%9D-en 2020#:~:text=El%20director%20de%20la%20consultora,80%25%20con%20respecto%20a%202019.

[67] Monaldi, F. (2019) El colapso y próximo auge de Venezuela y su industria petrolera. Documento en línea. Disponible en: https://prodavinci.com/el-colapso-y-proximo-auge-de-venezuela-y-su-industria-petrolera/

está perdido y que la industria petrolera puede ser recuperada a través de medidas como las siguientes:

> Se requerirá atraer grandes inversiones extrajeras estableciendo un marco institucional creíble centrado en una agencia reguladora independiente. Hay varios ejemplos en la región que pueden servir de guía, incluyendo Brasil, Colombia y México, los cuales implementaron exitosamente reformas para atraer inversiones garantizando que el Gobierno capturara las ganancias extraordinarias. PDVSA tendrá que redimensionarse, reestructurarse, despolitizarse y reenfocarse en su actividad medular. Sólo tendrá una capacidad limitada para invertir dado su nivel de producción actual y sus deudas; por esta razón, la mayoría de las inversiones las tendrán que hacer las compañías internacionales. También es crucial que el marco institucional logre consenso político y social, para así asegurar que no se sembrarán las semillas de una futura ola de populismo expropiador, como ha ocurrido con pasadas aperturas petroleras. Para ello deberá garantizarse el incremento de la participación fiscal del Gobierno cuando haya ganancias extraordinarias, producto de altos precios o grandes descubrimientos.
>
> Las inversiones petroleras, y los ingresos fiscales generados por el incremento de la producción petrolera, ayudarán a darle a la economía un impulso significativo. Sin embargo, para que el país sea económicamente exitoso y democráticamente viable en el largo plazo, es necesario aprender de los errores del pasado y desarrollar el potencial en otros sectores económicos.[68]

En resumen, a través de los datos debidamente presentados y la información consolidada, así como la perspectiva de diferentes expertos en el ámbito económico y petrolero, se pudo describir claramente el comportamiento de los ingresos petroleros desde el mes de enero de 2010 hasta diciembre de 2019, aunque también es necesario recapitular de manera sucinta la evolución de las variables tomadas en cuenta para el logro del primer objetivo planteado.

[68] Monaldi, F. (2019) El colapso y próximo auge de Venezuela y su industria petrolera. Documento en línea. Disponible en: https://prodavinci.com/el-colapso-y-proximo-auge-de-venezuela-y-su-industria-petrolera/

En relación con los precios del petróleo de Venezuela, se obtuvieron los datos para cada uno de los meses que constituyen el período de tiempo de estudio a partir de los reportes de la Organización de los Países Exportadores de Petróleo, tanto para el crudo de referencia o marcador venezolano (Merey) como para la Canasta de Referencia OPEP. Se pudo verificar entonces que los precios del crudo experimentaron un incremento pronunciado entre los meses de mayo de 2010 y mayo de 2011, pasando de valores cercanos a setenta dólares por barril hasta un máximo de ciento veinte dólares por barril, para posteriormente presentar estabilidad en torno a los ciento diez dólares por barril para la cesta de referencia OPEP y los cien dólares para el crudo venezolano, es decir, se mantuvieron precios relativamente altos durante aproximadamente tres años, hasta el mes de junio de 2014.

A partir de ese último período mensual se inicia un descenso continuo y sostenido de los precios hasta llegar a un mínimo de cuarenta dólares aproximadamente para el mes de enero de 2015, con una leve recuperación para los meses de junio-julio de ese año, iniciando un nuevo desplome para inicios del año 2016 hasta llegar a cerca de veinte dólares por barril. Luego de ello, el precio del crudo inicia una recuperación progresiva hasta llegar a un valor cercano a los ochenta dólares por barril para finales del año 2018, oscilando a partir de allí en torno a los sesenta dólares por barril hasta finales del año 2019.

En cuanto a la producción petrolera se refiere, a los fines de esta investigación también se obtuvieron los datos de los boletines mensuales de la OPEP pero tomando los valores reportados de fuentes secundarias, no directamente las reportadas a la organización por fuentes oficiales, ya que ésta las empezó a registrar a partir del mes de marzo de 2012. Es así como se pudo observar que desde enero de 2010 hasta el mes de abril del año 2016 se mantuvo una estabilidad en la producción petrolera en el orden de los

2.346.000 barriles diarios en promedio, con algunas pequeñas fluctuaciones, y a partir de ese último mes hasta finales del año 2019 se refleja una caída permanente de la producción petrolera desde el nivel promedio inicial hasta alcanzar un valor de apenas 714.000 barriles diarios para diciembre del año 2019.

Tomando como base esas dos variables fundamentales se llevó a cabo la estimación de los ingresos petroleros de Venezuela para el período de estudio, observando que éste se inicia con ingresos situados en un nivel de cincuenta y ocho millardos de dólares para el primer año y los cuatro años posteriores transcurrieron con altos ingresos que se ubicaron alrededor de los ochenta millardos de dólares, producto de la estabilidad en la producción y altos precios del crudo. Pero a partir del año 2015 inicia el desplome de los ingresos petroleros ubicándose en el orden de los treinta y cinco millardos de dólares, con disminuciones progresivas en los años subsiguientes hasta llegar apenas a los quince millardos de dólares anuales para el año 2019.

Venezuela mantuvo entonces ingresos por actividad petrolera sumamente significativos para los primeros años, específicamente hasta el año 2014, cuando la brusca caída de los precios del crudo sirvió como detonante para que iniciara el declive de la industria y en consecuencia de los ingresos producto de ella para el Estado venezolano. De esta manera pudo demostrarse a través del desarrollo de este objetivo de investigación que los ingresos petroleros han sufrido grandes contracciones porcentuales año a año a partir del año 2014, que si se comparan los del último año con los del año 2012 por ejemplo, la caída asciende a un ochenta y dos por ciento aproximadamente, lo cual sin duda alguna debe constituir uno de los aspectos más influyentes para justificar el estado actual de una economía que ha dependido desde hace décadas del petróleo como principal fuente de divisas

para garantizar el correcto funcionamiento y crecimiento de la nación y sus ciudadanos.

# CAPITULO II

# LA PRODUCCIÓN INDUSTRIAL Y LAS IMPORTACIONES EN VENEZUELA DURANTE EL PERÍODO 2010-2019

## Antecedentes

En el ámbito internacional, Vega[69] en su trabajo denominado "Desarrollo industrial y exportaciones industriales", persiguió establecer un análisis del desarrollo industrial y los obstáculos a los que se enfrenta, además de los elementos que lo relacionan con el desempeño de la economía de un país como lo son la capacidad productiva, la eficiencia y la equidad distributiva. En ese sentido el autor señala que a través del desarrollo, que es un proceso caracterizado por ser acumulativo, se persigue el aumento y diversificación de la capacidad productiva de una nación y su utilización para lograr el mayor beneficio social posible producto de altos niveles de eficiencia y equidad social.

Por otro lado, hace énfasis en que, en un mundo cada vez más globalizado, resulta trascendental la producción de un mayor volumen y diversidad de bienes, lo cual no es posible a partir de la simple explotación tradicional de los recursos naturales, del patrón de intercambio que originan y de la producción artesanal, motivo por el cual surge la importancia de la industrialización como proceso necesario para buscar nuevas y mejores formas de producción que permitan satisfacer de mejor forma las necesidades de la población, establecer las bases para transacciones beneficiosas para los

[69] Vega, M. (1988) Desarrollo industrial y exportaciones industriales. Revista Economía-Fondo Editorial Pontificia Universidad Católica del Perú. 11,21. 9-40.

países así como buscar nuevas formas de participación y distribución de la riqueza generada a través del proceso.

A través de un recorrido por el proceso de industrialización en el Perú, la estructura industrial, situaciones, perspectivas y experiencias asociadas a las exportaciones producto de ese proceso, el autor concluye que éste se considera un punto neurálgico dentro del desarrollo y un condicionante fundamental para su dinámica, su estabilidad, su autonomía, en términos generales pero sobre todo en el ámbito económico, para lo cual se requieren acciones tanto estatales como privadas orientadas hacia objetivos a largo plazo con la finalidad de crear capacidades y construir las bases para un futuro superior a las condiciones actuales y con estabilidad económica para beneficio de la población y del país en general.

Siendo la producción industrial uno de los objetos de estudio de este capítulo, se considera importante revisar el enfoque descrito por el autor para estudiar experiencias de otros países en cuanto al desarrollo y crecimiento impulsados por el proceso de industrialización, así como revisar los aspectos metodológicos que rigieron la presentación y análisis de las cifras relacionadas con ese contexto, lo cual permitiría establecer variables importantes que sirvan de base para el desarrollo de este objetivo de la investigación.

En el ámbito nacional, Vera[70] en su trabajo que tiene como título “Cambio estructural, desindustrialización y pérdidas de productividad: evidencia para Venezuela”, presenta claras pruebas asociadas a que la economía venezolana transita desde hace algunas décadas por un acelerado proceso de cambio estructural que se encuentra caracterizado por un fuerte

[70] Vera, L. (2009) Cambio estructural, desindustrialización y pérdidas de productividad: evidencia para Venezuela. Cuadernos del CENDES. 26,71. 89-115.

sesgo desindustrializador, el cual presenta naturaleza prematura ya que parece haber iniciado a fines de los años ochenta cuando los niveles de Producto Interno Bruto per cápita eran sumamente bajos. El autor demuestra que ese proceso no sólo continúa sino que se ha profundizado en el nuevo siglo sobre todo por la pérdida de dinamismo de las exportaciones de manufactura, la recomposición de los sectores industriales y la reasignación de mano de obra hacia sectores con niveles más bajos de productividad, traduciéndose todo ello en unas condiciones altamente negativas que comprometen el desarrollo del país a corto, mediano y largo plazo.

Este trabajo tiene relación con la presente investigación en el sentido que permite observar que la economía venezolana viene enfrentando un proceso de cambios acelerados en cuanto a la estructura de los sistemas de producción, lo cual permitiría comprender hacia donde se dirige la especialización de la economía a largo plazo y las perspectivas de crecimiento y sostenibilidad en el tiempo. Adicionalmente, el autor presenta importantes cifras relacionadas con la producción industrial, las cuales le permitieron afirmar que en los últimos años la economía venezolana se caracteriza por estar atravesando un proceso desindustrializador que ha tenido consecuencias altamente negativas en la participación del empleo y la productividad, que se oponen al desarrollo y progreso del país en todos sus ámbitos, lo cual representa información de suma relevancia que será tomada en cuenta en el presente capítulo.

Por su parte, Hernández[71] a través de su trabajo denominado “Importaciones y escasez de Venezuela” describe elementos importantes de la realidad económica venezolana a partir de las consecuencias que generan políticas económicas deficientes, como por ejemplo el control de precios, que

[71] Hernández, J. (2015) Importaciones y escasez en Venezuela. SIC 775. 201-205.

ha provocado la reducción de la producción de infinidad de rubros debido a la imposibilidad de producir y vender bienes con precios que se encuentran por debajo de los costos de producción, generando a su vez una grave situación de desabastecimiento en el país.

Por tal motivo, el autor centra su estudio en las importaciones como fuente de la oferta agregada y su evolución en los últimos años ya que, al verse afectada de manera importante la producción nacional resulta evidente suponer que la principal fuente de bienes provenga del exterior, ya que debido al modelo económico propugnado por el Estado venezolano, este último actúa como productor de bienes y servicios a partir de un crecimiento de las importaciones del país impulsadas por un abundante ingreso petrolero y una política de anclaje cambiario como herramienta para controlar la inflación, pudiendo observar la primera relación entre ingresos petroleros y el nivel de las importaciones del país. El autor concluye que el flujo de importaciones condiciona los volúmenes de producción interna, por lo que en un escenario de disminución de importaciones la presencia de productos nacionales en los anaqueles se vería afectada debido a la dependencia de la industria nacional de insumos importados como materias primas, maquinarias, equipos, repuestos, entre otros.

Dicho trabajo permite visualizar los primeros indicios que relacionan no solo las importaciones con la producción industrial en Venezuela, sino también la manera como abundantes ingresos producto de la actividad petrolera son invertidos en el aumento de la actividad importadora, lo cual se traduce en perjuicios para la producción nacional, al no poder competir con los bienes importados aunado al hecho de tener que luchar a diario con políticas públicas que no facilitan el trabajo del sector privado y su desarrollo. De igual manera, se evidencia que caídas importantes en los ingresos petroleros pueden redundar en graves problemas de abastecimiento para la población y para la

misma subsistencia de las empresas, generando escasez y niveles inflacionarios importantes que seguirían golpeando no sólo la producción nacional sino la calidad de vida de los venezolanos de manera significativa.

## Bases Teóricas

### La Economía

Desde la perspectiva de Astudillo[72], la economía surge en el año 1776 cuando Adam Smith publica su obra denominada "La Riqueza de las Naciones", a partir de la cual han surgido gran cantidad de teorías que persiguen la obtención de respuestas asociadas para infinidad de problemas económicos. En primer lugar resulta conveniente establecer algunas definiciones de la economía, lo cual resulta sumamente amplio debido a que su estudio se ha expandido y abarca diversa cantidad de temas, por lo que Samuelson y Nordhaus[73] establecen que esta ciencia social:

- Estudia la manera en que se fijan los precios del trabajo, del capital y de la tierra en la economía y el modo en que se utilizan para asignar los recursos.
- Explora la conducta de los mercados financieros y analiza la manera en que asignan el capital al resto de la economía.
- Examina la distribución de la renta y sugiere algunas fórmulas para ayudar a los pobres sin afectar negativamente a los resultados de la economía.
- Examina la influencia del gasto, los impuestos y los déficits presupuestarios públicos en el crecimiento.
- Estudia las oscilaciones del desempleo y de la producción que constituyen el ciclo económico y elabora medidas para mejorar el crecimiento económico.
- Examina los patrones del comercio internacional y analiza las consecuencias de las barreras comerciales.

[72] Astudillo, M. (2012) Fundamentos de Economía. Instituto de Investigaciones Económicas UNAM. México D.F.
[73] Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

- Analiza el crecimiento en los países en vías de desarrollo y propone medidas para fomentar la utilización eficiente de los recursos.[74]

Surge entonces desde el punto de vista de Samuelson y Nordhaus la primera definición que se abordará de economía como "el estudio de la manera en que las sociedades utilizan los recursos escasos para producir mercancías valiosas y distribuirlas entre los diferentes individuos"[75], la cual expone una serie de elementos básicos: la escasez de recursos, asociada a los factores de producción (tierra, trabajo, capital y tecnología), que se consideran escasos ya que sólo existen en cantidades limitadas y son necesarios para la producción de bienes y servicios.

Por otro lado, el siguiente elemento básico según Astudillo[76] radica en la necesidad de emplear de la mejor forma los recursos para satisfacer los requerimientos prácticamente ilimitados de la sociedad y finalmente determinar cómo los bienes producidos se distribuirán entre sus miembros para su consumo. Por tal motivo surgen las preguntas principales asociadas a los problemas económicos fundamentales: ¿cuáles son los bienes y servicios que se producirán y en qué cantidades? ¿Cómo se van a producir? y ¿para quién se van a producir?

En este orden de ideas Samuelson y Nordhaus[77] establecen que las ideas clave de la economía se resumen en que los bienes son escasos y la sociedad debe utilizarlos eficientemente, es decir, si fuese posible producir

[74] Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid. p.4.
[75] Ibídem.p.4
[76] Astudillo, M. (2012) Fundamentos de Economía. Instituto de Investigaciones Económicas UNAM. México D.F.
[77] Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

infinitas cantidades de todos los bienes y servicios que se encargaran de satisfacer todas las necesidades humanas, no habría que ocuparse de administrar la renta ya que se pudiera tener todo lo que se quisiera, las empresas no tendrían preocupaciones relacionadas con el costo del trabajo, el Estado no necesitaría dedicarse a la recaudación de impuestos, es decir, no habría interés en la manera en que se distribuye la renta en las diferentes personas que conforman la sociedad. Es así como puede afirmarse que no habría bienes económicos, caracterizados por ser escasos o limitados, ya que todos serían gratuitos, haciendo que los precios y los mercados perdieran relevancia por lo que la economía como disciplina dejaría de tener sentido.

Tal y como lo afirman los autores, ese panorama es utópico y en la realidad los bienes son limitados en contraste con los deseos de las personas que se consideran prácticamente ilimitados, por lo que el mayor aprovechamiento de los recursos impulsa el surgimiento de un concepto fundamental en economía como es el de la eficiencia, que implica la búsqueda de la forma idónea de la utilización de los recursos de la sociedad a los fines de satisfacer las necesidades y deseos de los individuos.

Se dice entonces que la economía produce eficientemente cuando no se puede mejorar el bienestar económico de una persona sin empeorar el de otra, por lo que es preciso reconocer que la esencia de la economía como ciencia se encuentra constituida por la realidad de la escasez y las formas en que debe organizarse la sociedad de manera que los recursos puedan ser utilizados de la forma más eficientemente posible. Es así como Parkin establece que la economía “es la ciencia social que estudia tanto las elecciones que toman los individuos, las empresas, los gobiernos y las sociedades para encarar la escasez, como los incentivos que influyen y

justifican esas elecciones"[78], cuyo campo de estudio además puede dividirse en dos partes principales: Macroeconomía y Microeconomía, que se describen a continuación.

**La Microeconomía y la Macroeconomía**

Tal y como lo explican Pyndick y Rubinfeld[79] la teoría económica se divide en dos grandes ramas, la microeconomía y la macroeconomía. Cuando se habla de microeconomía se hace referencia al estudio de la conducta de las unidades económicas individuales, es decir, de consumidores, inversores, trabajadores, empresas y cualquier individuo que cumpla algún rol en el funcionamiento de la economía, explicando la forma y las razones por las cuales éstos toman decisiones económicas además de la forma en que se interrelacionan las unidades económicas y conforman unidades de mayor envergadura como mercados e industrias. A partir del estudio de la conducta y a relación entre individuos, la microeconomía se encarga de revelar la forma en que funcionan y evolucionan los mercados y las industrias, los elementos diferenciales y las consecuencias de la política de los gobiernos así como la situación económica de los países en general.

Krugman, Wells y Graddy[80] citan a Adam Smith en su obra La Riqueza de las Naciones, cuando éste señala que los individuos frecuentemente contribuyen con la mejora de los intereses de la sociedad en general mientras persiguen mejorar su propio interés, es decir, un hombre de negocios que busca su propio beneficio a su vez enriquece la nación. Es allí cuando surge la frase "mano invisible" que desde entonces se utiliza para visualizar la manera en que una persona guiada por ésta puede promover unos fines que

[78] Parkin, M. (2007) Microeconomía. Pearson Educación. México D.F. p.2.
[79] Pyndick, R. y Rubinfeld, D. (2009) Microeconomía. Pearson Educación. Madrid.
[80] Krugman, P.; Wells, R. y Graddy, Kathryn (2013) Fundamentos de Economía. Barcelona. Editorial Reverté.

no formaban parte de sus intenciones o lo que es lo mismo, la forma en que una economía de mercado aprovecha el poder del interés propio o individual para obtener el bien de la sociedad.

Resulta importante aclarar que una economía de mercado es aquella en la que la producción y el consumo se dan producto de las decisiones descentralizadas de múltiples empresas e individuos, sin la existencia de una autoridad central que le indique a la gente qué es lo que tiene que producir y a dónde enviarlo. Dichos autores afirman que es de estas ideas que surge la microeconomía como rama de la economía, que se refiere al estudio sobre cómo los individuos tomas sus propias decisiones así como la forma en que ellas se relacionan e interactúan.

Por otra parte, Pyndick y Rubinfeld[81] explican que la otra rama de la economía, conocida como macroeconomía, estudia las cantidades económicas agregadas tales como el nivel y la tasa de crecimiento de la producción nacional, el desempleo, la inflación, los tipos de interés, entre otras, afirmando además que los límites entre macroeconomía y microeconomía se han venido difuminando en los últimos años debido a que la macroeconomía también se relaciona con el análisis de los mercados y para ello es necesario comprender en primer lugar la conducta de los individuos que los integran, llámense empresas, trabajadores, inversionistas o consumidores.

Dornbusch, Fischer y Startz[82] señalan que la macroeconomía se encarga del estudio de la economía en su conjunto, de las expansiones y las contracciones, del crecimiento de la producción, de la balanza de pagos, de las tasas de desempleo e inflación, de los tipos de cambio y de la producción total de bienes y servicios en la economía, por lo que estudia todo lo

[81] Pyndick, R. y Rubinfeld, D. (2009) Microeconomía. Pearson Educación. Madrid.
[82] Dornbusch, R.; Fischer, S. y Startz, R. (2011) Macroeconomía. Madrid. Mc Graw Hill.

relacionado con el crecimiento económico a largo plazo así como del conjunto de variaciones que componen el ciclo económico. Se ocupa entonces la macroeconomía de los principales elementos y problemas económicos de la actualidad, centrando la atención en la conducta de la economía y las medidas económicas que afectan variables sumamente importantes como la política monetaria y fiscal, el consumo, la inversión, el presupuesto del Estado y su deuda, las variaciones de los salarios y de los precios, entre otros.

Samuelson y Nordhaus[83] por su parte explican que la macroeconomía se encarga del funcionamiento general de la economía y se empezó a concebir como tal desde el año 1935 cuando John Maynard Keynes publicó su gran obra denominada “Teoría General de la Ocupación, el Interés y el Dinero”, en la que analizó las causas del desempleo y las recesiones económicas, la determinación de la inversión y el consumo, la gestión de los bancos centrales y en términos generales las razones por las que unos países se estancan y otros avanzan, todo esto en el contexto en el que Gran Bretaña y Estados Unidos intentaban recuperarse de la Gran Depresión de los años treinta, ideas que hasta la fecha siguen definiendo el estudio y la razón de ser de la macroeconomía.

Estos autores coinciden en que la macroeconomía y la microeconomía convergen y constituyen la economía moderna, destacando que en algún momento estuvieron muy bien diferenciadas pero, en la actualidad, se han venido fusionando cuando los economistas aplican instrumentos de la microeconomía a elementos que se consideran objetos de estudio de la macroeconomía como el desempleo y la inflación, por ejemplo.

[83] Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

## La economía y el comercio internacional

En opinión de Carbaugh[84], en el mundo moderno no existe ninguna nación aislada económicamente ya que todos los elementos de sus economías tales como niveles de ingreso, empleo, mercados, industrias y estándares de vida, se encuentran relacionados con sus socios comerciales. Esta interrelación se refleja en movimientos internacionales de empresas comerciales, tecnología, productos, servicios y trabajo, que impactan directamente en la formulación de políticas económicas de varios países de manera simultánea. El autor destaca que el alto grado de interdependencia económica entre las economías actuales es producto de la evolución histórica del orden y político del mundo, caracterizada por acontecimientos importantes como los siguientes:

> Al final de la Segunda Guerra Mundial, Estados Unidos era la nación con mayor poder económico y político en el mundo, una situación que se expresó con la frase: "cuando Estados Unidos estornuda, las economías de otros países se resfrían". Pero con el paso del tiempo, la economía estadounidense se integró a las actividades económicas de los demás países. La formación de la Comunidad Europea (conocida ahora como Unión Europea) en la década de los cincuenta, la creciente importancia de corporaciones multinacionales en la década de los sesenta, el poder en los mercados petroleros que disfrutaba la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) en la década de los setenta y la creación del euro en el cambio hacia el siglo XXI han llevado a la evolución de la comunidad mundial en un sistema complicado de interdependencia entre las naciones.[85]

Continúa el autor afirmando que la comunidad económica persigue avanzar hacia la cooperación internacional debido a que la interdependencia económica mundial resulta bastante compleja y genera efectos desiguales en las naciones. En las últimas décadas las diferentes economías se han

[84] Carbaugh, R. (2009) Economía internacional. Cengage Learning. México D.F.
[85] Ibídem p.1.

integrado cada vez más, lo cual se refleja en el incremento de las exportaciones y las importaciones cono porcentaje de la producción nacional en la mayoría de países industrializados, con una ampliación importante de los préstamos internacionales y la inversión extranjera. Esa interrelación de índole económica entre las naciones que ejercen el comercio puede traducirse en innumerables ventajas ya que los fabricantes de cada país pueden aprovechar la especialización y la producción a gran escala, lo cual permitiría una amplia oferta de bienes y servicios a menor costo.

Dichas ventajas no son aprovechadas en algunos casos según Carbaugh[86] debido a las crecientes presiones proteccionistas frente a las importaciones, sobre todo en períodos en los que los niveles de desempleo se incrementan producto de la recesión económica; es así como la interdependencia económica no se considera un tema simple de abordar sino más bien complejo, ya que en algunos casos se traduce en impactos fuertes y desiguales entre diferentes países y los sectores que los conforman producto de las consecuencias económicas volátiles y las políticas comerciales de otros países, requiriendo entonces un alto nivel de cooperación internacional para resolver la diversidad de inconvenientes y aspectos que arroja.

Krugman y Obstfeld[87] establecen que la economía internacional emplea los mismos métodos fundamentales de análisis que las demás ramas de la economía ya que la motivación y conducta de los individuos y de las empresas son las mismas, tanto en el ámbito de las operaciones nacionales como internacionales, aunque es preciso indicar que la economía internacional comprende preocupaciones nuevas y diferentes ya que tanto la inversión como el comercio se llevan a cabo entre naciones independientes. Los autores

[86] Carbaugh, R. (2009) Economía internacional. Cengage Learning. México D.F.
[87] Krugman, P. y Obstfeld, M. (2006) Economía internacional Teoría y Política. Pearson Educación. Madrid.

explican que la economía internacional tiene como objeto de estudio todos aquellos aspectos que se plantean en relación con los problemas específicos que se generan por la interacción económica entre países soberanos, englobando siete elementos particulares: las ganancias del comercio, los patrones del comercio, el proteccionismo, la balanza de pagos, la determinación del tipo de cambio, la coordinación internacional de políticas y el mercado internacional de capitales.

Los autores explican que las ganancias del comercio representan quizás la reflexión fundamental de la economía internacional ya que en la mayoría de los casos, cuando los países intercambian bienes y servicios, se genera un beneficio mutuo, es decir, son mayores las circunstancias en las que el comercio internacional es beneficioso que en las que no, siendo un error conceptual el hecho de pensar que el comercio es perjudicial si existen diferencias significativas entre países en cuanto a productividad o salarios. En ese sentido los autores resaltan algunas ideas importantes de la siguiente manera:

> Dos países pueden comerciar con ventajas mutuas, incluso cuando uno de ellos es más eficiente que el otro en la producción de todos los bienes y el menos eficiente sólo puede competir pagando salarios inferiores. El comercio aporta beneficios al permitir a los países exportar bienes cuya producción se realiza con una relativa intensidad de recursos que son abundantes en el país mientras que importa aquellos bienes cuya producción requiere una intensidad en la utilización de los recursos que son relativamente escasos en el país. El comercio internacional también permite la especialización en la producción de gamas de productos más reducidas, permitiendo a los países obtener mayor eficiencia con la producción a gran escala.
> Tampoco quedan limitados los beneficios del comercio s los bienes tangibles: las migraciones internacionales y el endeudamiento internacional son también formas de comercio que resultan mutuamente beneficiosas: el primero al intercambiar trabajo por bienes y servicios; el segundo a través del intercambio de bienes presentes por promesas de bienes futuros. Finalmente, los intercambios internacionales de activos con riesgo, como las

> acciones y los bonos, pueden beneficiar a todos los países al permitir que cada uno de ellos diversifique su riqueza y reduzca la volatilidad de su renta. Estas formas invisibles de comercio producen ganancias tan reales como las del comercio que coloca fruta fresca de América Latina en los mercados de Toronto en el mes de febrero.[88]

En términos generales, la teoría de la economía internacional puede clasificarse en dos grandes campos, esto según Krugman y Obstfeld[89], el estudio del comercio internacional y el estudio de las finanzas internacionales. El primero de ellos hace énfasis en lo que son las transacciones reales de la economía internacional, o lo que es lo mismo, aquellas que comprenden un movimiento físico de bienes o un compromiso tangible de recursos económicos. Por su parte, el análisis financiero internacional se refiere específicamente al lado monetario de la economía internacional, es decir, a las transacciones como las compras de ciudadanos de un país en moneda de otro país.

Siguiendo con el comercio internacional, Carbaugh[90] argumenta que a pesar de las ganancias derivadas de éste existen gran cantidad de falacias asociadas; la primera de ellas se refiere a que el comercio es una actividad de suma cero, es decir, que si uno de los participantes gana el otro debe perder, ocurriendo normalmente lo contrario, ambas partes ganan. Si los países se especializan en lo que son mejores para producir comparativamente, es lógico pensar que deben importar los bienes y servicios que otros países producen de mejor manera. Esto quiere decir que resulta incorrecto señalar que las importaciones son “malas” y las exportaciones son “buenas”, tal y como afirman muchas personas en el ámbito político o comunicacional.

---

[88] Krugman, P. y Obstfeld, M. (2006) Economía internacional Teoría y Política. Pearson Educación. Madrid. P.4
[89] Ibídem
[90] Carbaugh, R. (2009) Economía internacional. Cengage Learning. México D.F

En ese sentido, la otra de las falacias del comercio internacional radica en afirmar que las importaciones reducen el empleo y actúan como un lastre para la economía y por el contrario las exportaciones impulsan el crecimiento y el empleo. Finalmente, los autores afirman que las personas consideran con frecuencia que los aranceles, impuestos y demás restricciones a las importaciones contribuirán a proteger los empleos y promoverán su crecimiento, siendo esto una falacia que se origina al no reconocer que una reducción en las importaciones no ocurre en aislamiento, es decir, si se le restringe a los extranjeros vender también se restringe su capacidad de obtener las divisas requeridas para comprar, por lo que las restricciones comerciales que reducen las importaciones impactan directamente en la reducción de las exportaciones.

**La ventaja absoluta y la ventaja comparativa**

Para dar respuesta a las razones por las cuales comercian las naciones es conveniente precisar algunos aspectos relacionados con la ventaja absoluta y la ventaja comparativa. Carbaugh[91] expone la perspectiva de Adam Smith en cuanto a la defensa del libre comercio como la base para promover la división internacional del trabajo a partir de la concentración de la producción de los países en los bienes que podían hacer de manera más económica. Smith buscaba explicar las razones por las cuales los costos eran diferentes entre las naciones a partir de la idea de que esas discrepancias gobiernan el movimiento internacional de bienes, esgrimiendo que las productividades de los factores de insumos constituyen el principal determinante del costo de producción, basándose éstas en las ventajas tanto naturales como adquiridas por los países. Es así como Carbaugh afirma que el principio comercial de

[91] Carbaugh, R. (2009) Economía internacional. Cengage Learning. México D.F

Smith era el principio de la ventaja absoluta, resumiéndolo de la siguiente forma:

> En un mundo de dos naciones y dos productos, la especialización internacional y el comercio serán benéficos cuando una nación tenga una ventaja de costo absoluta (es decir, utilice menos trabajo para fabricar una unidad de producción) en un producto y la otra nación tenga una ventaja de costo absoluta en el otro producto. Para que el mundo se beneficie de la especialización, cada nación debe tener un producto en el que sea absolutamente más eficiente en su producción que su socio comercial. Una nación importará los productos en los que tenga una desventaja de costo absoluta y exportará los productos en los que tenga una ventaja de costo absoluta.[92]

De acuerdo a lo establecido por Smith, cada nación se beneficia al especializarse en la producción de un bien que hace a un costo más bajo que la otra nación mientras que importa el bien que elabora a un costo mayor. Como consecuencia de la especialización, el mundo emplea sus recursos de manera más eficiente y se promueve un incremento en la producción mundial que se distribuye a las naciones a través del comercio, por lo que Smith citado por Carbaugh[93] afirma que todas las naciones pueden beneficiarse del comercio.

Pensar que una nación puede ser más eficiente que su socio comercial en la producción de todos los bienes fue el motivo por el cual David Ricardo desarrolló un principio para demostrar que el comercio que arroje beneficios mutuos puede materializarse independientemente de que los países posean o no una ventaja absoluta. Ricardo citado también por Carbaugh[94] hizo énfasis en el lado de la oferta del mercado al igual que Smith, aunque prefirió acentuar las diferencias de costo comparativas o relativas en vez de las diferencias

[92] Carbaugh, R. (2009) Economía internacional. Cengage Learning. México D.F. p.31
[93] Ibídem.
[94] Ibídem.

absolutas entre las naciones, en lo que se conoce como el principio de la ventaja comparativa, que explica que aun cuando un país tenga una desventaja de costo absoluta en la producción de ambos productos, todavía puede generarse una base para un comercio en el que ambos se beneficien de la siguiente manera: la nación menos eficiente debería especializarse y exportar el producto en el que es relativamente menos ineficiente y la nación más eficiente debe especializarse y exportar el producto en el que es relativamente más eficiente, por lo que Ricardo propuso un modelo a partir de los siguientes supuestos citados por Carbaugh:

> 1. El mundo consiste en dos naciones, cada una utiliza un solo insumo para fabricar dos productos.
> 2. En cada nación el trabajo es el único insumo (la teoría del valor-trabajo). Cada nación tiene una dotación fija de trabajo y éste se emplea por completo y de forma homogénea.
> 3. El trabajo se puede mover con libertad entre las industrias dentro de una nación pero es incapaz de moverse entre las naciones.
> 4. El nivel de tecnología es fijo para ambas naciones. Diferentes naciones pueden utilizar distintas tecnologías, pero todas las empresas dentro de cada nación utilizan un método de producción común para cada producto.
> 5. Los costos no varían con el nivel de producción y son proporcionales a la cantidad de trabajo empleado.
> 6. La competencia perfecta prevalece en todos los mercados. Como ningún productor o consumidor es lo suficientemente grande para influir en el mercado, todos son tomadores de precio. La calidad del producto no varía entre las naciones, lo que implica que todas las unidades de cada producto sean idénticas. Hay entrada y salida libre de la industria y el precio de cada producto es igual al costo marginal de fabricación del producto.
> 7. El libre comercio ocurre entre las naciones; es decir, no existen barreras gubernamentales al comercio.
> 8. Los costos de transportación son cero. Por tanto, los consumidores serán indiferentes entre las versiones producidas de forma nacional o las importadas de un producto si los precios nacionales de los dos productos son idénticos.
> 9. Las empresas toman decisiones de producción en un intento por maximizar las utilidades, mientras que los consumidores maximizan la satisfacción a través de sus decisiones de consumo.
> 10. No hay ilusión del dinero; es decir, cuando los consumidores toman sus opciones de consumo y las empresas sus opciones de producción, consideran el comportamiento de todos los precios.

> 11. El comercio está equilibrado (las exportaciones deben pagar por las importaciones), lo cual desecha los flujos de efectivo entre las naciones.[95]

En síntesis, se tiene que el principio de la ventaja comparativa de David Ricardo enuncia que el comercio internacional se debe solamente a las diferencias internacionales en lo que a productividad del trabajo se refiere, prediciendo básicamente que los países van a tender a exportar los bienes en los que su productividad del trabajo sea relativamente alta.

**La importación**

Desde el punto de vista de Daniels, Radebaugh y Sullivan[96] la importación es definida como la compra de un bien o servicio por parte de un comprador localizado en un país (denominado importador) a un vendedor ubicado en otro país (denominado exportador). La importación de bienes es sencilla pero la importación de servicios debido a su intangibilidad asume varias formas, por lo que la regla a tener en cuenta para diferenciarla consiste en que es cualquier transacción que no genere como resultado propiedad y se otorga por no residentes a residentes.

Existen varias razones por las cuáles los países o las empresas necesitan importar, empezando por la alta calidad de los productos, precios menores, confiabilidad en la entrega, escasez doméstica o procesamiento satisfactorio de los pedidos. De acuerdo a los autores, estos factores bien sea por separado o colectivamente impulsan a los importadores a indagar en los mercados internacionales bienes o servicios de mejor precios, calidad o que no tengan disponible en su país, aunque en términos generales delinean una

[95] Carbaugh, R. (2009) Economía internacional. Cengage Learning. México D.F. p.33.
[96] Daniels, J., Radebaugh, L. y Sullivan D. (2013) Negocios Internacionales. Pearson Educación. México D.F.

serie de elementos denominados impulsores de la importación, explicados como sigue:

- Especialización del trabajo: los gerentes dividen un proceso de producción en una secuencia de etapas. Asignan a los trabajadores a etapas específicas de modo que un trabajador ejecute una tarea, otro otra tarea y así sucesivamente. La especialización del trabajo permite organizar la producción para aprovechar las economías de ubicación, en especial las diferentes tasas salariales que hay entre los países.
- Rivalidad global: Industrias con un alto grado de rivalidad competitiva global tales como las telecomunicaciones, automóviles y servicios de negocios imponen implacables presiones de costos. Muchos productos dependen de miles de piezas producidas en fábricas de todo el mundo. Las empresas utilizan proveedores extranjeros con el fin de disminuir los costos de los insumos o de mejorar la calidad de los productos finales.
- Falta de disponibilidad local: las empresas importan productos que no pueden conseguir localmente por razones geográficas, reglamentarias o de desarrollo.
- Diversificación: Los importadores al igual que los exportadores, diversifican los riesgos operativos al aprovechar los mercados internacionales. El desarrollo de proveedores alternativos hace que una empresa sea menos vulnerable a los dictados o fortunas de un proveedor local.[97]

Los mismos autores argumentan que tanto la importación como la exportación se encuentran sometidas a una serie de problemas que dificultan el comercio internacional. Personas con amplia experiencia en este ámbito afirman que comprar y vender bienes o servicios a nivel internacional abarca un conjunto de complejidades y barreras a su desarrollo, existiendo cambios considerables en cuanto a las características y las consecuencias de esos obstáculos. Podría decirse que tanto importadores como exportadores se enfrentan a constantes dificultades que ponen a prueba su determinación y la capacidad que posean para sostener en el tiempo procesos de este tipo,

[97] Daniels, J., Radebaugh, L. y Sullivan D. (2013) Negocios Internacionales. Pearson Educación. México D.F. p.493.

estando expuestos a una serie de riesgos financieros, así como a problemas en la gestión de clientes, barreras en el marketing, regulación internacional del comercio, la documentación comercial, lo cual amerita un alto compromiso de la alta gerencia y una importante experiencia en el ámbito de los negocios internacionales para desempeñar dichas actividades con éxito.

**Las empresas y la producción industrial**

En opinión de Astudillo[98], el concepto de empresa abarca una diversidad de actividades económicas que poseen las mismas características esenciales, pudiendo ser definida como aquella unidad económica que contrata factores de producción, los cuales son organizados en función de la tecnología que utilicen con la finalidad de producir y comercializar bienes y servicios en los mercados. Se tienen entonces dos actividades fundamentales, producción y comercialización, la primera tiene que ver con la transformación de los factores de producción en bienes y servicios, y la segunda con la forma en que se distribuye la producción entre los propietarios de los factores de producción. La autora considera que las empresas juegan un papel fundamental en la economía de los países por las decisiones que toman sobre qué producir, su calidad, la forma en que los elaboran y para quién están destinados, traduciéndose todo ello en bienes y servicios que conforman el lado de la oferta de una economía.

Desde el punto de vista de Parkin[99], esas decisiones de las que habla Astudillo son tomadas normalmente por aquellas personas responsables de las operaciones de las empresas con el objetivo de maximizar las utilidades económicas, aunque algunas de esas decisiones tienen más importancia que

[98] Astudillo, M. (2012) Fundamentos de Economía. Instituto de Investigaciones Económicas UNAM. México D.F.
[99] Parkin, M. (2009) Economía. Pearson Educación. México D.F.

otras. Algunas decisiones pueden ser menos graves en cuanto a las consecuencias que acarrean pero también hay otras que pueden resultar sumamente costosas e imposible de revertir una vez tomadas. El autor afirma que la decisión más importante que enfrenta una empresa es elegir a qué tipo de industria ingresas, basándose sobre todo en conocimientos previos así como en las posibilidades de obtener utilidades o lo que es lo mismo, la expectativa de que el ingreso total superará al costo total.

Las decisiones sobre cuánto producir y su costo dependerán del tipo de mercado en el que se desenvuelva la empresa, llámese monopolio, oligopolio, competencia perfecta, etc., ya que cada uno de ellos tiene características e inconvenientes particulares. Las decisiones asociadas a cómo generar la producción, por el contrario, no dependen del tipo de mercado sino que se consideran similares para todos los tipos de empresas en cualquier mercado. Pyndick y Rubinfeld afirman que las decisiones de producción de las empresas son comparables con las decisiones de compra de los consumidores y engloban:

- La tecnología de producción: Se necesita describir de alguna manera cómo pueden transformarse los factores (como el trabajo, el capital y las materias primas) en productos. De la misma forma que un consumidor puede alcanzar un nivel de satisfacción comprando diferentes combinaciones de bienes, la empresa puede obtener un determinado nivel de producción utilizando diferentes combinaciones de factores.
- Restricciones de costos: Las empresas deben tener en cuenta los precios del trabajo, capital y de otros factores. De la misma forma en que el consumidor está sujeto a un presupuesto limitado, la empresa se preocupará por sus costos de producción.
- Elecciones de los factores: Dada su tecnología de producción y los precios del trabajo, capital y demás factores, la empresa debe decidir qué cantidad va a utilizar de cada factor para elaborar su producto. De la misma forma que un consumidor tiene en cuenta los precios de los diferentes bienes cuando decide la cantidad que va a comprar de cada uno, la empresa

> debe tener en cuenta los precios de los diferentes factores cuando decide la cantidad que va a utilizar de cada factor.[100]

Es así como los mismos autores aseveran que los tres pasos anteriores se consideran los componentes básicos de la denominada "teoría de la empresa", es decir, la explicación de la forma como una empresa toma sus decisiones de producción que minimizan los costos y de la forma como varían los costos de acuerdo a su nivel de producción. En síntesis, el objetivo de una empresa según Astudillo[101] se resume en producir bienes o servicios para obtener dinero por su venta, lo cual constituyen sus ingresos, a los cuales se les sustraerán los gastos necesarios para llevar adelante el proceso productivo, es decir los costos, y la diferencia entre ingresos y costos es la que el empresario buscará maximizar. Si se tienen claros los objetivos, se podrán tomar las mejores decisiones para alcanzarlos y optimizar la utilización de los recursos que se consideran escasos por naturaleza.

Como se ha descrito, a través del proceso de producción las empresas transforman los factores de producción, que son todos aquellos recursos que debe utilizar la empresa para obtener sus productos. De acuerdo a Pyndick y Rubinfeld[102] los factores de producción se pueden dividir en varias categorías: trabajo, materias primas y capital, pudiéndose dividir cada una en otras categorías más estrictas. El trabajo comprende tanto los trabajadores calificados como los no calificados así como los esfuerzos empresariales de los directivos; las materias primas están constituidas por cualquier bien que la empresa compre y transforme en productos finales y por último el capital, constituido por el suelo, edificios, maquinarias y demás equipos. Finalmente

[100] Pyndick, R. y Rubinfeld, D. (2009) Microeconomía. Pearson Educación. Madrid. P.218.
[101] Astudillo, M. (2012) Fundamentos de Economía. Instituto de Investigaciones Económicas UNAM. México D.F.
[102] Pyndick, R. y Rubinfeld, D. (2009) Microeconomía. Pearson Educación. Madrid.

los autores hacen alusión a un concepto fundamental en este ámbito, la función de producción, que explica de la siguiente manera:

> Las empresas pueden transformar los factores en productos de diversas formas utilizando distintas combinaciones de trabajo, materias primas y capital. La relación entre los factores del proceso de producción y la producción resultante puede describirse por medio de una función de producción. Una función de producción indica el máximo nivel de producción que puede obtener una empresa con cada combinación específica de factores. Las funciones de producción describen lo que es técnicamente viable cuando la empresa produce eficientemente, es decir, cuando utiliza cada combinación de factores de la manera más eficaz posible. La suposición de que la producción siempre es técnicamente eficiente no tiene por qué cumplirse siempre, pero es razonable esperar que las empresas que desean obtener beneficios no despilfarren recursos.[103]

Ahora bien, es preciso destacar la importancia de la producción industrial y del crecimiento de la industria en general para el desarrollo de las naciones, por tal motivo, Santeliz y Contreras[104] afirman que los procesos de desarrollo económico han tenido como principal característica un fuerte avance en el tamaño de la industria asociado tanto a la producción como a la capacidad para generar empleos, aunque se ha visto que una vez se alcanza cierto nivel de industrialización el sector empieza a decrecer respecto al crecimiento del sector servicios que se genera como consecuencia del avance del bienestar de las personas que, al satisfacer sus necesidades de bienes industriales y logrado un nivel elevado de vida, procuran seguir progresando a través de la demanda constante de servicios de telecomunicaciones, financieros, de salud, entre otros.

[103] Pyndick, R. y Rubinfeld, D. (2009) Microeconomía. Pearson Educación. Madrid. P.219

[104] Santeliz, A. y Contreras, J. (2014) Comportamiento de la industria manufacturera en diferentes países (Análisis de su dinámica histórica). Revista Venezolana de Análisis de Coyuntura.20,1. 39-70.

Los autores explican que el surgimiento de regiones ricas y pobre en el mundo tiene relación directa con las diferentes tasas de crecimiento producto de la revolución industrial, es decir, se enriquecieron las regiones en las que la industria se desarrolló y en donde las economías evolucionaron hasta convertirse en industrializadas. Primero sucedió en Inglaterra, que al asumir el sistema de producción industrial hizo posible la generación de excedentes exportables hacia otras regiones como China e India; posteriormente en otros países como Estados Unidos, Alemania o Francia, comenzaron los procesos de industrialización, lo cual permitió sustituir las importaciones a partir de la producción doméstica, desarrollando progresivamente el potencial exportador, lo cual hace que ingresen en la competencia con Inglaterra a partir de la ampliación de las exportaciones industriales a mayor tasa de crecimiento que la del mercado mundial de manufacturas, en consecuencia también a una tasa mayor que la del crecimiento de su industria. Con base en esta situación histórica, Santeliz y Contreras afirman que:

> El desarrollo de la industria requiere de la expansión de la demanda de manufacturas proveniente de los sectores no industriales externos; esto es lo que lleva a las economías que se industrializan a que, una vez atendida la demanda doméstica, fundamentalmente proveniente de la agricultura, deban salir a encontrar nuevos mercados. No se trata solo de que parte de los salarios pagados en la industria y las compras de insumos, lo mismo que las ganancias del capital, se gasten fuera del sector industrial, acotando la demanda interna de manufacturas, sino que los mayores retornos que se consiguen como consecuencia de los aumentos en las escalas de producción se acumulan bajo la forma de un mayor capital que debe ser rentabilizado colocando producción fuera del ámbito local del sector industrial.
>
> La expansión industrial es el resultado de cambios profundos en los procesos, las técnicas y la organización de la producción: Empleo de nuevas fuentes de energía (petróleo y electricidad) con efectos de significación sobre las comunicaciones, el transporte y la propia producción industrial. Aparición de nuevos segmentos industriales como lo fueron la industria química (básica y final), la nueva siderúrgica, el procesamiento de nuevos metales y la industria alimentaria.

> Se desarrollan nuevos métodos de control de la producción mediante las cadenas de ensamblaje que ahorran tiempo y movimientos (taylorismo) y la descomposición de la producción en fases que permiten masificarla (fordismo). Las necesidades de financiamiento de proyectos de dimensiones gigantes (los ferrocarriles) dan lugar al desarrollo de la banca, el crédito y la aparición de nuevas formas de asociación (las sociedades anónimas). La fusión de empresas y la concentración de capitales en pocas y grandes corporaciones industriales remplazan a las numerosas y pequeñas industrias que compiten por espacios en el mercado.[105]

Es preciso comprender los orígenes de la industrialización y la evolución de los países a partir de dicho proceso ya que el desarrollo económico depende en gran medida de éste, es decir se caracteriza por un fuerte proceso de industrialización, tal y como se ha evidenciado a lo largo de la historia. De hecho, Santeliz y Contreras[106] afirman que no es posible encontrar países desarrollados sin que tengan una fuerte base industrial ya que el desarrollo comprende necesariamente un alto nivel de ingreso nacional per cápita, el cual se encuentra determinado por el nivel de productividad del trabajo como resultado de la calificación de los trabajadores así como la dotación de equipos y máquinas con los que se cuente. La industria, además de los efectos en este último aspecto, influye en las personas al exigir una fuerza de trabajo mucho más eficiente y preparada, por lo que sin dudas actúa como un impulso a la inteligencia del hombre para transformar la naturaleza y emplear sus potencialidades para su propio beneficio.

[105] Santeliz, A. y Contreras, J. (2014) Comportamiento de la industria manufacturera en diferentes países (Análisis de su dinámica histórica). Revista Venezolana de Análisis de Coyuntura.20,1. 39-70. p.42.
[106] Ibídem

## Operacionalización de Variables

**Cuadro N° 24. Operacionalización de Variables**

| **Objetivo General:** Analizar los ingresos por actividad petrolera, la producción industrial y las importaciones como elementos de la crisis venezolana durante el período 2010-2019. | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **Objetivo Especifico** | **Variable** | **Conceptualización de la Variable** | **Dimensión** | **Indicador** | **Instrumento** | **Fuente de Información** |
| 2. Caracterizar la producción industrial y las importaciones de Venezuela durante el período 2010-2019. | Producción industrial y las importaciones de Venezuela | Volumen de bienes producidos e importados en Venezuela durante un período de tiempo específico | Importaciones | Importaciones de bienes CIF | Matriz de Registro | BCV |
| | | | | Importaciones de bienes FOB | | |
| | | | | Importaciones públicas de bienes FOB | | |
| | | | | Importaciones públicas no petroleras de bienes FOB | | |
| | | | | Importaciones públicas petroleras de bienes FOB | | |
| | | | | Importaciones privadas de bienes FOB | | |
| | | | | Importaciones privadas no petroleras de bienes FOB | | |
| | | | | Importaciones privadas petroleras de bienes FOB | | |
| | | | | Fletes y seguros | | |
| | | | | Variaciones porcentuales de importaciones 2010-2019 | | |
| | | | | Proporciones de importaciones públicas y privadas | | |
| | | | | Importaciones por sectores específicos | | INE |
| | | | Producción industrial | Índice Laspeyres de volumen de producción | | BCV |
| | | | | Variaciones porcentuales interanuales | | |

**Fuente: Elaboración propia.**

## Aspectos Metodológicos

Como bien se pudo explicar en el primer capítulo y en la introducción de esta investigación, ésta se posiciona en un nivel analítico y diseño bibliográfico, por lo que es conveniente definir las técnicas e instrumentos de recolección de datos para lograr el segundo objetivo dirigido a caracterizar las

importaciones y la producción industrial manufacturera de Venezuela durante los años 2010 al 2019. Al igual que para el primer capítulo, se utilizará como técnica de recolección de datos la revisión documental, ya que, según Hurtado[107] se percibirán los datos a partir de la ubicación y lectura de datos a partir de fuentes secundarias, empleando como instrumento una matriz de registro del conjunto de elementos que es preciso reunir para dar respuesta a este objetivo, y que se reflejará a través de los cuadros plasmados a lo largo del capítulo. Una vez recopilados los datos, estos serán tabulados y analizados a través del software Microsoft Excel para elaborar los cálculos y las representaciones gráficas correspondientes, que permiten presentar y consolidar de mejor manera la información.

Con la finalidad de caracterizar las importaciones y la producción industrial manufacturera de Venezuela en el período de estudio, se consultaron las fuentes oficiales que recopilan el conjunto de indicadores asociados, específicamente el volumen de las importaciones en millones de dólares, su distribución entre el sector público, privado y su división entre importaciones petroleras y no petroleras, así como el valor de las importaciones efectuadas por sector económico. Para ello se consultaron los sitios web del Banco Central de Venezuela (BCV) y el Instituto Nacional de Estadística (INE) como fuentes confiables de los datos, los cuales sirvieron para la obtención de otras variables importantes como por ejemplo variaciones interanuales, con la finalidad de presentar y analizar los datos de manera idónea.

[107] Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.

## Las importaciones y la producción industrial manufacturera de Venezuela durante el período 2010-2019

Tal y como se ha venido afirmando a lo largo del capítulo, sobre todo a partir de los fundamentos teóricos que le sirven de base, los países necesitan participar en el marco del comercio internacional de acuerdo a sus ventajas comparativas ya que, si bien cada uno de ellos puede elaborar sus propios bienes o servicios, prácticamente ninguna nación es autosuficiente en ese sentido, por lo que los países intercambian recursos en función de sus carencias o riquezas según sea el caso, contribuyendo de manera importante con el bienestar de la población de cada uno.

Es así como el comercio internacional facilita el hecho de que los países cuenten con una mayor proporción de bienes y servicios que la que producirían si estuviesen aislados del mundo exterior, resumiéndose esas operaciones en salidas de bienes o servicio de un país, que representan las exportaciones, y las entradas de bienes o servicios, constituidas por las llamadas importaciones. La idea, según el principio de la ventaja comparativa, es que los países persiguen la prosperidad aprovechándose de sus recursos para enfocarse en lo que pueden producir de mejor forma, para posteriormente intercambiarlos por otros que los demás países producen de forma más eficiente.

Cada país cuenta con instituciones y autoridades destinadas a recolectar los datos relacionados con las diferentes áreas o sectores de la economía, tales como el sector monetario, sector externo, sector financiero, las cuentas nacionales, el mercado laboral, censos poblacionales, entre otros. A los fines de esta investigación, se tomarán como referencia los datos obtenidos a partir del ente rector de la economía nacional, como lo es el Banco Central de Venezuela, para registrar las principales cifras en cuanto a las

importaciones del país, así como algunos datos complementarios obtenidos a partir del Instituto Nacional de Estadística. Es preciso resaltar que para el Banco Central de Venezuela existen registros de los indicadores a tomar en cuenta hasta el año 2018 y el primer trimestre de 2019, por lo que se presentarán los datos para el último año a partir de estimaciones en relación con el comportamiento trimestral de las variables, además de indagaciones en algunas cifras de organismos o fuentes no oficiales que permitan complementar los registros hasta el año 2019 que representa el fin del período de estudio.

En primera instancia se presentarán los datos relacionados con las importaciones de bienes de Venezuela durante los años 2010 al 2019 a partir de las cifras obtenidas del sitio web del Banco Central de Venezuela. Es así como en el cuadro N° 35 es posible apreciar las importaciones de bienes del país según sectores, expresadas en millones de dólares estadounidenses; se puede observar el total de importaciones de bienes CIF (Cost Insurance and Freight. Costo, Seguro y Flete), que incorpora el valor de los costos correspondientes al transporte de la mercancía, es decir, el que engloba el monto de los fletes y seguros más el de las importaciones de bienes FOB (Free on Board. Franco a bordo). Las importaciones de bienes FOB a su vez se clasifican en públicas y privadas, las cuales pueden dividirse también en petroleras y no petroleras, todas ellas y sus montos correspondientes a cada período anual se aprecian en el cuadro N° 35.

**Cuadro N° 35. Importaciones de bienes de Venezuela según sectores desde 2010 al 2018 (millones de dólares).**

| | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019* |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **IMPORTACIONES DE BIENES CIF** | **45.181** | **56.535** | **71.083** | **61.591** | **50.728** | **36.017** | **17.796** | **12.942** | **13.754** | **12.824** |
| Importaciones de Bienes Fob | **41.734** | **52.575** | **65.951** | **57.183** | **47.255** | **33.308** | **16.370** | **12.023** | **12.782** | **11.788** |
| Públicas | 16.416 | 19.062 | 26.640 | 26.959 | 23.446 | 18.235 | 9.901 | 8.870 | 10.314 | 9.796 |
| Petroleras | 7.257 | 6.835 | 13.308 | 13.116 | 10.836 | 7.365 | 4.893 | 4.167 | 6.946 | 5.816 |
| No Petroleras | 9.159 | 12.227 | 13.332 | 13.843 | 12.610 | 10.870 | 5.008 | 4.703 | 3.368 | 3.980 |
| Privadas | 25.318 | 33.513 | 39.311 | 30.224 | 23.809 | 15.073 | 6.469 | 3.153 | 2.468 | 1.992 |
| Petroleras | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| No Petroleras | 25.318 | 33.513 | 39.311 | 30.224 | 23.809 | 15.073 | 6.469 | 3.153 | 2.468 | 1.992 |
| Fletes y Seguros | **3.447** | 3.960 | **5.132** | **4.408** | **3.473** | **2.709** | **1.426** | **919** | **972** | **1.036** |
| Públicas | 1.359 | 1.484 | 2.182 | 2.143 | 1.795 | 1.569 | 854 | 710 | 801 | 896 |
| Petroleras | 617 | 536 | 1.176 | 1.111 | 783 | 565 | 340 | 310 | 521 | 580 |
| No Petroleras | 742 | 948 | 1.006 | 1.032 | 1.012 | 1.004 | 514 | 400 | 280 | 316 |
| Privadas | 2.088 | 2.476 | 2.950 | 2.265 | 1.678 | 1.140 | 572 | 209 | 171 | 140 |
| Petroleras | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| No Petroleras | 2.088 | 2.476 | 2.950 | 2.265 | 1.678 | 1.140 | 572 | 209 | 171 | 140 |

**Fuente: Banco Central de Venezuela.**

En términos generales puede apreciarse, en cuanto al monto total de las importaciones de bienes CIF, que para el año 2010 se encontraba en niveles de cuarenta y cinco millardos de dólares, sufriendo un incremento importante para los dos años siguientes hasta llegar a un máximo de setenta y un millardos de dólares para el año 2012, siendo a partir de este año que puede apreciarse el inicio de la disminución progresiva y muy significativa hasta el año 2017, en el que se ubicaron cerca de los trece millardos de dólares, con un leve incremento en el año 2018 hasta casi los catorce millardos de dólares. Si bien solamente se tienen datos oficiales respecto al primer trimestre del año 2019, se efectuó la estimación de las importaciones totales de acuerdo a la observación del comportamiento de las importaciones trimestrales de los años anteriores, cuya variación no fue significativa para cada uno de esos períodos, por lo que se pudo obtener un retroceso en el monto de las importaciones hasta niveles del año 2017, es decir, cerca de los

trece millardos de dólares. En los gráficos N° 8 y 9 puede observarse de manera sencilla el comportamiento descrito en relación con las importaciones totales de bienes CIF desde el año 2010 hasta el año 2019 y su composición en cuanto a las importaciones de bienes FOB, los fletes y seguros.

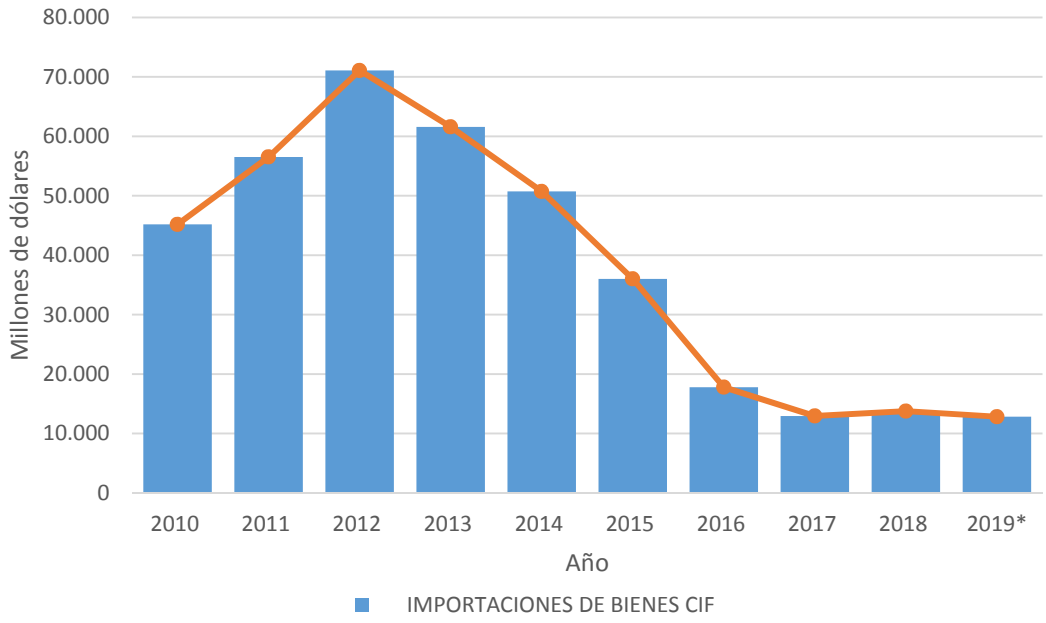



**Gráfico N° 8. Comportamiento de las importaciones de bienes CIF de Venezuela Período 2010-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

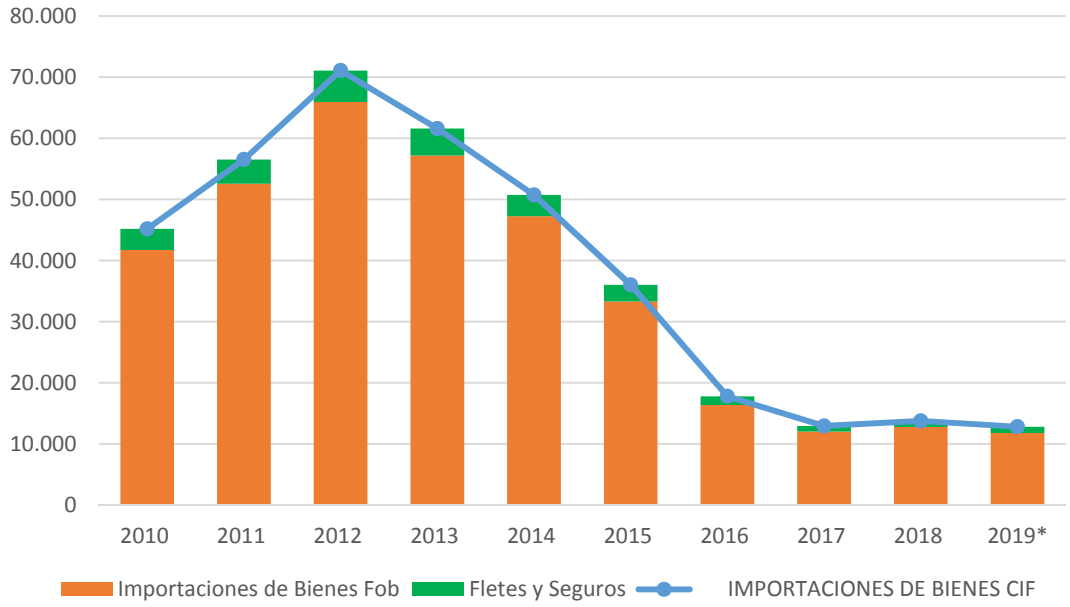



**Gráfico N° 9. Comportamiento de las importaciones de bienes CIF, importaciones de bienes FOB, fletes y seguros de Venezuela Período 2010-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

Si bien es importante consolidar la información relacionada con los valores nominales de las importaciones totales de bienes CIF de Venezuela, expresadas en millones de dólares, también es necesario establecer la descripción de las mismas en cuanto a variaciones porcentuales entre cada uno de los años del período de estudio, así como su año inicial y final, esto con el fin de visualizar de manera más explícita su evolución o comportamiento.

De esta forma, en el cuadro N° 36 y gráfico N° 10 pueden apreciarse las variaciones porcentuales interanuales de las importaciones de bienes CIF totales, que tuvieron inicialmente dos períodos de crecimiento consecutivos de más de veinticinco por ciento, para luego iniciar la disminución progresiva con una caída máxima de cincuenta por ciento entre los años 2016 y 2015, con una leve recuperación de seis por ciento para el año 2018 y posterior caída de

casi siete por ciento para el último año estudiado. Es así como es posible calcular la variación porcentual total de las importaciones entre los años 2010 y 2019, obteniendo que éstas se han reducido en un setenta y dos por ciento aproximadamente, es decir, apenas se está importando el veintiocho por ciento de los bienes o mercancías que efectivamente se importaban para el inicio de la década en el país. Si se calcula respecto al año con el mayor nivel de importaciones, que en este caso es el 2012, la reducción de las importaciones asciende al ochenta y dos por ciento aproximadamente.

**Cuadro N° 36. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones de bienes CIF totales de Venezuela Período 2010-2019.**

| Año | Importaciones de Bienes CIF Totales (millones de dólares) | Variación Porcentual Interanual Importaciones de Bienes CIF Totales |
|---|---|---|
| **2010** | 45.181 | |
| **2011** | 56.535 | 25,13% |
| **2012** | 71.083 | 25,73% |
| **2013** | 61.591 | -13,35% |
| **2014** | 50.728 | -17,64% |
| **2015** | 36.017 | -29,00% |
| **2016** | 17.796 | -50,59% |
| **2017** | 12.942 | -27,28% |
| **2018** | 13.754 | 6,27% |
| **2019** | 12.824 | -6,76% |
| **2019-2010** | | -71,62% |
| **2019-2012** | | -81,95% |

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

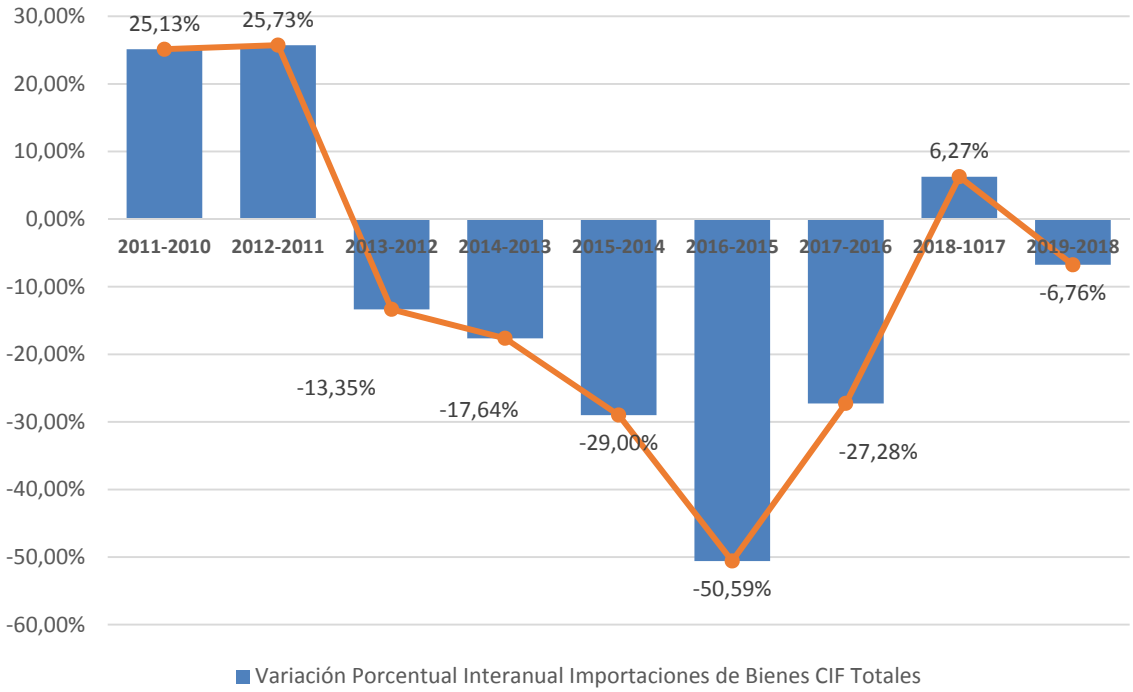



**Gráfico N° 10. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones de bienes CIF totales de Venezuela Período 2010-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

Como se explicó anteriormente, las importaciones totales se encuentran compuestas por las importaciones públicas y las privadas, pudiendo observar a través de los datos recolectados que el comportamiento de ambas ha cambiado de manera preponderante durante el período de tiempo analizado. En los gráficos N° 11 y 12 es posible observar claramente la evolución de ambos tipos de importaciones, detallando que entre los años 2010 y 2013 las importaciones privadas se encontraron siempre por encima de las públicas, tendiendo a igualarse en el año 2014 alrededor de los veintitrés millardos de dólares, para en los próximos años revertir completamente la tendencia cruzándose las curvas, por lo que las importaciones públicas pasan a ser mayores que las llevadas a cabo por la empresa privada.

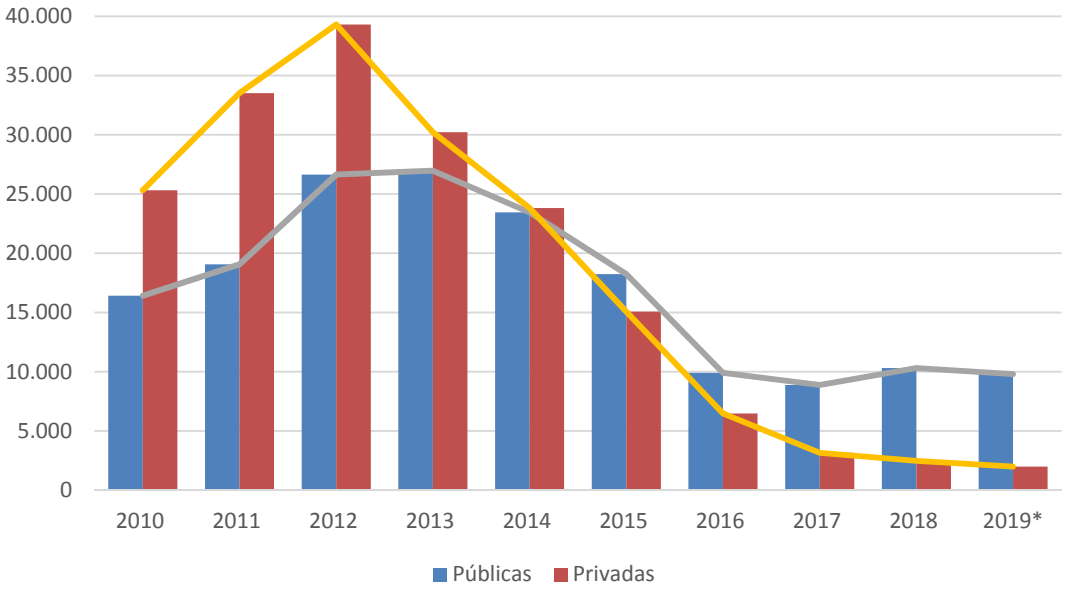



**Gráfico N° 11. Comportamiento de las importaciones públicas y privadas de Venezuela Período 2010-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

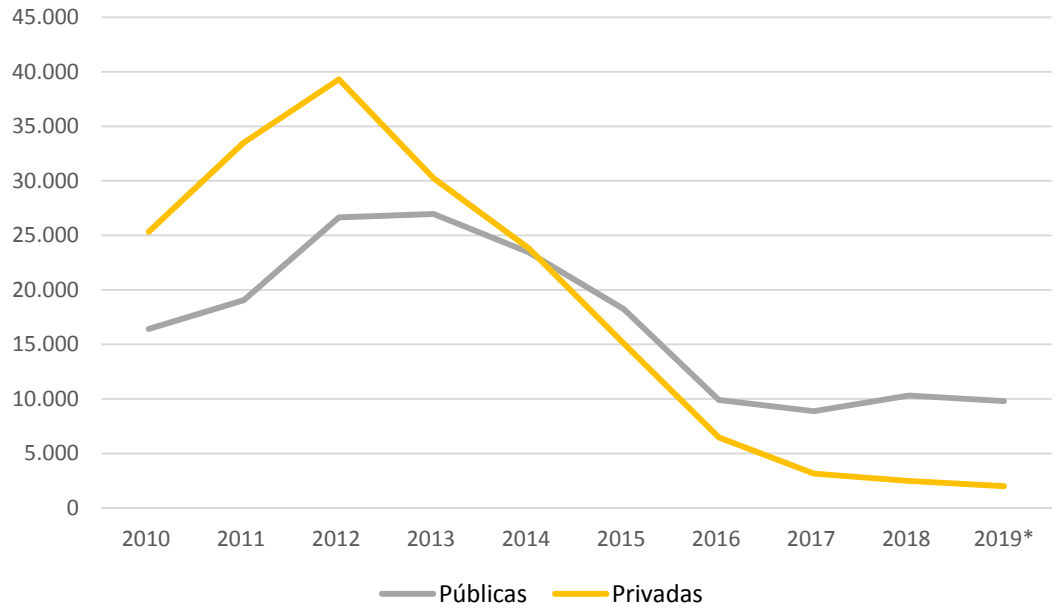



**Gráfico N° 12. Comportamiento de las importaciones públicas y privadas de Venezuela Período 2010-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

Para ser más precisos, en el cuadro N° 37 y gráfico N° 13 puede apreciarse la evolución de la proporción de las importaciones públicas y privadas de las importaciones totales. Se observa inicialmente que las importaciones privadas ocupaban un sesenta por ciento del total de las importaciones para el año 2010, llegando a abarcar un máximo de sesenta y tres por ciento para el año 2011, período en el que dicha proporción empieza a disminuir progresivamente en todos los años siguientes hasta llegar a un valor mínimo de 17% para el año 2019. Evidentemente, al hablar de proporciones de las importaciones totales, el caso de las importaciones públicas es el opuesto, ya que inicia el 2010 en un valor cercano al cuarenta por ciento, incrementándose progresivamente año tras año hasta ocupar más del ochenta por ciento del total de las importaciones, constituyendo un elemento fundamental para el análisis como elemento de la crisis venezolana actual.

**Cuadro N° 37. Proporciones de las importaciones públicas y privadas de Venezuela en relación con las importaciones totales Período 2010-2019.**

| Año | Proporción de Importaciones Públicas | Proporción de Importaciones Privadas |
|---|---|---|
| **2010** | 39,33% | 60,67% |
| **2011** | 36,26% | 63,74% |
| **2012** | 40,39% | 59,61% |
| **2013** | 47,15% | 52,85% |
| **2014** | 49,62% | 50,38% |
| **2015** | 54,75% | 45,25% |
| **2016** | 60,48% | 39,52% |
| **2017** | 73,78% | 26,22% |
| **2018** | 80,69% | 19,31% |
| **2019** | 83,10% | 16,90% |

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

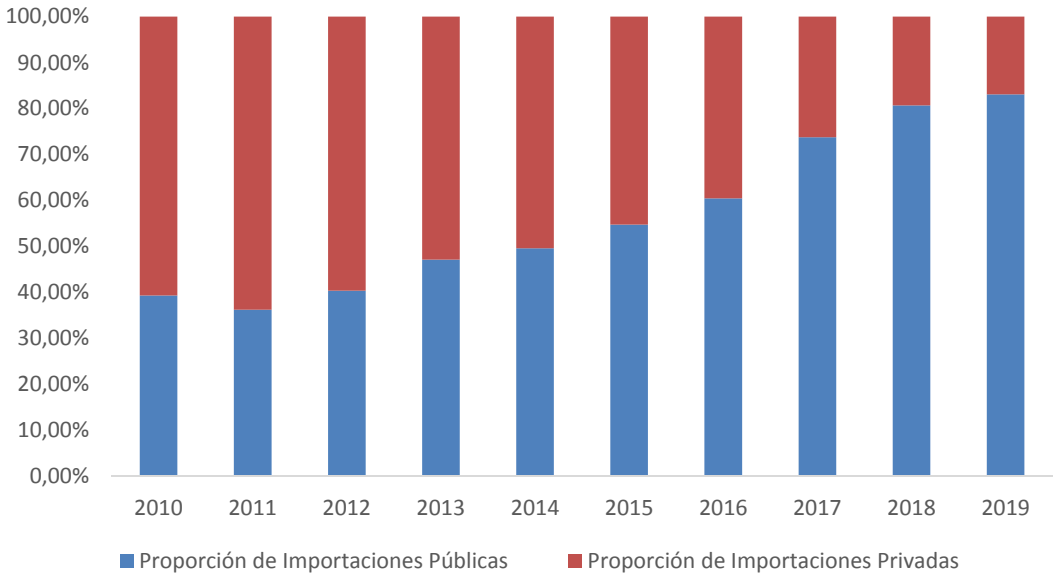



**Gráfico N° 13. Proporciones de las importaciones públicas y privadas de Venezuela en relación con las importaciones totales Período 2010-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

También es de suma importancia revisar las variaciones porcentuales interanuales tanto de las importaciones públicas como privadas. En el cuadro N° 38 y gráfico N° 14 se aprecian los valores ya presentados de las importaciones públicas en millones de dólares pero en conjunto con la variación porcentual año tras año, observando un período inicial de crecimiento que se extiende hasta el año 2013, iniciando en 2014 el período de disminución hasta el año 2017, con una disminución máxima cercana al cuarenta y seis por ciento para el año 2016 respecto del 2015, mostrando un incremento para el año 2018 de más del dieciséis por ciento para finalmente caer en el último año cinco por ciento aproximadamente. De esta manera se pudo constatar que las importaciones públicas cayeron en un cuarenta por ciento entre los años 2019 y 2010, es decir, para el último año de estudio el Estado venezolano pudo materializar aproximadamente el sesenta por ciento

de las importaciones en comparación con los valores manejados para el año 2010.

**Cuadro N° 38. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas de Venezuela, Período 2010-2019.**

| Año | Importaciones de Bienes FOB Públicas (millones de dólares) | Variación Porcentual interanual Importaciones de Bienes FOB Públicas |
|---|---|---|
| **2010** | 16.416 | |
| **2011** | 19.062 | 16,12% |
| **2012** | 26.640 | 39,75% |
| **2013** | 26.959 | 1,20% |
| **2014** | 23.446 | -13,03% |
| **2015** | 18.235 | -22,23% |
| **2016** | 9.901 | -45,70% |
| **2017** | 8.870 | -10,41% |
| **2018** | 10.314 | 16,28% |
| **2019** | 9.796 | -5,02% |
| **2019-2010** | | -40,33% |

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

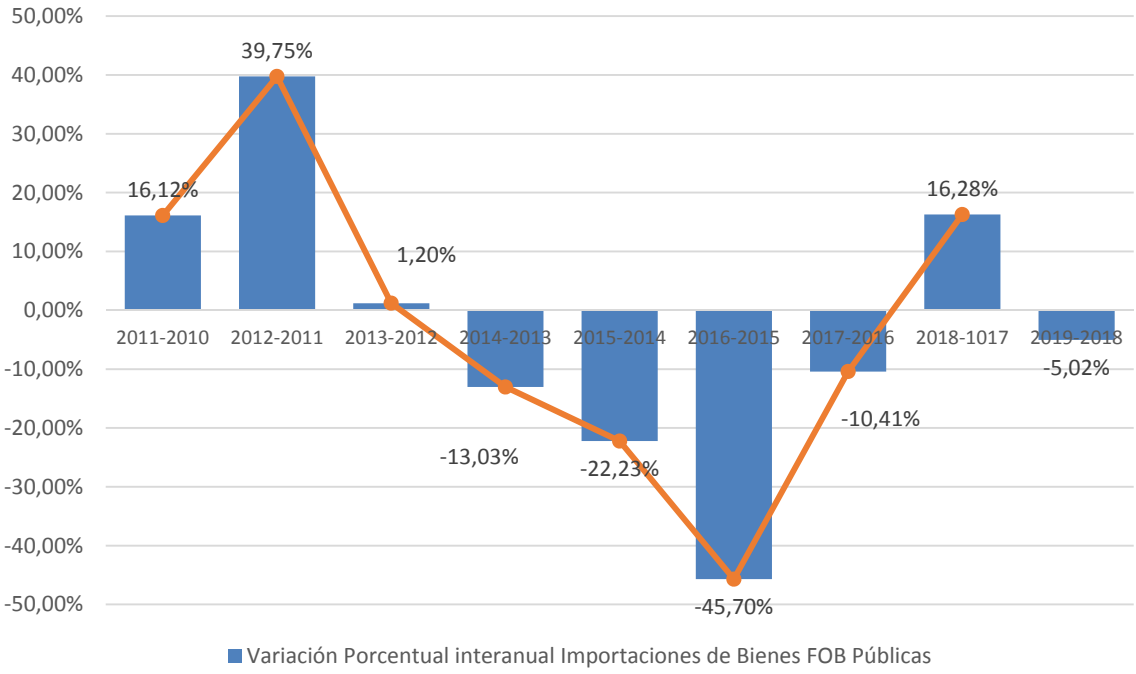



**Gráfico N° 14. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas de Venezuela, Período 2010-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

En el caso de las importaciones privadas la tendencia a la disminución no cambia, aunque se aprecian diferencias significativas. En el cuadro N° 39 y gráfico N° 15, al igual que para las importaciones públicas, se aprecian los valores ya presentados de las importaciones privadas en millones de dólares pero en conjunto con la variación porcentual año tras año, observando que solo para los dos primeros períodos se evidencia un crecimiento a una tasa máxima de treinta y dos por ciento para el año 2011 respecto al 2010, pero a partir del año 2013 se inicia la caída progresiva y altamente significativa para todos los años posteriores hasta el año 2019, con una disminución máxima de cincuenta y siete por ciento para el año 2016 respecto al 2015, pudiendo calcular que las importaciones privadas se redujeron en un noventa y dos por ciento si se toman en cuenta los valores del año 2019 respecto al de 2010, es

decir, para el último año del período analizado solamente se estuvo importando menos del ocho por ciento de lo que se importaba en el año 2010, con un monto que ni siquiera llega a superar los dos millardos de dólares, motivo por el cual la proporción de las importaciones totales cambió a partir del año 2015 y que sin duda debe representar un elemento de análisis fundamental como parte de la crisis que se desarrolla en Venezuela desde hace algunos años.

**Cuadro N° 39. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas de Venezuela, Período 2010-2019.**

| Año | Importaciones de Bienes FOB Privadas (millones de dólares) | Variación Porcentual interanual Importaciones de Bienes FOB Privadas |
|---|---|---|
| **2010** | 25.318 | |
| **2011** | 33.513 | 32,37% |
| **2012** | 39.311 | 17,30% |
| **2013** | 30.224 | -23,12% |
| **2014** | 23.809 | -21,22% |
| **2015** | 15.073 | -36,69% |
| **2016** | 6.469 | -57,08% |
| **2017** | 3.153 | -51,26% |
| **2018** | 2.468 | -21,73% |
| **2019** | 1.992 | -19,29% |
| **2019-2010** | | -92,13% |

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

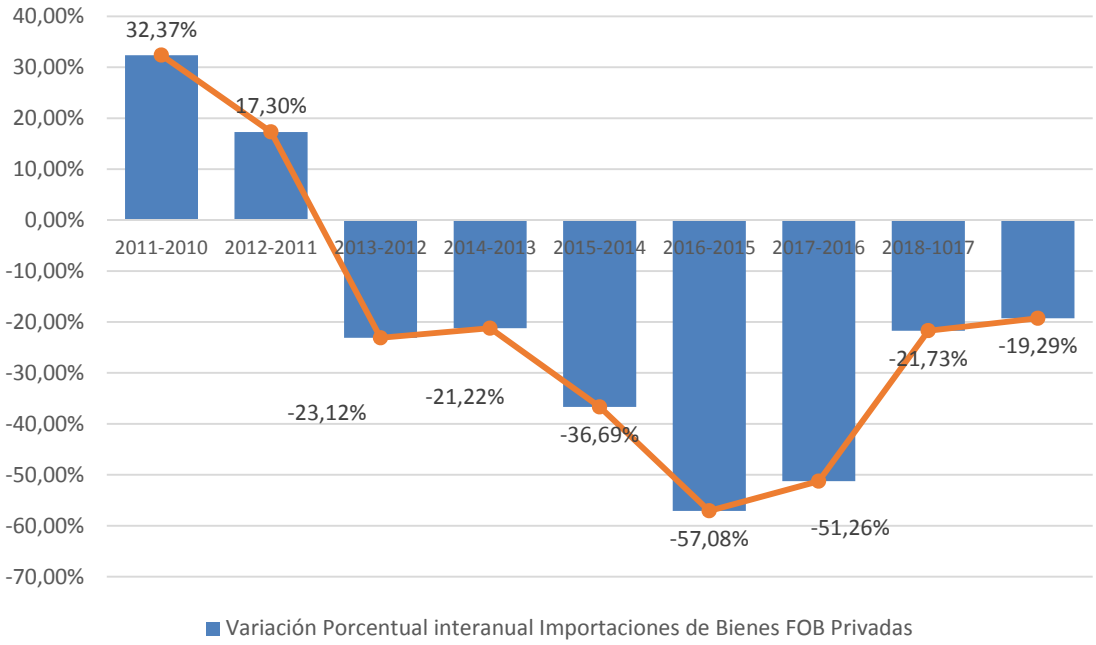



**Gráfico N° 15. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones privadas de Venezuela, Período 2010-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

Como se pudo apreciar, las importaciones públicas se clasifican en petroleras y no petroleras, siendo importante revisar también su comportamiento en relación con sus variaciones porcentuales. En el cuadro N° 40 y gráfico N° 16 se muestran las correspondientes a las importaciones petroleras, observando que existen dos incrementos muy significativos para los años 2012 respecto al 2011 y 2018 respecto al 2017, de noventa y cuatro y sesenta y seis por ciento respectivamente, con caídas para el resto de períodos anuales, pudiendo evidenciar que esos dos incrementos permitieron que la disminución de las importaciones petroleras si se comparan los niveles del año 2019 respecto del 2010 no fuese mayor, ubicándose cerca del veinte por ciento.

**Cuadro N° 40. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas petroleras de Venezuela, Período 2010-2019.**

| Año | Importaciones de Bienes FOB Públicas Petroleras (millones de dólares) | Variación Porcentual interanual Importaciones de Bienes FOB Públicas Petroleras |
|---|---|---|
| **2010** | 7.257 | |
| **2011** | 6.835 | -5,82% |
| **2012** | 13.308 | 94,70% |
| **2013** | 13.116 | -1,44% |
| **2014** | 10.836 | -17,38% |
| **2015** | 7.365 | -32,03% |
| **2016** | 4.893 | -33,56% |
| **2017** | 4.167 | -14,84% |
| **2018** | 6.946 | 66,69% |
| **2019** | 5.816 | -16,27% |
| **2019-2010** | | -19,86% |

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

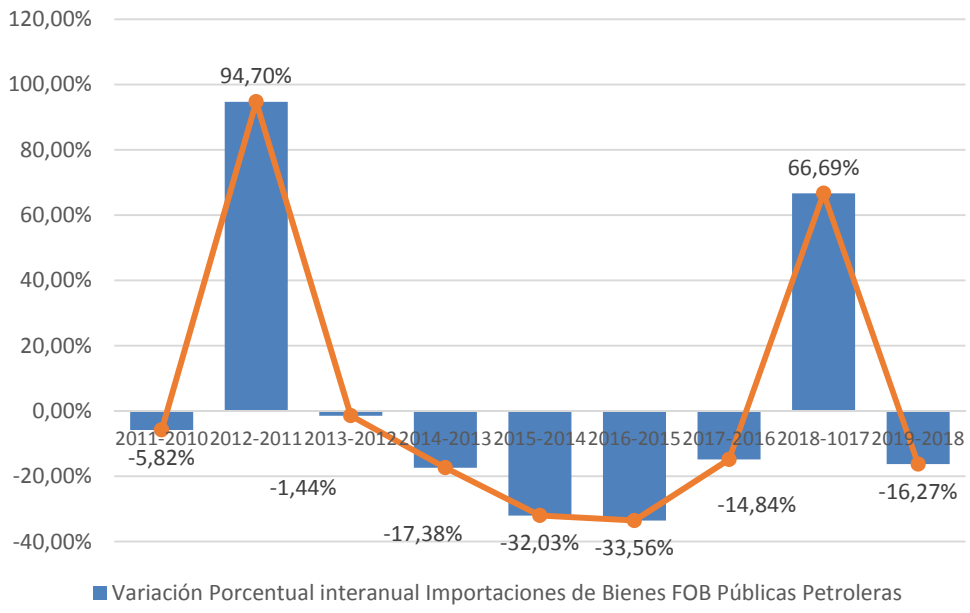



**Gráfico N° 16. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas petroleras de Venezuela, Período 2010-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

El comportamiento de las importaciones públicas no petroleras difiere al de las petroleras, tal y como se observa en el cuadro N° 41 y gráfico N° 17. Presentan entonces un período inicial de crecimiento hasta el año 2013, con una variación máxima de treinta y tres por ciento, para luego ingresar en un período de cinco años consecutivos de caída hasta el año 2018, con una disminución máxima de cincuenta y cuatro por ciento aproximadamente en el año 2016 respecto al 2015, recuperándose en el año 2019 con un incremento de dieciocho por ciento. A diferencia de las importaciones públicas petroleras, se pudo calcular que las importaciones petroleras cayeron en una proporción mucho mayor, con una variación negativa de cincuenta y seis por ciento, por lo que el Estado venezolano importó para el año 2019 un cuarenta y cuatro por ciento en relación con el volumen de las importaciones del año 2010, reflejando una situación económica bastante dispar y que servirá como aspecto importante a analizar como elemento de la crisis venezolana.

**Cuadro N° 41. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas no petroleras de Venezuela, Período 2010-2019.**

| Año | Importaciones de Bienes FOB Públicas No Petroleras (millones de dólares) | Variación Porcentual interanual Importaciones de Bienes FOB Públicas No Petroleras |
|---|---|---|
| **2010** | 9.159 | |
| **2011** | 12.227 | 33,50% |
| **2012** | 13.332 | 9,04% |
| **2013** | 13.843 | 3,83% |
| **2014** | 12.610 | -8,91% |
| **2015** | 10.870 | -13,80% |
| **2016** | 5.008 | -53,93% |
| **2017** | 4.703 | -6,09% |
| **2018** | 3.368 | -28,39% |
| **2019** | 3.980 | 18,17% |
| **2019-2010** | | -56,55% |

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

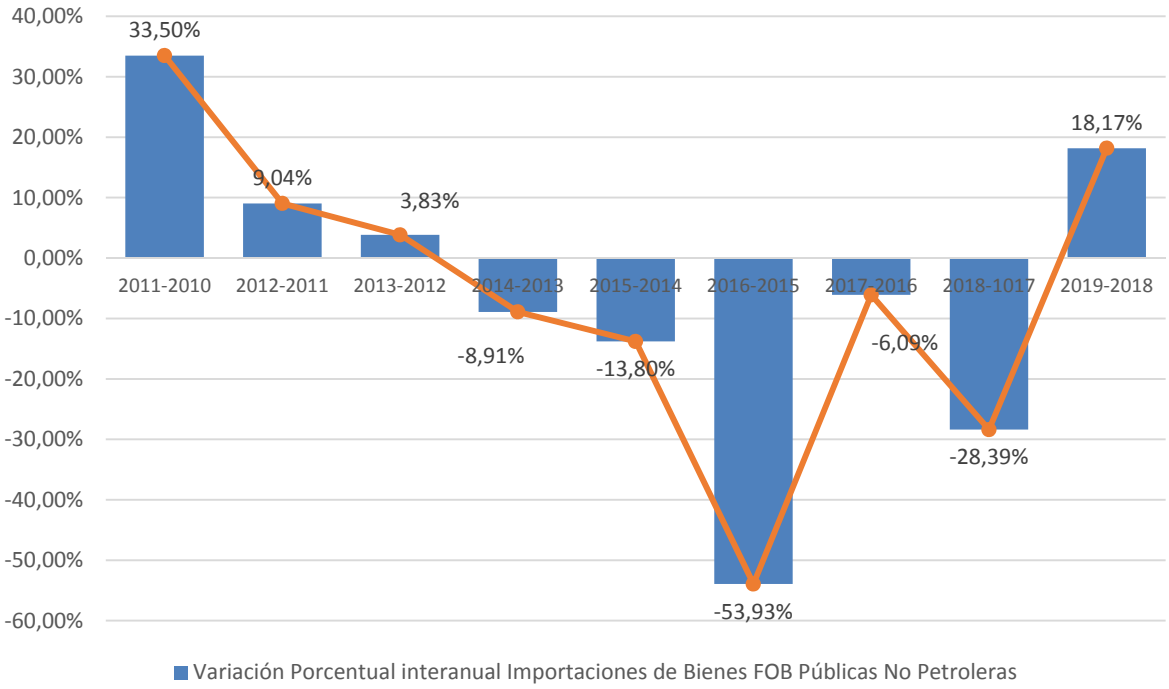



**Gráfico N° 17. Variaciones porcentuales interanuales de las importaciones públicas no petroleras de Venezuela, Período 2010-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

Como información complementaria, el Instituto Nacional de Estadística presenta algunas cifras relacionadas con el valor de las importaciones efectuadas por Venezuela de acuerdo al sector económico entre los años 2013 y 2018, mostradas detalladamente en el cuadro N° 42, que resume datos del Servicio Nacional de Administración Aduanera y Tributaria (SENIAT) y del mismo Instituto Nacional de Estadística (INE) para diez sectores específicos. Las cifras no difieren en gran medida en cuanto a la disminución de las importaciones evidenciada en los datos anteriores, pudiendo observar que entre los años 2013 y 2018 el total de las mismas disminuyó en un ochenta y cinco por ciento, constituyendo los sectores agrícola vegetal, animal e industrias alimenticias y bebidas los que representan la mayor proporción para el último año, comportamiento que difiere al del año inicial cuando las

importaciones se concentraron principalmente en maquinaria, material eléctrico y productos químicos.

**Cuadro N° 42. Valor de las importaciones efectuadas por Venezuela para los sectores económicos específicos durante el período 2013-2018 en millones de dólares.**

| Sector Económico | 2013 | | 2014 | | 2015 | | 2016 | | 2017 | | 2018 | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | Total | Porcentaje | Total | Porcentaje | Total | Porcentaje | Total | Porcentaje | Total | Porcentaje | Total | Porcentaje |
| **Total** | **45.988** | **100,0** | **40.435** | **100,0** | **29.976** | **100,0** | **15.433** | **100,0** | **10.717** | **100,0** | **6.930** | **100,0** |
| Agrícola vegetal y Animal | 6.684 | 14,5 | 6.631 | 16,4 | 4.238 | 14,1 | 2.724 | 17,6 | 2.437 | 22,7 | 2.265 | 32,7 |
| Industrias Alimenticias, Bebidas y Tabaco | 3.389 | 7,4 | 3.812 | 9,4 | 1.930 | 6,4 | 1.227 | 8,0 | 1.690 | 15,8 | 1.351 | 19,5 |
| Papel | 815 | 1,8 | 724 | 1,8 | 615 | 2,1 | 239 | 1,5 | 192 | 1,8 | 71 | 1,0 |
| Plástico y Manufacturas | 2.094 | 4,6 | 1.953 | 4,8 | 1.254 | 4,2 | 657 | 4,3 | 378 | 3,5 | 226 | 3,3 |
| Minero | 491 | 1,1 | 1.579 | 3,9 | 1.630 | 5,4 | 1.834 | 11,9 | 417 | 3,9 | 133 | 1,9 |
| Productos Químicos | 7.502 | 16,3 | 6.672 | 16,5 | 5.642 | 18,8 | 2.876 | 18,6 | 1.834 | 17,1 | 888 | 12,8 |
| Metales Comunes | 4.311 | 9,4 | 3.786 | 9,4 | 2.691 | 9,0 | 956 | 6,2 | 564 | 5,3 | 385 | 5,6 |
| Maquinaria y Material Eléctrico | 12.400 | 27,0 | 9.293 | 23,0 | 6.627 | 22,1 | 3.386 | 21,9 | 2.329 | 21,7 | 1.091 | 15,7 |
| Material de Transporte | 1.368 | 3,0 | 1.069 | 2,6 | 1.690 | 5,6 | 396 | 2,6 | 314 | 2,9 | 86 | 1,2 |
| Otros | 6.933 | 15,1 | 4.916 | 12,2 | 3.658 | 12,2 | 1.138 | 7,4 | 563 | 5,3 | 434 | 6,3 |

**Fuente: Instituto Nacional de Estadística (INE).**

En términos generales, los datos presentados demuestran una caída en las importaciones de Venezuela para todo tipo de bienes que inicia específicamente para el año 2013, en el que se observa la primera variación negativa respecto al año anterior, continuando con un declive bastante significativo para estabilizarse alrededor de los trece millardos de dólares en los últimos tres años del período de estudio, llegando a presentar una variación negativa total de setenta y dos por ciento aproximadamente si se compara el último año con el primero o incluso se puede afirmar que las importaciones disminuyeron un ochenta y dos por ciento si se contrasta con el año 2012, en el que las importaciones tuvieron un nivel máximo. En vista de que el objetivo de este capítulo radica en caracterizar tanto las importaciones como la producción industrial manufacturera, se procederá a continuación a tratar lo relativo a este último tema, para posteriormente llevar a cabo un análisis de

los datos presentados y establecer conclusiones en relación con las características del comportamiento de ambas variables de estudio.

En relación con la producción industrial manufacturera, el Banco Central de Venezuela ha establecido en los últimos años un sistema de indicadores asociados a los precios, valor y volumen de la actividad manufacturera privada, los cuales permiten realizar comparaciones de dichas magnitudes socioeconómicas en el tiempo. Específicamente utiliza el índice de Laspeyres para cuantificar el volumen de producción de la industria manufacturera privada, tomando el año 2007 como base 100, con datos hasta finales del año 2018 para el índice general y el de cada uno de los treinta y cinco sectores de la industria manufacturera tomados en cuenta. Se muestra entonces a través del cuadro N° 43 el índice general de Laspeyres sobre el volumen de producción de la industria manufacturera privada, para cada uno de los subsectores que la conforman y de manera adicional se muestra la variación porcentual entre los años 2018 y 2010 para empezar con la descripción de la tendencia o su comportamiento en el tiempo.

**Cuadro N° 43. Índice de Laspeyres sobre el volumen de producción de la industria manufacturera privada.**

| AÑO | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | Variación Porcentual 2018-2010 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **INDICE GENERAL** | **100,00** | **104,89** | **95,09** | **97,14** | **95,72** | **92,40** | **94,32** | **79,44** | **71,16** | **54,85** | **44,37** | **28,23** | -70,94% |
| **Procesamiento y conservación de carne** | 100,00 | 102,25 | 104,17 | 108,69 | 124,71 | 123,53 | 125,58 | 111,31 | 80,75 | 63,24 | 49,66 | 29,14 | -73,19% |
| **Procesamiento y conservación de pescados, crustáceos y moluscos** | 100,00 | 101,36 | 81,52 | 77,20 | 97,87 | 113,85 | 117,71 | 129,30 | 94,43 | 61,16 | 36,22 | 38,07 | -50,69% |
| **Procesamiento y conservación de frutas y vegetales** | 100,00 | 107,84 | 104,30 | 123,34 | 133,55 | 123,88 | 112,15 | 108,31 | 98,39 | 81,76 | 41,54 | 36,29 | -70,58% |
| **Elaboración de aceites y grasas de origen vegetal y animal** | 100,00 | 102,72 | 72,80 | 87,75 | 91,37 | 92,94 | 114,25 | 133,63 | 127,58 | 48,83 | 54,04 | 38,32 | -56,33% |
| **Elaboración de productos lácteos** | 100,00 | 96,67 | 81,84 | 81,42 | 82,01 | 71,85 | 64,55 | 64,45 | 64,58 | 60,89 | 43,11 | 22,66 | -72,17% |
| **Elaboración de productos de molinería, almidones y productos derivados del almidón** | 100,00 | 108,07 | 100,36 | 114,54 | 123,76 | 123,30 | 123,04 | 120,23 | 125,22 | 108,07 | 67,90 | 62,84 | -45,14% |
| **Elaboración de productos de panadería** | 100,00 | 97,37 | 100,02 | 113,87 | 110,75 | 96,69 | 100,78 | 100,26 | 103,16 | 106,49 | 102,31 | 93,33 | -18,04% |
| **Elaboración de azúcar** | 100,00 | 118,63 | 100,09 | 137,07 | 151,24 | 142,12 | 145,58 | 141,59 | 141,32 | 87,81 | 64,32 | 39,33 | -71,31% |
| **Elaboración de cacao, chocolate y productos de confitería** | 100,00 | 107,35 | 98,48 | 81,13 | 83,10 | 85,14 | 103,50 | 105,61 | 193,82 | 74,61 | 64,76 | 30,39 | -62,54% |
| **Elaboración de macarrones, fideos y productos de harina similares** | 100,00 | 92,93 | 82,18 | 101,11 | 91,44 | 110,55 | 135,06 | 156,35 | 145,91 | 162,23 | 203,94 | 111,50 | 10,27% |

| AÑO | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | Variación Porcentual 2018-2010 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **Elaboración de otros productos alimenticios, n.c.p.** | 100,00 | 107,17 | 118,25 | 117,27 | 108,19 | 93,81 | 94,96 | 111,02 | 105,32 | 103,73 | 68,18 | 54,27 | -53,72% |
| **Elaboración de alimentos preparados para animales** | 100,00 | 102,82 | 101,30 | 104,15 | 123,09 | 133,91 | 125,28 | 147,50 | 128,70 | 129,64 | 201,45 | 134,60 | 29,24% |
| **Elaboración de bebidas alcohólicas** | 100,00 | 107,38 | 101,72 | 108,10 | 88,70 | 82,01 | 82,47 | 84,51 | 72,21 | 43,59 | 33,54 | 21,39 | -80,21% |
| **Elaboración de bebidas no alcohólicas** | 100,01 | 117,34 | 124,58 | 120,09 | 127,00 | 120,17 | 134,44 | 133,36 | 106,22 | 61,86 | 34,62 | 27,83 | -76,82% |
| **Elaboración de productos de tabaco** | 100,00 | 98,96 | 83,28 | 80,49 | 55,45 | 61,82 | 58,06 | 54,81 | 22,32 | 9,91 | 7,90 | 5,46 | -93,22% |
| **Hilatura, tejedura, acabado de productos textiles, fabricación de tejido y tela de punto** | 100,00 | 83,09 | 73,07 | 103,23 | 54,58 | 59,73 | 72,47 | 56,89 | 50,85 | 39,95 | 38,94 | 20,28 | -80,36% |
| **Fabricación de prendas de vestir** | 100,00 | 84,69 | 70,16 | 43,34 | 35,77 | 31,01 | 30,15 | 30,83 | 36,33 | 20,75 | 23,53 | 16,24 | -62,53% |
| **Fabricación de calzado** | 100,00 | 103,21 | 82,52 | 81,32 | 62,27 | 67,32 | 74,23 | 73,80 | 71,75 | 52,76 | 31,33 | 23,05 | -71,66% |
| **Fabricación de papel y de los productos de papel** | 100,00 | 105,52 | 105,85 | 113,83 | 282,91 | 339,72 | 423,36 | 150,74 | 153,63 | 114,62 | 81,25 | 44,37 | -61,02% |
| **Actividades de Impresión y reproducción de grabaciones** | 100,00 | 98,01 | 101,59 | 112,82 | 160,10 | 151,10 | 104,45 | 99,71 | 95,10 | 56,37 | 39,43 | 19,25 | -82,94% |
| **Fabricación de sustancias químicas básicas, abonos y compuestos de nitrógeno** | 100,00 | 126,07 | 108,31 | 139,84 | 129,08 | 126,21 | 129,57 | 133,32 | 117,58 | 116,66 | 89,28 | 57,05 | -59,21% |

| AÑO | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | Variación Porcentual 2018-2010 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **Fabricación de plásticos y de caucho sintético en formas primarias** | 100,00 | 90,26 | 88,42 | 89,35 | 74,85 | 49,82 | 48,51 | 42,76 | 32,44 | 36,66 | 13,65 | 5,88 | -93,42% |
| **Fabricación de pesticidas y de otros productos químicos de uso agropecuario** | 100,00 | 108,62 | 130,09 | 149,51 | 147,16 | 138,18 | 127,98 | 112,08 | 123,54 | 309,36 | 397,14 | 113,43 | -24,13% |
| **Fabricación de pinturas, barnices y productos de revestimiento similares, tintas de imprenta y masillas** | 100,00 | 81,92 | 122,97 | 129,86 | 110,07 | 81,37 | 70,41 | 47,29 | 42,69 | 28,73 | 19,41 | 15,02 | -88,43% |
| **Fabricación de jabones y detergentes, preparados para limpiar y pulir, perfumes y preparados de tocador** | 100,00 | 115,75 | 109,98 | 119,19 | 107,83 | 99,49 | 103,57 | 75,03 | 58,66 | 30,31 | 33,90 | 34,55 | -71,02% |
| **Fabricación de fibras manufacturadas y otros productos químicos n.c.p.** | 100,00 | 93,67 | 86,68 | 75,60 | 71,58 | 75,02 | 66,84 | 59,16 | 64,05 | 40,96 | 42,79 | 16,69 | -77,93% |
| **Fabricación de productos farmacéuticos, sustancias químicas medicinales y productos botánicos** | 100,00 | 95,91 | 98,16 | 100,34 | 151,74 | 124,91 | 142,44 | 200,74 | 180,62 | 119,39 | 111,96 | 42,70 | -57,44% |
| **Fabricación de productos de caucho** | 100,00 | 69,11 | 70,94 | 64,99 | 75,47 | 75,87 | 67,69 | 46,14 | 49,45 | 41,81 | 51,86 | 18,87 | -70,96% |
| **Fabricación de productos de plástico** | 100,00 | 99,19 | 83,95 | 84,08 | 84,91 | 89,29 | 99,33 | 97,27 | 85,84 | 64,17 | 43,30 | 57,07 | -32,12% |
| **Fabricación de vidrio y productos de vidrio** | 100,00 | 117,71 | 120,83 | 121,39 | 86,46 | 77,10 | 98,81 | 52,53 | 54,51 | 53,97 | 35,13 | 34,99 | -71,18% |

| AÑO | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | Variación Porcentual 2018-2010 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **Fabricación de productos refractarios, de materiales de arcilla para la construcción y otros productos de cerámica y porcelana** | 100,00 | 101,02 | 105,15 | 118,10 | 102,33 | 106,63 | 103,97 | 100,04 | 111,85 | 105,96 | 82,40 | 43,21 | -63,42% |
| **Industrias básicas de hierro y acero** | 100,00 | 95,55 | 61,69 | 45,22 | 53,25 | 47,64 | 44,97 | 34,92 | 24,45 | 19,25 | 19,51 | 16,70 | -63,07% |
| **Fabricación de productos metálicos para uso estructural, tanques, depósitos y los generadores de vapor** | 100,00 | 104,18 | 83,77 | 84,00 | 80,50 | 85,26 | 98,78 | 83,87 | 133,89 | 85,36 | 30,86 | 7,26 | -91,36% |
| **Fabricación de equipo eléctrico, excepto los de uso doméstico** | 100,00 | 97,54 | 88,16 | 86,98 | 107,93 | 105,28 | 108,89 | 127,17 | 122,19 | 134,46 | 112,37 | 12,64 | -85,47% |
| **Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques** | 100,00 | 85,47 | 90,57 | 74,67 | 90,20 | 76,41 | 54,50 | 16,59 | 19,64 | 4,90 | 5,49 | 4,64 | -93,79% |

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

En el cuadro anterior es posible apreciar un conjunto de elementos importantes que servirán para caracterizar el comportamiento de la producción industrial entre los años 2010 y 2018, destacando nuevamente que no se cuentan con datos oficiales para el año 2019. En primer lugar, se puede observar la evolución del índice general, que engloba toda la producción industrial, es decir, el conjunto de sectores que lo conforman, con una variación negativa de casi el setenta y un por ciento, que refleja en gran medida el nivel de contracción del mercado y más allá de éste, de la economía nacional durante esos años. Para visualizar de mejor forma la evolución de la producción industrial, se muestra en el cuadro N° 44 y gráficos N° 18 y 19, la tendencia en los valores del índice de Laspeyres junto con sus variaciones porcentuales.

**Cuadro N° 44. Índice general de Laspeyres y sus variaciones porcentuales interanuales para el volumen de la producción industrial manufacturera privada.**

| AÑO | Índice General | Variación Porcentual Interanual |
|---|---|---|
| **2010** | **97,14** | |
| **2011** | **95,72** | -1,46% |
| **2012** | **92,40** | -3,48% |
| **2013** | **94,32** | 2,09% |
| **2014** | **79,44** | -15,78% |
| **2015** | **71,16** | -10,43% |
| **2016** | **54,85** | -22,92% |
| **2017** | **44,37** | -19,12% |
| **2018** | **28,23** | -36,36% |
| **2018-2010** | | -70,94% |

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

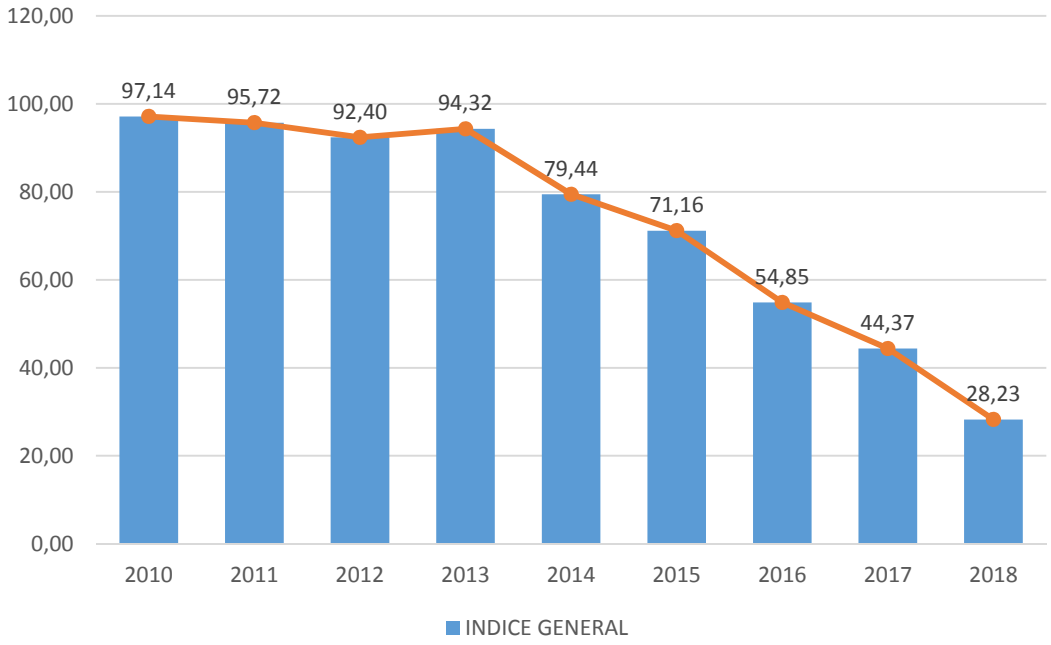



**Gráfico N° 18. Índice general de Laspeyres para el volumen de la producción industrial manufacturera privada. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

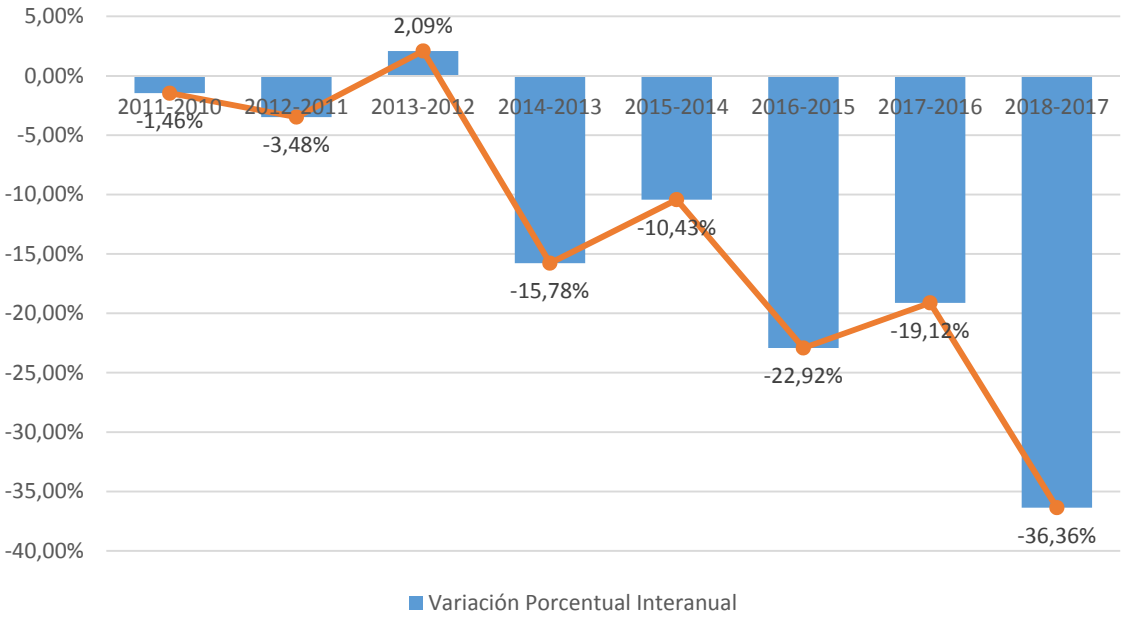



**Gráfico N° 19. Variaciones porcentuales interanuales del índice general de Laspeyres para el volumen de la producción industrial manufacturera privada. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Banco Central de Venezuela.**

En el cuadro N° 44 y gráfico N° 18 puede apreciarse de manera clara que prácticamente para todos los años del período en estudio la producción industrial disminuyó, a excepción del año 2013 en el que tuvo un ligero incremento de dos por ciento aproximadamente, pero es a partir de ese año que empieza la caída mucho más pronunciada, a razón de quince por ciento para el año siguiente, con un máximo de treinta y seis por ciento para el año 2018, que es el último del que se tienen registros. Si bien es importante revisar la tendencia en relación con el índice general, también resulta conveniente contrastarla con el de cada uno de los treinta y cinco sectores para verificar cuáles fueron las áreas en los que los comportamientos fueron más negativos o por el contrario si en alguna se registró incremento en la producción.

En ese sentido, en el cuadro N° 43 se puede observar que veintinueve de los treinta y cinco sectores tuvieron una caída en la producción de más del cincuenta por ciento, siendo los más afectados el de fabricación de vehículos automotores, fabricación de plásticos y caucho sintético en formas primarias, elaboración de productos de tabaco y fabricación de productos metálicos de uso estructural con caídas superiores al noventa por ciento, es decir, producen menos del diez por ciento de lo que producían para el año 2010. Por otra parte, los sectores que menos decrecieron fueron la fabricación de productos de plástico, fabricación de pesticidas y productos químicos de uso agropecuario así como la elaboración de productos de panadería, destacando que hubo dos sectores que por el contrario tuvieron un crecimiento de su producción, tal es el caso del sector de elaboración de macarrones, fideos o productos similares y el de elaboración de alimentos preparados para animales, con diez y veintinueve por ciento respectivamente.

Para complementar los datos del Banco Central de Venezuela y contextualizar la situación de la producción industrial manufacturera de Venezuela para el año 2019 como parte del período de estudio, se tomará

como base los resultados de la encuesta cualitativa de coyuntura industrial desarrollada por la Confederación Venezolana de Industriales (Conindustria) elaborada para el último trimestre del año. En ese sentido, afirman que la producción industrial se mantiene en niveles sumamente precarios, ya que en setenta y siete por ciento de las empresas se afirmó que la producción disminuyó en relación con el año anterior, observando el setenta y dos por ciento de los industriales que adicionalmente el volumen de materias primas y su calidad se vieron reducidos, siendo uno de los principales inconvenientes que impactaron negativamente el rendimiento de las empresas.

Adicionalmente se pudo confirmar que el sesenta y un por ciento de las empresas se encuentran operando a menos del veinte por ciento de la capacidad instalada de producción y el setenta y ocho por ciento de las empresas a menos del treinta por ciento, esto debido sobre todo a la pérdida del poder adquisitivo del consumidor o por la competencia de productos importados a menor costo. En ese sentido, Venezuela se encuentra muy por debajo de los demás países latinoamericanos si se establece una comparación en cuanto a la utilización de la capacidad instalada industrial con apenas veintiún por ciento, sumamente bajo si se compara con Brasil, Perú y Argentina, que se encuentran por encima del sesenta por ciento.

Otro aspecto interesante a los fines de esta investigación radica en el hecho de que para el año 2019 el cuarenta y siete por ciento de los empresarios confirmó que la empresa llevó a cabo algún tipo de importación, siendo sumamente interesante que de esa proporción, el ochenta y un por ciento no recibe las mercancías en contenedores o han recibido de uno a diez contenedores, es decir los volúmenes de importación son bastante menores a los de períodos anteriores según afirma Conindustria. Finalmente, dicha confederación afirma por medio de su estudio y de sus índices de confianza industrial y de expectativas empresariales que, para el año 2019, se sigue

reflejando un contexto negativo en el sector manufacturero, predominando la desconfianza de los empresarios en cuanto al comportamiento de las ventas, los niveles de producción y los inventarios, lo cual impacta negativamente en la toma de decisiones y de riesgos financieros o de inversión, todo ello en el marco del deterioro cada vez mayor del entorno de negocios de Venezuela caracterizado por una caída de la demanda, hiperinflación, moneda nacional prácticamente sin valor, problemas en las cadenas de suministros y bajos niveles de importaciones y exportaciones.

A partir de los datos y la información consolidada es posible afirmar que sin lugar a dudas la producción industrial manufacturera ha venido decreciendo de manera preocupante durante los últimos años, con un balance claramente negativo en prácticamente todos los sectores que la conforman, aunque algunos de ellos reflejaron incremento en la producción, lo cual fue motivado según organizaciones empresariales e industriales a esfuerzos específicos por obtener mayores cuotas de mercado en aquellos donde más de la mitad de los competidores han desaparecido.

En ese sentido, la situación del sector industrial no solamente es un elemento de la crisis, sino que pareciera ser un reflejo del panorama del país, que ha experimentado desde el año 2017 una hiperinflación sin precedentes, comparable a los peores procesos de este tipo a nivel mundial, así como niveles de contracción de la economía que no se había experimentado en la historia contemporánea venezolana.

En ese orden de ideas, Salmerón[108] explica que el colapso de la economía al que se hace referencia ha dejado a la industria y su infraestructura

[108] Salmerón, V. (2020) Venezuela. ¿Cómo se ajusta la industria a una economía enana? Documento en línea. Disponible en: https://prodavinci.com/venezuela-como-se-ajusta-la-industria-a-una-economia-enana/

con una dimensión considerable en relación con un mercado que se ha visto empequeñecido, ya que el volumen de ventas es mínimo ante la situación caracterizada por seis años consecutivos de contracción económica. Es por ello que habla de un proceso de desindustrialización, sobre todo por el desarrollo de una crisis que pareciera haber dejado de ser temporal sino más bien constituir un daño estructural a la economía, lo cual resulta altamente pernicioso para el país en el sentido que, como dice el autor, el desarrollo de la industria manufacturera representa un medio para que los países evolucionen desde procesos simples hasta más complejos que producen mayores ingresos y pueden aumentar la capacidad de las empresas y del país para exportar.

Por otra parte, Silva[109] destaca que los procesos industriales en Venezuela deben contribuir con el desarrollo sostenible, es decir, deben estar orientado a asegurar la satisfacción de las necesidades generales fundamentales de la población así como elevar su calidad de vida a partir del correcto aprovechamiento de los recursos de diversa índole, representando todo ello un desafío importante sobre todo ante la debacle del sector productivo y de la economía del país en general.

Finalmente, también se pudo evidenciar que no sólo la producción industrial manufacturera sino también las importaciones han presentado una disminución significativa para todo tipo de bienes que inició de manera particular en el año 2013, continuando con un declive bastante significativo para estabilizarse alrededor de los trece millardos de dólares en los últimos tres años del período de estudio, llegando a presentar una variación negativa total de setenta y dos por ciento aproximadamente si se compara el último año

[109] Silva, H. (2017) Caos en los procesos productivos industriales en Venezuela y sus efectos en el desarrollo sostenibles. Revista Arbitrada del Centro de Investigación y Estudios Gerenciales. 29. 182-213.

con el primero o incluso se puede afirmar que las importaciones disminuyeron un ochenta y dos por ciento si se contrasta con el año 2012, en el que las importaciones tuvieron un nivel máximo, lo cual ratifica la situación crítica en el mercado y la economía.

Se ha visto también un cambio en la naturaleza de las importaciones, pasando a ser el sector público el que las maneja de manera mayoritaria y las importaciones petroleras del Estado venezolano han superado en los últimos años a las no petroleras, es decir, se está dirigiendo una mayor proporción de los recursos hacia la compra de petróleo y derivados en detrimento de productos esenciales para los ciudadanos tales como alimentos y medicinas, todo ello en relación directa con el colapso de la industria petrolera nacional y del cada vez más restringido flujo de caja manejado por el gobierno nacional.

Es así como, con cada vez menos importaciones, el sector privado presenta un porcentaje sumamente bajo de sus niveles de producción, con apenas veinte por ciento de la capacidad instalada operativa, por lo que se torna incapaz de suministrar los bienes requeridos por la población para su subsistencia, los cuales tampoco ingresan por medio de las compras externas, incidiendo de manera directa en los niveles de escasez o desabastecimiento y en la calidad de vida de los ciudadanos, representando apenas algunos elementos de la crisis multidimensional en la que se encuentra sumido el país en los últimos años y que será objeto de estudio en el siguiente capítulo.

# CAPITULO III

# LOS INGRESOS POR ACTIVIDAD PETROLERA, LA PRODUCCIÓN INDUSTRIAL Y LAS IMPORTACIONES COMO ELEMENTOS DE LA CRISIS VENEZOLANA. PERÍODO 2010-2019.

## Antecedentes

En el contexto internacional, Machinea[110] en su trabajo constituido por una recopilación de artículos en relación con “La crisis económica en América Latina, alcances e impactos” desarrolla de manera explícita y extensa los diferentes aspectos que se relacionan con las crisis vividas por los países de la región, desde los progresos y falencias en los años previos a éstas, describiendo sus orígenes, posibles soluciones generales, el impacto de las crisis en los países desde una perspectiva de corto plazo hasta los efectos en el mediano plazo no solo en los propios países sino en la economía mundial.

El autor destaca que la región se enfrenta a nuevos desafíos como parte de la revolución tecnológica, las comunicaciones y las tecnologías de información, que generan oportunidades que deben ser aprovechadas tanto a nivel de la producción industrial como en los servicios y el sector primario, todo ello a partir de la construcción de capacidades, el desarrollo de sistemas nacionales de innovación, reformas que mejoren la educación, así como incentivos o estímulos para empresas ya establecidas y emprendedores que permitan la diversificación de la economía, el aumento de la producción

[110] Machinea, J. (2010) La crisis económica en América Latina, alcances e impactos. Fundación Carolina-Universidad de Alcalá. Madrid.

nacional y el ingreso vertiginoso en el mercado mundial de bienes y servicios por parte de Venezuela.

En este sentido, dicho trabajo permite obtener una perspectiva general de las causas y consecuencias de las crisis económicas para los países latinoamericanos, además de ubicar las variables estudiadas a lo largo de esta investigación como parte de las mismas como criterio de análisis para examinar su comportamiento en el tiempo y vislumbrar posibles consecuencias a futuro en el desempeño económico del país y en la calidad de vida de sus ciudadanos.

Por otra parte, Bianchi[111] a través de su trabajo “América Latina: Crisis económica y ajuste interno”, describió las diferentes situaciones por las que atravesaron los diferentes países de la región a finales del siglo pasado en cuanto a crisis económicas provocadas por varias causas tanto internas como externas que se manifestaron en una reducción generalizada del crecimiento económico, la caída sustancial de la inversión, contracción del empleo y los salarios, procesos inflacionarios e inconvenientes asociados a la balanza de pagos relacionados con la reducción del ingreso de capitales, el deterioro de las condiciones de intercambio y el sobreendeudamiento externo que obligó a innumerables procesos de ajuste para disminuir el desequilibrio externo.

Es así como se pudo lograr la desaceleración de la crisis pero a partir de medidas que generaron retrocesos importantes en la actividad económica, tal es el caso de una pronunciada reducción de las importaciones como medida casi exclusiva que, si bien logró minimizar el déficit, impactó negativamente los niveles de producción, empleo y remuneraciones, por lo que el autor concluye que es necesario examinar formas alternativas o

[111] Bianchi, A. (1986) América Latina: Crisis económica y ajuste interno. Estudios Público. 24.1-52.

complementarias de reducir los desequilibrios basadas sobre todo en la sustitución de las importaciones a partir del fomento de la producción nacional y el crecimiento sostenido de las exportaciones que permitan que el equilibrio en la balanza de pagos sea sostenible en el tiempo junto con condiciones mucho más sanas para la economía de los países.

A través de dicho trabajo fue posible corroborar la importancia de las importaciones, la producción industrial y las exportaciones como parte fundamental de lo que debería ser una correcta política económica orientada a garantizar el equilibrio, no sólo de la economía, sino de las condiciones de vida de un país y de su atractivo general para invertir por parte de empresas extranjeras, siendo fundamental además verificar los hechos que se han materializado durante años anteriores en la región como información importante y complementaria para el análisis de la situación actual de la crisis económica por la que atraviesa Venezuela desde hace algunos años, sus causas, los elementos principales que influyen en ella y sus consecuencias a corto, mediano y largo plazo.

Finalmente, Vera[112] por medio de su trabajo "¿Cómo explicar la catástrofe económica venezolana?" establece una descripción detallada de la situación actual por la que atraviesa Venezuela, caracterizada por la más severa crisis económica que haya enfrentado cualquier país latinoamericano en la historia moderna. En términos generales el autor indica que la economía venezolana acumula una caída de 40% del PIB en los últimos cuatro años que se traduce en un cuadro de escasez que afecta tanto a las empresas como a la población en general debido a la ausencia de insumos, materias primas y bienes de capital importados, además de unas exiguas reservas internacionales debido a los cada vez menores ingresos petroleros que no

[112] Vera, L. (2018) ¿Cómo explicar la catástrofe económica venezolana?. Revista Nueva Sociedad. 274.

alcanzan para cubrir las obligaciones financieras externas, por lo que los niveles de importaciones se han tenido que recortar de manera dramática.

Una vez descrita la situación el autor argumenta que esta situación ha sido generada por múltiples factores, algunos de carácter estructural, entre ellos la constante dependencia de un recurso natural exportable con ingresos que exhiben un comportamiento sumamente volátil, tendencia a acumular períodos de déficit fiscal, el excesivo peso del Estado en la economía, la altísima dependencia de las importaciones y la caída de la productividad, siendo solamente algunos de los elementos que se han conjugado para que se genere una de las peores crisis económicas que ha acarreado terribles consecuencias en el ámbito social del país.

Este trabajo es de vital importancia ya que resume de manera sumamente explícita las diferentes aristas de la crisis venezolana, sobre todo desde la perspectiva económica, generando un marco en el que se pueden ubicar las variables objeto de estudio de la presente investigación como componente de la crisis que atraviesa el país a través de cifras que permiten evidenciar su comportamiento individual y conjunto, así como inferir las posibles consecuencias de ello a partir de la opinión de diferentes autores y del sustento teórico que soporta la investigación.

# Bases Teóricas

## Las crisis económicas

Desde la perspectiva de Roth y Manke[113], es posible pensar que una crisis se refiere a una situación grave y decisiva que genera algún tipo de peligro durante el desarrollo de algún evento o proceso específico, afirmando además que dicho término se refiere a un período asociado a dificultades o cambios bruscos que no solamente se limita al ámbito económico sino también social, histórico, sanitario, cultural, etc. Existen diversidad de percepciones sobre las crisis, desde la psicoanalítica que resalta el potencial creativo en ellas, hasta la visión marxista que señala que el sistema capitalista fue dinamizado cíclicamente por éstas o las teorías de la coyuntura que caracterizan una crisis económica en función de la expansión, contracción y punto de cambio, es decir del nivel de prosperidad o depresión de la economía.

Por otra parte, Grimson, citado por Roth y Manke[114] considera a las crisis como momentos históricos que operan como cambios en el marco de referencia y adicionalmente ameritan un nuevo sentido, proponiendo entonces un concepto de crisis más amplio al hablar de las llamadas culturas de crisis, sin subestimar el hecho de que efectivamente existen crisis económicas reales que contribuyen a reforzar las ideas planteadas.

Desde otro punto de vista, Cazan y Cucos[115] establecen que la palabra crisis proviene del griego “krisis”, que significa diferencia, juicio o separación, definiéndola como un período en la dinámica de un sistema, y se describe

[113] Roth, J. y Manke, A. (2018) ¿Qué crisis y qué respuestas?. Revista Nueva Sociedad. 273. Disponible en: https://www.nuso.org/articulo/que-crisis-y-que-respuestas/
[114] Ibídem.
[115] Cazan, D. y Cucos, A. (2013) The economic crisis – Meanings and Significations, Causes and Solutios. Economics and applied informatics Universiy of Galati. 2.

como una multitud de dificultades, conflictos o tensiones, que dificulta su normal funcionamiento, lo cual puede conducir a fuertes presiones para cambiar. La crisis es un período que representa la etapa en la que los cambios dentro del sistema están determinados por sus acciones y las amenazas se transforman en peligros que son la base para definir su estado de inseguridad.

La crisis económica representa una situación en la que la economía de un país pasa por una disminución repentina de su fuerza, generalmente provocada por una crisis financiera, pudiendo tener la forma de estanflación, de recesión o de depresión económica. Consideran entonces las crisis como momentos o etapas extremadamente difíciles, normalmente con relación a hechos políticos, económicos, sociales e incluso culturales, que surgen tras un período de múltiples presiones e inconvenientes en las naciones.

Las autoras afirman que hay muchas definiciones de crisis y muchas personas tienen sus propios enfoques al respecto. Economistas, políticos, sociólogos, historiadores, militares y filósofos estudian la crisis desde muchos criterios. En el dominio público, los fenómenos característicos de la crisis económica son los siguientes: desempleo como consecuencia del retraso entre la solicitud y la oferta de la mano de obra; bloqueo de puestos de trabajo, como consecuencia de la reducción de recursos financieros; bajo rendimiento y profesionalismo; una mala motivación, como resultado de no satisfacer las necesidades psicológicas humanas y la migración, debido a la pérdida de confianza en una carrera exitosa en el país de origen.

**La política macroeconómica y los objetivos económicos de las naciones**

Tal y como lo afirma Carbaugh[116], los gobiernos de los países han perseguido alcanzar la meta de la estabilidad económica con pleno empleo, normalmente denominada "equilibrio interno", que puede ser descompuesta en dos dimensiones específicas: una economía de pleno empleo y nula o inflación o al menos un índice razonable de la misma. En general, siempre se ha considerado de suma importancia lograr el equilibrio interno a partir de políticas económicas adecuadas, pero también resulta fundamental tener en cuenta la posición de la balanza de pagos, ya que una nación obtiene el equilibrio externo cuando su cuenta corriente no registra déficit ni superávit; se dice entonces que la economía de un país alcanza su equilibrio global cuando obtiene tanto el equilibrio interno como el externo.

Pero el autor afirma que no solamente las naciones deben enfocarse en lograr el equilibrio global sino también otros objetivos importantes como el desarrollo económico a largo plazo así como una distribución equitativa del ingreso. Se tiene entonces que, con la finalidad de lograr el equilibrio global, los gobiernos diseñan e implementan tres elementos principales: las políticas para modificar el gasto, las políticas para reorientar el gasto y los controles directos, explicados así:

> Las políticas para modificar el gasto cambian el monto total del gasto (la demanda agregada) para bienes y servicios, inclusive los producidos en el país y los importados. Éstas incluyen la política fiscal, que regula los cambios del gasto público y los impuestos, y la política monetaria, que ordena los cambios que el banco central de la nación aplica a la oferta monetaria y a las tasas de interés. Las políticas para modificar el gasto, dependiendo de la dirección en que se oriente el cambio, pueden incrementar el gasto o reducirlo.

[116] Carbaugh, R. (2009) Economía internacional. Cengage Learning. México D.F.

> Las políticas para reorientar el gasto modifican la dirección en la cual se orienta la demanda y la desvían del producto interno a las importaciones, o viceversa. Con un sistema de tipos de cambio fijos, la nación que registra un déficit comercial podría devaluar su moneda para aumentar la competitividad internacional de sus empresas, desviando así el gasto de los bienes producidos en el extranjero hacia los de producción nacional. La nación, para aumentar su competitividad con un sistema de tipos de cambio flotantes controlados, podría comprar otras divisas con su propia moneda, provocando con ello una depreciación del valor de cambio de su moneda. El éxito de estas políticas para conseguir el equilibrio de la balanza comercial depende, en gran medida, de que se pueda desviar la demanda en el sentido y el monto convenientes, así como de la capacidad de la economía nacional para satisfacer la demanda adicional mediante la oferta de más bienes.
>
> Los controles directos son restricciones impuestas por el gobierno a la economía de mercado. Son políticas para reorientar el gasto selectivamente y tienen por objeto controlar rubros particulares de la cuenta corriente. Los controles directos, por ejemplo los aranceles, se imponen a las importaciones con la intención de reorientar el gasto, desviándolo de los bienes extranjeros hacia los nacionales. La nación también podría usar los controles directos para los flujos de capital, de modo que restrinjan la salida excesiva de capital o que estimulen la entrada de éste.[117]

De esta manera, el autor afirma que la política macroeconómica se propone en función de las limitaciones que comprenden las consideraciones de la justicia y la equidad, por lo que deben tomarse en cuenta las necesidades de todos los grupos que intervienen en la economía, desde el sector privado hasta el obrero, más aun cuando sus objetivos económicos son opuestos. La formulación de la política macroeconómica tiene como características esenciales la negociación y el compromiso ya que debe reflejar e inspirar de la mejor manera tanto justicia como equidad.

[117] Carbaugh, R. (2009) Economía internacional. Cengage Learning. México D.F. p.504.

**Características de los países en desarrollo**

Krugman y Obstfeld[118] establecen que uno de los principales obstáculos de los países en desarrollo o en vías de desarrollo lo constituye la pobreza, por lo que salir de ésta se ha convertido en el principal objetivo desde el punto de vista político y económico. Las razones por las cuales la mayoría de estos países son pobres pueden ser apreciadas cuando se comparan con las economías industrializadas, sobre todo por la escasez de los factores de producción esenciales para la producción tales como el capital y el trabajo calificado, lo cual incide directamente en bajos niveles de ingresos per cápita lo cual obstaculiza la consolidación de economías de escala, características de los países desarrollados.

Esta situación normalmente es causada por las políticas económicas erróneas que ahuyentan la inversión nacional y foránea, la inestabilidad política, la falta de protección a la propiedad, lo cual en conjunto hace que se disminuya de forma importante la eficiencia económica en todo sentido. Es necesario aclarar que, según los autores, las economías del mundo pueden clasificarse en cuatro grandes categorías de acuerdo a sus niveles de renta per cápita anual: economías de rentas bajas, economías de rentas bajas-medias, economías de rentas medias-altas y las economías de rentas altas, estando conformadas las tres primeras por países que se encuentran en una etapa atrasada de desarrollo si se comparan con las llamadas economías industrializadas.

De igual manera, Krugman y Obstfeld[119] aseveran que a pesar de la existencia de la clasificación anterior, los países en desarrollo poseen amplias

[118] Krugman, P. y Obstfeld, M. (2006) Economía internacional Teoría y Política. Pearson Educación. Madrid.
[119] Ibídem

diferencias entre ellos, por lo que no podrían describirse de manera precisa a partir de una lista de características esenciales. Si bien en la década de los setenta estos países contaban con muchos elementos similares en cuanto al planteamiento de políticas comerciales y macroeconómicas, años después los países del este asiático abandonaron la industrialización por sustitución de importaciones a partir de una estrategia de desarrollo dirigida hacia la exportación, pero años después otros países de América Latina, por ejemplo, redujeron también las barreras comerciales para intentar controlar el rol del gobierno en las economías, reduciendo la inflación, así como fomentar la apertura de los mercados de capitales a las operaciones privadas.

Estos son los casos de algunos países de las regiones descritas que han contado con diferentes grados de éxito, pero a pesar de ello, gran cantidad de naciones no han logrado terminar con ese proceso de acercamiento hacia el modelo exitoso de las economías industrializadas, por lo que tienden a presentar algunas de las siguientes características:

1. Existe un largo historial de un amplio control del gobierno sobre la economía, incluyendo restricciones al comercio internacional, propiedad pública o control de las grandes empresas industriales, control directo del gobierno sobre las transacciones financieras internas y un elevado consumo público medido como porcentaje del Producto Nacional Bruto. Los países en desarrollo difieren en gran medida entre ellos, en cuanto al grado en que se ha reducido el papel del gobierno en la economía en diversas áreas a lo largo de las últimas décadas.
2. Existe un historial de alta inflación. En muchos países, el Gobierno era incapaz de pagar sólo con impuestos sus elevados gastos y las pérdidas de las empresas propiedad del Estado. La evasión de impuestos era enorme, y gran parte de la actividad económica estaba sumergida, por lo que resultaba mucho más sencillo imprimir moneda. El señoriaje es el nombre que los economistas han dado a los recursos reales que ingresa un Gobierno cuando imprime moneda que gasta en bienes y servicios. Cuando sus Gobiernos estaban aumentando sus ofertas monetarias continuamente para obtener altos niveles de señoriaje, los países en desarrollo experimentaban inflación e, incluso, hiperinflación.

3. Donde se han liberalizado los mercados financieros nacionales suelen abundar instituciones de crédito débiles. Los bancos prestan con frecuencia fondos que han pedido prestados para financiar proyectos poco rentables o muy arriesgados. Los préstamos pueden concederse en función de contactos personales en vez de en función de los rendimientos previstos, y las salvaguardas públicas contra la fragilidad financiera, como la supervisión de los bancos, tienden a no ser eficaces debido a la incompetencia, la inexperiencia, o directamente el fraude. Aunque el comercio de acciones se ha desarrollado en muchos mercados emergentes, suele ser más difícil en los países en desarrollo que los accionistas puedan averiguar cómo se está gastando el dinero de la empresa, o que puedan controlar a los directivos.
4. Los tipos de cambio suelen ser fijos, o al menos fuertemente intervenidos por el Gobierno. Las medidas gubernamentales para limitar la flexibilidad de los tipos de cambio reflejan tanto el deseo de controlar la inflación como el miedo a que tipos de cambio flexibles sean excesivamente volátiles en los mercados de divisas relativamente pequeños de los países en desarrollo. Existe un historial de asignar las divisas por decreto público y no a través del mercado, una práctica (denominada control de cambios) que algunos países en desarrollo siguen manteniendo. En concreto, la mayoría de los países en desarrollo ha intentado controlar los movimientos de capital limitando las transacciones en divisas vinculadas al comercio de activos.
5. Los recursos naturales o los productos agrarios constituyen una proporción importante de las exportaciones de muchos países en desarrollo, por ejemplo, petróleo ruso, madera de Malasia, oro de Sudáfrica, y café colombiano.
6. Los intentos para eludir los controles gubernamentales, los impuestos y la regulación han ayudado a hacer de prácticas corruptas, como los sobornos y la extorsión, un medio de vida en muchos, si no la mayoría, de los países en desarrollo. El desarrollo de la actividad económica sumergida ha fomentado, en algunas ocasiones, la eficiencia económica al restaurar el grado en que se asignan los recursos en función del mercado, pero, en suma, los datos demuestran claramente que corrupción y pobreza van de la mano.[120]

[120] Krugman, P. y Obstfeld, M. (2006) Economía internacional. Teoría y Política. Pearson Educación. Madrid. P.661

**Las fluctuaciones económicas**

Las fluctuaciones económicas generan problemas persistentes tanto a los responsables de la política económica como a los economistas en general. Mankiw[121] afirma que éstas se caracterizan porque el crecimiento económico es mayor en unos años que en otros, incluso siendo negativo en ocasiones en que la economía pierde terreno, por lo que las fluctuaciones de la producción como parte de la economía se encuentran muy ligadas a las fluctuaciones en los niveles de empleo; en consecuencia, si la economía atraviesa un período de disminución de la producción y en consecuencia un aumento del desempleo se dice que se encuentra en recesión.

Continúa el autor aseverando que los economistas denominan ciclo económico a las fluctuaciones a corto plazo de la producción y el empleo, aunque si bien el término permitiría anticipar que las fluctuaciones económicas podrían ser predecibles y regulares en realidad no es así, son sumamente irregulares y frecuentes, en algunos casos seguidas y en otros muy distanciadas, por tal motivo es necesario hacer un breve recorrido por algunos hechos que permiten describir las fluctuaciones económicas a corto plazo.

En primer lugar, el producto interno bruto mide la renta total y el gasto total de una economía. Mankiw[122] destaca que el PIB representa el punto de partida lógico para analizar el ciclo económico ya que es el indicador más genérico de la situación económica en general. Con base en ello, se tiene que una desaceleración de la economía es suficiente para considerarse como una recesión cuando el PIB real disminuye al menos durante dos trimestres consecutivos como mínimo, aunque es una regla que no siempre puede considerarse aplicable, es necesario hacer un análisis global de las

[121] Mankiw, G. (2014) Macroeconomia. Worth Publishers. Madrid.
[122] Ibídem

condiciones. Cuando dos componentes importantes del PIB como lo son el consumo y la inversión disminuyen, se está en presencia de una recesión, aunque el comportamiento de la inversión es mucho más volátil que el consumo durante el ciclo económico. El autor afirma que cuando la economía se dirige hacia una recesión los hogares reaccionan a la disminución de su renta consumiendo menos pero la reducción del gasto asociada a equipo empresarial, estructuras, nuevas viviendas o inventarios es mucho más pronunciada.

Otro de los elementos a tener en cuenta según Mankiw[123] es que no sólo son importantes los datos de la contabilidad nacional, sino también aquellos que permiten describir la situación del mercado laboral, ya que los trabajadores ocupados contribuyen a generar bienes y servicios y los parados no, por lo que los incrementos en la tasa de desempleo seguramente van acompañados de una disminución del PIB real, lo cual es un recordatorio de que las fuerzas que determinan el ciclo económico a corto plazo son muy distintas a las que determinan el crecimiento económico a largo plazo.

Se tiene que el crecimiento a largo plazo del PIB depende en gran medida del progreso tecnológico, por lo que la tendencia a largo plazo que incrementa el nivel de vida de una generación a otra no está vinculada con ninguna tendencia a largo plazo de la tasa de desempleo. El autor explica que, por el contrario, las variaciones del PIB a corto plazo se encuentran muy vinculadas con el empleo de la población activa de la economía y que la reducción de la producción de bienes y servicios que se evidencia en las recesiones siempre va de la mano con un aumento en el nivel de desempleo.

[123] Mankiw, G. (2014) Macroeconomia. Worth Publishers. Madrid.

Las fluctuaciones económicas son entonces una realidad y que existen diversidad de opiniones sobre cómo deben responder los responsables de la política económica al ciclo económico. Por ejemplo, Mankiw[124] cita a William McChesney como uno de los expertos que considera la economía como inherentemente inestable, que experimenta perturbaciones con frecuencia que a su vez generarán fluctuaciones innecesarias e ineficientes en la producción, el desempleo y la inflación, lo cual ocurrirá a menos que se utilice la política monetaria y fiscal para estabilizar la economía.

Por su parte, Milton Friedman, también citado por Mankiw, considera que la economía es estable por naturaleza y que las malas decisiones económicas son las causantes de las grandes fluctuaciones que a veces se producen, por lo que la política económica no debería tratar de sintonizar perfectamente la economía y aquellos responsables de la política económica deben estar conscientes de su capacidad limitada ante esa situación y sentirse satisfechos al no causar daños a la economía.

Ante las fluctuaciones económicas es necesario diseñar e implementar medidas de estabilización económica, diseñadas e implementadas por los responsables de la actividad económica, quienes se enfrentan a situaciones complicadas ya que resulta difícil predecir los retardos de los efectos de dichas medidas, lo cual afecta directamente la gestión de la política monetaria y fiscal. Mankiw[125] explica que los economistas diferencian entre dos tipos de retardo en la política de estabilización:

> El retardo interno es el tiempo que transcurre entre una perturbación que afecta a la economía y la adopción de medidas. Este retardo surge porque los responsables de la política económica tardan tiempo, primero, en reconocer que se ha producido una perturbación y, después, en adoptar las medidas

[124] Mankiw, G. (2014) Macroeconomia. Worth Publishers. Madrid.
[125] Ibídem

> oportunas. El retardo externo es el tiempo que transcurre entre la adopción de una medida y su influencia en la economía. Este retardo se debe a que las medidas de política económica no influyen inmediatamente en el gasto, la renta y el empleo.[126]

En ese sentido, el autor continúa indicando que cuando se emplea la política fiscal para estabilizar la economía normalmente se presenta un largo retardo interno, situación que no se presenta si se utiliza la política monetaria ya que los bancos centrales pueden tomar decisiones y aplicar cambios en menos de un día pero presenta un largo retardo externo, modifica la oferta monetaria y los tipos de interés pero esto influye tanto en la inversión como en la demanda agregada.

En general, cambios en la política fiscal o en la monetaria hacen que la estabilización de la economía sea más complicada debido a los largos y variables retardos que esto implica, por lo que hay expertos que consideran que es casi imposible que la política de estabilización tenga éxito al corto plazo y optan por una postura pasiva. Por otra parte, existen partidarios de una política económica activa que, aunque puede estimular la economía o incluso terminar empeorando la situación, admiten también que las autoridades económicas deben tomar las debidas precauciones ante los retardos anteriormente explicados. Aparecen entonces algunas medidas llamadas “estabilizadores automáticos”, que son medidas que pueden estimular o deprimir la economía en el momento necesario sin necesidad de establecer cambios deliberados en la política económica, es decir, su objeto es reducir los retardos que surgen producto de la política de estabilización implementada.

[126] Mankiw, G. (2014) Macroeconomia. Worth Publishers. Madrid. P.709

**Las crisis monetarias**

Un componente de las crisis económicas puede ser en algún momento dado las llamadas crisis monetarias, que según Carbaugh[127] también son llamadas ataques especulativos y tienen que ver con la situación en la que una moneda débil registra una fuerte presión para su venta, normalmente reflejada en cuantiosas pérdidas de reservas de divisas del banco central de un país, la depreciación de los tipos de cambio o la presión para vender moneda nacional para adquirir divisas ante un escenario de inflación desbocada, pudiendo traer como consecuencia una reducción drástica del PIB en proporciones significativas.

Existen una serie de causas por las cuales surgen las crisis monetarias según Carbaugh[128]. Algunos economistas consideran que los grandes especuladores las generan para beneficiarse de ellas, aunque se sabe que la especulación monetaria no es sólo una actividad de estos actores sino que miles de personas se convierten en pequeños especuladores que acumulan divisas extranjeras para protegerse de situaciones específicas, pudiendo mover los mercados tanto como los grandes especuladores.

Es así como puede afirmarse que las crisis monetarias no son causadas por especuladores monetarios por sí solos sino que hay una serie de razones subyacentes por las que éstas se generan. En primer lugar, una de las causas de las crisis monetarias son los déficits en el presupuesto financiados con inflación, es decir, si un gobierno no puede financiar su déficit a partir de incremento de impuestos o tomando préstamos, puede presionar al banco central para que financie el déficit a partir de la creación de más dinero, lo cual

[127] Carbaugh, R. (2009) Economía internacional. Cengage Learning. México D.F.
[128] Ibídem.

incrementa su oferta a mayor velocidad que el crecimiento de la demanda, lo cual se traduce en inflación.

Pero no es esa la única causa de las crisis monetarias, también los sistemas financieros débiles pueden generarlas ya que bancos en condiciones no muy fuertes pueden desatar ataques especulativos si las personas consideran que el banco central podría rescatarlos aun cuando esto pueda significar gastar gran parte de sus reservas de divisas. En ese sentido, Carbaugh[129] explica que cuando las personas temen al valor futuro de la moneda nacional la venderán para garantizar la posesión de divisas más estables.

Por otra parte, una economía débil también puede provocar una crisis monetaria ya que genera muchas dudas sobre decisiones de los gobiernos y los bancos centrales sobre la continuación de políticas monetarias fracasadas, sobre todo en un entorno caracterizado por la disminución del PIB per cápita, incremento del desempleo y una disminución notable de las exportaciones, aumentando además las expectativas de las personas sobre el temor asociado al valor futuro de la moneda al esperar que el banco central incremente la oferta monetaria para estimular la economía.

Adicionalmente, la elección de un sistema cambiario específico así como los factores políticos también han ejercido un rol importante en la generación de crisis monetarias, sobre todo en aquellos países en desarrollo con estados de derecho débiles, bancos centrales sin independencia, inestabilidad o propensión a derrocamientos de gobiernos, condiciones que generan incertidumbre política en cuanto a la política monetaria. De igual manera, factores o hechos como una guerra o el alza de los precios del crudo

[129] Carbaugh, R. (2009) Economía internacional. Cengage Learning. México D.F.

importado fuera de las fronteras, mejor conocidos como choques externos, pueden desatar también una crisis monetaria, por lo que resulta fundamental un monitoreo permanente de los hechos nacionales e internacionales para evitar el surgimiento de éstas o, en dado caso, tomar las decisiones adecuadas para mitigarlas.

## Los ingresos por actividad petrolera, la producción industrial y las importaciones como elementos de la crisis venezolana. Período 2010-2019.

Como se ha podido observar a lo largo de la investigación, a través de los capítulos anteriores se persiguió determinar el comportamiento de los ingresos por actividad petrolera así como caracterizar el de la producción industrial manufacturera y las importaciones durante el período de tiempo comprendido entre los años 2010 y 2019, todo ello con el interés final de ubicar esos elementos en el contexto económico venezolano que rige desde hace algún tiempo, caracterizado por una recesión que se ha prolongado por seis períodos anuales consecutivos, un voraz proceso hiperinflacionario, una dramática pérdida del valor de la moneda y del poder adquisitivo, entre otras situaciones, que han sumido a sus ciudadanos en una crisis de múltiples dimensiones sin precedentes para este país suramericano.

Es así como se pretende en primer lugar contrastar el comportamiento de las variables que han sido objeto de estudio a partir de la información consolidada, tomando como base los gráficos N° 20 al 22, para lo cual es importante destacar que las curvas se han plasmado en la misma zona de trazado pero empleando ejes secundarios, es decir, un eje vertical para cada una, todo ello con la finalidad de visualizar de mejor manera el comportamiento simultáneo de las mismas en grupos de dos variables, haciendo además la acotación que no se cuenta con datos para el índice general de Laspeyres de

volumen de producción industrial para el año 2019, pero de acuerdo a información obtenida a través de la Confederación de Industriales de Venezuela, se pudo confirmar la tendencia hacia su disminución para ese último año.

En primera instancia, al observar los gráficos puede apreciarse que la tendencia que se obtiene al contrastar el comportamiento de las tres variables es prácticamente la misma, un período inicial entre los años 2010 y 2012 en el que incrementan sus valores, como es el caso de los ingresos petroleros o las importaciones, o bien se mantienen estables en torno a un valor, como el volumen de la producción industrial manufacturera. Es a partir del año 2012 que inicia la caída pronunciada de las variables estudiadas, lo cual proporciona indicios asociados al origen de la crisis, que se agrava desde el año 2014 producto del derrumbe de los ingresos petroleros debido a la caída de los precios, de la que Venezuela no pudo recuperarse debido a la progresiva disminución de la producción de crudo en los años subsiguientes.

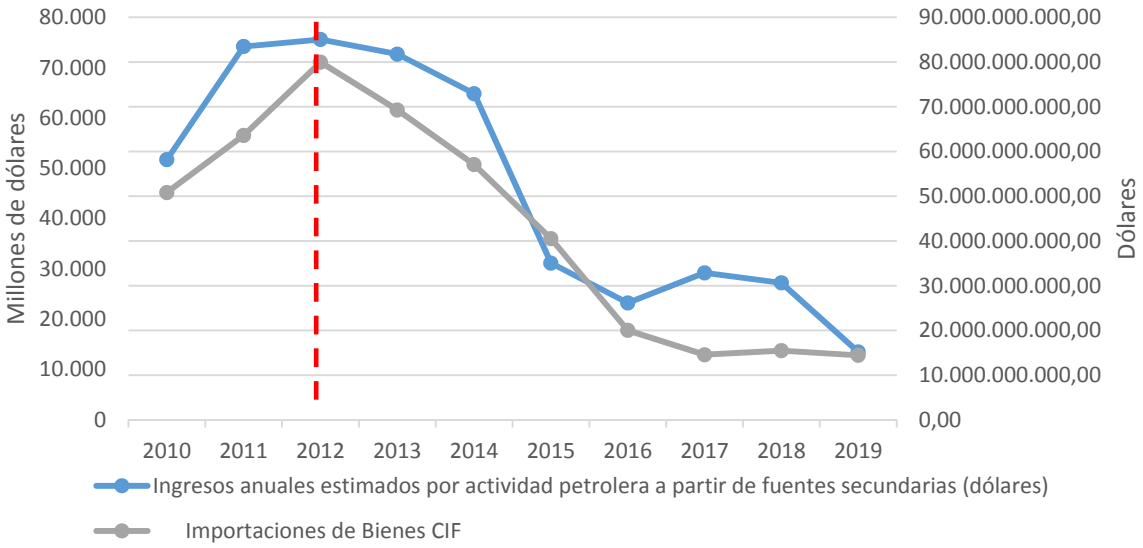



**Gráfico N° 20. Comportamiento de los ingresos petroleros y las importaciones de bienes de Venezuela durante el período 2010-2019. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**

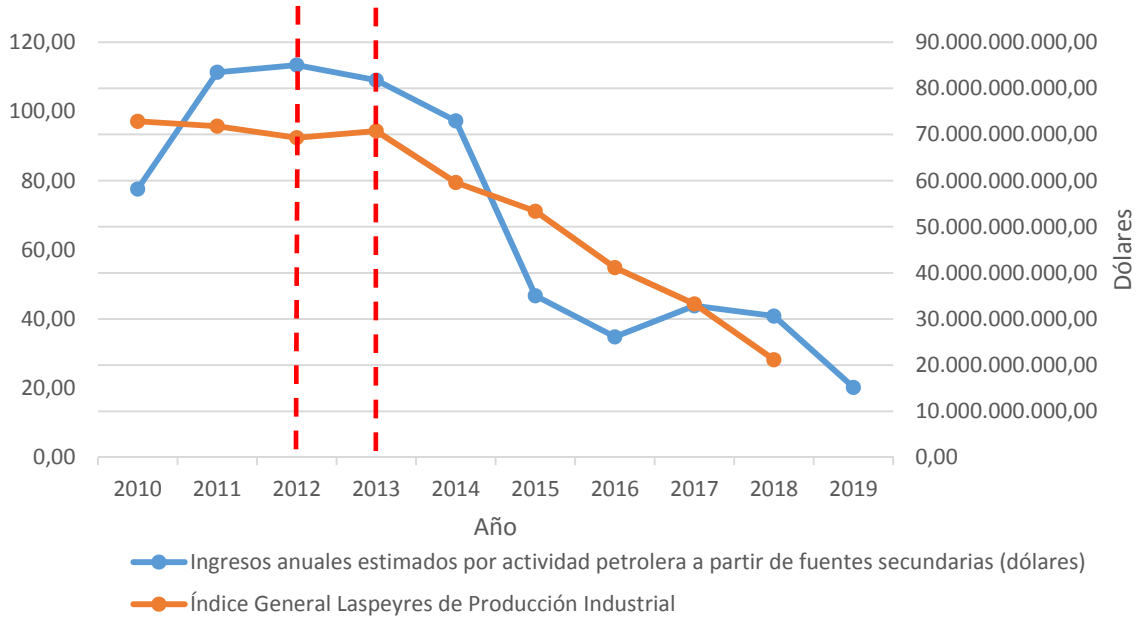



**Gráfico N° 21. Comportamiento de los ingresos petroleros y el índice general Laspeyres de volumen de producción industrial de Venezuela durante el período 2010-2019*. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**

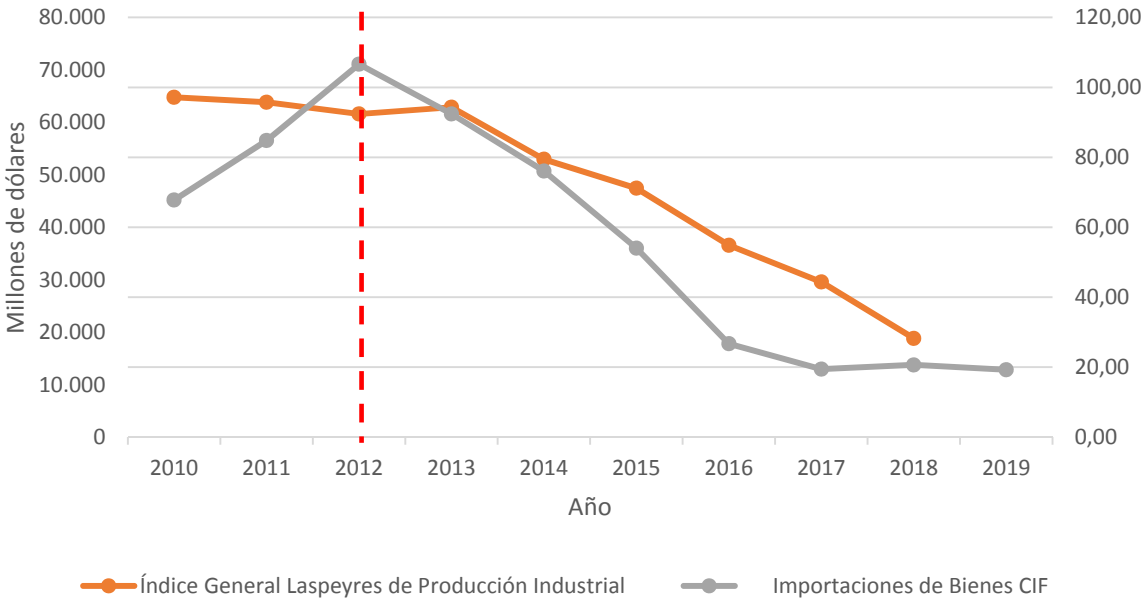



**Gráfico N° 22. Comportamiento de las importaciones de bienes y el índice general Laspeyres de volumen de producción industrial de Venezuela durante el período 2010-2019*. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**

Esta misma situación se aprecia al representar gráficamente las variaciones porcentuales de los ingresos petroleros, las importaciones y el volumen de la producción industrial de manera simultánea durante el período de estudio. Se puede observar en el gráfico N° 23 que fue hasta el año 2012 que se generaron incrementos en las variables, a excepción de pequeñas disminuciones en el índice general de volumen de producción industrial, para ingresar a partir del año 2013 en un período de permanentes variaciones porcentuales negativas, en algunos años sumamente significativas como es el caso del 2015, 2016 y 2019, con apenas un incremento de los ingresos petroleros para el año 2017 que se reflejó además en un aumento de las importaciones del año siguiente pero en menor magnitud.

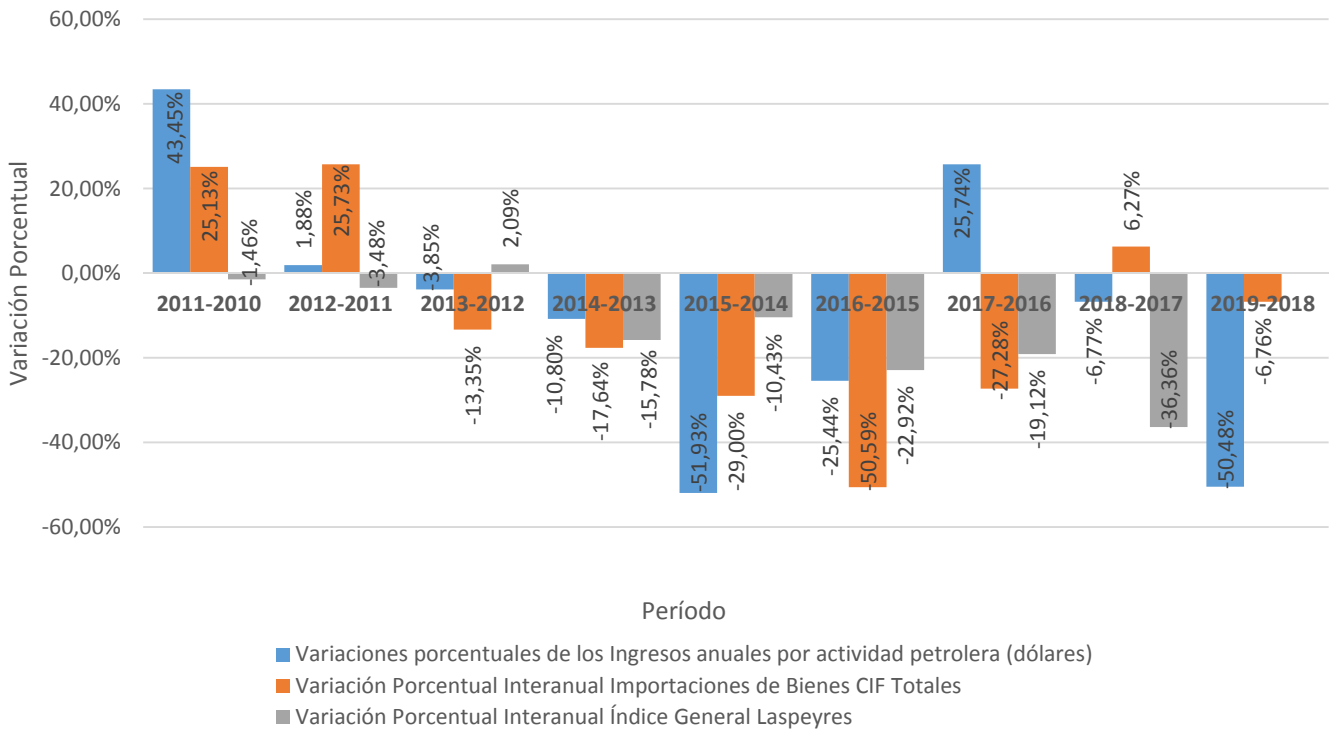



**Gráfico N° 23. Variaciones porcentuales interanuales de los ingresos petroleros, las importaciones de bienes y el índice general Laspeyres de volumen de producción industrial de Venezuela durante el período 2010-2019*. Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**

De hecho, si se recopilan las variaciones porcentuales totales de los ingresos petroleros, las importaciones y la producción industrial durante el período de estudio, tal y como se hizo en el cuadro N° 45, se aprecian similitudes sumamente importantes, con una contracción en torno al setenta y dos por ciento en promedio en relación con el año 2010, la cual se incrementa si se parte del año 2012 como punto de quiebre en el que se tienen valores máximos de las variables, con una contracción promedio de setenta y ocho por ciento, que podría ser mayor si se tuvieran los datos exactos asociados a la producción industrial del año 2019.

**Cuadro N° 45. Variaciones porcentuales totales de los ingresos petroleros, las importaciones de bienes y el índice general Laspeyres de volumen de producción industrial de Venezuela durante el período 2010-2019*.**

| Variable | Variación porcentual 2019-2010 | Variación porcentual 2019-2012 |
|---|---|---|
| Ingresos petroleros | -73,92% | -82,15% |
| Importaciones de bienes | -71,62% | -81,95% |
| | **Variación porcentual 2018-2010** | **Variación porcentual 2018-2012** |
| Volumen de producción industrial | -70,94% | -69,44% |

**Fuente: Elaboración propia a partir de datos del BCV.**

Es así como resulta necesario analizar el panorama de la crisis venezolana y su magnitud desde los elementos descritos, tomando como base los fundamentos teóricos que soportan la investigación así como algunas perspectivas de especialistas de renombre en el ámbito nacional e internacional. Desde la perspectiva de Salmerón[130], la producción petrolera venezolana para el año 2019 disminuyó a niveles que no se apreciaban desde el año 1946, lo cual resulta crítico partiendo del hecho de que esta industria representa la fuente de más de dos tercios de las divisas que recibe la nación;

[130] Salmerón, V. (2020) Tras seis años de caída ¿En cuánto se redujo el tamaño de la economía venezolana? Documento en línea. Disponible en: https://prodavinci.com/tras-seis-anos-de-caida-en-cuanto-se-redujo-el-tamano-de-la-economia-venezolana/

en ese sentido el economista afirma que una de las causas de la crisis, quizás la principal, radica en que el país no estableció las medidas pertinentes para ahorrar durante los años en que los ingresos petroleros estuvieron en niveles bastante altos, no invirtió para mantener la producción petrolera alrededor de tres millones de barriles diarios en promedio, incrementó la deuda de forma masiva, perdiendo además las diferentes posibilidades de financiamiento internacional, por lo que se fue quedando sin la cantidad suficiente de divisas y restringió su oferta, lo cual derivó automáticamente en una profunda disminución de las importaciones de bienes de consumo para sus ciudadanos y de producción para las empresas e industrias en general.

Al tener severas limitaciones para el acceso a las divisas, el gobierno inicia la creación desmedida de dinero para tratar de solventar el déficit fiscal, originando el proceso hiperinflacionario y la pulverización del valor de la moneda nacional así como el poder adquisitivo de los ciudadanos. Salmerón[131] expone también que, la mayoría de las economistas coinciden en que el monto de las importaciones es un indicador fundamental para evaluar el tamaño de la producción del país, esto debido a que las empresas requieren cantidades importantes de materias primas e insumos que adquieren en el extranjero.

En ese sentido, hace referencia a la Comisión Económica para América Latina (CEPAL), a través de su Boletín de Comercio Exterior, en el que normalmente Venezuela ocupaba el sexto lugar en cuanto a importaciones hasta el año 2015, período en el cual empieza a caer respecto a otros países, ubicándose a partir del año 2018 en el décimo primer puesto, por detrás de países con economías históricamente más pequeñas como Perú, Guatemala,

[131] Salmerón, V. (2020) Tras seis años de caída ¿En cuánto se redujo el tamaño de la economía venezolana? Documento en línea. Disponible en: https://prodavinci.com/tras-seis-anos-de-caida-en-cuanto-se-redujo-el-tamano-de-la-economia-venezolana/

Costa Rica o República Dominicana, tal y como se muestra en el gráfico N° 24.

**Gráfico N° 24. Ranking de importaciones de América Latina Período 2013-2018. Fuente: https://prodavinci.com/tras-seis-anos-de-caida-en-cuanto-se-redujo-el-tamano-de-la-economia-venezolana/**

Es así como resulta trascendental establecer una breve descripción de la crisis que enfrenta Venezuela desde hace algunos años para poder comprender la trascendencia de los ingresos petroleros, las importaciones y la producción industrial en su profundización, lo cual se hará tomando en cuenta las explicaciones de la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) como ente objetivo e independiente.

De acuerdo a la CEPAL, el producto interno bruto (PIB) de la economía venezolana se redujo veinticinco por ciento para el año 2019, lo cual representa una contracción acumulada del sesenta y dos por ciento en función de los niveles del año 2013, es decir, se ha reducido en casi dos tercios el tamaño de la economía, aunado al hecho de atravesar un proceso hiperinflacionario que inició en noviembre de 2017, con una tasa anualizada cercana al cuarenta mil por ciento para septiembre de 2019. Describe además que las exportaciones petroleras han sido menores año tras año, lo cual ha agudizado la restricción externa y limitado el acceso a mercados financieros, previendo una caída por quinto año consecutivo de las reservas internacionales.

Son tan graves las circunstancias que se han ido acumulando en los últimos años que, para el año 2020, se espera la prolongación de la caída de la actividad petrolera lo cual, junto a las limitaciones en las importaciones, ocasionará una menor disponibilidad de combustible en el mercado interno y un deterioro de los servicios públicos, impactando negativamente en el volumen de producción y el Producto Interno Bruto como tal, proyectando una nueva caída del catorce por ciento, así como la permanencia de niveles de inflación sumamente altos. La restricción financiera en todo sentido con la que debe lidiar el Estado venezolano resulta cada vez más fuerte, siendo causada según la CEPAL por cuatro factores específicos:

1. El limitado acceso al financiamiento externo así como la situación actual de cesación de pagos a los acreedores en la que se mantienen las obligaciones externas del sector público.
2. El desplome de la producción de crudo y las exportaciones petroleras que se traduce en una disminución sustancial de la principal fuente de ingresos fiscales y divisas de la nación.

3. La radicalización de las sanciones financieras y comerciales establecidas por el gobierno de los Estados Unidos de Norteamérica.
4. Los niveles cada vez menores de recaudación interna en términos reales.

Todo ello ha traído como consecuencia una disminución sumamente significativa de los ingresos fiscales ya que, al no contar con las divisas suficientes producto de la debacle en la producción y las exportaciones petroleras, el Estado venezolano se ha visto en la necesidad de restringir el acceso a las mismas, limitando los niveles de importaciones y en consecuencia el volumen de producción industrial.

Por otra parte, aunque la Constitución Nacional lo prohíbe expresamente a través de su artículo 320, el uso del financiamiento monetario del déficit fiscal para satisfacer las necesidades financieras se ha constituido como una práctica común, por lo que la base monetaria se ha incrementado durante cinco años consecutivos, fomentando desde noviembre de 2017 el proceso hiperinflacionario que surge aunado al hecho de la caída de la producción industrial en el país. La CEPAL cierra la explicación sobre la situación venezolana destacando que:

> La actividad económica se contrajo un 25,5% en 2019 y con ello se registró el sexto año consecutivo de caída y el cuarto año con un descenso de dos o más dígitos. Si bien tanto el PIB del sector público como el del sector privado muestran una caída, llama la atención la aceleración del deterioro de la actividad privada en el primer trimestre de 2019 (32,2%), pues esta es la mayor contracción registrada desde el primer trimestre de 2014, cuando el PIB privado comenzó a descender. Para el primer trimestre de 2019, todos los sectores reportan una contracción, incluso el sector minero, el único que en 2018 había logrado crecer. Asimismo, 2019 representa el quinto año sucesivo en que disminuyó la producción petrolera (un 44,5% si se comparan los niveles de producción mensual reportados por la Organización de Países Exportadores de

> Petróleo (OPEP) en diciembre de 2018 y en septiembre de 2019), con lo que la contracción acumulada de la producción mensual entre enero de 2013 y septiembre de 2019 es del 68,7%.[132]

A través de la información consolidada en esta investigación se ha podido confirmar que los ingresos producto de las exportaciones petroleras no representan una fuente de recursos suficiente para garantizar el correcto funcionamiento de la economía, limitando de manera dramática los niveles de importaciones y la producción industrial, que se traduce en una reducción del tamaño de la economía de más de dos tercios en apenas seis años, comparable con países sometidos a conflictos bélicos o tragedias naturales, generando a su vez hiperinflación, escasez, desabastecimiento y condiciones de vida deplorables para sus ciudadanos.

Esta situación de los ingresos petroleros ni siquiera se debe al hecho de unos precios bajos del crudo sino esencialmente al colapso de la industria petrolera venezolana, que ha ubicado los niveles de producción en mínimos históricos para el país con las mayores reservas de crudo del mundo, sin expectativas positivas en cuanto al surgimiento de nuevas fuentes de captación de recursos de otra naturaleza.

Resulta prudente destacar que, si bien la CEPAL detalla las sanciones financieras por parte del gobierno norteamericano como factor causante de la crisis, a través de esta investigación se pudo verificar que la disminución de los ingresos petroleros, las importaciones, la producción industrial y el colapso de la economía en general se inicia a principios del año 2013, mucho antes de que se aplicaran este tipo de medidas, que si bien pueden no ser la causa, en

[132] Comisión Económica para América Latina (2019) Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe. Documento en Línea. Disponible en: https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/45000/91/BPE2019_Venezuela_es.pdf

los últimos años probablemente han contribuido con la profundización de la crisis, aunque eso podría ser objeto de estudio de otras investigaciones.

Para complementar lo descrito hasta el momento resulta trascendental plasmar y tomar como referente la perspectiva de Vera[133], economista venezolano, quien afirma que el país se encuentra sumido en la más profunda crisis económica que se haya vivido en el continente americano en tiempos modernos, sin contar aún con expectativas de recuperación en el corto plazo ya que no se aprecian medidas coherentes dirigidas a la implementación de un programa económico integral dirigido a atender los desequilibrios macroeconómicos así como las distorsiones que han sometido a la economía venezolana en los últimos años, los cuales resume de la siguiente manera:

> La economía venezolana acumula en los últimos cuatro años una caída abismal del PIB cercana a 40%, en un cuadro de escasez que no solo afecta a las empresas por la ausencia de insumos, materias primas y bienes de capital importados, sino a la población en general que hoy dedica buena parte de su tiempo de vida a la búsqueda de bienes esenciales para la subsistencia. El Banco Central de Venezuela (BCV) se ha quedado sin reservas internacionales operativas, en un contexto en el que los menguados ingresos petroleros ya no alcanzan para cubrir la pesada carga de obligaciones financieras externas heredadas de la bonanza, que en promedio se han comido 45% de las exportaciones anuales de la economía durante los últimos cuatro años. Para cubrir el desequilibrio externo, el gobierno de Maduro ha recortado las importaciones (en todo su espectro de bienes y servicios) en casi 76% en el mismo periodo. Con inmensas dificultades para cubrir la demanda interna de divisas, el rígido mecanismo de control de cambios que ha regido el país desde 2003 ha colapsado y, desde septiembre del año pasado, la economía se ha quedado sin mercado cambiario legal u oficial y a merced de un mercado paralelo no legalizado, cuya tasa de cambio ha adquirido un comportamiento explosivo.
>
> El sector externo no es el único en problemas en Venezuela. La economía atraviesa una crisis fiscal como resultado de la pesada

[133] Vera, L. (2018) ¿Cómo explicar la catástrofe económica venezolana? Revista Nueva Sociedad. Número 274.

> carga de la deuda externa acumulada, de la caída de los ingresos petroleros y de la no menos importante caída de los ingresos de origen no petrolero, que han sido erosionados por la inflación. El país ha entrado en un proceso de hiperinflación que, según los datos del índice de precios que publica la Asamblea Nacional, movió los precios en el último trimestre de 2017 a una tasa promedio mensual de 62%. El proceso de aceleración inflacionaria, que retrospectivamente se remonta a finales de 2012, ha acabado por completo con los logros transitorios y cíclicos de los programas de desarrollo social de la Revolución Bolivariana. En solo dos años, entre 2015 y 2016, 10 millones de personas fueron enviadas al casillero que se ubica por debajo del umbral de pobreza, y de acuerdo con el proyecto Encuesta de Condiciones de Vida (Encovi), cerca de 80% de los hogares se encontraba en situación de pobreza para finales de 2016.

Ahora bien, una vez describe el panorama de manera precisa, Vera[134] también hace referencia a una serie de factores que han transformado a un país próspero, con las mayores reservas de petróleo del mundo, en uno sometido a una crisis sin precedentes en el ámbito económico, social, político e institucional. Es así como el autor enumera los factores estructurales causantes de la situación actual, según su criterio, de la siguiente manera:

- La dependencia permanente de un recurso natural de exportación con ingresos altamente volátiles.
- La tendencia a acumular gestiones fiscales deficitarias.
- El excesivo peso del Estado y el sector público en la economía.
- La falta de proyección internacional del sector privado no petrolero.
- La alta dependencia de las importaciones.
- La sobrevaluación permanente de la moneda.
- La caída de la productividad.

[134] Vera, L. (2018) ¿Cómo explicar la catástrofe económica venezolana? Revista Nueva Sociedad. Número 274.

- La caída abrupta de los precios del petróleo y de los ingresos por actividad petrolera.
- Implementación de un modelo dirigido por el poder discrecional del Estado, impulsado por los recursos provenientes de la bonanza petrolera.

Además de los factores descritos, el autor afirma que aunque se percibieron gran cantidad de recursos cuando se registraron alzas considerables en el precio del crudo, se implementó una deficiente gestión macroeconómica y peor administración de los ingresos por ese concepto, lo cual generó severos inconvenientes en cuanto a la escasez de divisas e hizo imposible el cumplimiento de las obligaciones externas así como llevar a cabo las importaciones necesarias para conseguir la normalidad en la economía.

Todo ello ha ocasionado además una profunda caída de la producción, debido esencialmente a la ausencia de insumos intermedios que se adquieren en el exterior pero también a una severa caída del consumo y del salario real producto del proceso hiperinflacionario. Por otro lado, la caída de las importaciones ha causado una grave situación de escasez de bienes de primera necesidad como alimentos, medicinas y demás insumos médicos, cuya mayor proporción se compraba en otros países debido al acceso en su momento de divisas preferenciales en el marco del control de cambio implementado.

Todo ello permite insertar a Venezuela entre los países con amplios recursos petroleros o mineros con desempeños sumamente deficientes en el ámbito económico, lo que en la teoría se llama la “maldición de los recursos” según señala Vera[135], que se caracteriza por contar además con un marco

[135] Vera, L. (2018) ¿Cómo explicar la catástrofe económica venezolana? Revista Nueva Sociedad. Número 274.

institucional débil, altamente dependiente de los recursos externos. Es por ello que los gobiernos de estos países necesitan menos de los impuestos internos, lo que los hace menos responsables y efectivos en cuanto a la administración de los ingresos, aseverando finalmente que “la menor dependencia de los impuestos internos los hace depender de fuentes no convencionales de financiamiento cuando caen los ingresos petroleros por los efectos de la variabilidad de los precios”.

La situación asociada a la crisis venezolana en cuanto al conjunto de elementos abordados es realmente dramática y sin contar con expectativas mínimas de mejora, incluso el Fondo Monetario Internacional sigue proyectando caídas del producto interno bruto del diez por ciento para el año 2020 y del 5% para el año 2021, lo cual es lapidario para una economía que ya redujo su tamaño en un 65% y sin dudas se caracterizará por la inminente caída de los ingresos petroleros, las importaciones y la producción industrial, al igual que los últimos años del período estudiado.

En ese sentido, Venezuela debe tomar las medidas necesarias en el marco de un programa de estabilización macroeconómica que permita detener la recesión en la que se encuentra sumida así como el proceso hiperinflacionario que azota a los venezolanos y su poder adquisitivo. Esto debe hacerse tomando en cuenta que los ingresos por concepto de la actividad petrolera son una herramienta fundamental, por lo que se deben diseñar e implementar los mecanismos que permitan detener el colapso de la industria y la recuperación paulatina de la producción con la finalidad de empezar a dar los pasos correctos para lograr el balance en las cuentas públicas.

Resulta imperativo comprender de manera exhaustiva las causas que han originado una crisis de esta envergadura y que se han resumido en el apartado final de esta investigación, persiguiendo el logro de una estabilidad

política pero sobre todo institucional como factor determinante para la prosperidad y el desarrollo, todo ello a partir de una mayor independencia de la economía nacional del aparato estatal, que contribuiría de manera preponderante en la recuperación de la confianza, la diversificación de la producción y su fortalecimiento en los próximos años, mejorando el abastecimiento, el empleo y la calidad de vida de los venezolanos en general.

Si bien a través de esta investigación se pudo establecer un enfoque importante sobre el panorama económico actual de Venezuela, la información consolidada podría servir de base para futuras investigaciones que permitan establecer explicaciones, correlaciones o predecir el comportamiento de variables económicas con la finalidad de generar y consolidar nuevos conocimientos que pueden ser utilizados para la formulación de propuestas en el ámbito económico para salir de la crisis actual y lograr la prosperidad, el crecimiento y el desarrollo económico estable durante las próximas décadas para beneficio de la sociedad y sus siguientes generaciones.

# CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Por medio de este trabajo se analizaron los ingresos por actividad petrolera, la producción industrial y las importaciones como elementos de la crisis venezolana en el período comprendido entre los años 2010 al 2019, para lo cual fue necesario determinar el comportamiento de los ingresos por actividad petrolera, caracterizar la producción industrial manufacturera y describir todos esos elementos como elementos de la crisis venezolana, tomando en cuenta el período de tiempo descrito.

A través de los datos debidamente presentados y la información consolidada, así como la perspectiva de diferentes expertos en el ámbito económico y petrolero, se pudo describir claramente el comportamiento de los ingresos petroleros desde el mes de enero de 2010 hasta diciembre de 2019, teniendo que, en relación con los precios del petróleo de Venezuela, se obtuvieron los datos para cada uno de los meses que constituyen el período de tiempo de estudio a partir de los reportes de la Organización de los Países Exportadores de Petróleo, tanto para el crudo de referencia o marcador venezolano (Merey) como para la Canasta de Referencia OPEP.

Se pudo verificar entonces que los precios del crudo experimentaron un incremento pronunciado entre los meses de mayo de 2010 y mayo de 2011, pasando de valores cercanos a setenta dólares por barril hasta un máximo de ciento veinte dólares por barril, para posteriormente presentar estabilidad en torno a los ciento diez dólares por barril para la cesta de referencia OPEP y los cien dólares para el crudo venezolano, es decir, se mantuvieron precios relativamente altos durante aproximadamente tres años, hasta el mes de junio de 2014.

A partir de ese último período mensual se inicia un descenso continuo y sostenido de los precios hasta llegar a un mínimo de cuarenta dólares aproximadamente para el mes de enero de 2015, con una leve recuperación para los meses de junio-julio de ese año, iniciando un nuevo desplome para inicios del año 2016 hasta llegar a cerca de veinte dólares por barril. Luego de ello, el precio del crudo inicia una recuperación progresiva hasta llegar a un valor cercano a los ochenta dólares por barril para finales del año 2018, oscilando a partir de allí en torno a los sesenta dólares por barril hasta finales del año 2019.

En cuanto a la producción petrolera se refiere, a los fines de esta investigación también se obtuvieron los datos de los boletines mensuales de la OPEP pero tomando los valores reportados de fuentes secundarias, no directamente las reportadas a la organización por fuentes oficiales, ya que ésta las empezó a registrar a partir del mes de marzo de 2012. Es así como se pudo observar que desde enero de 2010 hasta el mes de abril del año 2016 se mantuvo una estabilidad en la producción petrolera en el orden de los 2.346.000 barriles diarios en promedio, con algunas pequeñas fluctuaciones, y a partir de ese último mes hasta finales del año 2019 se refleja una caída permanente de la producción petrolera desde el nivel promedio inicial hasta alcanzar un valor de apenas 714.000 barriles diarios para diciembre del año 2019.

Tomando como base esas dos variables fundamentales se llevó a cabo la estimación de los ingresos petroleros de Venezuela para el período de estudio, observando que éste se inicia con ingresos situados en un nivel de cincuenta y ocho millardos de dólares para el primer año y los cuatro años posteriores transcurrieron con altos ingresos que se ubicaron alrededor de los ochenta millardos de dólares, producto de la estabilidad en la producción y altos precios del crudo. Pero a partir del año 2015 inicia el desplome de los

ingresos petroleros ubicándose en el orden de los treinta y cinco millardos de dólares, con disminuciones progresivas en los años subsiguientes hasta llegar apenas a los quince millardos de dólares anuales para el año 2019.

Venezuela mantuvo entonces ingresos por actividad petrolera sumamente significativos para los primeros años, específicamente hasta el año 2014, cuando la brusca caída de los precios del crudo sirvió como detonante para que iniciara el declive de la industria y en consecuencia de los ingresos producto de ella para el Estado venezolano. De esta manera pudo demostrarse a través del desarrollo de esta investigación que los ingresos petroleros han sufrido grandes contracciones porcentuales año a año a partir del año 2014, que si se comparan los del último año con los del año 2012 por ejemplo, la caída asciende a un ochenta y dos por ciento aproximadamente, lo cual sin duda alguna debe constituir uno de los aspectos más influyentes para justificar el estado actual de una economía que ha dependido desde hace décadas del petróleo como principal fuente de divisas para garantizar el correcto funcionamiento y crecimiento de la nación y sus ciudadanos.

También fue posible afirmar que sin lugar a dudas la producción industrial manufacturera ha venido decreciendo de manera preocupante durante los últimos años, con un balance claramente negativo en prácticamente todos los sectores que la conforman, aunque algunos de ellos reflejaron incremento en la producción, lo cual fue motivado según organizaciones empresariales e industriales a esfuerzos específicos por obtener mayores cuotas de mercado en aquellos donde más de la mitad de los competidores han desaparecido. En ese sentido, la situación del sector industrial no solamente es un elemento de la crisis, sino que pareciera ser un reflejo del panorama del país, que ha experimentado desde el año 2017 una hiperinflación sin precedentes, comparable a los peores procesos de este tipo

a nivel mundial, así como niveles de contracción de la economía que no se había experimentado en la historia contemporánea venezolana.

Algunos expertos explican que el colapso de la economía al que se hace referencia ha dejado a la industria y su infraestructura con una dimensión considerable en relación con un mercado que se ha visto empequeñecido, ya que el volumen de ventas es mínimo ante la situación caracterizada por seis años consecutivos de contracción económica. Es por ello que se habla de un proceso de desindustrialización, sobre todo por el desarrollo de una crisis que pareciera haber dejado de ser temporal sino más bien constituir un daño estructural a la economía, lo cual resulta altamente pernicioso para el país en el sentido que, como dice el autor, el desarrollo de la industria manufacturera representa un medio para que los países evolucionen desde procesos simples hasta más complejos que producen mayores ingresos y pueden aumentar la capacidad de las empresas y del país para exportar.

Se pudo evidenciar también que no sólo la producción industrial manufacturera sino también las importaciones han presentado una disminución significativa para todo tipo de bienes que inició de manera particular en el año 2013, continuando con un declive bastante significativo para estabilizarse alrededor de los trece millardos de dólares en los últimos tres años del período de estudio, llegando a presentar una variación negativa total de setenta y dos por ciento aproximadamente si se compara el último año con el primero o incluso se puede afirmar que las importaciones disminuyeron un ochenta y dos por ciento si se contrasta con el año 2012, en el que las importaciones tuvieron un nivel máximo, lo cual ratifica la situación crítica en el mercado y la economía.

Se ha visto un cambio en la naturaleza de las importaciones, pasando a ser el sector público el que las maneja de manera mayoritaria y las

importaciones petroleras del Estado venezolano han superado en los últimos años a las no petroleras, es decir, se está dirigiendo una mayor proporción de los recursos hacia la compra de petróleo y derivados en detrimento de productos esenciales para los ciudadanos tales como alimentos y medicinas, todo ello en relación directa con el colapso de la industria petrolera nacional y del cada vez más restringido flujo de caja manejado por el gobierno nacional.

Es así como, con cada vez menos importaciones, el sector privado presenta un porcentaje sumamente bajo de sus niveles de producción, con apenas veinte por ciento de la capacidad instalada operativa, por lo que se torna incapaz de suministrar los bienes requeridos por la población para su subsistencia, los cuales tampoco ingresan por medio de las compras externas, incidiendo de manera directa en los niveles de escasez o desabastecimiento y en la calidad de vida de los ciudadanos, representando apenas algunos elementos de la crisis multidimensional en la que se encuentra sumido el país en los últimos años.

La situación asociada a la crisis venezolana en cuanto al conjunto de elementos abordados es realmente dramática y sin contar con expectativas mínimas de mejora, incluso el Fondo Monetario Internacional sigue proyectando caídas del producto interno bruto del diez por ciento para el año 2020 y del 5% para el año 2021, lo cual es lapidario para una economía que ya redujo su tamaño en un 65% y sin dudas se caracterizará por la inminente caída de los ingresos petroleros, las importaciones y la producción industrial, al igual que los últimos años del período estudiado.

En ese sentido, Venezuela debe tomar las medidas necesarias en el marco de un programa de estabilización macroeconómica que permita detener la recesión en la que se encuentra sumida así como el proceso hiperinflacionario que azota a los venezolanos y su poder adquisitivo. Esto

debe hacerse tomando en cuenta que los ingresos por concepto de la actividad petrolera son una herramienta fundamental, por lo que se deben diseñar e implementar los mecanismos que permitan detener el colapso de la industria y la recuperación paulatina de la producción con la finalidad de empezar a dar los pasos correctos para lograr el balance en las cuentas públicas.

Resulta imperativo comprender de manera exhaustiva las causas que han originado una crisis de esta envergadura y que se han resumido en el apartado final de esta investigación, persiguiendo el logro de una estabilidad política pero sobre todo institucional como factor determinante para la prosperidad y el desarrollo, todo ello a partir de una mayor independencia de la economía nacional del aparato estatal, que contribuiría de manera preponderante en la recuperación de la confianza, la diversificación de la producción y su fortalecimiento en los próximos años, mejorando el abastecimiento, el empleo y la calidad de vida de los venezolanos en general.

Si bien a través de esta investigación se pudo establecer un enfoque importante sobre el panorama económico actual de Venezuela, la información consolidada podría servir de base para futuras investigaciones que permitan establecer explicaciones, correlaciones o predecir el comportamiento de variables económicas con la finalidad de generar y consolidar nuevos conocimientos que pueden ser utilizados para la formulación de propuestas en el ámbito económico para salir de la crisis actual y lograr la prosperidad, el crecimiento y el desarrollo económico estable durante las próximas décadas para beneficio de la sociedad y sus siguientes generaciones.

# REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS


Arias, F. (1987) Introducción a la técnica de investigación en ciencias de la administración y el comportamiento. Trillas. P.47

Astudillo, M. (2012) Fundamentos de Economía. Instituto de Investigaciones Económicas UNAM. México D.F.

Banca y Negocios (2019) BCV reporta nuevas cifras sobre crisis de importaciones, industria y comercio. Documento en línea. Disponible en: https://www.bancaynegocios.com/bcv-reporta-nuevas-cifras-sobre-crisis-de-importaciones-industria-y-comercio/

Baptista, A. y Mommer, B. (1990) Renta Petrolera y Distribución Factorial del Ingreso. Recuperado de: http://www.ildis.org.ve/website/administrador/uploads/RentaPetrolera.pdf

Barre, R. (1986) El desarrollo económico. Fondo de Cultura Económica. México D.F.

Bernal, C. (2010) Metodología de la Investigación. Bogotá. Pearson Educación.

Bianchi, A. (1986) América Latina: Crisis económica y ajuste interno. Estudios Público. 24.1-52.

Carbaugh, R. (2009) Economía internacional. Cengage Learning. México D.F.

Cazan, D. y Cucos, A. (2013) The economic crisis – Meanings and Significations, Causes and Solutios. Economics and applied informatics Universiy of Galati. 2.

Cedeño, N. (2007) Efectos de los ingresos petroleros sobre la inflación en Venezuela en el período 1999-2005. Trabajo de Grado de Especialización. Universidad Central de Venezuela.

Chacaguasay, P., Zurita, E. y Ayaviri, D. (2016) Los ingresos petroleros y el crecimiento económico de Ecuador (2000-2015). Revista de Investigación Altoandina.18-4. 459,466.

Comisión Económica para América Latina (2019) Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe. Documento en Línea. Disponible en: https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/45000/91/BPE2019_Venezuela_es.pdf

Daniels, J. , Radebaugh, L. y Sullivan D. (2013) Negocios Internacionales. Pearson Educación. México D.F.

Dornbusch, R.; Fischer, S. y Startz, R. (2011) Macroeconomía. Madrid. Mc Graw Hill.

Figueroa, A. (2020) Fisco no percibirá este año ingresos petroleros por primera vez en su historia. Documento en línea, Disponible en: https://talcualdigital.com/fisco-dejara-de-percibir-ingresos-petroleros-por-primera-vez-en-su-historia/

González, J. y Mesa, R. (2007) Los ingresos del petróleo como mecanismo de ajuste externo en Colombia: 2000-2007. Perfil de Coyuntura Económica, Universidad de Antioquia. 9-21,45.

Hernández, I. y Guerrero, D. (2015) El petróleo y Venezuela: algunas cifras relevantes. Debates IESA. Volumen XX Número 4.

Hernández, J. (2015) Importaciones y escasez en Venezuela. SIC 775. 201-205.

Hernández, R.; Fernández, C.; Baptista, P. (2006). Metodología de la Investigación. México. Mc Graw Hill Interamericana.

Hurtado, J. (2008) El Proyecto de Investigación. Comprensión Holística de la Metodología y la Investigación. Caracas. Quirón Ediciones.

Hurtado, J. (2010) Metodología de la investigación: guía para una comprensión holística de la ciencia. Ediciones Quirón. Caracas.

Izagoñola, F. (2016) Las crisis económicas a lo largo de la historia. Documento en línea. Disponible en: http://www.euskonews.eus/0591zbk/gaia59103es.html

Krugman, P. y Obstfeld, M. (2006) Economía internacional Teoría y Política. Pearson Educación. Madrid.

Krugman, P.; Wells, R. y Graddy, Kathryn (2013) Fundamentos de Economía. Barcelona. Editorial Reverté.

Kurmanaev, A. (2019) Venezuela vive la peor crisis económica para un país sin guerra según los expertos. Documento en línea. Disponible en: https://www.nytimes.com/es/2019/05/17/espanol/america-latina/venezuela-crisis-economia.html

Machinea, J. (2010) La crisis económica en América Latina, alcances e impactos. Fundación Carolina-Universidad de Alcalá. Madrid.

Mankiw, G. (2014) Macroeconomia. Worth Publishers. Madrid.

Méndez, C. (2013) Metodología: diseño y desarrollo del proceso de investigación con énfasis en ciencias empresariales. México D.F. Limusa.

Mercado, L. (2019) Cinco posibles causas que llevaron a Venezuela a la crisis. El Tiempo. Recuperado de: https://www.eltiempo.com/mundo/venezuela/causas-que-llevaron-a-venezuela-a-la-crisis-84652

Monaldi, F. (2010) La Economía Política del Petróleo y el Gas en América Latina. Plataforma Democrática.

Monaldi, F. (2019) El colapso y próximo auge de Venezuela y su industria petrolera. Documento en línea. Disponible en: https://prodavinci.com/el-colapso-y-proximo-auge-de-venezuela-y-su-industria-petrolera/

Oliveros, A. (2020) El aporte fiscal de PDVSA es “0” en 2020. Documento en línea. Disponible en: http://www.petroguia.com/pet/noticias/petr%C3%B3leo/el-aporte-fiscal-de-pdvsa-es-%E2%80%9C0%E2%80%9D-en

2020#:~:text=El%20director%20de%20la%20consultora,80%25%20con%20respecto%20a%202019.

Palella, S. y Martins, F. (2012) Metodología de la Investigación Cuantitativa. Caracas. Fondo Editorial de la Universidad Pedagógica Experimental Libertador.

Pampillón, R. y Zapata, A. (2019) Venezuela: El colapso total de una economía. Recuperado de: https://www.expansion.com/latinoamerica/2019/01/27/5c4e23f1468aeb2c558b4581.html

Parkin, M. (2007) Microeconomía. Pearson Educación. México D.F.

Pyndick, R. y Rubinfeld, D. (2009) Microeconomía. Pearson Educación. Madrid.

Ramírez, T. (2010) Cómo hacer un proyecto de investigación.Caracas. Editorial Panapo.

República Bolivariana de Venezuela (2002) Ley Orgánica de Hidrocarburos.

República Bolivariana de Venezuela (2009) Constitución Nacional de la República Bolivariana de Venezuela.

Rodríguez, P. y Rodríguez, L. (2013) El petróleo como instrumento de progreso. Una nueva relación ciudadano-Estado-petróleo. Ediciones IESA. Caracas.

Roth, J. y Manke, A. (2018) ¿Qué crisis y qué respuestas?. Revista Nueva Sociedad. 273. Disponible en: https://www.nuso.org/articulo/que-crisis-y-que-respuestas/

Salmerón, V. (2020) Tras seis años de caída ¿En cuánto se redujo el tamaño de la economía venezolana? Documento en línea. Disponible en: https://prodavinci.com/tras-seis-anos-de-caida-en-cuanto-se-redujo-el-tamano-de-la-economia-venezolana/

Salmerón, V. (2020) Venezuela. ¿Cómo se ajusta la industria a una economía enana? Documento en línea. Disponible en: https://prodavinci.com/venezuela-como-se-ajusta-la-industria-a-una-economia-enana/

Samuelson, P. y Nordhaus, W. (1997) Macroeconomía. Decimosexta Edición. Mc Graw Hill. Madrid.

Sánchez, M. y Quero, F. (2011) Crisis económicas y cambio institucional en España: de la Gran Depresión a la crisis de 2008". Documentos de trabajo Universidad de Granada.

Sandoval, A. (2020) La diferencia entre una recesión y una depresión económica. Documento en línea. Disponible en: https://www.altonivel.com.mx/economia/la-diferencia-entre-una-recesion-y-una-depresion-economica/

Santeliz, A. y Contreras, J. (2014) Comportamiento de la industria manufacturera en diferentes países (Análisis de su dinámica histórica). Revista Venezolana de Análisis de Coyuntura.20,1. 39-70.

Silva, H. (2017) Caos en los procesos productivos industriales en Venezuela y sus efectos en el desarrollo sostenibles. Revista Arbitrada del Centro de Investigación y Estudios Gerenciales. 29. 182-213.

Smith, W. y Meza, H. (1998) El mercado petrolero internacional. Revista Problemas del Desarrollo. 29,114.

Tamayo, M. (2011). El proceso de la investigación científica. México D.F. Editorial Limusa.

Terán, C. (2019) Recuperar la industria petrolera puede tomar 10 años y $250 millones de inversión. Documento en línea. Disponible en: https://cotejo.info/2019/10/recuperar-industria-petrolera-vzla/

Vega, M. (1988) Desarrollo industrial y exportaciones industriales. Revista Economía-Fondo Editorial Pontificia Universidad Católica del Perú. 11,21. 9-40.

Vera, L. (2018) ¿Cómo explicar la catástrofe económica venezolana? Revista Nueva Sociedad. Número 274. S.P.

Zanoni, J. (1979) La OPEP y los precios del petróleo. Colección Libros Universidad Central de Venezuela. Caracas.